



## colloquium-journal

ISSN 2520-6990

Colloquium-journal №8(19), 2018

Część 5

(Warszawa, Polska)

Czasopismo jest zarejestrowane i publikowane w Polsce. W czasopiśmie publikowane są artykuły ze wszystkich dziedzin naukowych. Czasopismo publikowane jest w języku angielskim, polskim i rosyjskim.

Artykuły przyjmowane są do dnia 20 każdego miesiąca.

Częstotliwość: 12 wydań rocznie.

Format - A4, kolorowy druk

Wszystkie artykuły są recenzowane

Każdy autor otrzymuje jeden bezpłatny egzemplarz czasopisma.

Bezpłatny dostęp do wersji elektronicznej dziennika.

Wysyłając artykuł do redakcji, Autor potwierdza jego wyjątkowość i bierze na siebie pełną odpowiedzialność za ewentualne konsekwencje za naruszenie praw autorskich

Zespół redakcyjny

Redaktor naczelny - **Paweł Nowak**

**Ewa Kowalczyk**

Rada naukowa

- **Dorota Dobija** Profesor i rachunkowości i zarządzania na uniwersytecie Koźmińskiego, dyrektor programu k. e. n.
- **Jemielniak Dariusz** - prof. dyrektor centrum naukowo-badawczego w zakresie organizacji i miejsc pracy, kierownik katedry zarządzania Międzynarodowego w Ku.
- **Henryka Danuta Stryczewska** - prof. dziekan Wydziału Elektrotechniki i Informatyki Politechniki Lubelskiej.
- **Mateusz Jabłoński** - Politechnika Krakowska im. Tadeusza Kościuszki.
- **Henryka Danuta Stryczewska** - prof. , dziekan Wydziału Elektrotechniki i Informatyki Politechniki Lubelskiej i prof. Zbigniew Grądzki, prorektor ds. Nauki.
- **Sani Lukács** — eötvösa Loránd University, Faculty of Social Sciences, phd in sociology7
- **Király Tamás** — Szegedi Tudományegyetem, gyógyszerésztudományi Kar, phd gyógyszertár9
- **Gazstav Lewandowski** — węgierski uniwersytet sztuk pięknych, Graficzny wydział / Specjalizacja w dziedzinie projektowania graficznego.

« Colloquium-journal »

Wydrukowano w « Chocimska 24, 00-001 Warszawa, Poland »

E-mail: [info@colloquium-journal.org](mailto:info@colloquium-journal.org)

<http://www.colloquium-journal.org/>

# CONTENTS

## PUBLIC ADMINISTRATION

<i>Абидов Т.М.</i> ДИНАМИКА И ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕШНИХ МИГРАЦИОННЫХ ПОТОКОВ В РОССИЮ .....	5
<i>Abidov T.M.</i> DYNAMICS AND PROSPECTS OF EXTERNAL MIGRATION FLOWS TO RUSSIA .....	5
<i>Набиев Р.А., Зверев В.В.</i> НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ГРАЖДАН В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ .....	7
<i>Nabiev R.A., Zverev V.V.</i> DIRECTIONS OF IMPROVEMENT OF SOCIAL PROTECTION OF CITIZENS IN THE SPHERE OF HEALTH CARE OF THE RUSSIAN FEDERATION .....	7

## HISTORICAL SCIENCES

<i>Филь Ю. С.</i> ОСОБЕННОСТИ ХРИСТИАНИЗАЦИИ СЕВЕРНОЙ ИНДИИ В КОЛОНИАЛЬНЫЙ ПЕРИОД .....	12
<i>Yulia Fil</i> THE SPECIFICITY OF THE CHRISTIANIZATION OF NORTHERN INDIA IN THE COLONIAL PERIOD .....	12
<i>Цаценко Л. В., Пасхалиди В. Г.</i> ИСТОРИЯ СЕЛЕКЦИИ РАСТЕНИЙ В ЭТИКЕТКАХ НА ФРУКТАХ И ОВОЦАХ .....	14
<i>Tsatsenko L. V., Paskhalidi V. G.</i> HISTORY OF PLANT BREEDING IN LABELS ON FRUITS AND VEGETABLES.....	14
<i>Кадыров Т.Д.</i> ОБРАЗОВАНИЕ ЦЕНТРАЛИЗОВАННЫХ ГОСУДАРСТВ В МАВЕРАННАХРЕ.....	17
<i>Kadyrov T.D.</i> THE FORMATION OF CENTRALIZED STATES IN TRANSOXIANA. ....	17

## ECONOMIC SCIENCES

<i>Dragunova Iu. V.</i> NEW APPROACHES IN PROMOTING ETHICS AND INTEGRITY IN CUSTOMS .....	20
<i>Zlotenko O.B.</i> INVESTMENT SECURITY FOR POLYMER MATERIALS WASTE RECYCLING ENTERPRISE .....	21
<i>Агарков Е.Ю., Гайдук В.И., Калитко С.А., Радченко А.М.</i> СОСТОЯНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ.....	25
<i>Agarkov Y. Yu., Gaiduk V.I., Kalitko S.A., Radchenko A.M.</i> STATE OF AGRICULTURAL ORGANIZATIONS OF THE KRASNODAR TERRITORY .....	25
<i>Точиева Л.К., Китиева М.И.</i> НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ .....	28
<i>Tochieva L.K., Kitieva M.I.</i> NORMATIVE AND LEGAL REGULATION OF THE CONTRACT ACCOUNTING FOR THE MAIN DISCLOSURE OF FUNDS .....	28
<i>Точиева Л.К., Китиева М.И.</i> СУЩНОСТЬ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КАК ОБЪЕКТА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА (НА ПРИМЕРЕ ОАО «РН «ИНГУШНЕФТЬ»)).....	31
<i>Tochieva L.K., Kitieva M.I.</i> ESSENCE OF FIXED ASSETS AS AN ACCOUNTING OBJECT (ON THE EXAMPLE OF JSC "RN" INGUSHNEFT ").....	31
<i>Хамхоев М.Б., Китиева М.И., Погорова З.М.</i> ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ БЕЗРАБОТНЫХ ГРАЖДАН КАК МЕТОД СНИЖЕНИЯ БЕЗРАБОТИЦЫ В РЕГИОНЕ(НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ИНГУШЕТИЯ) .....	33
<i>Khamkhoev M.B., Kitieva M.I., Pogorova Z.M.</i> VOCATIONAL TRAINING OF UNEMPLOYED CITIZENS AS A METHOD OF REDUCING UNEMPLOYMENT IN THE REGION (BY THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF INGUSHETIA).....	33

<b>Хамхоев М.Б., Китиева М.И., Погорова З.М.</b> РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ.....	37
<b>Khamkhoev M.B., Kitieva M. I., Pogorova Z.M.</b> THE ROLE OF STATE REGULATION OF NATURAL RESOURCE MANAGEMENT .....	37
<b>Китиева М.И., Орцханова М.А., Полонкоева Ф.Я.</b> РИСКИ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ УПРАВЛЕНИИ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ АКТИВНЫХ ОПЕРАЦИЙ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ .....	39
<b>Kitieva M.I., Ortskhanova M.A., Polonkoyeva F.Ya.</b> RISKS ARISING IN THE MANAGEMENT OF CASH FLOWS OF ACTIVE OPERATIONS IN COMMERCIAL BANKS .....	39
<b>Китиева М.И., Орцханова М.А., Полонкоева Ф.Я.</b> ДИВЕРСИФИКАЦИЯ АКТИВНЫХ ОПЕРАЦИЙ КАК УСЛОВИЕ СНИЖЕНИЯ КРЕДИТНЫХ РИСКОВ.....	42
<b>Kitieva M.I., Ortskhanova M.A., Polonkoyeva F.Ya.</b> DIVERSIFICATION OF ACTIVE OPERATIONS AS A CONDITION FOR REDUCING CREDIT RISKS ...	42
<b>Кодзоева З.У., Китиева М.И.</b> ОБЩАЯ ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ КУЛЬТУРЫ В РЕСПУБЛИКЕ ИНГУШЕТИЯ.....	43
<b>Kodzoeva Z.U., Kitieva M.</b> GENERAL ASSESSMENT OF THE STATE OF CULTURE IN THE REPUBLIC OF INGUSHETIA .....	43
<b>Колодная М. И.,</b> ТРУДНОСТИ В ПРОВЕДЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ КАДАСТРОВОЙ ОЦЕНКИ ОБЪЕКТОВ КАПИТАЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА.....	49
<b>Kolodnaya M. I.,</b> DIFFICULTIES IN THE CONDUCT OF STATE CADASTRE EVALUATION OF OBJECTS OF CAPITAL CONSTRUCTION.....	49
<b>Морковкин Д.Е.</b> ЭФФЕКТИВНОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ БАНКОВСКОГО И РЕАЛЬНОГО СЕКТОРОВ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ .....	51
<b>Morkovkin D.E.</b> EFFECTIVE INTERACTION OF BANKING AND REAL SECTORS OF THE RUSSIAN ECONOMY AS FACTOR OF STABLE SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT .....	51
<b>Переверзева Т. В.</b> МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ: ПРОБЛЕМЫ КЛАССИФИКАЦИИ.....	57
<b>Pereverzeva T. V.,</b> THE METHODS OF STATE FINANCIAL CONTROL: PROBLEMS OF CLASSIFICATION.....	57
<b>Сайфетдинов А. Р., Трубилин М. Е., Благодарный Г. Г.</b> ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ НАПРАВЛЕНИЙ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ БАЗЫ ПРОИЗВОДСТВА И ХРАНЕНИЯ ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА.....	59
<b>Saifetdinov A. R., Trubilin M. E., Blagodarny G. G.</b> THE ECONOMIC SUBSTANTIATION OF THE DIRECTIONS OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF THE TECHNICAL AND TECHNOLOGICAL BASE FOR THE PRODUCTION AND STORAGE OF GRAIN .....	59
<b>Потапов И.И., Власова К.В., Ромадин С.П., Скробачева М.С.</b> АНАЛИЗ БИЗНЕС МОДЕЛЕЙ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ .....	63
<b>Potapov I.I., Vlasova K.V., Romadin S.P., Skrobacheva M.S</b> ANALYSIS OF BUSINESS MODELS IN THE DIGITAL ECONOMY .....	63
<b>Потапов И.И., Власова К.В., Ромадин С.П., Скробачева М.С.</b> ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС КАК ДРАЙВЕР РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ .....	64
<b>Potapov I.I., Vlasova K. V., Romadin S. P., Skrobacheva M.S</b> MILITARY-INDUSTRIAL COMPLEX AS A DRIVER OF THE RUSSIAN ECONOMY .....	64

<i>Потапов И.И., Власова К.В., Ромадин С.П., Скробачева М.С</i> КОНЦЕПЦИЯ «КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТИ» В СТРАТЕГИИ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ БАНКА.....	65
<i>Rotarov I.I., Vlasova K. V., Romadin S. P., Skrobacheva M.S</i> CUSTOMER-CENTRICITY CONCEPT IN THE BANK'S DIGITAL TRANSFORMATION STRATEGY.....	65
<i>Потапов И.И., Власова К.В., Ромадин С.П., Скробачева М.С</i> ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ОБЛАСТИ ТОРГОВЛИ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ ЮЖНОЙ КОРЕИ, ОСНОВАННЫЙ НА РАЗВИТИИ ЭКСПОРТА .....	66
<i>Rotarov I.I., Vlasova K.V., Romadin S.P., Skrobacheva M.S</i> TRADE PATTERNS AND EXPORT-ORIENTATION GROWTH OF SOUTH KOREA.....	66
<i>Махова А.В., Стеценко А.А.</i> СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИИ И КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ .....	67
<i>Makhova A.V., Stetsenko A..</i> COMPARATIVE ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF INVESTMENT IN RUSSIA AND KRASNODAR REGION .....	67
<i>Юрченко К.А.</i> ЗЕМЛЕУСТРОИТЕЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РАЗВИТИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ.....	71
<i>Yurchenko K.A.</i> LAND-BUILDING FOR THE DEVELOPMENT OF LAND RELATIONS IN THE KRASNODAR REGION .....	71
<i>Тангиева Э.Б., Научный руководитель: Бузуртанова Л. В.</i> ПРОБЛЕМА ОПТИМИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКИХ СЛУЖБ .....	74
<i>Tangiyeva E.B., Supervisor: Buzurtanova L. V.</i> THE PROBLEM OF OPTIMIZATION OF ACCOUNTING SERVICES .....	74

## PUBLIC ADMINISTRATION

УДК 325

Абидов Т.М.

Российский университет дружбы народов (РУДН)

## ДИНАМИКА И ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕШНИХ МИГРАЦИОННЫХ ПОТОКОВ В РОССИЮ

Abidov T.M.

Peoples' Friendship University of Russia (RUDN University)

## DYNAMICS AND PROSPECTS OF EXTERNAL MIGRATION FLOWS TO RUSSIA

**Аннотация**

В статье анализируются вопросы внешних миграционных потоков в Россию. Обозначается необходимость дальнейшего пересмотра и совершенствования нынешней модели миграционной политики.

**Abstract**

The article analyzes the issues of external migration flows to Russia. The necessity of further revision and improvement of the current model of migration policy is indicated.

**Ключевые слова:** миграция, эффективное регулирование, легализация, адаптация, законность.

**Keywords:** migration, effective regulation, legalization, adaptation, legality.

На сегодняшний день в России миграционный вопрос является сложной социально-экономической задачей, так как его роль в развитии страны с каждым годом все более возрастает. Перед российской миграционной политикой стоят конкретные стратегические цели, вытекающие из особенностей современного демографического, экономического и политического развития России. Это: 1) восполнение естественной убыли населения России за счет стимулирования притока мигрантов из-за рубежа и стабилизация численности ее постоянного населения, 2) обеспечение потребности российского рынка труда в дополнительной рабочей силе в условиях сокращения численности национальных трудовых ресурсов за счет привлечения временных международных трудовых мигрантов, 3) изменение существующих векторов внутрироссийской миграции, усиливающих неравномерность размещения населения по территории России, и обеспечение роста численности населения стратегически важных регионов страны, прежде всего Дальнего Востока [1].

Интерес к миграционной проблематике обусловлен еще и тем, что мы находимся на переломе качества международных миграционных потоков в России: перемещения, главным мотивом которых была репатриация, замещаются трудовой миграцией. По оценкам экспертов в стране порядка 10% рабочей силы — это мигранты. Поскольку специфика отечественного рынка труда проявляется в распространенности низкооплачиваемых рабочих мест, РФ начинает проигрывать глобальную конкуренцию за человеческий капитал [2].

Вместе с тем следует отметить, что в России постепенно выстраивается система по взаимодействию с мигрантскими сообществами на уровне структур гражданского общества и социальных институтов - как силами некоммерческих специализированных организаций и объединений, нацеленных на оказание поддержки трудовым мигрантам, так и

образовательных учреждений (в первую очередь школ) и культурных центров (в том числе Дома национальностей) [3]. Однако для качественного улучшения ситуации в данной сфере предстоит сделать гораздо больше.

В наши дни миграционные потоки очень подвижны и динамичны, происходит их стабильное увеличение. Основным миграционным партнером России является Узбекистан.

По различным оценкам, в России трудятся более двух миллионов мигрантов из Узбекистана. Заметное влияние на движение мигрантов из Узбекистана в Россию оказала смена руководства Узбекистана и последующие значительные изменения во взаимоотношениях двух государств.

Необходимо отметить, что политика России в отношении Узбекистана претерпела значительные изменения после смерти бывшего президента Ислама Каримова (август 2016 г.) и вступления Шавката Мирзиёева на пост президента в декабре 2016 года. Визит в Москву в апреле 2017 года президента Мирзиёева дал договоренности на сумму \$ 16 млрд. К весне 2018 года между Узбекистаном и Россией также были достигнуты конкретные договоренности об улучшении условий нахождения узбекистанских мигрантов на территории РФ [4].

Выездные заработки и денежные переводы мигрантов выступают значимым фактором экономического роста Узбекистана. Доля денежных переводов трудовых мигрантов в ВВП Узбекистана составляет 10-11% (свыше 3 млрд. долл. в 2017 г.) [5].

В то же время чрезмерный рост эмиграции имеет и отрицательные последствия. Рынок труда Узбекистана в результате распространения выездной работы утрачивает наиболее молодое, мобильное и дееспособное население. Мигранты в местах выхода и трудоустройства нередко становятся жертвами обмана и торговли (трудовой трафик), когда по согласованным действиям «предприимчи-

вых» людей с той и другой стороны их просто продают и перепродают в частные руки для самой беззастенчивой эксплуатации.

Уменьшение негативных последствий миграции возможно при условии более эффективного международного сотрудничества, объединяющего усилия как посылающих, так и принимающих стран. В этом направлении уже сделаны конкретные шаги. Заключен ряд межправительственных соглашений с Российской Федерацией: о трудовой деятельности и защите прав трудящихся-мигрантов; о сотрудничестве в борьбе с незаконной миграцией; о реадмиссии. Достигнута договоренность о создании в Узбекистане представительства миграционных органов России.

В свете эволюции миграционного вопроса представляется актуальным создание в дальнейшем более эффективной и действенной системы подготовки будущих мигрантов из Узбекистана в Россию, путём проведения работы по улучшению знания, в первую очередь молодыми мигрантами русского языка, менталитета, традиций и обычаев регионов России, деловой среды в предполагаемом месте работы и т.д.

В свою очередь непосредственно на территории России актуальным для будущего является вопрос создания упрощенной системы прохождения процедур получения легального миграционного статуса, которая существенно сократит коррупционные действия в этом направлении. Как представляется, в новой системе работы с мигрантами необходимо исключить участие разного рода незаконных посредников в организациях юридической и консульственной помощи мигрантам и в государственных структурах, что благоприятно скажется на безопасности стран в целом.

Исходя из этого необходимо объединить действия, работающих в этом направлении структур Комитета Государственной Думы Российской Федерации по миграционной политике, Правительства Российской Федерации, миграционной службы, привлечь Профсоюзы России и организации, фонды, оказывающие помощь мигрантам и другие организации [6].

Новая миграционная стратегия предполагает формирование относительно либеральной государственной миграционной политики в отношении привлечения постоянных и временных мигрантов, как того требуют сложившаяся демографическая ситуация и интересы социально-экономического развития России. Однако это не означает политику «открытых дверей» для мигрантов; речь идет об установлении четких правил для мигрантов в отношении въезда, пребывания, получения легального статуса, трудоустройства и устранения неоправданных административных барьеров, создающих питательную среду для коррупции. Формирование четких правил требует согласованности законодательных мер и последовательной правоприменительной практики. В этой связи большое значение в деле реализации данной миграционной стратегии отводится необходимости кодификации, систематизации, согласованию принятых законодательных

актов в сфере миграции и налаживанию четкой работы системы правоприменения. Некоторые направления реализации направлений миграционной стратегии выходят за рамки сферы управления миграцией, что свидетельствует о тесной взаимосвязи задач, стоящих перед миграционной политикой, с задачами социально-экономической, политики в области занятости, образования, демографической политики, внешней политики и подчеркивает роль межведомственного взаимодействия в решении стратегических целей развития России [7].

Скоординированное и комплексное осуществление вышеуказанных мер выступит эффективным механизмом по регулированию и по поддержке мигрантов в России. Оно может стать катализатором в увеличении доли легальной занятости иностранных граждан, в обеспечении качественного прироста в Россию, направление миграционных потоков в труднедостаточные регионы. Качественная реализация данных мер будет толчком и в развитии экономики, и в социуме в России, а также одновременно позитивным социально-экономическим фактором для Узбекистана, который обеспечит улучшение взаимопонимания народов двух стран на основе принципа добрососедства, взаимного уважения и доверия.

Опыт многих стран свидетельствует о том, что достижение договоренностей между посылающими и принимающими странами в вопросах трудовой миграции вполне возможно. Для Узбекистана, чье население, в первую очередь молодежь, уже активно вовлечено в трудовую миграцию, и эта активность продолжает возрастать, и России, которая предстаёт основной принимающей стороной, данные договоренности представляются крайне важными, а максимально полное использование возможностей трудовой миграцией и комплексная работа по минимизации её негативных аспектов предоставит в будущем странам перспективы достижения большего социально-экономического роста и повышения благосостояния населения.

#### Список литературы

1. Ивахнюк И. В. Предложения к миграционной стратегии России до 2035 года. Научная редакция И.Н. Тимофеев, Е.С. Алексеенкова. М., 2017, с 7.
2. Деминцева Е.Б., Мкртчян М.В., Флоринская Ю.Ф. Миграционная политика: диагностика, вызовы, предложения. М., 2018, с 4.
3. Трудовая миграция и политика интеграции мигрантов в Германии и России. Коллективная монография. СПб, 2016, с 15.
4. Arcady Dubnov. Reflecting on a Quarter Century of Russia's Relations with Central Asia <https://carnegieendowment.org/2018/04/19/reflecting-on-quarter-century-of-russia-s-relations-with-central-asia-pub-76117>. 19.04.2018.
5. Узбекистан лидирует по сумме денежных переводов из России <https://www.pnp.ru/in-world/uzbekistan-lidiruet-po-summe-denezhnykh-perevodov-iz-rossii.html>. 19.12.2017.

6. Абидов Т.М., Додиев Ф.Д., Сюнькова М.А. Эффективная политика и государственное управление. Проект государственно-частного партнерства «Миграция и Россия». М, 2011, с. 34

7. Ивахнюк И. В. Предложения к миграционной стратегии России до 2035 года. Научная редакция И.Н. Тимофеев, Е.С. Алексеенкова. М., 2017, с. 80.

УДК 331.658.382.2:369.221.3

**Набиев Рамазан Абдулмунинович**

*д.э.н., профессор, заведующий кафедрой «Экономика и управление предприятием» Федерального государственного бюджетного учреждения высшего образования «Астраханский государственный технический университет»*

**Зверев Владимир Владимирович**

*к.э.н., доцент кафедры «Экономика и управление предприятием» Федерального государственного бюджетного учреждения высшего образования «Астраханский государственный технический университет».*

## НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ГРАЖДАН В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Nabiev Ramazan Abdulumunovich**

*doctor of Economics, Professor, head of the Department «Economics and enterprise management» of the Federal state budgetary institution of higher education «Astrakhan state technical University»*

**Vladimir Vladimirovich Zverev**

*PhD in economics, associate Professor of the Department «Economics and enterprise management» of the Federal state budgetary institution of higher education «Astrakhan state technical University».*

## DIRECTIONS OF IMPROVEMENT OF SOCIAL PROTECTION OF CITIZENS IN THE SPHERE OF HEALTH CARE OF THE RUSSIAN FEDERATION

### **Аннотация.**

*В статье раскрываются аспекты оказания качественной медицинской помощи в рамках социальной защиты граждан в Российской Федерации. Предлагаются мероприятия по совершенствованию механизма социальной защиты граждан в сфере охраны здоровья: оптимизация существующего организационно-экономического механизма обеспечения качества медицинской помощи закрепление непрофильных видов деятельности медицинских организаций за специализированными организациями на условиях аутсорсинга и другие. Авторами разработан алгоритм оценки качества медицинских услуг и превентивного выявления несоответствий стандартам качества.*

### **Abstract.**

*The article reveals the aspects of providing quality medical care within the framework of social protection of citizens in the Russian Federation. Measures are proposed to improve the mechanism of social protection of citizens in the field of health: optimization of the existing organizational and economic mechanism of quality of medical care fixing non-core activities of medical organizations for specialized organizations on the terms of outsourcing and others. The authors developed an algorithm for assessing the quality of medical services and preventive detection of non-compliance with quality standards.*

**Ключевые слова.** *Сфера здравоохранения, медицинская помощь, социальная защита граждан, организационно-экономический механизм, медицинские организации, мониторинг качества, добровольное медицинское страхование, обязательное медицинское страхование.*

**Keywords.** *Health care, medical care, social protection of citizens, organizational and economic mechanism, medical organizations, quality monitoring, voluntary medical insurance, compulsory medical insurance.*

В настоящее время в сфере здравоохранения Российской Федерации, подчас излишнее внимание акцентируется на строгом следовании требованиям стандартов оказания медицинской помощи, при отсутствии индивидуального подхода к конкретному пациенту, поскольку несоблюдение стандартов приводит к санкциям в отношении медицинских организаций и персонала. Отсюда вытекает низкая

удовлетворенность потребителей медицинской помощи ввиду оценки качества медицинской помощи исходя из собственных ощущений. [1]

Проблемы в части оказания качественной медицинской помощи в рамках социальной защиты граждан в Российской Федерации определяют необходимость совершенствования существующего ее организационно-экономического механизма в соответствии с рисунком 1.

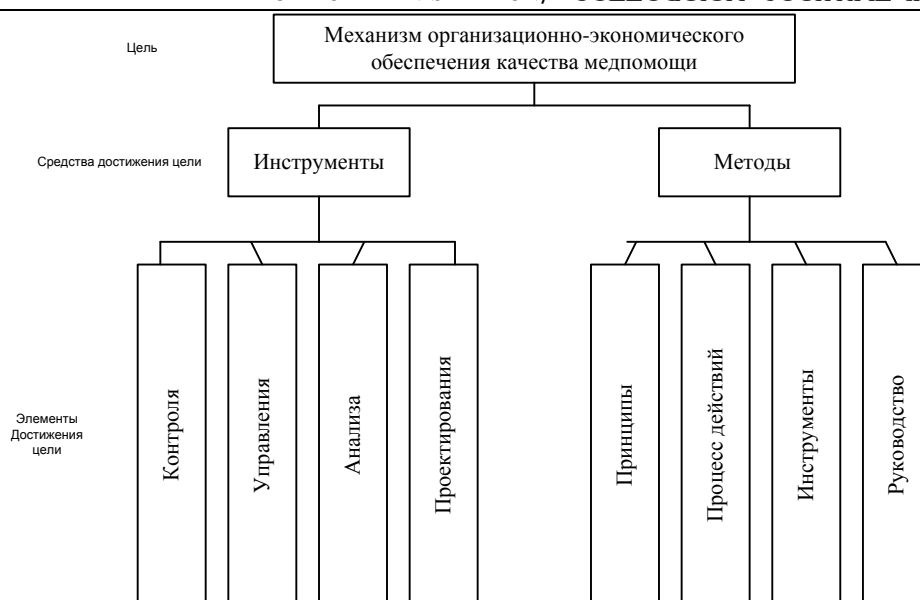


Рисунок 1 - Механизм организационно-экономического обеспечения качества медицинской помощи

Медицинские организации в настоящее время помимо оказания медицинской помощи пациентам также вынуждены выполнять все виды деятельности по поддержанию собственного функционирования.

На наш взгляд, для повышения качества медицинской помощи, целесообразно закрепление непрофильных видов деятельности за специализированными организациями на условиях аутсорсинга

(питание пациентов, уборка помещений, банно-прачечное обслуживание и пр.) тем самым концентрируя усилия руководства медицинской организации на выполнении профильных функций. Оказание медицинской помощи в данном формате повысит эффективность принятия управленческих решений в вопросе повышения качества медицинских и сервисных услуг в соответствии с рисунком 2.



Рисунок 2 – Эффективность социальной защиты населения, в рамках получения качественных медицинских услуг

Модель здравоохранения России нацелена на оптимизацию структуры сферы и повышение качества медицинской помощи в целом, а не на управлении отдельными составляющими услуг. Мониторинг отклонений качества, делает возможным управление результатами оказания медицинской помощи. Динамичная рационализация процессов оказания медицинской помощи, базирующаяся на анализе результатов, позволит обеспечить позитивный сдвиг в повышении уровня социальной защиты населения. [2]

В условиях чрезмерного расслоения общества по уровню доходов система государственного регулирования требует институциональной поддержки, ориентированной на повышение уровня социальной справедливости. Для частичного решения проблемы нами предлагается перевод на добровольное медицинское страхование (далее ДМС) граждан, имеющих доход не менее 8 МРОТ.

Рост рынка платной медицинской помощи показывает, что при выборе частной медицины потребители руководствуются: уверенностью в более высоком качестве платных услуг в частном сегменте;

отсутствием возможности получения необходимой бесплатной медицинской помощи; репутацией медицинской организации, уровнем сервиса; профессионализмом медицинского персонала, гарантией обслуживания.

К сожалению, существующие страховые механизмы не обеспечивают запросы потребителей медицинской помощи, ДМС не дополняет, а во многом дублирует обязательное медицинское страхование (далее ОМС).

Государственный сектор медицинской помощи не способен в полной мере конкурировать с частным в части комфортабельности проведения лечения, из-за дефицита финансирования, связанного со структурой тарифа по ОМС. [3]

Переход на комплексную страховую модель медицинского обслуживания обеспечит возможность сформировать пакет медицинских услуг в соответствии с индивидуальными запросами потребителей.

При выборе программ ДМС, предполагается вхождение в них пакета ОМС в соответствии с рисунком 3.

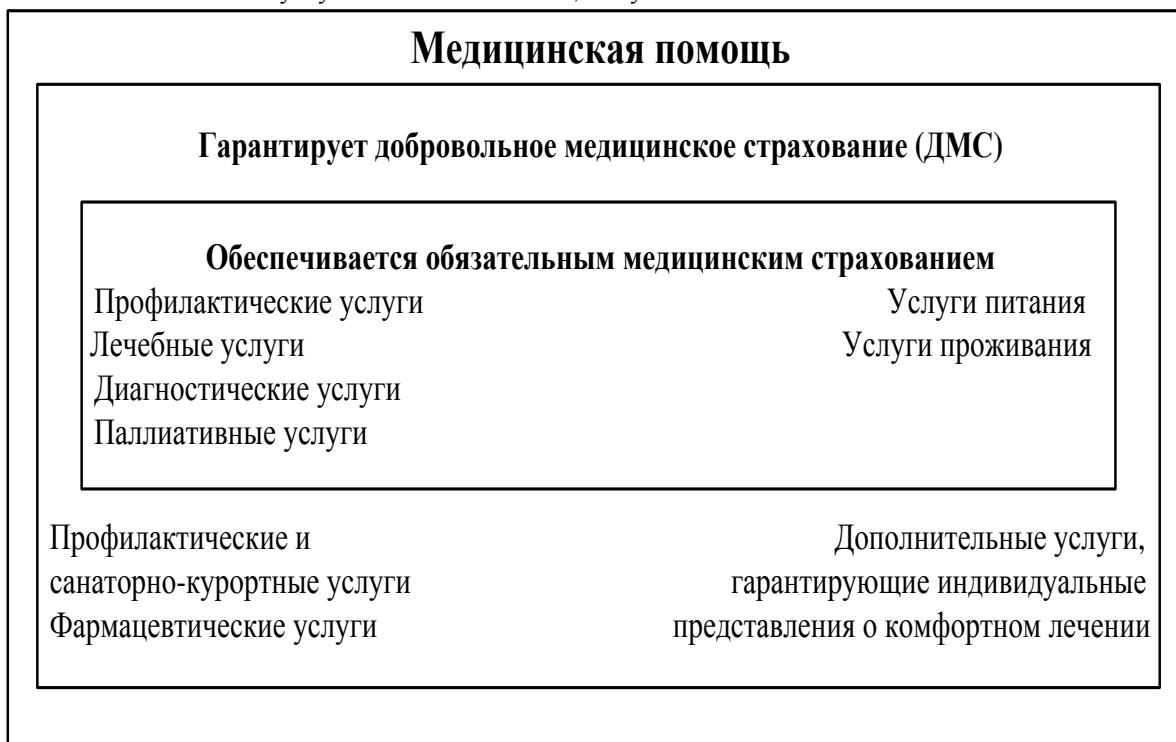


Рисунок 3 – Схема формирования пакета медицинских услуг

При этом предпочтительно в качестве стимулирования развития индивидуального ДМС, изменить систему налоговых вычетов, включив ставку страхового взноса по ОМС (5,1% от фонда оплаты

труда) в перечень налоговых вычетов по НДФЛ, в случае заключения договора ДМС, на сумму не превышающую сумму годовых страховых взносов по ОМС в соответствии с рисунком 4.



Рисунок 4 - Схема механизма страхования со стимулирующими выплатами

Отсутствие единой методики оценки эффективности социальной защиты с точки зрения предоставления качественной медицинской помощи приводит к выводу о необходимости раскрытия алгоритма оценки ее качества, основанного на

обеспечении сбалансированности долгосрочного удовлетворения как потребностей потребителей, так и стейкхолдеров системы здравоохранения в соответствии с рисунком 5.

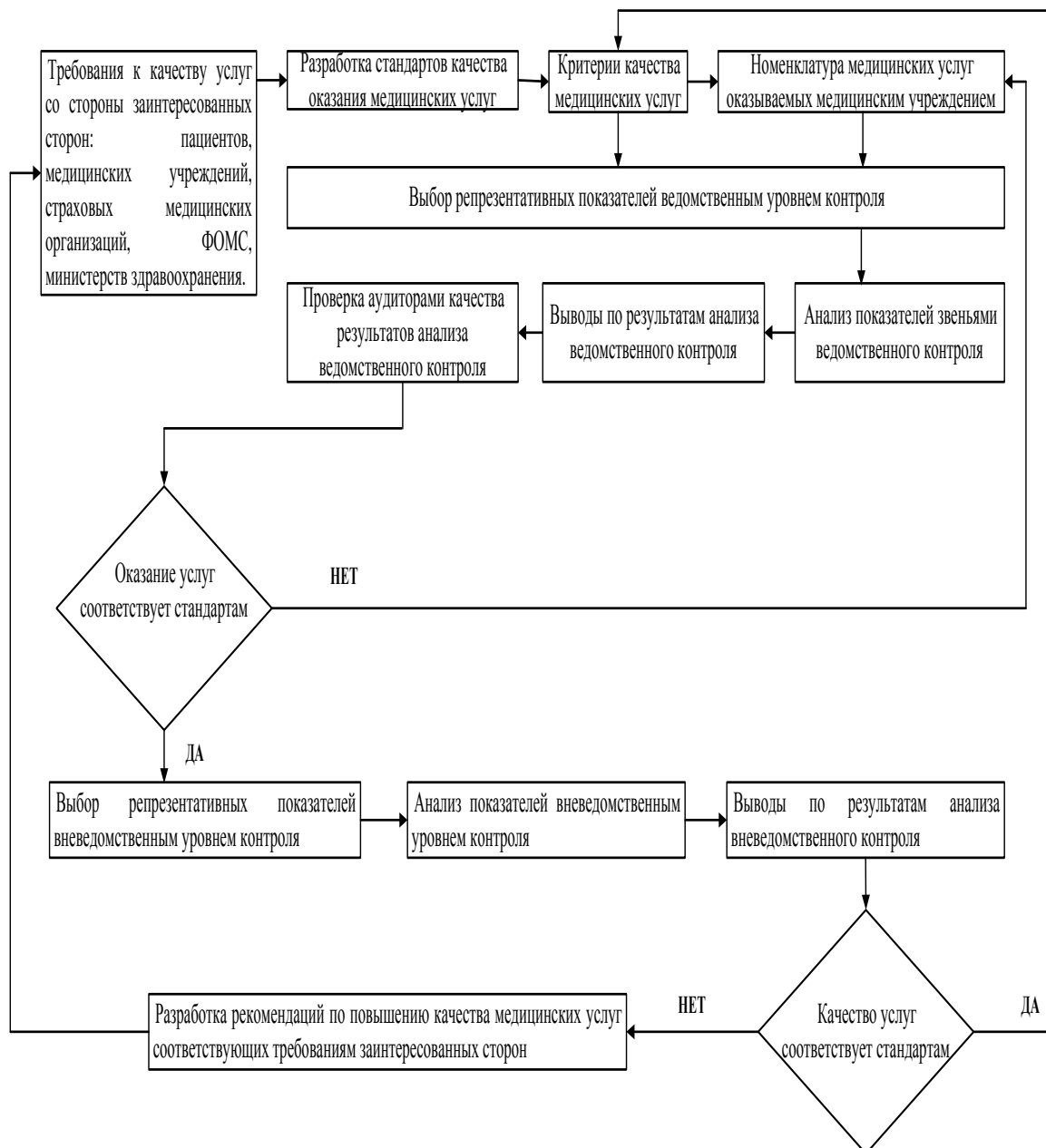


Рисунок 5 - Алгоритм оценки качества медицинских услуг

Оценке подвергается качество отдельной медицинской услуги, а не медицинской помощи в целом.

Алгоритмом предусмотрена оценка качества аудиторами в то время как практика независимого аудита качества медицинской помощи в сфере охраны здоровья пока не используется.

Согласно данному алгоритму предполагается осуществление мониторинга процессов оказания медицинской помощи и превентивное выявление несоответствий стандартам качества.

Уровень качества медицинской помощи должен соответствовать структуре спроса потребителей с учетом платежеспособности различных категорий граждан, их демографических, социальных и других черт.

Как было отмечено выше, при динамичной рационализации процессов оказания медицинской помощи, базирующейся на анализе результатов, появится потенциальная возможность обеспечить позитивный сдвиг в повышении уровня соцзащиты населения в сфере охраны здоровья.

Обобщая вышеизложенное, считаем в рамках совершенствования организационно-экономического механизма социальной защиты населения

необходимо законодательно закрепить параметры влияния субъектов социальной защиты населения на ее эффективное функционирование через дополнение закона о социальной защите населения, путем закрепления основных приоритетных направлений, инновационных форм и технологий.

Реализация указанных предложений и их дальнейшая проработка позволит адекватно складывающейся динамично развивающейся ситуации совершенствовать механизм социальной защиты граждан в сфере охраны здоровья.

#### **Список использованных источников.**

1. Медик, В.А. Общественное здоровье и здравоохранение / В.А. Медик, В.К. Юрьев. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2013. 608 с.

2. Стародубов, В.И. Общественное здоровье и здравоохранение. Национальное руководство / В.И. Стародубов, О.П. Щепин и др. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2013. 624 с.

3. Хасанов, Ф.З. Современная государственная политика России в области здравоохранения: монография / Ф.З. Хасанов, З.М. Хасанов. – Уфа: Уфимский полиграфкомбинат, 2013. 141 с.

# HISTORICAL SCIENCES

УДК 94(54). 03

**Филь Ю. С.**кандидат исторических наук  
Институт Востоковедения им. А.Ю. Крымского

## ОСОБЕННОСТИ ХРИСТИАНИЗАЦИИ СЕВЕРНОЙ ИНДИИ В КОЛОНИАЛЬНЫЙ ПЕРИОД

**Yulia Fil**PhD in History,  
A. Krymskyi Institute of Oriental Studies

### THE SPECIFICITY OF THE CHRISTIANIZATION OF NORTHERN INDIA IN THE COLONIAL PERIOD

**Аннотация**

В статье раскрывается деятельность христианских миссий на Севере Индии в колониальный период. Выявлены социальные и исторические факторы, которые препятствовали распространению христианства. Показано различное восприятие деятельности христианских миссий представителями различных слоев индийского общества.

**Abstract**

The article reveals the activities of Christian missions in the North of India during the colonial period. The social and historical factors that prevented the spread of Christianity were revealed. A different perception of the activity of Christian missions by representatives of various strata of Indian society is shown.

**Ключевые слова:** Северная Индия, христианство, индуизм, образование, миссия, вестернизация, прозелитизм.

**Keywords:** Northern India, Christianity, Hinduism, education, mission, Westernization, proselytism.

В авангарде западного образования Британской Индии XIX века оказались христианские миссии. Долгое время они работали независимо от государственных школ и британской администрации, при этом имели собственную миссионерскую цель – распространение христианства. Однако в различных слоях индийского общества по-разному воспринималось предлагаемое миссионерами образование, как и разной была мотивация его получения. Это требовало от миссионеров особых подходов для различных слоёв населения. Формы работы были разнообразны: уличные проповеди, благотворительные мероприятия. Однако наиболее востребованы индийцами из высших каст оказались услуги образования.

Первой протестантской миссией была датская, которая высадилась в 1709 году в городе Транкебар Южной Индии, однако ее деятельность ограничилась территорией Тамилнада. На других землях протестантство закреплялось уже во времена британского правления. В Северной Индии христианские миссии не были столь распространены как на Юге, кроме того им приходилось конкурировать не только с индуизмом, но с исламом и сикхизмом. В колониальный период Северная Индия считалась отсталой как в экономическом плане, так и в плане христианизации. После восстания сипаев 1857 года государство стало проводить политику толерантности и религиозной нейтральности. Стремясь не допускать оскорбления религиозных чувств индийцев, оно взяло под контроль миссионерские школы.

В 1858 году был создан департамент образования, в подчинение которого попали все миссионерские школы. Департамент навязывал им учебные программы и общую концепцию образования, которая ориентировала на секуляризацию и не предусматривала прозелитизм. Миссионерские школы безуспешно пытались сопротивляться диктату департамента, но, в конечном счете, стали попадать в зависимости от самих индийцев. Ученики хотели получать такие знания, которые позволили бы им успешно сдать вступительные экзамены в вузы, и миссионерским школам приходилось адаптировать свои программы к этой задаче. При этом задача прозелитизма, которая должна была быть главной в миссионерской школе, отходила на задний план.

Представители высших каст часто покровительствовали миссионерским школам и тем самым встраивали их в традиционную для Индии социальную иерархию. Это служило противовесом сложившейся тенденции перехода в христианство представителей низших каст, которые видели в этом возможность своей социальной мобильности. Наиболее активно пользовались образовательными услугами миссий в Северной Индии представители касты каястха, хотя они с большой опаской относились к их миссионерской направленности. Многие из них осознали возможности, которые открывают школы, поэтому охотно отдавали детей туда учиться и порой становились финансовыми покровителями миссионерских школ.

Деятельность христианских школ вызывала противодействие не только со стороны ортодок-

сальных индуистских организаций, но и реформаторских. Возникшее в 1875 году религиозно-реформаторское общество Арья Самадж составило конкуренцию христианским миссиям на Севере Индии, при этом заимствуя у них методы проповеди и обращения в свою веру.

Ни о каком массовом обращении представителей высших каст в христианство и речи быть не могло, хотя они активно пользовались возможностями, которые предоставляли миссии. Особой популярностью пользовались элитные миссионерские колледжи. Как свидетельствует о миссии в Бенаресе Ч. Б. Леупольт, несмотря на неустойчивую работу, успехи миссионеров на Севере были сравнительно скромными по сравнению с успехами в других регионах [1, с. 7]. Со временем стало очевидно, что учебные заведения при миссиях не лучший инструмент христианизации. Хотя обучающиеся получали в школах вполне правильные знания о христианстве, это, как отмечает О. Бачелер, не вело к обращению в христианство [2, с. 163]. Например, колледж в Агре за десять лет существования получил всего двух обращенных, в то время, как миссионеры, проповедовавшие за стенами школы, крестили в двадцать раз больше.

Миссионерские школы стремились быть открытыми для всех независимо от кастовых различий, однако в Северной Индии они востребованы были в основном высшими слоями общества, прежде всего представителями касты каястха, которые традиционно работали писцами, счетоводами и администраторами. Это обстоятельство привело к изменению стратегии миссионерской деятельности. Первоначально преобладала доктрина «просачивания вниз» («downward filtration doctrine»), ориентированная на низшие слои общества. На смену ей пришла доктрина «заполнения сверху» («upward fullfilment doctrine»). В соответствии с ней миссионерская деятельность ориентировалась не на количество обращенных, а на диалог между религиями, в который вовлекались преимущественно вестернизированные индийцы из высших каст.

В массе своей учащиеся не принимали христианство, однако активно вовлекались в дискуссии на религиозные темы, которые не только не приводили к прозелитизму, но напротив, побуждали защищать собственную религию с помощью уже освоенных на занятиях научных методов. Миссионеры сами вооружали учеников умению аргументации со ссылками на тексты [3, с. 147]. Ученики во все не были жертвами «эпистемологической гегемонии» и противопоставляли свой формат дискуссии попыткам миссионеров найти точки соприкосновения двух религий. В миссионерских школах они обучались методам рационального научного исследования и успешно использовали его в религиозных дебатах.

Отсутствие успехов в приобщении учеников к христианству миссионеры объясняли тем, что «дети подвергались разрушительному влиянию язычества дома» [2, с. 163]. Панацеей от этого считались школы-интернаты, где школьники круглосу-

точно воспитывались в «здоровой» атмосфере. Внеклассная жизнь включала библейские кружки, дискуссионные клубы и английские виды спорта. Миссионерские школы, как правило, имели отдельные общежития для христиан и для «язычников». Однако детей брахманов в школах-интернатах почти не было, поскольку учеба там могла привести к разрыву с кастой и духовной традицией. Поэтому школы-интернаты создавались в основном для детей низших каст и сирот.

В силу исторической ситуации на севере Индии количество обращенных в христианство было значительно меньше, чем на Юге или в Бенгалии. Христианским миссиям приходилось приспосабливаться к специфике региона, учитывая сильное сопротивление индуистского традиционализма, активное взаимодействие индуизма с исламом и сикхизмом, популярность Арья Самадж и веру в так называемую «христианскую угрозу».

Христианские образовательные учреждения рассматривались индийскими учениками и их родителями исключительно как ступеньки на пути в университет и в британские колониальные учреждения. Для них западная направленность школ не была самоцелью и имела значение лишь потому, что способствовала социальной мобильности и самоутверждению в обществе. Даже изучение английского языка не было серьезной мотивацией, поскольку доминирующим языком региона оставался урду. Тем более что на Севере школ с преподаванием на английском языке было крайне мало. Индийских учеников интересовала не столько христианская истина сама по себе, сколько рациональный метод ее доказательства, овладев которым они могли разоблачать религию колонизаторов подобно тому, как те критиковали их собственную.

Неудача миссий в христианизации Севера Индии в первую очередь связана с социальными факторами: с провинциальностью, сопротивлением индуистского традиционализма, активностью реформаторских движений, более значимым присутствием сикхизма и ислама, утилитарным характером интереса представителей высших каст к миссионерским школам. Однако с позиции миссионеров, которые в основном были протестантами, это обстоятельство не должно было стать препятствием. В протестантском понимании сам Бог вкладывает в человека веру, но для этого человек должен услышать Слово Божие: «веря от слышания, а слышание от слова Божия» (К Римл. 10:17). На практике же индийские ученики постоянно слышали в миссионерских школах Слово Божие, но от этого только сильнее укреплялись в своей традиции (хотя к представителям низших каст это утверждение относится в значительно меньшей мере).

Дело в том, что набирая учеников из высших каст, миссионеры сначала стихийно, а потом и вполне осознанно вступали в межрелигиозный диалог. Как показывают современные научные исследования, ситуация межрелигиозного диалога, как правило, укрепляет его участников в собственных убеждениях и вооружает аргументами и методами защиты своей позиции. В диалоге с гораздо более

образованным и эрудированным представителем другой конфессии человек обычно не попадает в зависимость от взглядов оппонента, но напротив, учится у него защищать собственные религиозные убеждения [4, с. 181]. Именно это происходило в христианских миссионерских школах Индии. Прозелитизм имеет совсем другие причины, что можно видеть на примере обращения в христианство представителей низших каст. Специфика социальной ситуации на Севере Индии как раз и заключалась в том, что способствовала межрелигиозному диалогу.

УДК 001+378(025.2)

#### Список литературы

1. Leupolt C. B. Recollection of the Indian Missionary. Missionary of the Church Missionary Society at Benares in North India. – London, 1865. – 199 p.
2. Bachelier O. R. Hinduism and Christianity in Orissa: containing a brief description of the country, religion, manners and customs, of the Hindus. – Boston, 1856. – 240 p.
3. Leupolt C. B. Further Recollection of the Indian Missionary. – London, 1884. – 438 p.
4. Карпицкий Н.Н., Филькин К.Н. Межрелигиозный диалог и трансформация понимания религиозной общности в современном сознании // Религиоведение. – 2014. – №1. – С.179–190.

**Цаценко Л. В.  
Пасхалиди В. Г.**

*Кубанский государственный аграрный университет  
имени И. Т. Трубилина*

### ИСТОРИЯ СЕЛЕКЦИИ РАСТЕНИЙ В ЭТИКЕТКАХ НА ФРУКТАХ И ОВОЦАХ

**Tsatsenko L. V.  
Paskhalidi V. G.**

*Kuban State Agrarian University named after I. T. Trubilin*

### HISTORY OF PLANT BREEDING IN LABELS ON FRUITS AND VEGETABLES

#### **Аннотация:**

*В статье рассматривается история селекции растений на основе визуальных образов, представленных в этикетках на овощах и фруктах. Показаны основные тенденции в селекционном процессе: изменение вкусовых качеств; новые формы окраски, «художественные окраски», которые ранее не встречались; изменения некоторых морфологических свойств, что делает плоды более привлекательными.*

#### **Abstract:**

*The article considers the history of plant breeding on the basis of visual images presented in labels on vegetables and fruits. The main trends in the selection process are shown: a change in taste qualities; New forms of coloring, "artistic colors", which had not previously been encountered; change some morphological properties, which makes the fruit more attractive.*

**Ключевые слова:** *визуальный анализ, этикетки на овощах и фруктах, история селекции, история агрономии.*

**Keywords:** *visual analysis, labels on vegetables and fruits, the history of breeding, the history of agronomy.*

История растений, в том числе и селекция агрокультур, нашла отражение в иконографических образах. Первые данные о возможности опыления финиковых пальм были найдены на барельефах древних пирамид, где изображались жрецы в ритуальных одеждах. Другим доказательством изменения агрокультур под действием научной селекции являются полотна художников, которые отображали плоды различных растений в натюрмортах и пейзажах. Образ становится одним из важнейших источником информации, позволяет нам увидеть этапы развития селекционного процесса, изменения, которые произошли с культурными растениями [2, 5].

Ранее в наших исследованиях анализ по образцу был проведен с целью изучения истории агрокультур на основе произведений живописи, почтовой открытки, почтовой марки, наклейки на спичечные коробки, малой фарфоровой пластики,

агитационном плакате и текстиле [6–9]. Таким образом, изображения растений, нашедшие отражение в различных произведениях искусства, могут служить документальным материалом по истории агрономии, интродукции, археогенетики культур и их селекции.

В задачу нашего исследования входило провести анализ по образцу на основе этикеток фруктов и овощей с целью установления основных трендов в развитии селекционных технологий агрокультур.

Первые этикетки появились в начале XX века на винных бутылках. Кроме виноделия, этикетки получили значительную популярность среди торговцев фруктами и овощами. В конце XIX-начале XX века продовольственный рынок вырос настолько, что производителям пришлось в буквальном смысле слова сражаться за потребителей. В результате появился особый вид литографии,

специализирующейся на разработке этикеток исключительно для ящиков и жестяных банок.

В период с 2012 по 2018 гг была создана база данных по иконографическим образам этикеток, насчитывающая 565 образцов. В работе использовался метод сравнения и визуального анализа.

Наиболее ярко представлен селекционный процесс на примере арбуза. В этикетках нашли отражение сочные спелые ягоды с красной мякотью. Селекция арбуза шла на насыщение мякоти красным цветом за счет ликопина, который является каротиноидным пигментом, определяющим окраску плода. Современные сорта характеризуются высо-

ким содержанием сахаров, малым количеством косточек, а у некоторых форм они полностью отсутствуют (рисунок 1). Кроме того в современном селекционном рынке преобладают арбузы с желтой мякотью. Первый желтый арбуз появился как сорт в Таиланде. В других странах – США и странах средиземноморья продаются наравне с арбузами с красной мякотью [1, 2]. Гибриды с желтой мякотью были получены в России, Польше, Чехии, Израиле и США. По вкусовым качествам они аналогичны арбузам с красной мякотью. Сейчас на рынке желтые арбузы представлены сортами и гибридами: Лунный, Оранж Кинг, Желтый дракон, Желтый мяч.



Рисунок 1 – Разнообразные плоды арбуза: а, б – ягода с красной мякотью, в – арбуз без семечек; г – ягода с желтой мякотью, д – мини-арбузы.

Другим направлением селекционной работы с арбузом являются мини-арбузы, вес плода колеблется от 800 г до 1,2 кг. Такие арбузы еще называют

порционными. Выращивают их в Америке и Азии, экспортируют затем в разные страны мира (рисунок 1, д).



Рисунок 2 – Различные сорта дыни с окраской мякоти от белой, желтой, оранжевой и салатной.

В селекции дыни за последние 200 лет также были достигнуты большие успехи, что отражено на этикетках с разными плодами данной культуры (рисунок 2). Как пишет Н.И. Кичунов, многие сорта дыни в начале века «далеко не способны вызвать восторга по части вкуса их потребителей». На сегодняшний день современные сорта дынь характеризуются сладкой мякотью, ароматом, нежным вкусом. На рисунке 2 представлены четыре сорта разных дынь с цветом мякоти от белого, желтого, оранжевого и салатного [1,3].

Н.И. Вавилов называл селекцию искусством. И результаты селекционной работы, представленные

в этикетках фруктов и овощей, являются доказательством художественного подхода к изменению архитектоники растений, их вкусовых качеств и морфологических признаков.

Американский селекционер Лютер Бёрбанк (1849–1926) потратил 18 лет, работая с кактусом опунция, чтобы получить формы без колючек. Работа была тяжелой и кропотливой, и в итоге результат был достигнут. Сегодня во многих странах разводят кактус-опунцию без колючек и продают плоды с обязательной инструкцией, как их разделять (рисунок 3,а).



Рисунок 3 – Этикетка: а – с кактусом – опунцией без колючек; б – плоды желтого киви; в – плоды перца с тигровой окраской.

Желтый киви, получил название арт-киви, относится к видам Актинидии китайской. Желтый киви или голд-киви впервые был выведен как сорт в 1992 году в Новой Зеландии, селекционером А. Аллисондом. Желтый киви гораздо слаще обычного – зеленого. Сегодня его выращивают в Италии, Чили, Греции, Франции, Японии, Иране, Турции, США и Испании.

Среди перцев можно выделить сорта болгарского перца названные «Тигром», из-за полосок желтого и оранжевого в окраске плода (рисунок 3, в).

Анализ по образу этикеток фруктов и овощей позволил выделить несколько селекционных трендов в современном рынке:

- изменение вкусовых качеств;
- новые формы окраски, «артистические окраски», которые ранее не встречались;
- изменения некоторых морфологических свойств, что делает плоды более привлекательными.

Использование иллюстративных образов на примере этикеток в том числе позволяет использовать данный инновационный подход и в учебном процессе, как наглядный демонстрационный материал в курсах по «Истории и методологии научной агрономии», «История науки». На наш взгляд сбор и обработка информации по образу на этикетках позволяет получить дополнительную информацию

о селекционном процессе, учит наблюдательности обучающихся и может быть применен как самостоятельный инновационный подход подачи информации, как в учебном, так и научном процессе.

*Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ и Правительства Краснодарского края в рамках научного проекта №17-13 - 23001-ОГН/18 "Северный Кавказ: традиции и современность".*

#### Список литературы

1. Кичунов Н. И. Иностранные плодовые и овощные рынки. Вып. II. Материалы и исследования. Парижский рынок / Н. И. Кичунов. – Санкт-Петербург. 1911. – С. 196.
2. Коваль С. Ф. Пахари и скотоводы / С. Ф. Коваль. – Новосибирск: Изд-во СО РАН. – 2009. – С. 468.
3. Фурса Т. Б., Филов А. И. Культурная флора СССР: Т. 21. ч. 1. Тыквенные (арбуз, тыква). 1982. – С. 279.
4. Цаценко Л. В. Анализ изображения лагенарии (*Lagenaria siceraria* (Molina) Standl.) в живописи как источник информации для истории интродукции и археогенетики культуры // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного

университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. Краснодар: КубГАУ, 2013. №03(087). С. 169–181. Режим доступа: <http://ej.kubagro.ru/2013/03/pdf/11.pdf>.

5. Цаценко Л. В. Изображение растений, как материал для анализа в генетике и селекции. Саарбрюкен, 2014. С. 79.

6. Цаценко Л. В. Метод скетчей в археогенетике и селекции сельскохозяйственных растений // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – №02(106). С. 1094–1108. – IDA [article ID]: 1061502071. – Режим доступа: <http://ej.kubagro.ru/2015/02/pdf/71.pdf>, 0,938 у.п.л.

7. Цаценко Л. В. Почтовая открытка как ресурс визуальной информации по истории агрономии // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – №03(107). С. 1533–1547. – IDA [article ID]: 1071503099. – Режим доступа: <http://ej.kubagro.ru/2015/03/pdf/99.pdf>, 0,938 у.п.л.

8. Цаценко Л. В., Цаценко Н. А. Агитационная лаковая миниатюра в истории агрономии //

Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – №07(111). – IDA [article ID]: 1111507015. С. 292–305. – Режим доступа: <http://ej.kubagro.ru/2015/07/pdf/15.pdf>, 0,875 у.п.л.

9. Цаценко Л. В., Савиченко Д. Л. Образы растений в картинах художников как ресурс информации по истории агрономии // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – №09(113). С. 144–155. – IDA [article ID]: 1131509012. – Режим доступа: <http://ej.kubagro.ru/2015/09/pdf/12.pdf>, 0,75 у.п.л.

10. Цаценко Л. В., Магомедтагиров А. А. Почтовая марка как ресурс информации по истории агрономии // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. – Краснодар: КубГАУ, 2017. – №01(125). С. 66–84. – IDA [article ID]: 1251701002. – Режим доступа: <http://ej.kubagro.ru/2017/01/pdf/02.pdf>, 1,188 у.п.л.

УДК 314

**Кадыров Турдумамат Дыйканбаевич**  
к.и.н., профессор  
Ошский государственный университет  
Кыргызстан, г. Ош.

## ОБРАЗОВАНИЕ ЦЕНТРАЛИЗОВАННЫХ ГОСУДАРСТВ В МАВЕРАННАХРЕ.

*Kadyrov Turdumamat Dyikanbaevich*

## THE FORMATION OF CENTRALIZED STATES IN TRANSOXIANA.

### **Аннотация:**

*На территории Центральной Азии (IX-X вв.) Арабский халифат превратился в гигантскую организацию для внимания налогов, государственных повинностей и эксплуатации массы трудового населения. Этот гнет все усиливался и делался невыносимым из-за возрастания appetites не знавших плееры наместников, представлявших власть халифата. С усилением раздоров в халифате грабеж, налоги и повинности все более возрастали, росли appetites сборщиков налогов. Это вызывало резкий протест со стороны массы трудового населения - свободных крестьян - общинников, низов кочевого люда, ремесленников, которые требовали ликвидации злоупотреблений наместников и снижения налогов, многочисленных поборов, регулярных и нерегулярных.*

### **Abstract:**

*In Central Asia (IX-X centuries), The Arab Caliphate has become a giant organization for the attention of taxes, state duties and the exploitation of the mass of the working population. This oppression grew stronger and became unbearable because of the increasing appetites of governors who did not know the players and represented the power of the Caliphate. With the growing strife in the Caliphate, robbery, taxes and duties increased, and the appetites of tax collectors grew. This caused a sharp protest from the mass of the working population-free peasants, Communists, the lower classes of nomadic people, artisans, who demanded the elimination of abuse of governors and tax cuts, numerous levies, regular and irregular.*

**Ключевые слова:** свобода, народ, необходимо, социальная, экономика, равенство, налоги, огромное.  
**Key words:** freedom, people, necessary, social, economy, equality, taxes, huge.

Социальные противоречия, достигающие огромного накала антифеодалные восстания, и широко распространяются идеем Маздака о социальном и экономическом равенстве, сделали государство необходимым для арабской верхушки и местной знати как средство подавления выступлений народных масс и оформления своего господства в регионе.

Практика передачи управления центрально-азиатскими областями началась при халифе Мамуне (813-833гг.). В 821 году он послал наместником Хорасана бывшего наместника Месопотамии, начальника Багдадского гарнизона и заведующего натуральными повинностями в Соваде (Ирак) Тахира ибн ал-Хусайна, родом из Герата. Тот вел себя крайне необдуманно, решившись сразу играть независимую роль, и был отравлен подосланным убийцей. На место был назначен его сын Тальху (822-828гг.), бывший до этого командующим Багдадским гарнизоном.

Опасаясь, что владение одновременно Хорасаном и Мавераннахром слишком усилило бы Тахиридов, Мамун стал всячески продвигать род Саманидов из Балха. Основатель рода Саман-худат был владельцем селения Саман в Балхе и проявил верноподданнические чувства, приняв ислам. Его внуки Нух, Ахмад, Яхья и Ильяс принимали участие в подавлении восстания Лейса и за верную службу были назначены: Нух - правителем Самарканда, Ахмад - правителем Ферганы, Яхья - правителем Ташкента, а Ильяс - правителем Герата. Наиболее удачливым оказался Ахмад, который пережил братьев и завладел их уделами по праву, полученному от халифа, а в 875г. его сын Наср получил от халифа Мутадида грамоту на управление всем Мавераннахром, который стал ядром Саманидского государства.

Не полагаясь на лояльность провинциальных властителей, Аббасиды создавали в неблагонадежных областях особую военную прослойку «борцов за веру» (газиев и фата).

Все кто хотел попытать счастья в сражениях, кто хотел добиться славы, власти, денег, официальных должностей, признания халифов, могли присоединиться к добровольческим дружинам газиев и еретиками. Газии стали практическим отдельным социальным сословием, создавшим свою корпоративную организацию. Они были подобны швейцарским наемникам, которые участвовали практически во всех европейских войнах средневековья. Командиры таких дружин пользовались большим влиянием и часто добивались высоких должностей в халифате. Из этого сословия и вышла династия Саффаридов. Основателем ее был Якуб из провинции Сеистан. Он был медником, по-персидски «Чаффар». Отсюда и название династии Саффарида. Халифы стремились поддержать газиев в крупных провинциях как противовес сепаратистским устремлениям местных династий. В случае неповиновения местных владык или нарушения ими законов чести халифата они могли привести в движение их дружины, которым не стоило труда уничтожить целую династию.

Якуб вместе с братьями - Амром, Тахиром и Ами, возглавившими огромную дружину, сверг правителя Сеистана и сам стал правителем этой области. Далее последовали Тахириды, столицу которых Нишапур Саффарида захватили в 873 г. После Якуба его дело продолжил его брат Амр, который был назначен наместником Хорасана, Фарса, Исфাহана, Сеистана, Кермана и Синда.

Однако столь быстрое возвышение Саффаридов показалось Халифу Мутадиду опасным, и он решил ликвидировать их, а заодно и испытать Саманидов. Он дал Амру грамоту на правление Мавераннахром, т.е. на владения Саманидов, и в то же время поддержал Исмаила Саманида. Его надежды полностью оправдались. Войска Амра были разбиты (900 г. у Балха), сам Амр взят в плен, но вопреки ожиданиям Исмаил не стал убивать или ослеплять, а отправил в Багдад на милость Халифа.

Процесс политического объединения завершается с приходом энергичного, умного и дальновидного Исмаила Саманида, ставшего действительным основателем государства Саманидов. Если в начале своего возвышения Саманиды считались вассалами Тахиридов, то после падения последних, они взяли решительный курс на независимость, используя благоприятные условия для объединения всего Мавераннахра и организации своего самостоятельного государства. Этому объединению содействовало сочувствие трудящихся слоев населения, видевших в создании единого государства защиту от частных разорительных набегов кочевников на земельные оазисы и ожидавших от него облегчения бремени повинностей по содержанию оборонительных сооружений.

После ликвидации междоусобий и мятежей и установления своего единовластия Исмаилу пришлось заниматься обеспечением безопасности созданного им государства, внешнее положение которого было очень тревожным. Не прекращавшиеся набеги со стороны кочевых тюркских племен наносили большой вред хозяйству земельных оазисов. Поэтому Исмаил предпринял в 893 г. большой поход против кочевников, овладел Таразом, захватили в плен тюркского хана вместе с 10 тысячами его воинов и свитой, тем самым он надолго предотвратил набеги на Мавераннахр. Этим своим походом в долину Талас Исмаил достиг и второй, не менее важной, цели: присоединил к своим владениям богатые серебром рудники Шельджи, активные разработки которых поднимали значение этого района в экономике Центральной Азии.

В итоге первого периода деятельности Исмаила Саманидское государство расширилось на севере до реки Таласа, а на западе включило Хорасана и некоторые области Северного и Восточного Ирана, страна была гарантирована от набегов кочевников - соседей.

Таким образом, при представителе династии Саманидов Исмаиле впервые после арабского завоевания политически раздробленная Центральная Азия была объединена, создано сильное, независимое от Арабского халифата централизованное гос-

ударство. Во всем этом Исмаил использовал движение народных масс за независимость против арабского ига.

Периодом наибольшего возвышения и расцвета Саманидского государства является последняя четверть IX и первая половина X в., особенно время, когда у власти находились эмиры Исмаил и Наср II Самани. Саманиды были создателями первого в Мавераннахре централизованного феодального государства. Они сформировали сложную систему бюрократического управления государством со всеми его атрибутами. Для обеспечения независимости страны и твердой централизации власти путем ряда реформ и мероприятий была упорядочена система центрального и областного управления.

Во главе государства стояли Саманиды, носившие титул эмиров. Центральный государственный аппарат фактически имел двойное управление: даргох (царский двор) и дивани (военные и гражданские ведомства). Всего диванов насчитывалось 10. Саманидское чиновничество набиралось в основном из среды дехкан и духовенства. Чиновникам для поступления на службу, кроме принадлежности к господствующему классу и наличие связей с влиятельными кругами государства, требовались определенные знания; владения местными и арабским языками, знание Корана и основных норм шариата, начитанность в литературе и осведомленность в разных науках. Таких людей обладавших широкой культурой в Мавераннахре – было довольно много. Таковой была система центрального

и областного управления должностей в государство.

В Саманидском государстве выпускались золотые, серебряные и медные монеты, называвшиеся соответственно динарами, дирхемами и фельсами.

Общий бюджет Саманидского государства, по имеющимся данным, составлял приблизительно 45 миллионов дирхемов, из которых около 20 миллионов расходовалось на содержание государственных чиновников и войска.

Недолгим была царствование Саманидов. Уже в правление Нуха ибн Насра (943-954 гг.) наблюдались явные признаки упадка. Казна была растрочена на содержание огромного чиновничьего аппарата, на который уходил более половины годового дохода государства. Все более обострялась борьба с местными провинциальными правителями, которые пытались ослабить централизованную власть и расширить свои права.

#### Литература:

1. Лев Гумилев. Древние Тюрки. –М., 2004.
2. Древность и средневековой народов Средней Азии. –М., 1978.
3. История Таджикского народа т. I. II. –Душанбе, 1998, 1999.
4. Кляшторный С. Г. Древние рунические памятники как источник по истории Средней Азии. – М., 1964.

## ECONOMIC SCIENCES

УДК: 339.543

*Dragunova Iuliia Valeryevna*  
Master's student of the 1st year  
NRU "Higher School of Economics"

### NEW APPROACHES IN PROMOTING ETHICS AND INTEGRITY IN CUSTOMS

**Abstract:**

*This article addresses a question of importance of ethics and integrity promotion in customs. It analyzes Arusha Declarations perspectives from the standpoint of the Declaration being viewed as a striking symbol for the international conviction to acknowledge the importance of ethics and integrity for customs. Moreover, in this article, we review the practical issues concerning fostering ethics and integrity in customs within international context. The solutions to these current challenges are suggested.*

**Key words:** *international customs law, ethics, integrity, international trade, Arusha Declaration, customs.*

International trade functions in an interdependent global economic system where market activities are impacted by political and cultural diversity [1, p. 7]. The scope and influence of international corporations and their worldwide operations advanced extraordinarily during the second half of the last century, inciting debate over what normative standards should guide international business decisions and related processes [1, pp. 7-8]. Nowadays, it is widely acknowledged that ethics and integrity constitute an important foundation for international trade both from business and administrative perspectives. Efficient and unprejudiced administration of trade regulations can be guaranteed only if officials in charge of such administration maintain a high level of ethics and integrity in their dealings with members of the trade, the public, and other governmental officials [2].

Customs playing a crucial role in international trade and controlling the flow of goods into and out of countries is prone to such standards as well. However, customs inflict distinct challenges regarding ethics, which became a main focus of the WCO's Integrity Program. WCO's continuing efforts to combat corruption lead to adoption of international legal instruments providing initiatives aimed at anti-corruption, staff ethics, and other related issues, e.g. the well-known Arusha Declaration set the standard for a centralized position of customs leaders worldwide to fight corruption at all levels of their agencies. These efforts are undeniably of high value, as without ethics and integrity there can be no decent border management, no efficient revenue collection and no public confidence in customs agencies [3].

Relevance of the current research is determined by the global acknowledgement of ethics in customs as well as in international trade as an undeniably essential bedrock for administering international trade and its processes in a uniform, impartial and reasonable manner. Moreover, honest, impartial and professional behavior of customs officials is compelling for fostering public trust in customs agencies, governments, and public service in general. The Arusha Declaration became a striking symbol for the international conviction to acknowledge the importance of ethics and integrity for customs. Without such values, all other standards,

practices and initiatives no matter how efficient they seem will hardly achieve anything [3].

In this regard two interrelated issues requiring practical solutions can be distinguished: (1) political, cultural, legal, and economic diversity has to be taken into consideration while fostering ethics and integrity in customs throughout the world; (2) mere promotion of ethics and integrity among officials as a foundational principle aiming at combating corruption and unethical or/and unprofessional behavior within customs is not enough to achieve such an ambitious goal.

As for the first issue, our suggestion is to promote regional approaches in taking measures reforming the ethical side of the customs relations on the example of the Eurasian Customs Union. The WCO's Integrity Program including the revised Arusha Declaration, SAFE framework with related Columbus Program, Integrity Development Guide, etc. provides a universal foundation for further implementation of these comprehensive goals and principles on a regional and domestic levels [4]. Some steps have already been taken in direction of our suggested solution, e.g. on 22 January 2007, the Almaty Resolution was signed by Azerbaijan, China, Japan, Kazakhstan, Kyrgyzstan, Mongolia, Russia, Tajikistan, and Uzbekistan, which was intended to develop and implement regional mechanisms that would allow customs administrations to define and implement policies aimed at taking practical measures to increase the level of compliance with professional ethics and counteracting corruption, and to exchange information and best practices in this field. However, we suggest creating a working space of the basis of Eurasian Customs Union with implementing its own Code of Ethics and Conduct and related measures following the goals of WCO's Integrity Program, and consideration of successful experiences of other customs unions and states in this field as well as its regional distinctions related to cultural, political, economic, and legal specificities. Such regional cooperation will become an effective foundation for further implementation of such standards and measure on the domestic scale of Eurasian Customs Union states.

The second issue calls for more complex solutions than mere establishment of principles and standards related to combating corruption and promoting integrity

in customs. Such standards should be accompanied by implementation of effective related measures. First, best practices from governments and customs unions that have already achieved certain level of success in promotion of integrity and implementing anti-corruption measures can be acknowledged as an example. Second, such measures and standards can work up to their fullest potential only if implemented within the all-embracing process that occurs throughout all agencies related to international trade. Moreover, some states have a positive experience of diversifying standards and guidelines regarding the level of public officials and servants.

As for the practical suggestion, a special department or directorate should be created within the Eurasian Customs Union and, further, within its states' customs agencies that would be responsible for strategic awareness, penetration of ethics standards and related measures throughout customs, investigation of breaches, cooperation with other agencies with regard to ethics issues, as well as publishing customs governance policies related to ethics, transparency and integrity and developing effective internal guidelines and instructions with strict sanctions for noncompliance. The Eurasian Customs Union Code of Ethics and Conduct must be developed and implemented taking into consideration regional economic, cultural, and legal peculiarities. Such Code of Ethics and Conduct will be a foundation for further implementation within the Union's states. Pursuant to the Arusha Declaration, creation of monitoring and control mechanisms, such as internal and external checks and testing, external auditing, etc. will give an opportunity to encourage anti-

corruption environment. Finally, an efficient human resource management system with merit-based selection, decent remuneration and appraisal system, staff rotation and relevant trainings, might become another step towards combating corruption and ethics issues. Implementation of suggested measures on the regional level of the Eurasian Customs Union will provide a significant blueprint for further development on the domestic level of its Member states.

To summarize, reinforcement of ethics and integrity among customs officials is crucial, as it results in application of rules and procedures in a more effective, transparent, and impartial way, fulfilling the overall goals of trade facilitation and the state's economic interests, such as its revenue collection, border management, and respect for the rule of law [2]. Solutions to the related issues should be complex, as well as the system of their development and implementation.

#### Bibliography

1. Kline, J. M. (2010). Ethics for international business: decision making in a global political economy. London: Routledge.
2. United Nations Conference on Trade and Development (2008). UNCTAD Trust Fund for Trade Facilitation Negotiations Technical Note No. 7: Maintenance and reinforcement of integrity an ethical conduct among officials.
3. Lewis, G. (2013). Integrity: an age-old problem for Customs that demands a new approach. World Customs Journal 7(2), 107-118.
4. Canon, E. (2016). Ethics and transparency in Customs: a case study. World Customs Journal 10(1), 103-108.

UDC 658.152

**Zlotenko O.B.**  
Khmelnitsky National University

## INVESTMENT SECURITY FOR POLYMER MATERIALS WASTE RECYCLING ENTERPRISE

### Abstract

*The article is devoted to the analysis of the effectiveness of the investment project in the context of ensuring the economic security of the enterprise for the recycling of polymer materials. The analytical dependencies for determining the quantitative indicators of the investment project effectiveness are given, taking into account the nature of the time distribution of costs and profits. Graphic dependencies have been constructed to compare the effectiveness of investment projects with different cost and profits, on the basis of which a project is defined that provides the highest degree of economic security of the enterprise.*

**Key words:** innovation project, polymer waste, distribution, cost-effectiveness, return on investment, flow of profits.

Our time is characterized by a steady increase in volumes of the use of polymeric materials in various spheres of human life: in the production of consumer goods, packaging, machine and instrument making, construction, etc. This leads to a rapid increase in the volume of polymer waste and, as a result, a significant environmental pollution.

In work [1] an implementation of an environmentally safe method for the disposal of solid household waste by the method of advanced high-temperature pyrolysis was proposed and a criterial assessment of the effectiveness of the innovation project was carried out.

To estimate the economic feasibility of investments, the value of the pure reduced effect is calculated by the formula:

$$E = \sum_i \Pi_i \alpha_i - \sum_i I_i \alpha_i, \quad (1)$$

where  $E$  – pure reduced effect of innovative project;  $\Pi_i$  – net effect of innovative project in  $i$ -th year, along with depreciation and liquidation amounts;  $I_i$  – the value of investment in the  $i$ -th year,

$\alpha_i = \frac{1}{(1 + \alpha)^{i_n}}$  – reduction factor; where  $\alpha$  – discount rate;  $i_n = i_p - i_o$  – reduction time;  $i_p$  – the number of the year in which the financial transaction was made;  $i_o$  – the number of the year for which the calculation is carried out.

To estimate the level of income per unit of expenditure, a relative indicator is used - the return on investment index, which is determined by the formula [1]:

$$R = \frac{\sum_i \Pi_i \alpha_i}{\sum_i I_i \alpha_i}, \quad (2)$$

where  $R$  – return on investment index.

In this case, the payback period of investment can be defined as the following ratio [1]:

$$T_{OK} = \frac{\sum_i I_i \alpha_i}{\sum_i \Pi_i \alpha_i T_E}, \quad (3)$$

where  $T_{OK}$  – payback period of investments;

$T_E$  – time of operation of an object after investment.

The value, inverse to the payback period of investments, is called the coefficient of investment efficiency and is determined for the innovation project in the ratio [1]:

$$K_E = \frac{\sum_i \Pi_i \alpha_i T_E}{\sum_i I_i \alpha_i} = \frac{1}{T_{OK}}, \quad (4)$$

where  $I$  – the value of the investment;  $CF_t$  – net cash flow from project implementation for  $t$ -th period;  $i$  – calculated discount rate;  $n$  – number of periods (years) of the project duration.

The given formula reflects the situation when investments take place only at the beginning of the implementation of the innovation project and are of a one-time nature.

In the case when investments are made during certain periods of the project implementation in order to determine the  $NPV$ , it is expedient to use the formula [2]:

$$NPV = \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+i)^t} - \sum_{l=1}^m \frac{I_l}{(1+i)^l}, \quad (8)$$

where  $I_l$  – volume of investments for the  $l$ -th period;  $l$  – the number of the period when the investments are made;  $m$  – the number of investment periods.

An innovative project is considered effective if the  $NPV = 0$ . The more important this indicator is, the higher the cost-effectiveness of the innovation project. The interest rate at which  $NPV = 0$  is called the  $IRR$

In addition to the above-described calculation formulas there is a large number of methods for assessing the risks and cost-effectiveness of innovation projects [2]: expert assessments; adjusting the discount rate; determination of coefficients of reliability; analysis of response sensitivity in terms of  $NPV$ ,  $IRR$ ,  $PI$ ; simulation.

When using the expert estimation method, the model of the research object is based on the opinions of independent experts, and the estimated value is represented as dependence [2]:

$$Y_l^k = f(x_{l1}, x_{l2}, \dots, x_{lm}) + \varepsilon_l^k, \quad (5)$$

where  $Y_l^k$  – expected value of the binary dependent variable,  $k$  – expert number;  $l$  – number of values of the estimated value;  $x_{l1}, x_{l2}, \dots, x_{lm}$  – indicators of estimated value;  $\varepsilon_l^k$  – expert mistake.

To take into account the change in the indicators of the effectiveness of the innovation project allows the method of adjusting the discount rate, which is used when the cash flows are not the same in different periods or when they exist for certain periods. At the same time, the most effective is an innovative project, for which the  $NPV$  takes the highest value, taking into account changes in the discount rate, which is most often determined in the form:

$$i = d + h + r, \quad (6)$$

where  $d$  – rate of return;  $h$  – inflation rate;  $r$  – risk premium.

The method for analyzing the sensitivity of response in terms of  $NPV$ ,  $IRR$ ,  $PI$  involves the determination of these values for specific innovation projects. In [2], it is indicated that the net present value is determined by the formula:

$$NPV = \frac{CF_1}{(1+i)^1} + \frac{CF_2}{(1+i)^2} + \dots + \frac{CF_n}{(1+i)^n} - I = \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+i)^t} - I, \quad (7)$$

internal rate of return. This indicator is determined from the formula (7), which can be converted to the form [2]:

$$\sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+IRR)^t} - I = 0, \quad (9)$$

If investments are made during certain periods of the implementation of an innovation project, then the internal rate of return can be determined from the formula (8) in the form:

$$\sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+IRR)^t} - \sum_{l=1}^m \frac{I_l}{(1+IRR)^l} = 0, \quad (10)$$

In assessing the effectiveness of the innovation project, using the index of the internal rate of return, an acceptable level of return on investment of the enterprise is selected in the form of the limit factor of  $HR$ , which compares the obtained value of the  $IRR$ . An innovative project is considered to be a cost-effective in case when  $IRR > HR$ . Thus, the greater value the  $IRR$  takes, the more effective the innovation project is.

The profitability index of  $PI$  is used to assess the benefit from the implementation of an innovation project per one UAH of investments and is determined as

the ratio of the net value of cash inflow to the net cost of cash outflow by the formula [2]:

$$PI = \frac{\sum_{t=1}^N \frac{CF_t}{(1+d)^t}}{\sum_{t=1}^N \frac{I_t}{(1+d)^t}}, \quad (11)$$

Similar indicators were applied in [3] where the ratio of all reduced profits to all the costs was used to assess the investment efficiency:

$$\frac{B}{C} = \frac{\sum_{t=1}^n B_t \frac{1}{(1+r)^t}}{\sum_{t=1}^n C_t \frac{1}{(1+r)^t}}, \quad (12)$$

where  $B$  – profits;  $C$  – costs,  $B_t$  – flow of profits;  $C_t$  – flow of costs;  $t$  – year of project existence.

In the case when the value of the indicated ratio is greater than one, the innovation project is considered cost-effective. At the same time the greater the value of this ratio the higher the economic efficiency of the innovation project.

The following formula is used to determine the net present value in [3]:

$$NPV = \sum_{t=1}^n \frac{B_t - C_t}{(1+r)^t} \geq 0, \quad (13)$$

Thus, for the estimation of the economic efficiency of investments, different authors use similar indicators, although for their calculation somewhat modified expressions are used that take into account the peculiarities of the implementation of innovative projects.

In order to determine the impact of the distribution of costs and profits in time on the performance indicators of investments

$\frac{B}{C}$  and  $NPV$ , we will consider three

options for an investment project for 3 years with a total cost of 1000 UAH, which take place during the first year of the project, and a total profit of 1200 UAH.

In the first version, the profits are distributed over the years as follows: 0 UAH; 600 UAH; 600 UAH.

In the second variant, the profits are distributed over the years as follows: 300 UAH; 450 UAH 450 UAH.

In the third variant, the profits are distributed over the years as follows: UAH 500; 350 UAH; 350 UAH.

On the basis of calculations, graphs are obtained

of dependencies of  $NPV$  (Fig. 1, a) and  $\frac{B}{C}$  (Fig. 1, b)

indices from the bank's rate for credit  $r$ .

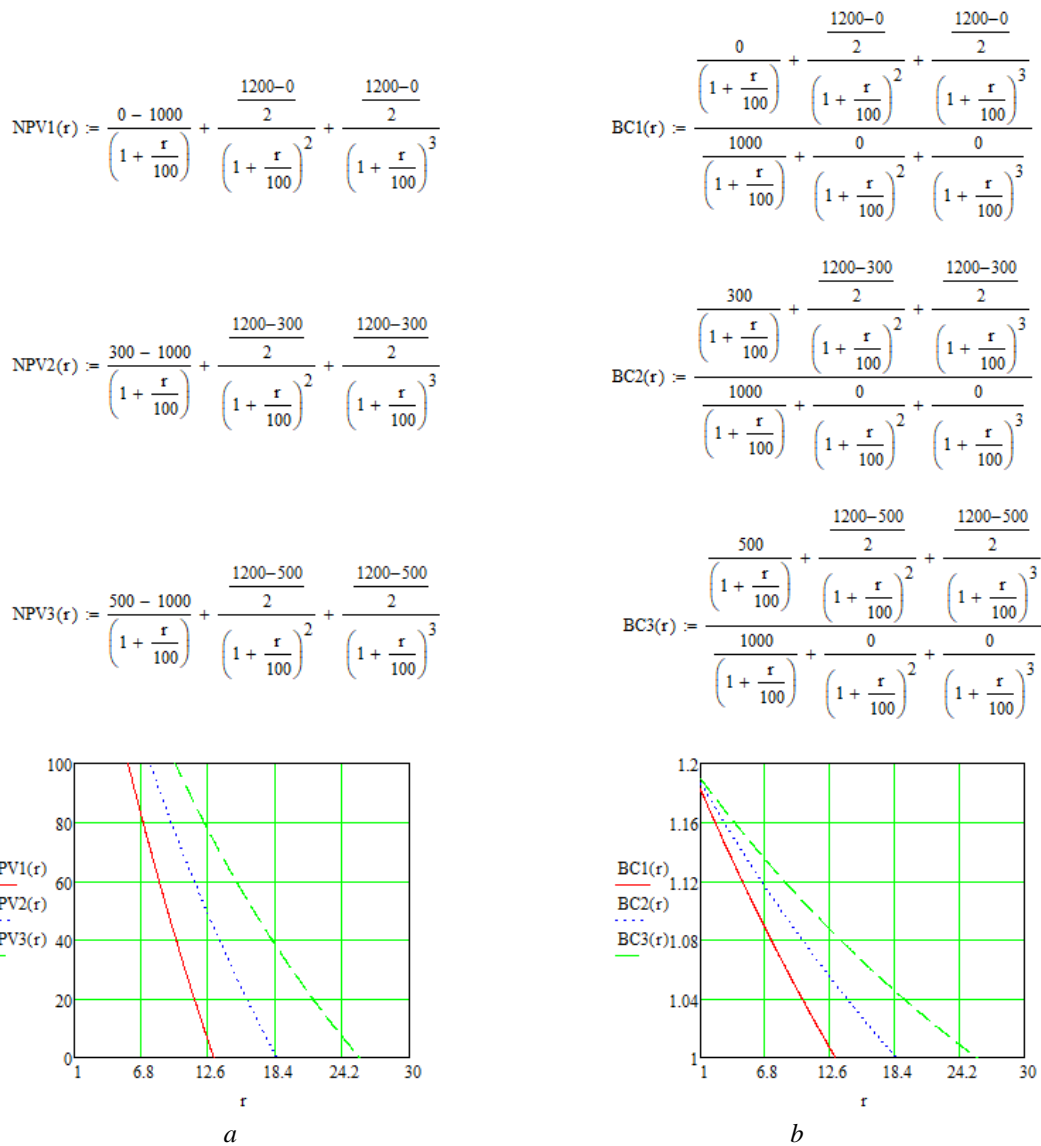


Fig. 1. Dependence of NPV (a) and  $\frac{B}{C}$  (b) indices on the bank's loan rate.

As can be seen from the above graphs, the indicator  $\frac{B}{C}$  takes values greater than 1 at the bank's rate for the loan  $r$  for the first project 12.8%, the second - 18.5%; the third - 24,5%

The value of the NPV becomes greater than zero at the same values of the bank's rate for the loan  $r$ .

Consequently, the stated values of the bank's rate for credit  $r$  are minimal to ensure the investment effectiveness of the relevant project options. However, with the same values of bank rates for a loan, the values of the indicators are the largest for the third option and the smallest for the first. From the above analysis it can be concluded that the distribution of profits, at which they are larger at the beginning of the investment project is the most advantageous.

#### Literature:

1. Lunyova O.V. Ecological and economic efficiency at using of advanced technology of waste utilization // Problems of ecology № 1 - 2, 2010.-P.157-163.
2. Zyanko V.V. Economic-mathematical methods of risk assessment and cost-effectiveness of innovative projects / V.V. Zyanko // Current problems of the region's economy development. - 2012. - Issue 8 (1). - P. 268-273.
3. Bukhalo S.I., Smolovik R.F., Olkhovskaya O.I., Klymashko A.I., Zadneprovskaya D.Yu., Sevost'yanova D.V., Pozdnyakova O.K., Reva D.S. Basic methods of determining the efficiency of investment in complex projects // Bulletin of the NTU KhPI. Series: Innovative studies in students' scientific work. - Kh.: NTU "KhPI". 2013. - No. 9 (983). - P. 174-186.

УДК 338.3

**Агарков Егор Юрьевич,**  
аспирант

**Гайдук Владимир Иванович,**  
д.э.н., профессор

**Калитко Светлана Алексеевна,**  
к.э.н., доцент

**Радченко Андрей Михайлович,**  
магистрант

Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина

## СОСТОЯНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ<sup>1</sup>

**Agarkov Yegor Yurievich,**  
post-graduate student

**Gaiduk Vladimir Ivanovich,**  
Doctor of Economics, Professor

**Kalitko Svetlana Alekseevna,**  
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

**Radchenko Andrey Mikhailovich,**  
graduate student

Kuban State Agrarian University. I.T. Trubilina

### STATE OF AGRICULTURAL ORGANIZATIONS OF THE KRASNODAR TERRITORY

#### **Аннотация**

Сельскохозяйственный комплекс Краснодарского края является ключевым элементом агропромышленной отрасли экономики Российской Федерации. Краснодарский край – регион, который во многом обеспечивает безопасность страны по продовольствию. Благодаря особенностям географического положения, а также благоприятным природно-климатическим условиям, Краснодарский край занимает лидирующие позиции среди регионов РФ по объемам производства и переработки сельскохозяйственной продукции.

В статье приведены и охарактеризованы показатели производства в сельскохозяйственных организациях Краснодарского края за 2012-2016г.г., отмечены факторы, влияющие на их изменения.

#### **Abstract**

The agricultural complex of the Krasnodar Territory is a key element of the agro-industrial branch of the economy of the Russian Federation. Krasnodar Region is a region that largely ensures the country's security in terms of food. Due to the peculiarities of its geographical location and favorable natural and climatic conditions, the Krasnodar Territory occupies a leading position among the regions of the Russian Federation in terms of production and processing of agricultural products.

The article shows and characterizes the production indicators in agricultural organizations of the Krasnodar Territory for 2012-2016, factors that affect their changes are noted.

**Ключевые слова:** сельскохозяйственные организации, производство, продукция, продуктивность, урожайность, растениеводство, животноводство

**Keywords:** agricultural organizations, production, production, productivity, productivity, crop production, animal husbandry

В структуре АПК Краснодарского края наблюдается явное преобладание растениеводства над животноводством. В развитии растениеводства можно отметить положительные тенденции: увеличились объемы производимой и реализуемой продукции; снизилось число убыточных организаций; увеличивается спрос на продукцию сельского хозяйства, сырье и продовольствие отечественного

производства; усиление государственной поддержки аграрного сектора.

Посевные площади основных культур в растениеводстве в Краснодарском крае представим в таблице 1.

В структуре посевных площадей в Краснодарском крае наблюдается как прирост, так и сокращение, в зависимости от культуры.

<sup>1</sup> Исследование выполнено при финансовой поддержке Российского фонда фундаментальных исследований» в рамках научно-исследовательского проекта 18-410-230033 p\_a

Посевные площади основных культур, тыс. га [1]

Показатель	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	Отклонение 2016 г. к 2012 г., %
Вся посевная площадь	2524,1	2521,5	2503,8	2490,6	2472,6	98,0
Зерновые и зернобобовые культуры	1481,2	1614,8	1625,6	1622,8	1622,1	109,5
Технические культуры	645,8	578,9	591,7	581,2	572,8	88,7
сахарная свекла	164,4	115,3	121,7	135,9	160,5	97,6
подсолнечник	314,8	301,2	295,4	284,8	268,7	85,4
Картофель и овощебахчевые культуры	25,9	19,6	21,8	23,6	22,6	87,3
Кормовые культуры	371,2	308,2	264,7	263,1	255,1	68,7
Плодово-ягодные насаждения	25,1	25,1	24,7	24,1	24,8	98,8
Виноградники	22,6	23,2	23,0	23,6	23,0	101,8

Площадь зерновых и зернобобовых культур за последние пять лет увеличились на 9,5 %, а виноградников – на 1,8%. Наибольшее сокращение за анализируемый период выявлено по площади кормовых культур (–31,3 %).

В растениеводстве Краснодарского края преобладает зерноводство, а также выращивание технических и кормовых культур. Наблюдаются позитивные изменения в овощеводстве, садоводстве и виноградарстве (таблица 2).

Наиболее существенный прирост валового сбора наблюдается по винограду на 61%, плодам и ягодам – на 53,1%, зерновым и зернобобовым – на 51,6%, овощам – на 35,3%. Это обусловлено ростом урожайности (таблица 3).

За пять лет в Краснодарском крае существенно увеличились показатели урожайности у большинства культур.

Таблица 2

Валовые сборы основных культур, тыс. т [1]

Показатель	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	Отклонение 2016г. к 2012 г., %
Зерновые и зернобобовые культуры	6 206	8 535	8 976	9 426	9 409	151,6
Сахарная свекла	7 101	6 046	5 992	6 340	8 598	121,1
подсолнечник	764	813	745	714	705	92,3
Картофель	52	31	35	42	42	80,8
Овощи	221	215	234	294	299	135,3
Плоды и ягоды	213	277	225	241	326	153,1
Виноград, т	141	197	203	168	227	161,0

За отчетный период значительно увеличилась урожайность по винограду (+56,9%), плодам и ягодам (+52,7 %).

Средние цены производителей на отдельные виды сельскохозяйственной продукции представлены в таблице 4.

Таблица 3

Урожайность основных культур, ц/га [1]

Показатель	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	Отклонение 2016г. к 2012 г., %
Зерновые и зернобобовые культуры	41,9	52,8	55,2	58,1	58,0	138,4
Сахарная свекла	432,0	524,2	492,4	466,5	535,8	124,0
Подсолнечник	24,2	27,0	25,2	25,1	26,2	108,3
Картофель	153,2	170,2	163,3	153,7	193,8	126,5
Овощи открытого грунта	93,9	101,5	99,3	116,8	104,0	110,8
Плоды и ягоды	109,2	141,4	120,3	127,0	166,8	152,7
Виноград	76,3	104,4	101,1	85,9	119,7	156,9

Животноводство Краснодарского края занимает третье место в России. Динамику поголовья представим в таблице 4.

Таблица 4

**Поголовье скота и птицы, тыс. голов [1]**

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Отклонение 2016 г. к 2012 г., %
Крупный рогатый скот	402,7	378,0	359	353	354	87,9
в том числе коровы	151,9	140,3	136	135	133	87,6
Свины	284,1	278,4	328	427	358	126,0
Овцы и козы	11,8	12,1	13	15	16	135,6
Лошади	4,4	4,0	4	3	3	68,2
Птица	15633,4	13527,8	12504,9	13760,2	14885,3	95,2

Поголовье крупного рогатого скота, лошадей, птицы имеет отрицательную динамику, обусловленную проблемами кадрового обеспечения, а также дефицитом финансирования. Еще одним фактором является опережение темпов вывода низко продуктивного скота с темпами его обновления новыми эффективными видами животных.

Основные показатели производства в животноводстве в сельскохозяйственных организациях Краснодарского края представлены в таблицах 5-7.

Показатели производства шерсти и молока сократились на 26,9% и на 0,3% соответственно.

Таблица 5

**Производство основных продуктов животноводства, тыс. т [1]**

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Отклонение 2016 г. к 2012 г., %
Скот и птица на убой (в живом весе)	317,8	312,0	316,3	339,3	337,1	106,1
Молоко	874,2	824,7	821,9	850,3	871,4	99,7
Яйца, млн. штук	945,2	764,5	695,6	842,6	1023,4	108,3
Шерсть, тонн	26	25	24	18	19	73,1

Таблица 6

**Продуктивность скота и птицы [1]**

Показатель	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	Отклонение 2016г. к 2012г., %
Надой молока на одну корову, кг	5889	6017	6 389	6 624	6 761	114,8
Средний годовой настриг шерсти с одной овцы, кг	1,7	2,3	2,4	1,9	2,3	135,3
Средняя годовая яйценоскость кур – несушек, штук	290	276	287	306	294	101,4
Среднесуточный привес одной головы на откорме и выращивании, граммов:						
крупного рогатого скота	612	632	642	666	675	110,3
свиней	430	549	544	604	630	146,5

Таблица 7

**Выход приплода и падеж скота [1]**

Показатель	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	Отклонение 2016г. к 2012г., %
Выход приплода на 100 маток, голов:						
телят (от коров)	68	68	70	71	70	102,9
поросят (от основных свиноматок)	1644	2017	2404	2903	2354	143,2
ягнят и козлят (от овцекозوماتок и ярок)	88	122	104	123	119	135,2
Падеж скота всех возрастов, тыс. голов:						
крупного рогатого скота	8	7	6	4	5	62,5
свиней	113	65	65	81	89	78,7
овец и коз	1	1	1	0,5	0,4	40,0
Падеж скота всех возрастов, в % к обороту стада:						
крупного рогатого скота	1,4	1,3	1,3	0,9	1,1	x
свиней	11,4	9,6	9,3	9,2	9,0	x
овец и коз	8,6	8,3	6,1	4,0	2,8	x

Можно отметить снижение показателей падежа крупного рогатого скота, свиней, овец и коз, что является одним из факторов повышения объемов производства.

В результате проведенного анализа были выявлены следующие особенности состояния сельскохозяйственных организаций Краснодарского края:

1. В структуре посевных площадей увеличились площади зерновых и зернобобовых, технических культур за счет снижения площадей других культур; снизились валовые сборы по подсолнечнику и картофелю и увеличилась урожайность по всем культурам в растениеводстве.

2. Снизилось поголовье крупного рогатого скота, лошадей, птицы; объемы производства продукции (молоко, шерсть) и увеличилась продуктивность скота и птицы в животноводстве [2,3,4,5,6,7].

#### Список использованной литературы

1. Данные органов статистики по Краснодарскому краю.

2. Гайдук, В., Калитко, С., Заднепровский, И. Страхование рисков в АПК // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2012. – № 2. – С. 16-19.

3. Трубилин, А.И., Гайдук, В.И., Калитко, С.А. СТРАХОВАНИЕ КАК МЕТОД НЕЙТРАЛИЗАЦИИ РИСКОВ В АПК // Труды Кубанского государственного аграрного университета. – 2012. – № 34. – С. 7-10.

4. ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

АГРАРНОГО СЕКТОРА Никифорова Ю.А., Агарков Е.Ю., Калитко С.А. В сборнике: РОССИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ-8: БУДУЩЕЕ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА ГЛОБАЛИЗАЦИИ Агарков Е.Ю., Арутюнов Э.К., Арутюнян Ю.И., Багмут А.А., Белова Л.А., Белокрылов К.А., Белокрылова О.С., Бершицкий Ю.И., Бражниченко Д.В., Бурковский П.В., Василенко Н.В., Вертий М.В., Власова Н.В., Гайдук В.И., Гайсин Р.С., Генералова С.В., Григорян М.Г., Гришин Е.В., Захарян А.В., Золотарев В.С. и др. Коллективная монография. – Краснодар, 2018. – С. 278-293.

5. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АПК И СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ Аничкина О.А., Бершицкий Ю.И., Гайдаренко Л.В., Звонарёва Л.В., Калитко С.А., Костенюкова Г.А., Маслюкова Е.А., Полушкина Т.М., Пшеничников В.В., Рябова Т.Ф., Сайфетдинов А.Р., Сайфетдинова Н.Р., Смирнов М.П., Смирнов П.А., Сыромолотова Н.В., Текуева М.Т., Тюпаков К.Э., Шевцов В.В., Чернов С.С. Новосибирск, 2017. Том Книга 3

6. Шевцов, В.В., Калитко, С.А., Бунчиков, О.Н. Госпрограммы развития сельского хозяйства и стратегическое предпринимательство // Труды Кубанского государственного аграрного университета. – 2012. – № 35. – С. 90-94.

7. МАРКЕТИНГ МАЛОГО БИЗНЕСА РЕГИОНА Толмачев А.В., Калитко С.А., Тубалец А.А., Лисовская Р.Н. Монография / Краснодар, 2009.

*Точиева Лида Курейшовна*

*к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита  
Ингушский государственный университет*

*Китиева Малика Ибрагимовна*

*к.э.н., доцент каф. экономики  
Ингушский государственный университет*

## НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

*Tochieva Lida Kureishnovna*

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Accounting, Analysis and Audit  
Ingush State University*

*Kitieva Malika Ibragimovna*

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor. the economy  
Ingush State University*

## NORMATIVE AND LEGAL REGULATION OF THE CONTRACT ACCOUNTING FOR THE MAIN DISCLOSURE OF FUNDS

### **Abstract**

*An indispensable condition for the implementation of economic activity is the provision of the organization, along with material, labor, financial resources, necessary facilities of fixed assets. Under the conditions of economic reforms, the role of accounting and control over the rational use of all resources, including fixed assets, is increasing. Accounting for fixed assets is a very important area of accounting, covering a lot of information and a large number of legislative acts. The definition of the legal regime of accounting for fixed assets has long been an urgent and acute problem. The legal component of the economic operation plays a decisive role in the selection of one or another method of accounting and tax accounting for fixed assets. The article examines and systematizes Russian regulatory documents on the accounting of fixed assets of enterprises. Unsettled problems in the current standards for the accounting of fixed assets are identified.*

**Аннотация**

Неотъемлемым условием осуществления хозяйственной деятельности является обеспечение организации, наряду с материальными, трудовыми, финансовыми ресурсами, необходимыми объектами основных средств. В условиях экономических реформ повышается роль учета и контроля за рациональным использованием всех ресурсов, в том числе и основных средств. Бухгалтерский учет основных средств – очень важное направление бухгалтерского учета, охватывающее массу информации и большой круг законодательных актов. Определение правового режима бухгалтерского учета основных средств давно назревшая и острая проблема. Правовая составляющая хозяйственной операции играет решающую роль в выборе того или иного способа бухгалтерского и налогового учета основных средств. В статье исследуются и систематизируются российские нормативные документы по бухгалтерскому учету основных средств предприятий. Выявляются неурегулированные проблемы в действующих стандартах по бухгалтерскому учету основных средств.

**Keywords:** fixed assets, regulatory and legal regulation, accounting

**Ключевые слова:** основные средства, нормативно-правовое регулирование, бухгалтерский учет

Нормативное регулирование учета основных средств играет важную роль в вопросе регламентации учетного процесса в любой компании. В целях полного и достоверного отражения в бухгалтерском учете информации об основных средствах, необходимо следовать требованиям законодательства, регулирующего данный раздел учетной работы.

Современная система нормативного регулирования бухгалтерского учета в России представлена документами четырех уровней. Документы, призванные регулировать учет основных средств, представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Уровни регулирования бухгалтерского учета основных средств**

Уровень	Состав	По отношению к БУ ОС
1	2	3
№1	Федеральные стандарты: Федеральные законы, указы Президента РФ и постановления Правительства РФ	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ ФЗ № 402-ФЗ от 6 декабря 2011 г. «О бухгалтерском учете»;</li> <li>✓ Приказ Минфина РФ от 29 июля 1998 № 34н "Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ ;</li> <li>✓ Приказ Минфина РФ от 31 ноября 2000 г. N 94н "Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению"</li> <li>✓ Постановление Правительства РФ от 01.01.2002 N1 "О Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы";</li> <li>✓ "НК РФ (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ</li> <li>✓ ГК РФ. Части I-IV;</li> </ul>
№2	Отраслевые стандарты: ПБУ и др.	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Приказ Минфина РФ от 30 марта 2001 № 26н "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет основных средств" ПБУ 6/01"</li> </ul>
№3	Методические указания, инструкции, рекомендации и др.	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Постановление Госкомстата РФ от 21.01.2003 N 7 "Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету основных средств"</li> <li>✓ "ОК 013-94. Общероссийский классификатор основных фондов" (утв. Постановлением Госстандарта РФ от 26.12.1994 N 359) (дата введения 01.01.1996) (ред. от 14.04.1998)</li> <li>✓ Приказ Минфина России от 02.07.2010 N 66н "О формах бухгалтерской отчетности организаций"</li> <li>✓ Приказ Минфина РФ от 13 октября № 91н "Об утверждении Методических указаний по бухгалтерскому учету основных средств";</li> </ul>
№4	Стандарты экономического субъекта	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Рабочая документация, формируемая в самой организации: устав, учетная политика и др.</li> </ul>

Основные и единые требования к бухгалтерскому учету и отчетности устанавливаются федеральным законом № 402 «О бухгалтерском учете». Этот закон устанавливает также правовой механизм регулирования бухгалтерского учета.

Приказ Минфина № 91н "Об утверждении Методических указаний по организации бухгалтерского учета основных средств в организации и носит в целом разъясняющий характер по отношению к положению по бухгалтерскому учету (ПБУ) 6/01, дополняя общие нормы, установленные этим ПБУ и разъясняя отдельные положения, касающиеся учета основных средств.

Утвержденные постановлением Госкомстата РФ в № унифицированные формы первичных учетных документов по учету основных средств организации применяют по своему усмотрению с января 2013 года.

Приказом Минфина России N 66н "О формах бухгалтерской отчетности организаций" устанавливаются формы бухгалтерской отчетности организации, но детализацию по статьям отчетов организации вправе устанавливать самостоятельно. То же самое касается и содержания пояснений.

Несмотря на обширную базу нормативного регулирования основных средств в РФ, в настоящее время присутствуют и некоторые неопределенности. Положения из приведенных выше документов подвергаются постоянным изменениям. Главным образом потому, что в настоящее время прослеживается тренд на приведение стандартов учета в РФ в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Говоря о конкретных неопределенных аспектах российских правил учета основных средств, можно выделить отсутствие механизма по учету последующих расходов, которые фирма понесла в

отношении имеющегося основного средства. Также значимым проблемным моментом является вопрос о переоценке срока предполагаемого использования основного средства в целях учета. Как следует из положений указанных выше нормативных документов, срок службы основного средства в последующем по российским правилам учета переоцениваться не должен.

Помимо изложенных, в российской нормативной базе учета основных средств существуют и иные проблемные моменты, касающиеся базовой терминологии.

Таким образом, возможен следующий вывод: бухгалтерский учет основных средств на предприятии организуется, как в соответствии с требованиями многочисленных нормативно-правовых актов в сфере бухгалтерского учета, так и нормами гражданского и налогового законодательства. Вместе с тем некоторые вопросы в указанных документах урегулированы недостаточно. Устранить недостатки нормативной базы, а также максимально приблизить ее к нормам МСФО — первоочередная задача в текущих условиях в Российской Федерации.

#### Литература

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 30.11.2016) // <http://www.consultant.ru/cons/>
2. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ
3. Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01, утвержденное приказом Минфина России от 30.03.2011 № 26н
4. Методические указания по бухгалтерскому учету основных средств, утвержденные приказом Минфина России от 13.10.2003 г. № 91н.

**Точиева Лидя Курейшновна**

к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита  
Ингушский государственный университет

**Китиева Малика Ибрагимовна**

к.э.н., доцент каф. экономики  
Ингушский государственный университет

## СУЩНОСТЬ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КАК ОБЪЕКТА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА (НА ПРИМЕРЕ ОАО «РН «ИНГУШНЕФТЬ»)

**Tochieva Lida Kureishnovna**

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor  
of the Department of Accounting, Analysis and Audit  
Ingush State University

**Kitieva Malika Ibragimovna**

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor. the economy  
Ingush State University

## ESSENCE OF FIXED ASSETS AS AN ACCOUNTING OBJECT (ON THE EXAMPLE OF JSC "RN" INGUSHNEFT")

### **Abstract**

The result of the production process of any enterprise directly depends on what fixed assets are used in production, what technical characteristics they have and in what state they are. Deep understanding of the management of the company's economic essence of fixed assets allows you to make management decisions in a balanced and efficient manner. In this article, the content of the essence of the concept of fixed assets on the example of a separate enterprise is considered.

### **Аннотация**

Результат производственного процесса любого предприятия напрямую зависит от того, какие основные средства используются в производстве, какими техническими характеристиками они обладают и в каком они состоянии. Глубокое понимание менеджментом компании экономической сущности основных средств позволяет принимать управленческие решения взвешенно и эффективно. В данной статье рассмотрено содержание сущности понятия основных средств на примере отдельного предприятия.

**Key words:** fixed assets, depreciation of fixed assets, depreciation, accounting, term of useful revenue.

**Ключевые слова:** основные средства, износ основных средств, амортизация, бухгалтерский учет, срок полезного использования.

Часть имущества предприятия, в частности, средства труда, являющиеся основой производственно-хозяйственной деятельности организации, обеспечивая ее материально-техническую базу и принимая участие в многократно повторяющихся производственных циклах длительное время носит название «основных средств».

Для того, чтобы актив был признан основным средством организации, он должен обязательно одновременно подходить под все критерии, установленные пунктом 4 ПБУ 6/0 (Приказ Минфина РФ от 30.03.2001 N 26н (ред. от 24.12.2010) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет основных средств" ПБУ 6/01"):

- предназначаться для пользования в производственной деятельности организации при выполнении работ, оказании услуг, или для нужд управленческого персонала организации в течении срока полезного использования, превышающего продолжительность 12 месяцев;
- быть способным в будущем приносить организации экономические выгоды, то есть доходы;
- организация в дальнейшем не планирует перепродавать данный актив.

В ОАО «РН «Ингушнефть» к основным средствам относят активы, которые способствуют улучшению трудовых условий работников организации, тем самым способствуя их работоспособности и сохранению здоровья. К примеру, холодильники, кофеварочные машины и т.д. Предметы интерьера также включают в состав основных средств ОАО «РН «Ингушнефть» (картины, настенные часы, ковры), которые необходимы организации в представительских целях. Такие активы очевидно не способствуют непосредственно увеличению экономических выгод, но они, согласно учетной политике, необходимы организации для получения экономических выгод от других активов.

Порядок учета в бухгалтерском учете объектов, стоимостью меньше 40000 рублей, организация имеет право определять самостоятельно, то есть такие объекты могут учитываться как в составе основных средств, так и материально-производственных запасов. Выбор такого варианта обусловлен желанием организации упростить ведение учета. В ОАО «РН «Ингушнефть» такие объекты заговоренным в учетной политике исключением относятся к материально-производственным запасам и

в целях обеспечения их сохранности в производстве или при эксплуатации организуется контроль за их движением.

Однако вне зависимости от стоимости, ОАО «РН «Ингушнефть» включает в состав основных средств следующие объекты:

- земельные участки;
- здания;
- сооружения;
- передаточные устройства;
- погружное оборудование;
- транспортные средства;
- объекты, предназначенные для передачи в аренду.

В процессе использования при производстве продукции основные средства не утрачивают свою изначальную материально-вещественную форму – они переносят ежемесячно свою стоимость на производимую продукцию посредством амортизационных отчислений в течении всего срока их полезного использования, определяющегося организацией при принятии актива, признаваемого основным средством, к учету.

Под срок полезного использования понимают период, в течении которого организация намерена использовать данный объект в ходе своей деятельности и получать доход в процессе использования. Организации имеют право самостоятельно определять данный срок, не опираясь при этом на нормативные документы.

При определении срока полезного использования можно опираться на следующие факторы:

- ожидаемый срок использования объекта основных средств, зависящий от производительности и мощности основного средства;
- ожидаемый физический износ, определяемый степенью эксплуатации основного средства, влиянием на его состояние естественных условий и агрессивной среды;
- ограничения, налагаемые на использование объекта основных средств нормативно-правовыми документами и др. К примеру, срок аренды.

Для некоторых основных средств измерителем срока полезного использования может выступать натуральный показатель объема работ, то есть срок полезного использования в этом случае будет определяться исходя из количества продукции, которое ожидается получить в результате пользования этим объектом.

Чаще всего при определении срока полезного использования организации пользуются классификацией, представленной в Постановлении Правительства РФ N 1 "О Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы", по которому все основные средства делятся на 10 амортизационных групп:

- первая группа (все недолговечное имущество со сроком полезного использования от 1 года до 2 лет включительно)

- вторая группа (имущество со сроком полезного использования свыше 2 лет до 3 лет включительно)

- третья группа (имущество со сроком полезного использования свыше 3 лет до 5 лет включительно)

- четвертая группа (имущество со сроком полезного использования свыше 5 лет до 7 лет включительно)

- пятая группа (имущество со сроком полезного использования свыше 7 лет до 10 лет включительно)

- шестая группа (имущество со сроком полезного использования свыше 10 лет до 15 лет включительно)

- седьмая группа (имущество со сроком полезного использования свыше 15 лет до 20 лет включительно)

- восьмая группа (имущество со сроком полезного использования свыше 20 лет до 25 лет включительно)

- девятая группа (имущество со сроком полезного использования свыше 25 лет до 30 лет включительно)

- десятая группа (имущество со сроком полезного использования свыше 30 лет)

Данная классификация подходит для целей как бухгалтерского, так и налогового учета.

Известна практика, когда некоторые виды основных средств не удалось найти в этой классификации. В таком случае предприятия могут опираться на другой документ - Общероссийский классификатор основных фондов (ОКОФ).

В случае, если необходимая информация по определенному объекту будет отсутствовать в обоих документах, организация имеет право определять срок полезного использования самостоятельно, учитывая нормы, устанавливаемых пунктом 20 ПБУ 6/01.

Срок службы объекта основных средств может пересматриваться только в случаях, когда повышаются нормативные показатели функционирования, которые были приняты изначально, то есть организация проводит с целью повышения ее производственного потенциала:

- модернизацию;
- реконструкцию;
- техническое перевооружения предприятия.

Перед бухгалтером ставится задача правильного определения такого срока, поскольку от этого будет зависеть в дальнейшем правильность начисления амортизации и, в конечном итоге, результаты деятельности организации.

Единицей бухгалтерского учета основных средств признается инвентарный объект, в качестве которого выступают объекты, представленные в таблице 1.

**Инвентарный объект основных средств как единица бухгалтерского учета**

<b>Объект со всеми его приспособлениями и принадлежностями</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• В соответствии с п.6 ПБУ 6/01, если объект состоит из нескольких частей с существенной разницей между сроками полезного использования, то каждая такая часть учитывается как самостоятельный инвентарный объект.</li> <li>• Исключением из этого правила являются объекты недвижимости - системы канализации, водоснабжения, электричества включаются в их состав независимо от сроков полезного использования.</li> </ul>
<b>Конструктивно обособленный предмет</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Предназначен для выполнения определенных самостоятельных функций</li> </ul>
<b>Обособленный комплекс конструктивно сочлененных предметов</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Один или несколько предметов одного или разного назначения, имеющих общие приспособления и принадлежности, общее управление, смонтированные на одном, в результате чего каждый входящий в комплекс предмет может выполнять свои функции только в составе комплекса.</li> <li>• Предназначен для выполнения определенной работы и представляет собой единое целое</li> </ul>

К примеру, в ОАО «РН «Ингушнефть»» арматура с задвижками признается одной инвентарной единицей и учитывают под одним инвентарным номером. Только в случае, если какая-то из этих задвижек приходит в негодность, ее списывают, а новой присваивают инвентарный номер.

Стоит также отметить, что критерий существенности по основным средствам (в отношении разницы между сроками полезного их использования) не устанавливается в нормативно-правовых актах и организации вправе самостоятельно его устанавливать в своей учетной политике.

**Литература**

1. Аветисян А.С. Бухгалтерский учет: учебно-практическое пособие. - Москва: Проспект, 2016. - 304 с.
2. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет (финансовый и управленческий): Учебник. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 584 с.
3. Точиева Л.К., Китиева М.И. Первичный учет движения основных средств (на примере ОАО «РН «Ингушнефть»»). Colloquium-journal. 2018. № 4-3 (15). С. 26-28.
4. Хахонова Н.Н., Богатая И.Н. Аудит. Учебник – КноРус, 2010г.-720с.32.

*Хамхоев Михаил Бадрудинович*  
магистрант, Ингушский государственный университет

*Китиева Малика Ибрагимовна*  
к.э.н., доцент каф. экономики, Ингушский государственный университет

*Погорова Замира Магомедовна*  
ст.преп. каф. экономики, Ингушский государственный университет

**ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ БЕЗРАБОТНЫХ ГРАЖДАН КАК МЕТОД СНИЖЕНИЯ БЕЗРАБОТИЦЫ В РЕГИОНЕ(НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ИНГУШЕТИЯ)**

*Khamkhoev Mikail Badrudinovich*  
master of Ingushetia, Ingush State University

*Kitieva Malika Ibragimovna*  
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor. economy, Ingush State University

*Pogorova Zamira Magomedovna*  
st.prep. cafe. economy, Ingush State University

**VOCATIONAL TRAINING OF UNEMPLOYED CITIZENS AS A METHOD OF REDUCING UNEMPLOYMENT IN THE REGION (BY THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF INGUSHETIA)****Abstract**

The problem of employment and unemployment is one of the most important in the whole world. One of the directions of the active policy of the state in combating unemployment is the development of vocational training and retraining programs for the unemployed. The article discusses the effectiveness of vocational training, advanced training and retraining of unemployed citizens.

**Аннотация**

Проблема занятости и безработицы является одной из главных во всем мире. Одним из направлений активной политики государства по борьбе с безработицей является развитие программ профессиональной подготовки и переподготовки безработных. В статье рассматриваются вопросы эффективности профессионального обучения, повышения квалификации и переподготовки безработных граждан.

**Keywords:** *unemployed, unemployment, vocational training, advanced training, retraining, additional education.*

**Ключевые слова:** *безработные, безработица, профессиональное обучение, повышение квалификации, переподготовка, дополнительное образование.*

Безработица представляет собой сложную социальную проблему, решение которой имеет социально-экономическое значение для любой страны, особенно в условиях кризисов, сопряженных с падением ВВП, ускорением инфляции, сокращением уровня доходов населения и т.д.

Безработица ставит людей в трудные ситуации, изменяя сложившийся экономический уклад, ухудшает финансовое положение, лишает возможности вести привычный образ жизни. Она качественно изменяет восприятие самих себя как личностей, разрушает необходимый уровень социальной стабильности.

Во многих случаях наиболее действенным видом помощи безработным гражданам со стороны государства является организация их профессионального обучения: профессиональной подготовки, повышения квалификации и переподготовки.

Существуют разные виды безработицы, в том числе фрикционная и структурная. Фрикционная безработица связана с текучестью кадров, возникающей по различным причинам (перемена места жительства, получение образования, смена места работы с целью более высокооплачиваемой, с лучшими условиями труда и т. д.). В большинстве случаев фрикционная безработица обычно связана с движением рабочей силы с одного предприятия на другое, из одного региона в другой и обусловлена техническим несовершенством рынка труда, отсутствием информации об имеющихся вакансиях, несоответствием между наличной рабочей силой и свободными рабочими местами.

Структурная безработица возникает под воздействием структурных сдвигов в экономике, вызывающих изменения в структуре спроса на рабочую силу.

Разница между фрикционной и структурной безработицей весьма существенна. Если в условиях фрикционной безработицы безработные обладают необходимыми умениями и навыками, которые они могут применить на работе, то в условиях структурной безработицы безработные не могут получить работу даже при наличии свободных рабочих мест без дополнительного обучения, переподготовки или повышения квалификации. В этих условиях на первый план выдвигается такая составляющая государственной политики в сфере занятости, как организация профессионального обучения безработных.

Профессиональная подготовка, переподготовка и повышение квалификации безработных граждан являются важнейшим фактором активной политики занятости населения и направлены на развитие трудовых ресурсов, обеспечение продуктивной занятости граждан, усиление их конкурентоспособности на рынке труда. Это обеспечивается действующей и постоянно развивающейся системой профессионального обучения безработных граждан и незанятого населения. Особенностью профессионального обучения безработных граждан, организуемого органами службы занятости, является то, что оно, как правило, является интенсивным и краткосрочным — в большинстве случаев его продолжительность не превышает шести месяцев, в отдельных случаях — одного года.

Профессиональное обучение безработных граждан и незанятого населения включает следующие виды обучения:

– профессиональную подготовку с целью ускоренного приобретения обучающимися необходимых для выполнения определенной работы навыков;

– переподготовку рабочих для приобретения ими новых профессий;

– повышение квалификации рабочих с целью обновления знаний, умений и навыков, роста профессионального мастерства и повышения конкурентоспособности по имеющимся у них профессиям, а также изучения новой техники, технологии и других вопросов по профилю профессиональной деятельности;

– профессиональную переподготовку специалистов для получения дополнительных знаний, умений и навыков по различным образовательным программам;

– стажировку специалистов для формирования и закрепления на практике теоретических знаний, умений и навыков, приобретения профессиональных и организаторских качеств для выполнения профессиональных обязанностей.

Современный рынок труда Республики Ингушетия сформировался в условиях реформирования экономики. Демографическая ситуация в Республике Ингушетия с момента ее образования (1992 г.) способствовала росту численности трудовых ресурсов. Показатели естественного прироста населения существенно превышали среднероссийские данные (табл. 1).

**Основные показатели естественного движения населения  
Республики Ингушетия за 2000-2015 гг.**

	2000	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
<b>Родилось, всего, чел.</b>	6631	9572	11178	11408	9350	9498	9858	8647
<b>Умерло, всего, чел.</b>	1765	1877	1857	1705	1595	1568	1568	1557
<b>Естественный прирост, чел.</b>	4866	7695	9321	9703	7755	7930	8272	7090
<b>Заклучено браков</b>	1319	3868	3295	2856	2362	2425	2201	1975
<b>Зарегистрировано разводов</b>	151	399	377	377	403	426	402	389
<b>Общий коэффициент рождаемости в расчете на 1000 жителей</b>	23,2	23,3	27,1	27,0	21,4	21,2	21,5	18,5
<b>Общий коэффициент смертности в расчете на 1000 жителей</b>	6,2	4,6	4,5	4,0	3,7	3,5	3,5	3,3
<b>Естественный прирост на 1000 жителей</b>	17,0	18,7	22,6	23,0	17,7	17,7	18,0	15,2

Источник: Росстат

Среди регионов Северо-Кавказского федерального округа на конец 2016г. Республика Ингушетия находилась на 3 месте по уровню рождаемости (общий коэффициент рождаемости 16,3 на 1000 человек населения, а в РФ–12,9 на 1000 чел.), среди

регионов России – на седьмом месте. По уровню смертности среди регионов России и Северо-Кавказского федерального округа (СКФО) республика имеет самый низкий общий коэффициент смертности–3,3 на 1000 населения (в РФ-12,8)(табл.2).

Таблица 2

**Показатели рождаемости и смертности в СКФО  
(число родившихся и умерших на 1000 человек населения)**

	Общие коэффициенты рождаемости				Общие коэффициенты смертности			
	2005	2010	2015	2016	2005	2010	2015	2016
<b>Северо-Кавказский федеральный округ</b>	<b>13,9</b>	<b>17,3</b>	<b>16,6</b>	<b>15,9</b>	<b>9,4</b>	<b>8,6</b>	<b>7,9</b>	<b>7,8</b>
Республика Дагестан	15,9	27,1	18,3	17,5	5,8	5,9	5,4	5,2
<b>Республика Ингушетия</b>	<b>15,9</b>	<b>27,1</b>	<b>18,5</b>	<b>16,3</b>	<b>4,3</b>	<b>4,5</b>	<b>3,3</b>	<b>3,3</b>
Кабардино-Балкарская Республика	10,3	14,6	14,6	14,0	10,4	9,4	8,8	8,6
Карачаево-Черкесская Республика	11,5	12,9	12,3	11,9	11,3	10,0	9,6	9,5
Республика Северная Осетия	11,2	14,5	14,6	14,1	12,2	10,9	10,7	10,4
Чеченская Республика	25,1	29,9	23,1	21,3	5,1	5,6	4,9	4,7
Ставропольский край	9,9	11,9	13,0	13,0	14,2	12,4	11,6	11,7

Источник: Росстат

Из таблицы видно, что в республике сохраняется тенденция высокого уровня рождаемости, которая в совокупности с низким уровнем индустриального развития вызывает трудоизбыточность.

Особенностью трудовых ресурсов Ингушетии является то, что доля населения в трудоспособном

возрасте в составе населения республики ниже, чем в стране и в соседних регионах (в Российской Федерации – 61,4 %, в Республике Ингушетия 58-59 %) и то, что в структуре трудовых ресурсов преобладает люди молодого возраста (табл.3).

**Распределение безработных по возрасту и уровню образования  
(за 2009-2016 годы, в процентах)**

	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
<b>Безработные –всего</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>
в т.ч. в возрасте до 20 лет	7,4	7,5	5,9	4,0	2,4	2,2	3,7	3,8
20-29	48,3	51,4	52,5	54,4	56,0	60,1	60,1	55,5
30-39	24,9	22,1	21,8	20,8	22,3	22,0	20,1	23,7
40-49	13,3	12,0	12,4	11,6	10,7	10,4	11,2	12,3
50-59	5,6	6,6	7,1	7,7	6,4	4,1	4,8	4,5
60-72	0,5	0,6	0,3	1,5	2,2	1,2	0,1	0,3
<b>Безработные- всего</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>
в т.ч. имеют образование высшее профессиональное	33,8	19,5	16,1	14,4	15,4	15,1	14,4	11,3
Среднее профессиональное	8,7	7,2	9,1	1,8	19,3	18,4	22,8	16,0
Среднее (полное)	-	-	-	56,8	55,9	58,3	62,7	66,2
основное общее	0,6	2,2	1,4	1,4	1,0	1,4	0,9	0,7
Не имеют образования	-	0,4	0,2	0,7	1,2	0,2	0,1	...

Источник: Росстат

Вместе с тем, в числе безработных немалый процент составляют специалисты, не востребованные на рынке труда региона. В республике наблюдается избыток специалистов «престижных профессий» - юристов, экономистов, финансистов и т.д. Здесь мы наблюдаем явное несоответствие состава вакансий в структуре безработных.

При наличии избыточного предложения рабочей силы на рынке труда республики необходимо регулирование процесса повышения конкурентоспособности на рынке труда путем профессионального обучения, повышения квалификации, переподготовки кадров.

Не соответствие между спросом и предложением рабочей силы, низкий уровень оплаты труда по значительной доле заявленных в службе занятости вакансий и имеющаяся задолженность у предприятий по выплате заработной платы, не позволяют организовать их заполнение в минимальные сроки, в том числе через профессиональное обучение безработных

Опыт взаимодействия службы занятости и работодателей показывает, что работодатели предъявляют сегодня комплекс требований к наемным работникам, таких как профессионализм, способность к совмещению нескольких видов деятельности, высокая трудовая дисциплина и адаптированность к рыночным отношениям. Профессиональное обучение безработных граждан и незанятого населения в новых экономических и социальных условиях становится одним из наиболее эффективных путей обеспечения занятости, приобретает приоритетное значение в системе мер противодействия безработице. В пользу увеличения объемов профессионального обучения безработных говорит и тот факт, что уровень трудоустройства безработных после обучения в несколько раз выше общего уровня трудоустройства безработных, регистрируемых центрами занятости.

По статистическим данным численность экономически активного населения РИ в 2016 году составляла 232,7 тыс. чел., из них 163,2 тыс. чел. занятых в экономике и 68,9 тыс. чел. безработных. Уровень общей безработицы составлял 29,7%. При этом за последние 2 года отмечается положительная динамика, связанная со снижением уровня регистрируемой безработицы и сокращением численности зарегистрированных безработных граждан. Так, если на 01 января 2016г. уровень регистрируемой безработицы составлял 13,9%, то к 01 января 2017г. он снизился на 2,9% и составил 11,0%. Численность зарегистрированных безработных граждан сократилась на 5048чел. и составила 24543 чел.

В рамках реализации подпрограммы «Содействие занятости населения Республики Ингушетия» в 2016 году в республике:

-трудоустроено 3817 чел.

- направлено на профобучение - 1327 чел.;

- получили профориентационные услуги – 11905 чел.

В регионе также реализована государственная программа «Реализация дополнительных мероприятий в сфере занятости населения, направленных на снижение напряженности на рынке труда Республики Ингушетия» на 2016 год. На 01 января 2017г. в рамках программы заключено 12 договоров на 545 человек по опережающему профессиональному обучению и стажировке.

В 2017 году деятельность центров занятости по республике характеризовалась также дальнейшим развитием системы профессионального обучения безработных граждан и незанятого населения, и была направлена на реализацию государственной программы Республики Ингушетия "Социальная поддержка и содействие занятости населения" и приказа Минтруда России по предоставлению в 2017 году условий и возможности для безработных пройти соответствующее профобучение в целях дальнейшего трудоустройства.

В центрах занятости республики практически сформировался стабильный, с учетом изменений на рынке рабочей силы, перечень из основных профессий, специальностей, пользующихся повышенным спросом у работодателей. Наибольшее количество безработных граждан обучались по таким профессиям, как бухгалтер, водитель автомобиля, оператор ПЭВМ, парикмахер, секретарь - референт, оператор котельной, повар, закройщик, сварщик, тракторист, портной и др. Исходя из потребностей на рынке труда было организовано обучение по новым профессиям: дизайнер, специалист по государственному и муниципальному управлению, менеджер по туризму и т.д.

Позиция департамента по вопросу обеспечения занятости подростков (в том числе выпускников школ), не имеющих профессии, ищущих работу впервые, заключается в том, что они должны начинать трудовую деятельность, имея профессиональное образование. Центры занятости должны оказывать всяческое содействие выпускникам школ в направлении их в учебные заведения для получения образования за счет средств госбюджета.

Поскольку почти 75% всех официально регистрируемых в республике безработных составляют женщины, то организация профессионального обучения этой категории способствует снижению социальной напряженности в обществе, решению вопросов трудоустройства значительной части безработных граждан. Работа по обучению женщин строится по 2 направлениям. Во-первых, подготовка по заявкам работодателей, под имеющиеся или вновь создаваемые рабочие места. Это направление весьма эффективно, так как гарантирует трудоустройство женщин после обучения. Во-вторых, подготовка женщин для работы в коммерческих организациях и под самостоятельное обеспечение занятости в различных ее формах. Все более широкое

распространение получает подготовка безработных по заявкам работодателей.

Отмечая относительную стабильность ситуации на рынке труда, сложившуюся в последние годы, тем не менее, приходится констатировать, что уровень как общей, так и регистрируемой безработицы все еще остается высоким.

Работа органов службы занятости по профессиональному обучению безработных граждан должна быть направлена на урегулирование имеющегося дисбаланса спроса и предложения рабочей силы на рынке труда, на повышение трудовой мобильности граждан. Для достижения сбалансированности профессионально-квалификационной структуры спроса и предложения рабочей силы на региональном рынке труда целесообразно определить объемы и профили подготовки рабочих и специалистов в учреждениях начального профессионального образования в соответствии с требованиями рынка труда и прогнозами структурных изменений в отраслях экономики республики.

#### Литература

1. Вон С. М. Безработица: ее причины и последствия // Молодой ученый. — 2016. — №17.1. — С. 71-77.

2. Орцханова М.А., Китиева Трудои избыточность как один из дестабилизирующих факторов региона: анализ, тенденции (на примере РИ). Экономика и предпринимательство. 2016. № 9 (74). С. 947-955.

3. Приоритетные направления формирования и развития регионального рынка труда. Орцханова М.А., Кодзоева З.У., Китиева М.И. Вестник современной науки. 2015. № 11-2 (11). С. 49-52.

4. Орцханова М.А., Китиева М.И. Напряженность на рынке труда, пути снижения (на примере Республики Ингушетия). Colloquium-journal. 2017. № 10 (10). С. 120-123.

*Хамхоев Михаил Бадрудинович*

*магистрант, Ингушский государственный университет*

*Китиева Малика Ибрагимовна*

*к.э.н., доцент каф. экономики, Ингушский государственный университет*

*Погорова Замира Магометовна*

*ст. преп. каф. экономики, Ингушский государственный университет*

## РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ

*Khamkhoev Mikail Badrudinovich*

*master of Ingushetia, Ingush State University*

*Kitieva Malika Ibragimovna*

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor. economy, Ingush State University*

*Pogorova Zamira Magometovna*

*Art. prep. economy, Ingush State University*

## THE ROLE OF STATE REGULATION OF NATURAL RESOURCE MANAGEMENT

### Abstract

*Nature use is the impact of people on the natural environment in the process of its economic use. In the process of production, nature use can be rational or irrational. Rational nature management provides normal conditions for human life, prevents possible harmful effects on the surrounding nature, regulates the development of its resources. Since the self-regulating system of rational use of natural resources in the society has not yet been*

formed, regulation of nature use by state bodies is required, which allows maintaining an acceptable level of environmental quality.

#### **Аннотация**

*Природопользование - это воздействие людей на природную среду в процессе ее хозяйственного использования. В процессе производства природопользование может быть рациональным или нерациональным. Рациональное природопользование обеспечивает нормальные условия жизнедеятельности человека, предотвращает возможные вредные воздействия на окружающую природу, регулирует освоение ее ресурсов. Поскольку саморегулирующаяся система рационального природопользования в обществе пока не сформирована, требуется регулирование природопользования государственными органами, позволяющее поддерживать приемлемый уровень качества окружающей среды.*

**Keywords:** nature management, state regulation, principles, legislation.

**Ключевые слова:** природопользование, государственное регулирование, принципы, законодательство.

Проблема загрязнения окружающей среды является приоритетной не только на региональном, но и на общенациональном уровнях. Современное состояние окружающей среды таково, что дальнейший рост благосостояния государства невозможен без коренных изменений в подходе к решению экологических проблем. Одним из основных условий устойчивого развития Российской Федерации в настоящее время является достижение необходимых темпов экономического роста с одновременным обеспечением экологической безопасности государства.

Устойчивое развитие общества возможно только при условии государственного регулирования природопользования. Государственное регулирование в области природопользования это комплекс мер, направленных на рациональное использование природных ресурсов с учетом интересов нынешнего и будущих поколений страны.

Приоритетную роль в деле обеспечения охраны и защиты окружающей среды играют органы государственного управления. Субъектами в области природопользования в соответствии с природоохранным законодательством являются государственные органы исполнительной власти (Президент РФ, Правительство РФ, органы исполнительной власти субъектов Федерации, специально уполномоченные государственные органы управления использованием и охраной природных ресурсов и т.д.)

Для охраны окружающей среды необходимо создание рациональной системы природопользования, где будут активно задействованы все современные рычаги его управления и увязаны между собой интересы всех природопользователей. К основным рычагам регулирования природопользования на современном этапе относятся:

- структурно-хозяйственный;
- техничко-технологический;
- экономический;
- административно-правовой.

В Российской Федерации охрана окружающей среды одна из функций государства, которая осуществляется через регулирование экологических и экономических систем и направлена на создание и поддержание необходимых параметров природопользования в стране. Различия в регулирующей

деятельности государства в отношении экологических и экономических систем обусловлены существующим различием в их природе.

К основным функциям государственного регулирования относят: управленческую; планирования, прогнозирования, координации; учета, контроля, регулирующую, разрешительную, информационную, международную.

Роль государственного регулирования построение вертикальной организующей деятельности государственных органов по практической реализации целей и задач, связанных с рациональным использованием природных благ, охраной среды и обеспечением экологической безопасности.

Основными целями государственного регулирования природопользования являются достижение оптимального состояния качества окружающей природной среды, рационального использования природных благ и создание системы общественно-производственных отношений.

Эти направления государственной деятельности составляют систему организационно-правового обеспечения природопользования и охраны окружающей среды. Управление природопользованием является составной частью системы управления экономикой в целом и базируется на институциональной основе включающей: систему имущественных отношений и прав; совокупность органов эколого-экономического регулирования.

В настоящее время для защиты среды обитания в каждой стране разрабатывается природоохранное законодательство. В нем присутствует раздел международного права и правовой охраны природы и природопользования внутри государства, содержащий юридические основы сохранения природных ресурсов и среды существования жизни.

Правовая охрана окружающей среды в России составляет система следующих юридических мероприятий:

- правовое регулирование отношений по использованию, сохранению и возобновлению природных ресурсов;
- организация воспитания и обучения кадров, финансирование и материально-технологическое обеспечение природоохранных действий;
- государственный и общественный контроль за выполнением требований охраны природы;

- юридическая ответственность правонарушителей.

Охрана окружающей среды и рациональное природопользование представляет собой сложную и многоплановую проблему, которую необходимо решать в законодательном порядке. Правовая охрана природы представляет собой совокупность установленных государством правовых норм и возникающих в результате их реализации правоотношений, направленных на выполнение мероприятий по сохранению естественной среды, рациональному использованию природных ресурсов, оздоровлению окружающей человека жизненной среды в интересах настоящего и будущих поколений. Это система государственных мероприятий, закрепленных в праве и направленных на сохранение, восстановление и улучшение условий, необходимых для жизни людей и развития материального производства.

Правовая база деятельности по охране окружающей природной среды и рациональному природопользованию в России включает Конституцию РФ, Гражданский кодекс РФ, Уголовный кодекс РФ, Кодекс об административных правонарушениях и специальные законы, регламентирующие экологические аспекты хозяйственной и иной деятельности. Система экологического законодательства включает законодательные акты, носящие комплексные и отраслевой характер. К комплексным

относятся законы, регулирующие вопросы комплексной охраны, в частности, ФЗ «Об охране окружающей среды» от 12.01.2002 № 7-ФЗ, которые определены в российском экологическом законодательстве, пути разрешения противоречий, возникших между экологией и экономикой. К отраслевым относятся законы, регламентирующие деятельность хозяйствующих субъектов в отношении отдельного объекта природы: Земельный кодекс РФ, Водный кодекс РФ, Лесной кодекс, ФЗ «Об охране атмосферного воздуха», ФЗ «О животном мире», ФЗ «О недрах».

Развитие общества, научно-техническое развитие создают новые проблемы, связанные с охраной окружающей природной среды и рациональным использованием ее ресурсов. Поэтому развитие экологического законодательства процесс непрерывный и неизбежный.

#### Литература

1. Варанкин В.В. Методологические вопросы региональной оценки природных ресурсов. М., 1974
2. Лолуб А.А., Струкова Е.Б. Экономика природных ресурсов. М., 1998.
3. Китиева М.И. Необходимость определения экономической ценности природы. Colloquium-journal. 2018. № 3-3 (14). С. 19-21.
4. Папенков К.В. Экономика природопользования: учебник. - 340 М.: ТЕИС, ТК Велби, 2006-928с.

**Китиева Малика Ибрагимовна**

*к.э.н., доцент каф. экономики, Ингушский государственный университет*

**Орцханова Марьям Аллаудиновна**

*к.э.н., доцент, зав. каф. экономики, Ингушский государственный университет*

**Полонкочева Фердоус Яхьяевна**

*к.э.н., доцент каф. экономики, Ингушский государственный университет*

## РИСКИ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ УПРАВЛЕНИИ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ АКТИВНЫХ ОПЕРАЦИЙ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ

**Kitieva Malika Ibragimovna**

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor. economy, Ingush State University*

**Ortskhanova Maryam Allaudinovna**

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Head. cafe. economy, Ingush State University*

**Polonkoyeva Ferdous Yakhiaevna**

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor. economy, Ingush State University*

## RISKS ARISING IN THE MANAGEMENT OF CASH FLOWS OF ACTIVE OPERATIONS IN COMMERCIAL BANKS

### Abstract

*The leading principle in the work of commercial banks in modern conditions is the desire to obtain greater profits. However, it is limited to the possibility of incurring losses. The risk is expressed by the probability of obtaining such undesirable results as loss of profit and loss due to non-payments for loans, a reduction in the resource base, payments for off-balance sheet transactions, etc. But at the same time, the lower the risk level, the lower and the likelihood of obtaining a high profit. In the structure of banking operations, the main operations are active. The article provides an assessment of the risks of the active operations of a commercial bank, and ways of managing them.*

**Аннотация**

Ведущим принципом в работе коммерческих банков в современных условиях является стремление к получению большей прибыли. Однако оно ограничивается возможностью понести убытки. Риск выражается вероятностью получения таких нежелательных результатов, как потеря прибыли и возникновение убытков вследствие неплатежей по выданным кредитам, сокращения ресурсной базы, осуществления выплат по забалансовым операциям и т. п. Но в то же время чем ниже уровень риска, тем ниже и вероятность получить высокую прибыль. В структуре банковских операций основными являются активные операции. В статье дается оценка рисков активных операций коммерческого банка, и способы управления ими.

**Keywords:** active operations, commercial bank, risks, principles, management

**Ключевые слова:** активные операции, коммерческий банк, риски, принципы, управление

Активные операции банка составляют существенную и определяющую часть его операций. Активные операции коммерческого банка - это операции по размещению привлеченных и собственных средств коммерческого банка в целях получения дохода и создания условий для проведения банковских операций. К активным операциям банка относятся: краткосрочное и долгосрочное кредитование производственной, социальной, инвестиционной и научной деятельности предприятий и организаций; предоставление потребительских ссуд населению; приобретение ценных бумаг; лизинг; факторинг; инновационное финансирование и кредитование; долевое участие средствами банка в хозяйственной деятельности предприятий; ссуды, предоставляемые другим банкам.

При управлении денежными потоками активных операций возникают следующие риски.

**Кредитный риск** - возможность потерь банком финансового актива в результате неспособности контрагентов (заемщиков) исполнить свои обязательства по выплате процентов и основной суммы долга в соответствии с условиями договора. По источнику проявления кредитные риски можно разделить на два вида:

–внешний, обусловленный платежеспособностью, надежностью контрагента, вероятностью объявления им дефолта и потенциальных потерь в случае дефолта;

–внутренний, сопряженный с особенностями кредитного продукта и возможных потерь по нему вследствие невыполнения контрагентом своих обязательств.

В каждом банке процесс управления кредитным риском будет иметь характерные детали, связанные с особенностями данного банка - его организационной структурой, специализацией, величиной и т.д. Но суть этого процесса всегда остается неизменной:

- 1) идентификация риска;
- 2) качественная оценка риска (оценка кредитоспособности заемщиков);
- 3) вероятностная оценка риска (определение вероятности дефолта);
- 4) количественная оценка риска (VaR-анализ кредитного портфеля);
- 5) мониторинг рисков
- 6) применение способов воздействия на риск:
  - передача риска третьему лицу: страхование, хеджирование,

обеспечение (гарантия, поручительство, залог);

–оставление риска на собственном удержании: резервирование, лимитирование, диверсификация. [2]

**Процентный риск.** Риски активных операций связаны с уровнем так называемого процентного риска, которому банки постоянно подвергаются в процессе своей деятельности. Управление процентным риском состоит из управления активами (кредитами и инвестициями) и пассивами (заемными средствами). Управление активами зависит от уровня ликвидности самого банка и портфеля его клиентов из ценных бумаг, а также от степени существующей конкуренции (ценовой и неценовой), а управление пассивами — от доступности средств для выдачи ссуд.

Для того чтобы контролировать и управлять уровнем процентного риска, разрабатываются конкретные стратегии деятельности банка в зависимости от конкретных ситуаций.

**Портфельный риск.** Портфельный риск заключается в вероятности потери по отдельным типам ценных бумаг, а также по всей категории ссуд. Портфельные риски подразделяются на *финансовые, риски ликвидности, систематические и несистематические*. [3]

**Финансовые риски** могут быть определены следующим образом: чем больше заемных средств имеют банки, акционерные общества, предприятия, в том числе и совместные банки, тем выше риск для их акционеров, учредителей. В то же время заемные средства являются важным и выгодным источником финансирования, так как чаще всего обходятся дешевле, чем выпуск и продажа дополнительных тиражей ценных бумаг.

**Риск ликвидности** – это способность финансовых активов быстро обращаться в наличность. Крупнейшие и известнейшие производители и банки, чьи акции обращаются на центральных биржах, имеют наименьший риск этого рода. Малые же фирмы — новообразованные, венчурные — более опасны в этом отношении. В данном случае особое внимание необходимо уделить выбору посредников. Основные виды финансовых посредников, специфика их прав и обязанностей оказывают большое влияние на деловую активность банков.

**Системный риск** связан с изменением цен на акции, их доходностью, текущим и ожидаемым процентом по облигациям, ожидаемыми размерами

дивиденда и дополнительной прибылью, вызванными общерыночными колебаниями. Он объединяет риск изменения процентных ставок, риск изменения общерыночных цен и риск инфляции. Поддается довольно точному прогнозу, так как теснота связи (корреляция) между биржевым курсом акции и общим состоянием рынка регулярно и довольно достоверно регистрируется различными биржевыми индексами.

*Несистемный риск* не зависит от состояния рынка и является спецификой конкретного предприятия, банка. Он может быть отраслевым и финансовым. Основными факторами, оказывающими влияние на уровень несистемного портфельного риска, являются наличие альтернативных сфер вложения финансовых ресурсов, конъюнктура товарных и фондовых рынков и другие.

Совокупность системных и несистемных рисков называют риском инвестиций. [3]

Анализ методик управления рисками российских коммерческих банков позволяет сформулировать ключевые принципы, на которых должна основываться методика управления рисками при осуществлении активных операций.

Конечной целью управления рисками должна стать не их минимизация или избежание, а принятие их в том объеме и по тем операциям, которые позволят банку проводить эффективную политику размещения ресурсов для поддержания целевого уровня рентабельности деятельности и адекватного уровня ликвидности активов.

Оценка рисков обязана быть формализованной, т.е. в обязательном порядке содержать количественную оценку, так как сравнение уровней риска различных операций может быть реализовано только в количественном измерении. При этом все нефинансовые риски должны быть также учтены в количественной оценке риска, т.е. их оценки должны быть формализованы.

Управление рисками коммерческого банка при осуществлении им активных операций, как и распределение банковских ресурсов, должно происходить на системной основе, что подразумевает: [4]

1. наличие единого информационного центра в банке, ответственного за принятие решений о распределении банковских ресурсов (централизация управления рисками);

2. создание единой схемы оценки рисков, применение которой возможно для любых форм вложений (единство применяемых подходов оценки риска);

3. возможность сравнения уровня риска по различным направлениям вложения денежных средств (сопоставимость показателей риска);

4. оценку возможности осуществления вложений с учетом не только риска данной операции (вероятности обеспечения данного актива), но и источников восполнения недостатка ликвидности и капитала в случае невозврата (неполного возврата) денежных средств (субституция риска). Также в рамках системы управления рисками ак-

тивных операций принятие рисков по вновь осуществляемым операциям должно определяться ранее осуществленной оценкой рисков и определенными на ее основе лимитами принимаемых рисков. Методика управления рисками коммерческого банка должна обеспечивать постоянный контроль принимаемых рисков и корректировку граничных значений рисков в случае неблагоприятного для банка развития событий, а также дальнейшее соблюдение установленных лимитов. Кроме того, методика управления рисками банка должна включать необходимый инструментарий управления ими с целью снижения уровня возможных потерь по операциям, обладающим повышенным риском. Существуют следующие способы управления рисками.

1. Страхование рисков, предполагающее проведение предупредительных мероприятий по снижению вероятности наступления страховых событий.

2. Резервирование (самострахование) в банковском - один из основных способов управления совокупным риском, который не может быть передан страховщику или гаранту (посредством страхования или гарантирования) либо участникам финансового рынка (путем хеджирования производными инструментами).

3. Хеджирование –собой способ защиты от возможных потерь путем заключения уравнивающей сделки (перенос риска изменения цены с одного лица на другое

4. Распределение - передача части риска третьим лицам посредством включения в цену услуг, штрафных санкций и т.д.

5. Диверсификация –способ уменьшения совокупной подверженности риску путем распределения вложений и (или) обязательств.

6. Управление активами и пассивами (минимизация)

7. Избежание –собой принятия управленческого решения на основе проведенного анализа рисков об отказе от проведения операций, несущих дополнительный риск, уровень которого неприемлем для организации в существующих условиях.

Применение изложенных выше принципов управления рисками активных операций коммерческого банка должно способствовать улучшению качества его активов и, как следствие, повышению его финансовой устойчивости путем сбалансированного управления рисками при принятии решений о размещении денежных средств.

#### Литература

1. Бланк И.А. Управление денежными потоками. - Киев: Ника-Центр; 2007.

2. Букато В.И. Банки и банковские операции в России / В.И. Букато, Ю.В. Головин, Ю.И. Львов; под ред. М.Х. Лапидуса. - М.: Финансы и статистика, 2001.

3. Ван Хорн Дж. К., Дж. М. Вахович. Основы финансового менеджмента. - 11-е изд.: Пер. с англ. — М.: Вильямс, 2004.

4. Гутова А.В. Управление денежными потоками: теоретические аспекты // «Финансовый менеджмент». №4. 2004.

5. Китиева М.И., Орцханова М.А., Полонкоева Ф.Я. Оптимизация кредитного риска посредством

совершенствования политики по управлению активами и пассивами. Экономика и предпринимательство. 2017. № 8-2 (85-2). С. 772-774.

6. Ларионова И.В. Управление пассивами и активами в коммерческом банке. -М. Изд-во Консалт-банкир. 2003.

**Китиева Малика Ибрагимовна**

*к.э.н., доцент каф. экономики, Ингушский государственный университет*

**Орцханова Марьям Аллаудиновна**

*к.э.н., доцент, зав. каф. экономики, Ингушский государственный университет*

**Полонкоева Фердовс Яхьяевна**

*к.э.н., доцент каф. экономики, Ингушский государственный университет*

## ДИВЕРСИФИКАЦИЯ АКТИВНЫХ ОПЕРАЦИЙ КАК УСЛОВИЕ СНИЖЕНИЯ КРЕДИТНЫХ РИСКОВ

**Kitieva Malika Ibragimovna**

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor. economy, Ingush State University*

**Ortskhanova Maryam Allaudinovna**

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Head. cafe. economy, Ingush State University*

**Polonkoyeva Ferdovus Yakhiaevna**

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor. economy, Ingush State University*

## DIVERSIFICATION OF ACTIVE OPERATIONS AS A CONDITION FOR REDUCING CREDIT RISKS

### **Abstract**

To reduce the risk and increase revenue by commercial banks to diversify active operations, that is. E. Allocate assets between the different types of operations and objects of investments. Diversification is one way to reduce the overall exposure to risk by allocating investments and liabilities. Diversification is one of the most popular mechanisms for reducing the market and credit risks associated with the formation of portfolios of financial assets, bank loans or liabilities.

### **Аннотация**

Для снижения риска и увеличения доходов коммерческие банки проводят диверсификацию активных операций, т. е. распределяют активы между операциями различных видов и объектами вложений. Диверсификация является одним из способов уменьшения совокупной подверженности риску путем распределения вложений и обязательств. Диверсификация является одним из наиболее популярных механизмов снижения рыночных и кредитных рисков при формировании портфелей финансовых активов, банковских кредитов или пассивов.

**Keywords:** credit risk, active operations, commercial bank, management

**Ключевые слова:** кредитный риск, активные операции, коммерческий банк, управление

Проблема управления активами заключается главным образом в размещении средств в производительные активы. Вопросами вложения средств в здания, оборудование и нематериальные активы банку не приходится заниматься ежедневно. Большая часть активов коммерческих банков представлена финансовыми требованиями. Банки имеют также сравнительно большие средства в наличной денежной форме и относительно небольшие вложения в основные средства.

К производительным активам банка относятся все операции с клиентурой банка и партнерами по кредитной системе:

- краткосрочные и долгосрочные кредиты;
- просроченные ссуды;
- кассовые операции;
- операции с наличной иностранной валютой;
- совместная деятельность;
- факторинг;

- выданные гарантии;
  - финансирование капвложений;
  - государственные ценные бумаги;
  - негосударственные ценные бумаги;
  - кредиты, выданные другим банкам.
- К непроизводительным активам относятся:
- средства, отвлеченные в расчеты;
  - резервы;
  - средства дебиторов.
- К затратам на собственные нужды относятся:
- капитализированные активы;
  - внутрибанковские и межучрежденческие денежные активы;
  - нематериальные активы;
  - средства, отвлеченные за счет прибыли;
  - расходы и убытки.

Такая группировка активов имеет своей целью выявление влияния на прибыльность деятельности

банка. Активы коммерческого банка можно также разделить на шесть основных категорий:

1. денежные средства и счета в Центральном банке;
  2. средства в кредитных организациях;
  3. вложения в ценные бумаги, паи и акции;
  4. кредиты предприятиям, организациям, населению, кредитным организациям;
- основные средства и нематериальные активы;  
- прочие активы.

Проблема управления активами заключается главным образом в размещении средств в рамках первых четырех и шестой категорий. Вопросами вложения средств в здания, оборудование и нематериальные активы банку не приходится заниматься ежедневно. Однако когда подобные расходы планируются, то следует предусмотреть наличие достаточных денежных средств в соответствующие периоды.

Большая часть активов коммерческих банков представлена финансовыми требованиями. Банки имеют также сравнительно большие средства в наличной денежной форме и относительно небольшие вложения в землю и здания.

Высокая доля финансовых требований объясняется тем, что банковская прибыль получается главным образом от кредитных и инвестиционных операций, в результате которых банки становятся держателями векселей, облигаций и других финансовых документов, удостоверяющих выплату денег в будущем.

Первой, второй и шестой категориям активов можно дать общее название «наличные деньги и приравненные к ним средства». Такая статья активов включает денежные средства в наличной форме и в безналичной форме на корреспондентском и резервном счетах коммерческого банка в Центробанке России и корсчетах других коммерческих банков и др.

Кассовая наличность необходима для размена денег, возврата вкладов, удовлетворения спроса на ссуды и покрытия различных операционных расходов, включая зарплату персонала, оплату различных материалов и услуг.

Средства на корреспондентском счете коммерческого банка в Центральном банке Российской Федерации (ЦБ РФ) должны удовлетворять текущую потребность банка в денежных средствах при выполнении поручений клиентуры и совершении межбанковских операций.

Средства на резервном счете комбанка в ЦБ РФ служат, с одной стороны, обеспечением обязательств комбанков по депозитам клиентов и вкладчиков, а с другой стороны, - являются инструментом влияния со стороны Центробанка на структуру и объем привлеченных ресурсов и тем самым на объем доходных активов.

Благодаря проводимой Центральным банком кредитной рестрикции, заключающейся в увеличении норматива отчислений (процента резервирования средств), коммерческие банки вынуждены сокращать объем активных операций. Эта политика имеет целью поддержание на определенном уровне денежной массы в обращении.

В соответствии со ст. 27 Закона «О Центральном банке РФ (Банке России)» на Банк России возложено регулирование деятельности коммерческих банков без вмешательства в их текущую деятельность. Регулирование и контрольные функции ЦБ РФ направлены на повышение ликвидности и укрепление финансового положения комбанков с целью защиты интересов их вкладчиков, клиентов, акционеров. Для этого ЦБ РФ определяет порядок формирования фонда обязательных резервов коммерческих банков и кредитных учреждений в Центральном банке РФ.

Нормативы отчислений в фонд обязательных резервов на сегодняшний день установлены в следующих размерах:

Таблица 1

#### Нормативы обязательных резервов [2]

Перед юридическими лицами — нерезидентами, %	4,25
Перед физическими лицами, %	4,25
По иным обязательствам, %	4,25
Корректировочный коэффициент	0,20

Размер отчислений в фонд обязательных резервов устанавливается в процентном отношении к общей сумме среднего остатка денежных средств, привлеченных комбанком или кредитным учреждением за месяц.

Коммерческие банки России покупают ценные бумаги для поддержания ликвидности, для увеличения доходов, а также для использования их в качестве обеспечения обязательств перед федеральными и местными органами власти. Подавляющая часть всех инвестиций приходится на государственные ценные бумаги: федеральных или местных органов власти. Инвестиции в краткосрочные бумаги правительства обычно приносят меньший доход, но являются высоколиквидным видом акти-

вов с нулевым риском непогашения и незначительным риском изменения рыночной ставки. Долгосрочные ценные бумаги обычно приносят более высокий доход в течение длительного периода, поэтому их часто держат до или почти до истечения срока. Банки вкладывают средства в ценные бумаги, поскольку уплачиваемый по ним процент (который обычно ниже, чем по федеральным ценным бумагам или облигациям коммерческих структур) не облагается федеральным налогом с прибыли. Привлекательность муниципальных ценных бумаг не только в более высоком доходе по сравнению с другими ценными бумагами (после вычета налогов), но и в том, что на их приобретение нередко смотрят как на способ поддержать деятельность местных органов власти.

С целью обеспечения ликвидности банки помещают сравнительно небольшие суммы и в другие ценные бумаги: банковские векселя, акции акционерных обществ. Для увеличения доходов банки инвестируют средства в облигации некоторых правительственных учреждений и - в ограниченных масштабах - в первоклассные облигации корпораций.

Основным видом деятельности коммерческих банков с точки зрения получения доходов является предоставление ссуд. Помещая средства в различного рода кредитные операции, руководство банка считает первоочередной задачей получение дохода при одновременном удовлетворении потребностей клиентов в кредите. Степень ликвидности конкретной кредитной сделки имеет второстепенное значение. Например, лишь в немногих случаях банк может переуступить ссуду другим институтам или частным лицам, поскольку для данного вида денежных требований не существует вторичного рынка, исключения составляют ссуды под закладные на жилые дома.

Руководство банка должно также решить вопрос о распределении средств внутри «кредитного портфеля», т.е. между такими видами ссуд, как кредитование покупок в рассрочку, торгово-промышленных компаний, недвижимости и др. Основой такого распределения служат сравнительная доходность кредитов, а также спрос на различные виды кредита с учетом имеющихся ограничений, диктуемых предосторожностью или установленных законом.

Законодательством установлены ограничения (обязательные нормативы ЦБ РФ) по выдаваемым кредитам с целью снижения уровня риска. Эти нормативы обязательны для выполнения всеми кредитными организациями в России. В случае несоблюдения нормативов регулятор может взыскать с кредитной организации штраф, ввести запрет на осуществление ею некоторых банковских операций (например, на прием вкладов от населения, назначить в банке временную администрацию), а в некоторых случаях даже отозвать у банка лицензию. Впрочем, иногда ЦБ идет навстречу кредитной организации и в индивидуальном порядке может изменить на срок до шести месяцев нормативы для «проштрафившегося» банка. [4]

Всего ЦБ предписывает соблюдать 9 нормативов. Основными из них принято считать:

— Н1 (минимум 10%) - норматив достаточности капитала - регулирует (ограничивает) риск несостоятельности банка и определяет требования по минимальной величине собственных средств (капитала) банка, необходимых для покрытия кредитного, операционного и рыночного рисков. Норматив Н1 определяется как отношение размера собственных средств (капитала) банка и суммы его активов, взвешенных по уровню риска.

— Н2 (минимум 15%) - норматив ликвидности мгновенной ликвидности

— Н3 (минимум 50%) – норматив текущей ликвидности,

— Н4 (максимум 120%) – норматив долгосрочной ликвидности.

Кроме того, банки должны выполнять следующие нормативы:

— Н6 (максимум 25%) – максимальный размер риска на одного заемщика и группу связанных заемщиков;

— Н7 (максимум 800%) – максимальный размер крупных кредитных рисков;

— Н9.1 (максимум 50%) – максимальный размер кредитов, банковских гарантий и поручительств, предоставленных банком своим участникам (акционерам);

— Н10.1 (максимум 3%) – совокупная величина риска по инсайдерам банка;

— Н12 (максимум 25%) – норматив использования собственных средств (капитала) банка для приобретения акций (долей) других юридических лиц. [5]

Установление данных нормативов позволяет Центральному банку регулировать уровень риска по выдаваемым кредитам и не позволять риску выйти за пределы контролируемого уровня. А для коммерческих банков, в свою очередь, эти нормативы являются индикаторами их деятельности. Когда величина по какому либо из нормативов близится к максимальному значению, то это сигнализирует об увеличении рисков для банка и, следовательно, необходимо обращать внимание на эти случаи и принимать соответствующие меры.

#### Литература

1. Букато В.И. Банки и банковские операции в России / В.И. Букато, Ю.В. Головин, Ю.И. Львов; под ред. М.Х. Лapidуса. - М.: Финансы и статистика, 2001.

2. Карасева И.М., Ревякина М.А. Финансовый менеджмент: учеб. пособие по специализации «Менеджмент организаций» / под ред. Ю.П. Анискина. - 2-е изд., стер. - Москва: Omega-J, 2007.

3. Китиева М.И., Орцханова М.А., Полонкочева Ф.Я.

Оптимизация кредитного риска посредством совершенствования политики по управлению активами и пассивами. Экономика и предпринимательство. 2017. № 8-2 (85-2). С. 772-774.

4. Ковалев В.В. Управление денежными потоками, прибылью и рентабельностью: Учебно-практ. пособие. - М.: ТК Велби, Изд-во «Проспект», 2008.

5. Ковалев В.В. Финансовый менеджмент: теория и практика. - М.: ТК Велби, Проспект, 2006.

*Кодзоева Зейнап Уматгиреевна*  
к.г.н., доцент, каф. экономики, Ингушский государственный университет  
*Китиева Малика Ибрагимовна*  
к.э.н., доцент каф. экономики, Ингушский государственный университет

## ОБЩАЯ ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ КУЛЬТУРЫ В РЕСПУБЛИКЕ ИНГУШЕТИЯ

*Kodzoeva Zeynap Umatgireevna*  
Ph.D., Associate Professor, Department. economy, Ingush State University  
*Kitieva Malika Ibragimovna*  
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor. economy, Ingush State University

## GENERAL ASSESSMENT OF THE STATE OF CULTURE IN THE REPUBLIC OF INGUSHETIA

### **Аннотация**

Культура является важнейшим направлением социальной сферы и играет активную роль в жизни общества, что позволяет ей осуществлять в обществе присущие ей социальные функции. В статье дается анализ состояния культуры в регионе. Выявлены основные направления данной отрасли и основные барьеры, препятствующие ее развитию.

### **Abstract**

Culture is the most important direction of the social sphere and plays an active role in the life of society, which allows it to carry out social functions inherent in it. The article analyzes the state of culture in the region. Identified the main directions of this industry and the main barriers to its development.

**Ключевые слова:** культура, Республика Ингушетия, барьеры  
**Keywords:** culture, Republic of Ingushetia, barriers

Республика Ингушетия как самостоятельный субъект Российской Федерации образована совсем недавно (в 1992 г.). Несмотря на позитивные изменения в различных сферах жизнедеятельности, в Республике Ингушетия еще не сформировалось одно из важнейших направлений социальной сферы – культура.

На территории Республики Ингушетия функционирует более 90 культурных учреждений, 18 из которых являются республиканскими, 72 – муниципальными, из них 14 учреждений клубного типа (домов культуры), около 50 массовых библиотек. Под охраной государства находятся около 2000 памятников истории и культуры. Перечень основных учреждений культуры Республики Ингушетия представлен ниже:

- ГБУ (государственное бюджетное учреждение) «Русский государственный музыкально-драматический театр»;
- ГБУ «Ингушский государственный драматический театр им. И. Базоркина»;
- ГБУ «Ингушский Государственный театр юного зрителя»;
- ГБУ «Творческое объединение театра, кино и телевидения «Зокх»;
- ГБУ «Государственный ансамбль народного танца «Ингушетия»;

- ГБУ «Государственный фольклорный ансамбль песни и танца «Магас»;
- ГБУ «Филармония им. А. Хамхоева»;
- ГБУ «Студия эстрады»;
- ГКУ (государственное культурное учреждение) «Ингушский государственный музей краеведения им. Т. Мальсагова»;
- ГБУ «Государственный музей изобразительных искусств»;
- ГКУ «Джейрахско-Ассинский государственный историко-архитектурный и природный музей-заповедник»;
- ГКУ «Мемориальный комплекс жертвам репрессий»;
- ГКУ «Национальная библиотека РИ им. Дж. Яндиева»;
- ГКУ «Археологический центр им. Е.И. Крупнова»;
- ГКУ «Студия искусств»;
- ГБУ «Культурно - технический центр»;
- ГБУ «Республиканский Дом народного творчества», а также Дворцы и Дома культуры Республики Ингушетия и городские, районные и сельские библиотеки.

Востребованность и заинтересованность населения в услугах культуры частично можно оценить посредством числа посещений музеев и зрителей театров на 1000 чел. населения (рис.2,3).

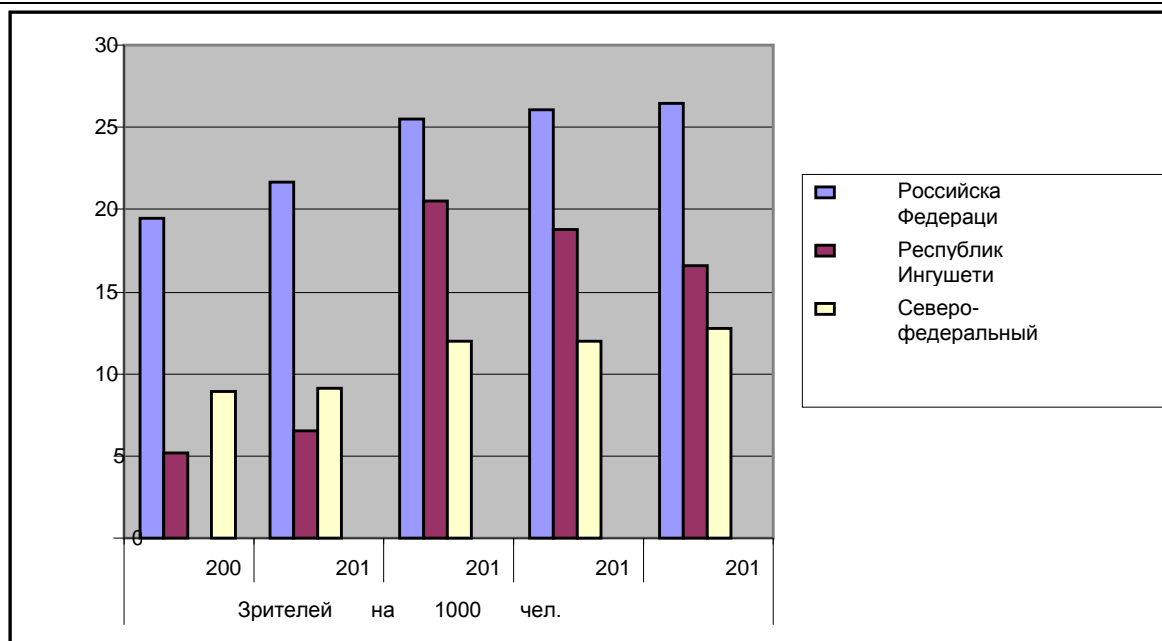


Рисунок 2. Количество зрителей театров на 1000 чел. населения в Российской Федерации, в Республике Ингушети и в СКФО

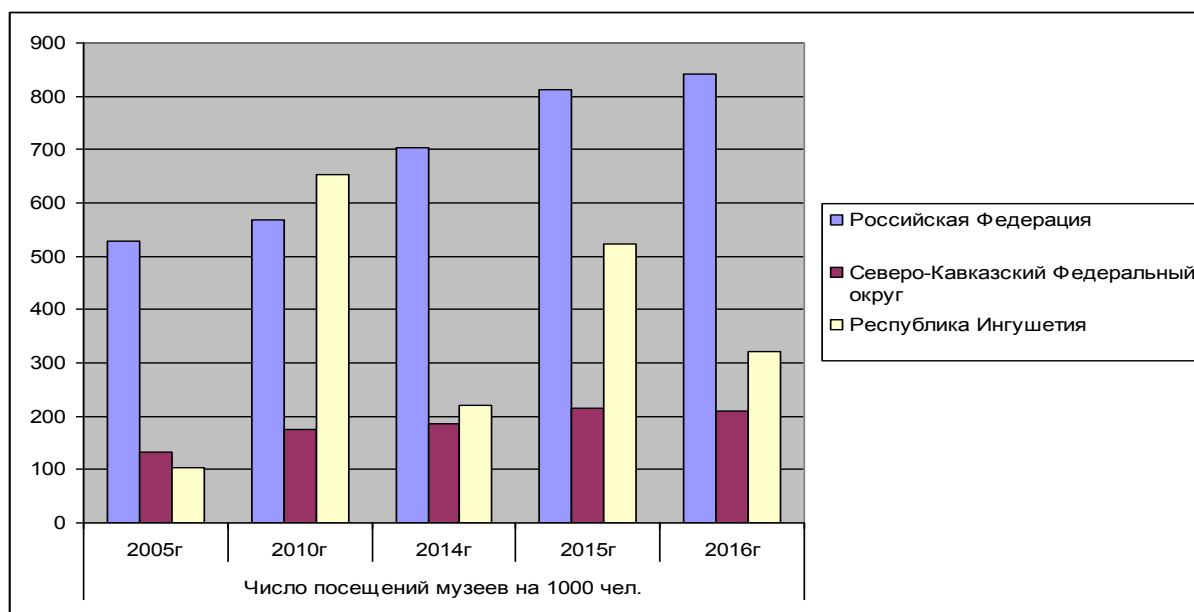


Рисунок 3. Число посещений музеев на 1000 чел. населения в Российской Федерации, в в СКФО и в Республике Ингушети

В Республике Ингушети значение данных показателей с 2005 г. по 2016 г. постоянно колебалось. Посещение музеев на 1000 жителей менялось в интервале от 104 в 2005 году до 654 чел. в 2010 году, что объясняется наличием большого количества беженцев с Чеченской Республики в период второй Чеченской войны. До 2014 этот показатель уменьшался, а далее в отдельные годы увеличивался в связи с открытием дополнительных объектов Мемориала-музея памяти жертв репрессий и проведением международного турнира по смешанному единоборствам «Битва в горах». В 2016 году этот показатель составлял 320 чел. на 1000 жителей, что ниже среднероссийского уровня почти в три

раза. Численность зрителей театров также колебалась за рассматриваемый период от 52 до 204 чел. В 2016 году по численности зрителей театров, приходящихся на 1000 человек, республика занимала 60 место среди субъектов РФ.

Практически все музеи, театральные и концертные организации расположены в приспособленных помещениях, многие из которых находятся в аварийном состоянии. При этом три государственных театра республики: театр Юного зрителя, Русский государственный музыкально-драматический театр и театр юмора «Зокх» расположены в здании сельского Дома культуры Советской эпохи

на 250 посадочных мест, что несомненно сказывается на качестве осуществления творческого процесса и развитие театрального дела в регионе.

Не имеют типовых зданий главное книгохранилище—Национальная библиотека, государственная филармония, школы искусств, музеи и другие объекты культуры, призванные решать задачи нравственно-эстетического и патриотического воспитания подрастающего поколения. Особую тревогу вызывает отсутствие специализированных помещений для хранения экспонатов государственного музея краеведения им Т. Мальсагова, музея трудовой и боевой славы в г. Малгобек и государственного музея изобразительных искусств. Отсутствие условий хранения может нанести фондам и бесценным реликвиям, свидетельствующим о славной истории ингушского народа непоправимый вред.

В настоящее время в Республике Ингушетия функционируют 5 музеев, в том числе виртуальный музей, созданный на базе Ингушского государственного музея краеведения им. Т. Мальсагова, 14 клубных учреждений, 49 библиотек, в которых насчитывается 625,8 тыс. экземпляров книг и журналов. С 2007 года величина библиотечного фонда увеличилась на 30 тыс. экземпляров. В рамках государственной программы «Доступная среда» на 2011-2015 гг. с целью повышения доступа к информации на базе учреждений культуры в Национальной библиотеке им. Дж. Яндиева были оборудованы уголки для инвалидов и других маломобильных групп населения.

Показатель выпуска газет на 1000 человек отражает уровень общественной активности населения, следящего по печатной прессе за новостной

лентой. Отчасти тираж газет в регионе характеризует готовность людей воспринимать информацию, поступающую по официальным каналам. Максимальные значения данный показатель имеет в деловых центрах. Ингушетия занимает последнее место по выпуску газет на 1000 человек населения среди всех субъектов Российской Федерации. В регионе выпускают 2 республиканские газеты: «Ингушетия», «Сердало» (в переводе - «свет»), есть детский и литературный журнал. Газета «Сердало» - одна из старейших газет на Северном Кавказе. Её первый номер вышел 1 мая 1923 года в г. Владикавказ. В Ингушетии газетная и телевизионная индустрия остаются в ведении региональных властей. Около 98% населения Ингушетии имеют возможность принимать телевизионные программы. Цифровым телевидением в республике охвачено 94% населения. По официальной статистике большая часть домохозяйств имеет выход в сеть Интернет. В реальности значительное количество населения, особенно молодёжная аудитория, выходит в сеть Интернет с помощью мобильного интернета. В августе 2013 г. в Ингушетии начато национальное телерадиовещание. Деятельность телеканала «Ингушетия» курирует администрация Главы Республики.

Основными потребителями сферы услуг в области культуры является население республики Ингушетия. Важно отметить, что около 30% населения Республики составляют граждане, не достигшие трудоспособного возраста (рисунок 4). Это увеличивает потребность региона в объектах культурной сферы, целевой аудиторией которых являются дети.

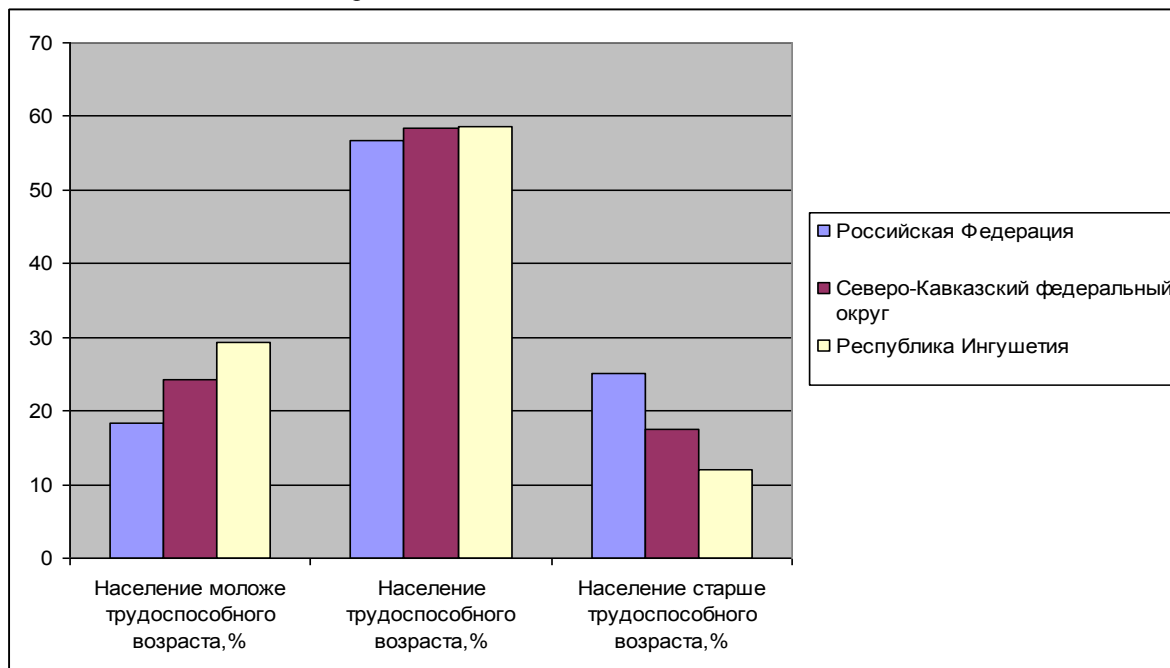


Рисунок 3 – Возрастной состав населения Республики Ингушетия, %

Государственная поддержка отрасли осуществляется на федеральном и республиканском уровнях. На федеральном уровне реализуются следующие программы:

- государственная программа «Развитие культуры и туризма» на 2013 - 2020 годы, утверждённая постановлением Российской Федерации от 15 апреля 2014 г. № 317;

- Федеральная целевая программа «Укрепление единства российской нации и этнокультурное развитие народов России (2014-2020 годы)», утвержденная постановлением Правительства Российской Федерации от 20 августа 2013 г. №718.

На региональном уровне реализуется Государственная программа Республики Ингушетия «Культура Ингушетии», которая рассчитана на 2014-2020 годы и включает в себя ряд подпрограмм:

-подпрограмма 1 «Организация культурно-досуговой деятельности»;

-подпрограмма 2 «Развитие музейного дела и организация мероприятий по сохранению и пропаганде истории и культуры ингушского народа»;

-подпрограмма 3 «Развитие системы библиотечного обслуживания населения и проведение мероприятий литературно-художественного направления»;

-подпрограмма 4 «Развитие театрально-концертной деятельности и проведение культурно-массовых мероприятий»;

-подпрограмма 5 «Сохранение и развитие особо ценных объектов историко-культурного (археологического) наследия»;

-подпрограмма 6 «Обеспечение реализации государственной программы Республики Ингушетия «Культура Ингушетии и общепрограммные мероприятия»;

-подпрограмма 7 «Строительство объектов культуры».

#### **Основные барьеры для развития отрасли:**

-большинство учреждений культуры Республики Ингушетия расположены в приспособленных помещениях, не соответствующих нормативным требованиям (не имеют типового здания и/или находятся в арендуемых помещениях). Данный факт затрудняет развитие и функционирование учреждений культуры на соответствующем уровне;

-нехватка объектов культуры регионального масштаба, например, республиканского дома культуры;

-низкое качество материально-технической базы учреждений культуры;

-низкая доступность услуг сферы культуры для населения республики в связи с сокращением сети учреждений культуры;

-низкий уровень доходов населения республики, и следовательно, низкая покупательная способность, что затрудняет развитие рыночных услуг, в том числе в области культуры;

-недостаточное финансирование сферы культуры и слабое развитие механизмов привлечения средств из внебюджетных источников

#### **Литература**

1. Стратегия социально-экономического развития Республики Ингушетия на 2009-2020 и на период 2030 года.

2. Государственная программа Российской Федерации "Развитие культуры и туризма" на 2013-2020 годы (утверждена 15.04.2014г.) [Электронный ресурс]

3. Дианова В.М. Процессы универсализации культуры в контексте глобализации // Культура на рубеже XX-XXI веков: глобализационные процессы. М., 2005. С.136-151.

4. Леонтьева К.А. Обзор российской киноиндустрии 2012 год. - М.: Метрополитан Медиа, 2012. – 102 с.

5. Расходы бюджета РФ на культуру и кинематографию в 2013 году сократятся РИАНОВОСТИ[Электронныйресурс] <http://ria.ru/culture/20120719/703590199.html#ixzz3hIfBhwVB>

6. Бюджет РФ выделит 6 млрд руб на реставрацию памятников в 2016 г. РиаНедвижимость [Электронный ресурс] <http://riarealty.ru/news/20150701/405617446.html>

7. Российская газета, N6597 от 10 февраля 2015г. [Электронный ресурс] <http://www.rg.ru/2015/02/10/matvienko.html>

8. Краудфандинг в российском кино: опыт крупнейших платформ. Опрос Cinemotion [Электронный ресурс] <http://www.cinemotionlab.com/novosti/00682-kraudfanding-v-rossiyskom-kino-opyt-krupneyshih-platform-opros/>

9. Батогов Ф.С. Проблемы киноиндустрии, рекомендуемые выходы из ситуации в бизнес-поле информационных технологий. Студенческий научный форум [Электронный ресурс] <http://www.scienceforum.ru/2014/365/1762>

Общественный доклад «О состоянии российской киноиндустрии, возможностях и перспективах ее развития до 2015 года», [Электронный ресурс] <http://www.broadcasting.ru/articles2/kinoproizv/o-sostoyanii-rossiiskoi-kinoindustrii>

*Колодная М. И.,  
магистрант 1 курса  
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет  
имени И.Т. Трубилина» РФ, г. Краснодар*

## ТРУДНОСТИ В ПРОВЕДЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ КАДАСТРОВОЙ ОЦЕНКИ ОБЪЕКТОВ КАПИТАЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

*Kolodnaya M. I.,  
1st year master's student  
Federal State-funded Educational Institution of Higher Professional Education «Kuban State Agrarian  
University», Russian Federation, Krasnodar*

## DIFFICULTIES IN THE CONDUCT OF STATE CADASTRE EVALUATION OF OBJECTS OF CAPITAL CONSTRUCTION

### **Аннотация**

*В данной статье рассматриваются проблемы, возникавшие при проведении кадастровой оценки объектов недвижимости, в т.ч. объектов капитального строительства, современная методика ее проведения, описывается фактическое состояние работ по проведению кадастровой оценки в Краснодарском крае на 2018 год.*

### **Abstract**

*This article examines the problems that arise when conducting a cadastral valuation of real estate objects, incl. objects of capital construction, a modern methodology for its conduct, describes the actual state of work on the cadastral assessment in the Krasnodar Territory for 2018.*

**Ключевые слова:** государственная кадастровая оценка, кадастровая стоимость, объект недвижимости, объект капитального строительства, методические указания, вид разрешенного использования, фактическое использование, налог на имущество.

**Keywords:** state cadastral valuation, cadastral value, object property, object of capital construction, guidelines, permitted use, actual use, property tax.

Наиболее многочисленными объектами недвижимости являются объекты капитального строительства (далее ОКС), представляющие здания, строения, сооружения, объекты незавершенного строительства, исключая временные постройки, киоски, навесы и другие подобные постройки. ОКС составляют основу налогооблагаемой базы, которая формирует бюджеты РФ, субъектов РФ и муниципальных образований.

С 1 января 2017 года вступили в силу изменения Федерального закона «О государственной кадастровой оценке», согласно которым возникла необходимость создания государственных бюджетных учреждений (ГБУ) для целей проведения оценки недвижимости. В Краснодарском крае такими полномочиями было наделено ГБУ Краснодарского края «Краевая техническая инвентаризация – Краевое БТИ».

Работы по определению кадастровой стоимости объектов недвижимости предусматривают постоянный мониторинг цен на рынке, изучение его тенденций, проведение актуализации и постоянное совершенствование моделей кадастровой оценки [1, с.723]. Рынок недвижимости на сегодняшний день представляет собой сложную взаимосвязанную структуру, в которой интересы продавцов и покупателей часто изменяются.

С 1 января 2017 г. полномочия по определению кадастровой стоимости переданы государственным

бюджетным учреждениям, которые теперь на постоянной основе осуществляют определение кадастровой стоимости. При этом определение кадастровой стоимости должно осуществляться на основе единого методологического подхода, полной информационной обеспеченности.

21 сентября 2017 года департаментом имущественных отношений Краснодарского края издан приказ № 2197 «О проведении государственной кадастровой оценки на территории Краснодарского края в 2018 году» [2], в соответствии с которым должна быть проведена государственная кадастровая оценка 2 823 528 объектов недвижимости: зданий, помещений, объектов незавершенного строительства, машино-мест, земельных участков из состава земель лесного и водного фонда.

Выполнение работ по определению государственной кадастровой оценки объектов капитального строительства показано нами на примере города-курорта Анапа, в котором нами проведена оценка 128871 объекта капитального строительства.

В результате выполнения подготовительных работ к кадастровой оценке установлено, что сведения об объектах недвижимости, находящиеся в архивах Росреестра, не полностью отвечают требованиям Методических указаний. Только 19% объектов оценки обладали полными и непротиворечивыми характеристиками, по 81% проводился дополнительный сбор информации.

По всему Краснодарскому краю было выявлено 64 686 зданий, у которых либо отсутствует информация о наименовании объекта, либо приведенная информация не позволяет однозначно определить группу объектов для последующего определения кадастровой стоимости. При проведении группировки ОКС в соответствии с видом разрешенного использования в муниципальном образовании город-курорт Анапа возникли трудности в отнесении того или иного объекта в группу «Многokвартирных домов», «Индивидуальных жилых домов» или другую. В ходе проверки сведений в открытых источниках было выявлено, что из 640 объектов оценки, имеющих назначение в ЕГРН «жилой дом», 257 объектов или 40 % имели этажность более 4 этажей и площадь – более 400 кв. м, являлись частными гостиницами [1, с.724].

Эта проблема имеет место на всей территории Краснодарского края, но в большей степени – в прибрежных населенных пунктах.

Группировка ОКС должна выполняться в соответствии со сведениями, предоставленными в перечне объектов оценки. Уточнение оценочной организацией соответствия вида разрешенного использования ОКС его фактическому использованию является достаточно сложным и трудоемким процессом, включает в себя обращение в Росреестр и администрации муниципальных образований для исправления таких ошибок. Администрациями муниципальных образований не по всем ОКС были

уточнены виды разрешенного использования, что в результате значительно отразится на размере налога на имущество. Эта работа необходима для обеспечения объективной кадастровой оценки, но не предусмотрена методическими указаниями.

Стремясь уклониться от уплаты больших налогов, люди идут на нарушения градостроительных норм и законодательства. Органы муниципальных образований подписывают проектную документацию и выдают разрешения на ввод объектов в эксплуатацию при несоответствии вида разрешенного и фактического использования.

Для примера рассмотрим объект недвижимости с кадастровым номером 23:37:0107003:1049, расположенный по адресу: город Анапа, проспект Южный, дом 32. По данным публичной кадастровой карты, объект имеет 9 этажей, назначение – жилой дом, фактически по этому адресу расположена гостиница. В таблице дано сравнение результатов кадастровой оценки и расчета суммы налога на имущество на примере конкретного объекта капитального строительства.

Существующие налоговые ставки налога на имущество в муниципальном образовании город-курорт Анапа для жилого дома – 0,1, для гостиницы – 0,5. Разница между суммой налога на имущество по результатам предыдущей и результатом новой кадастровой оценки на 01.01.2018 года составляет 1232,5 тыс. руб.

Таблица

**Результаты государственной кадастровой оценки и расчета налога на имущество объекта капитального строительства**

Назначение здания	Кадастровая стоимость		Ставка налога на имущество, %	Сумма налога на имущество, тыс. руб./год
	дата	сумма, тыс. руб.		
Жилой дом (на 01.01.2017 г. в соответствии с назначением по документу)	на 01.01.2017 г.	166 239,9	0,1	166,2
Гостевой дом для временного проживания (на 01.01.2018 г. в соответствии с фактическим использованием)	на 01.01.2018 г.	279 732,5	0,5	1398,7

В ходе проведения государственной кадастровой оценки объектов капитального строительства нами были выявлены проблемы, противоречия и неточности в Методических указаниях о государственной кадастровой оценке [3]:

1) Не приведен порядок решения проблемы несоответствия вида разрешенного использования ОКС по документу и его фактического использования (такое несоответствие выявлено по большому количеству объектов капитального строительства в городе-курорте Анапа);

2) Выявлено противоречие между Методическими указаниями и Федеральным законом "О государственной кадастровой оценке" в части отсутствия у Росреестра полномочий в выдаче ГБУ необходимой информации о сделках с недвижимостью (проблема проявилась в муниципальных образованиях с недостаточным развитием рынка недвижимости);

3) Имеет место отсутствие единого программного комплекса для проведения государственной кадастровой оценки объектов недвижимости, который бы предусматривал все требования Методических указаний.

В результате были подготовлены рекомендации по совершенствованию Методических указаний о государственной кадастровой оценке:

1. Предусмотреть использование единого программного комплекса, представляющего собой законченный и апробированный продукт.

2. Прописать обязанность быстрого взаимодействия органов местного самоуправления и ГБУ для ускорения процессов обработки информации.

3. Обязать Росреестр предоставлять объективную информацию в соответствии с требованиями Методических указаний в целях объективной государственной кадастровой оценки объектов недвижимости.

Перечисленные выше рекомендации не содержат исчерпывающий перечень замечаний. Множество возникающих вопросов, связанных с несовершенством Методических указаний или спецификой объектов оценки, решались по усмотрению оценщика, что требовало приложения емкостного обоснования в применении того или иного действия.

#### Список литературы

1. Колодная М. И. Подготовительный этап государственной кадастровой оценки объектов недвижимости в Краснодарском крае // Инвестиции, строительство, недвижимость как материальный базис модернизации и инновационного развития экономики: материалы VIII Международной

научно-практической конференции, 13–15 марта 2018 г.: в 2 ч. Ч. 2 [Текст] / под ред. Т.Ю. Овсянниковой, И.Р. Салагор. – Томск: Изд-во Том. гос. архит.-строит. ун-та, 2018. – 722-726 с.

2. Приказ Департамента имущественных отношений Краснодарского края от 21.09.2017 № 2197 «О проведении государственной кадастровой оценки на территории Краснодарского края в 2018 году» - (<http://www.frskuban.ru/>)

3. Приказ Минэкономразвития России от 12.05.2017 N 226 "Об утверждении методических указаний о государственной кадастровой оценке" (Зарегистрировано в Минюсте России 29.05.2017 N 46860) // СПС КонсультантПлюс

**Морковкин Дмитрий Евгеньевич**

*к.э.н., доцент Департамента экономической теории,  
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,  
г. Москва, Россия*

### ЭФФЕКТИВНОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ БАНКОВСКОГО И РЕАЛЬНОГО СЕКТОРОВ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

**Morkovkin Dmitry Evgenievich**

*PhD (Economics), associate Professor of Department of economic theory,  
Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow*

### EFFECTIVE INTERACTION OF BANKING AND REAL SECTORS OF THE RUSSIAN ECONOMY AS FACTOR OF STABLE SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT

#### **Аннотация:**

*Тесная связь предприятий и банков создает необходимость анализа взаимодействия реального сектора экономики и банковской системы, так как их сбалансированное финансовое взаимодействие - основа развития современной экономики. В статье автором рассмотрены основные направления данного взаимодействия и проведен анализ влияния потребительского кредитования и инвестиционной деятельности коммерческих банков на реальный сектор.*

#### **Abstract.**

*The close connection of enterprises and banks creates the need to analyze the interaction of the real sector of the economy and the banking system, since their balanced financial interaction is the basis for the development of the modern economy. In the article, the author considers the main directions of this interaction and analyzes the impact of consumer lending and investment activities of commercial banks on the real sector.*

**Ключевые слова:** *социально-экономическое развитие, потребительское кредитование, инвестиционная деятельность банков, банковский сектор, реальный сектор, государственное регулирование экономики*

**Keywords:** *social and economic development, consumer lending, investment banking, the banking sector, the real sector, state regulation of economy*

В последнее время, банковская система РФ претерпела ряд коренных изменений, что обусловлено развитием рыночной экономики и обеспечением ее стабильного функционирования. Среди них можно выделить:

- ужесточение регулирования деятельности банков (введение нормативов и контроль за их выполнением);
- уменьшение числа банков из-за несоответствия современным требованиям (растет число слизней и поглощений, а также количество отозванных лицензий);
- диверсификация банковских продуктов и услуг и повышение их качества;

Данные изменения направлены на повышение эффективности деятельности банковского сектора, что позволит в большей мере оказывать влияние на рост и развитие экономики страны, в частности, ее реального сектора.

Существуют различные направления взаимодействия банковского и реального секторов экономики. В рамках данной работы, будут рассмотрены такие направления как предоставление коммерческими банками потребительских кредитов и участие в инвестиционном процессе.

В середине прошлого столетия явно возрос интерес к исследованию вопроса потребления. Именно тогда развитые страны вступили в так

называемую фазу “массового потребления”. За рубежом потребительское кредитование получило свое развитие в 1920-1930 гг. и стало одним из наиболее быстро развивающихся сегментов кредитного рынка. Тогда стал очевидным тот факт, что кредитование людей является не только задачей к побуждению платежеспособного спроса, но и частично оказывает влияние на функционирование различных отраслей реальной экономики.

Рассмотрим данные об объемах кредитов, депозитов и прочих размещенных средств, предоставленных физическим лицам за последние 5 лет



Рис.1 - Данные об объемах кредитов, депозитов и прочих размещенных средств, предоставленных физическим лицам (млн. руб.) [1]

Однако, у потребительского кредитования наблюдаются и определенные проблемы. За последние годы растет показатель ссуд с просроченными платежами, как в денежном, так и в процентном соотношении (см.табл.2). Данная ситуация

(см.рис. 1). Из данных, взятых с сайта Банка России, можно сделать вывод, что их объем с конца 2013г. вырос на 1 125 107 млн.руб. к началу 2017г., что также говорит и о росте вовлеченности домохозяйств в движение капитала. Данная тенденция способствует подъему уровня спроса на потребительские товары со стороны населения. Также этот факт говорит об увеличении доверия населения к банковской системе.

могла сложиться из-за начала экономического кризиса. Потеря работы, задержка зарплат и общее повышение цен, все это и другие причины привели к росту числа неплатежеспособных заемщиков.

Таблица 1

**Отдельные показатели по ссудам, предоставленным физическим лицам [1]**

Отдельные показатели по ссудам, предоставленным физическим лицам			
Дата	всего (млн.руб.)	Ссуды с просроченными платежами свыше 90 дней (млн.руб.)	доля ссуд с просроченными платежами свыше 90 дней в общем объеме ссуд, %
01.12.2013	9 324 891	540 347	5,8
01.12.2014	10 928 420	881 382	8,1
01.12.2015	10 268 324	1 104 036	10,8
01.12.2016	10 445 815	1 014 010	9,7
01.01.2017	10 494 118	977 559	9,3

Стоит отметить и тот факт, что в социально-экономическом развитии государства, реализации госпрограмм и повышении общего благосостояния населения положительная динамика потребительского кредитования может сыграть одну из важнейших ролей.

Исходя из этого, на современном этапе развития экономики одной из главных задач становится нахождение лучших способов взаимодействия государства, банковского и реального секторов, а также домашних хозяйств в рамках, формирующихся при участии потребительского кредитования.

Потребительский кредит, кроме того, может стимулировать эффективность труда. Если заработная плата недостаточна для покупки ряда товаров, то есть возможность купить их в кредит. Чтобы выплатить данную сумму, необходимо оставаться на своем рабочем месте в течении длительного периода, чтобы иметь стабильный доход. Таким образом, делая постоянные выплаты по кредиту, человек может зарекомендовать себя перед кредиторами, не испортив свою кредитную историю.

Рассмотрев потребительское кредитование, было отмечено, что несмотря на тенденцию к увеличению объемов средств, предоставленных физи-

ческим лицам, в период кризиса стала особенно заметна проблема просроченных ссуд. Таким образом, дальнейшее качественное взаимодействие коммерческих банков с физическими лицами зависит от решения проблем, вызванных кризисными явлениями.

Для поднятия экономики и структурного преобразования промышленности, необходимы крупные инвестиционные вливания в реальный сектор экономики. Это особенно актуально, учитывая тот факт, что основные средства организаций перестают отвечать современным требованиям научно-технического прогресса и подвергаются значительной физической и моральной амортизации.

Банковская система, как раньше, так и сейчас является одним из главных ресурсов финансирования функционирования предприятия. Заемные средства обеспечивают предприятиям прогресс, вопреки условиям платности, срочности и возвратности. Нередко организация может перейти на более высокий уровень развития или просто покрыть кассовые разрывы только с использованием заемных денежных средств.

Проанализируем данные об объемах кредитов, предоставленных юридическим лицам - резидентам и индивидуальным предпринимателям. Как видно из рис.2, на протяжении рассматриваемого периода показатели стабильно росли, что говорит об увеличении взаимодействия предприятий с банками и о большей вовлеченности банковской системы в функционирование организаций. В 2016 г. произошло снижение объема предоставляемых кредитов на 3 245 691 млн.руб. по сравнению с 2015 годом. В условиях протекающего экономического кризиса многие организации не имели возможности воспользоваться банковскими продуктами из-за низкого уровня рентабельности и высокой ключевой ставки.

Тенденция роста объема кредитов, предоставленным организациям, говорит о том, что банковский сектор был и по-прежнему остается одним из главных источников финансирования производственно-хозяйственной деятельности предприятия.



Рис.2 - Динамика объема кредитов, предоставленных юридическим лицам (млн.руб.) [1]

Это приводит нас к необходимости рассмотрения структуры источников финансирования инвестиций в основной капитал организации. Рассмотрим данные динамики инвестиций в основной капитал организации (см.рис.3). На графике четко прослеживается тенденция увеличения объемов инвестиций за рассматриваемый период. На 2016 год общая сумма инвестиций в собственный капитал

организации составила 10993,7 млрд.руб. Также наблюдается практически равное распределение инвестиций по источникам финансирования. Так, доля привлеченных средств в общем объеме инвестиций в период 2012-2014гг. составляла около 54%. Однако сейчас происходит постепенное уменьшение данного показателя до 48-49%.

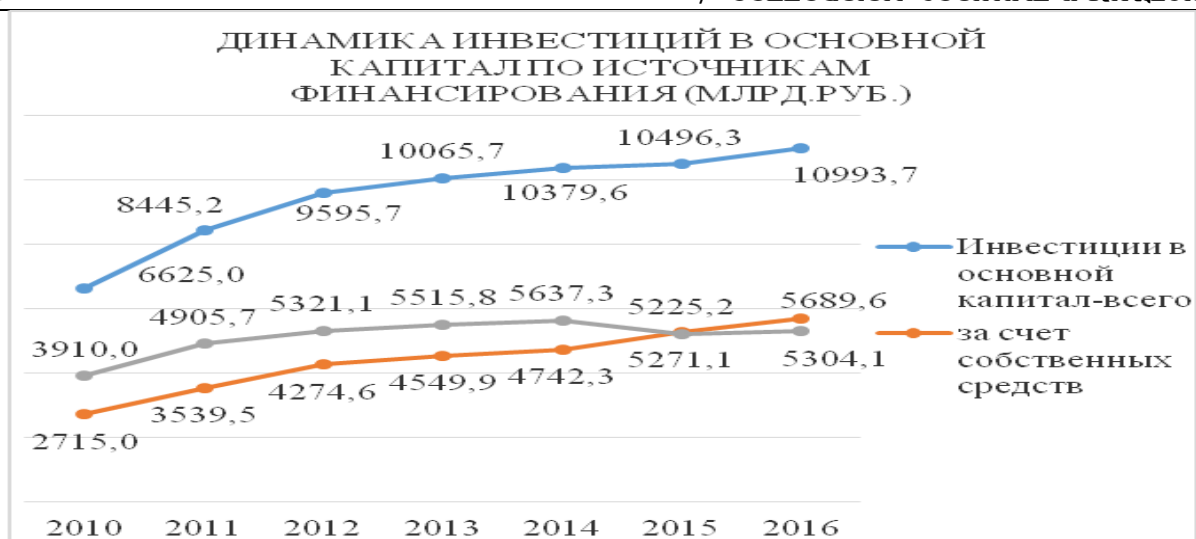


Рис.3 - Динамика инвестиций в основной капитал по источникам финансирования (млрд.руб) [2]

Среди привлеченных источников финансирования бюджетные средства на сегодняшний день остаются наиболее востребованными 33%, кредиты

банков занимают вторую по масштабности долю в 21,7% (см.рис.4).



Рис.4 - Структура источников привлечения средств для инвестирования в основной капитал (%) [2]

Несмотря на то, что доля банка в структуре источников привлечения средств для инвестирования в основной капитал не занимает первую позицию, величина банковских кредитов для финансирования инвестиций продолжает расти (см.рис. 5). В

представленном периоде наблюдается стабильный рост, за исключением 2015 года, когда сумма предоставленных банковских кредитов составила 849,9 млрд.руб.



Рис.5 - Динамика размера банковского кредита для финансирования инвестиций в основной капитал (млрд.руб) [2]

В ходе анализа динамики средневзвешенных процентных ставок по кредитам, предоставленным нефинансовым организациям (см рис. 6), были выявлены такие моменты как:

- значительное повышение процентных ставок к началу 2015 года до 15,09% с 10,64% в аналогичном периоде предшествующего года;
- сохранение сравнительно высоких значений ставки на протяжении 2015г.
- тенденция к снижению величины процентной ставки на протяжении всего 2016 года;

Все это обусловлено сохраняющимися кризисными явлениями, вопреки которым банковский сектор ищет возможности для расширения своего кредитного портфеля. Путем снижения процентных ставок для нефинансовых организаций, банковский сектор пытается сделать кредит более доступным. Это приводит к необходимости увеличения созданных резервов на возможные потери, так величина РВПС по ссудам увеличилась с 618 983 млн.руб. в 2014 году до 1 072 739 млн.руб к началу 2017г. [1]

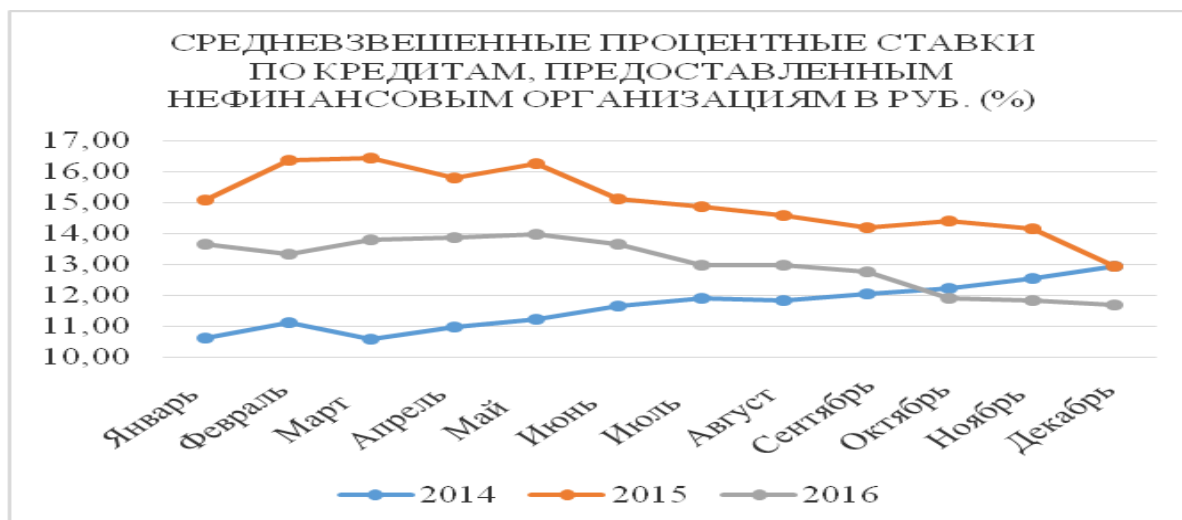


Рис.6 - Динамика средневзвешенных процентных ставок по кредитам, предоставленным кредитными организациями нефинансовым организациям в рублях (%) [1]

Также, происходит снижение процентных ставок для предприятий малого и среднего бизнеса с 14,92% в 2014г. до 13,03% в 2016г (см.рис. 7). Это сравнительно выше, чем для корпоративных клиентов, тем не менее низкая ставка процента позволяет

уменьшить размер ежемесячных выплат, либо длительность кредита. Таким образом, оказывается поддержка субъектам МСП, что в данное время особенно актуально.

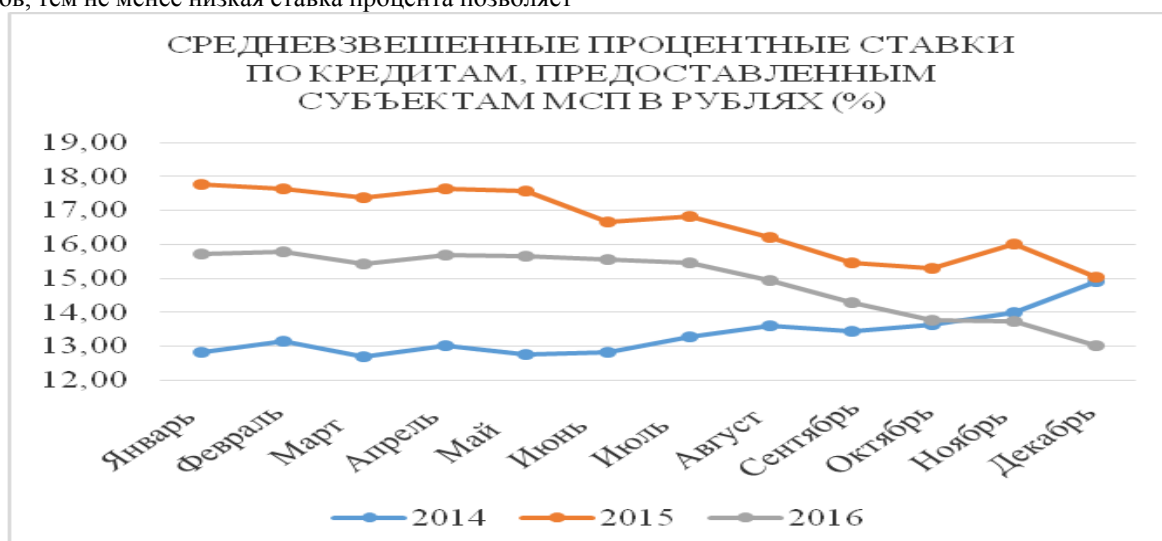


Рис.7 - Динамика средневзвешенных процентных ставок по кредитам, предоставленным субъектам малого и среднего предпринимательства в рублях (%) [1]

Оптимизация взаимоотношений заемщика и кредитора является первопричиной проблемы усиления взаимодействия реального сектора экономики и банковского. Прибегая к кредитованию ре-

ального сектора экономики, банки получают страховку от риска потери путем залога. Предприятия получают возможность использовать в качестве залога недвижимость, свое оборудование или промышленные объекты, но зачастую предлагаемое

имущество является устаревшим и имеет низкий спрос и заниженную реальную рыночную стоимость. Поэтому банки заключают договор по кредитам, принимая в залог новое оборудование и имущество, приобретенное на средства от инвестиционных кредитов. Этот способ позволяет банкам получить гарантию платежеспособности предприятия и защитить себя от рисков. Вдобавок, оптимизация отношений реального сектора экономики и банковского сектора зависит от частных инвесторов и их доверию к банкам. Ключевую роль в данной проблематике играет прозрачность финансовых институтов и создания эффективной системы информирования.

Следует особо выделить три значимых мероприятия, которые способствуют формированию и прогрессу взаимоотношений банковского и реального секторов экономики:

- формирование образцовой законодательной базы, регулирующей предоставление кредитов предприятиям банками;
- увеличение степени капитализации и создание долговременной ресурсной базы коммерческих банков;
- уменьшение кредитных рисков;

В заключении, с уверенностью стоит сказать о том, что влияние банковского сектора на реальный сектор экономики постоянно и неизменно, вопрос не в его наличии, а в степени данного влияния. Коммерческие организации не имеют возможности обеспечить высокие темпы развития исключительно за счет капитала, поэтому банковские продукты в виде кредитов являются обязательным атрибутом в хозяйственной деятельности предприятия. Из этого следует, что для постоянного и устойчивого развития реального сектора экономики надлежит обеспечить конкурентоспособное функционирование кредитных организаций. Именно стабильная банковская система является залогом устойчивого функционирования всей национальной экономики.

#### Список литературы

1. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации [Электронный ресурс]: [www.cbr.ru](http://www.cbr.ru) (Дата обращения 29.04.2018)
2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]: [www.gks.ru](http://www.gks.ru) (Дата обращения 29.04.2018)
3. Федеральный закон "О банках и банковской деятельности" от 02.12.1990 N 395-1-ФЗ.
4. Беспалов М.В. Особенности развития предпринимательской деятельности в условиях современной России: Учебное пособие / М.В. Беспалов. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 232 с.
5. Герасимов, В.М. Противоречия финансового взаимодействия банковского и реального секторов экономики современной России : Монография / В. М. Герасимов, Ф. Р. Григорян. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2014. —191 с.

6. Соколов Д.В. Базисная система риск-менеджмент организаций реального сектора экономики: Монография / Д.В. Соколов, А.В. Барчуков. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 125 с.

7. Рахметова А.М. Концепция взаимодействия банковского и реального секторов экономики в современных условиях: диссертация на соиск. д.э.н., 2015. – 370 с.

8. Морковкин Д.Е. Проблемы и приоритеты финансирования инновационного развития реального сектора экономики // Вестник Финансового университета. – 2015. – № 6 (90). – С. 39-49.

9. Морковкин Д.Е. Управление развитием промышленного комплекса региона на основе кластерного подхода: монография / Д.Е. Морковкин. - М.: ЧОУВО «МУ им. С.Ю. Витте», 2013. - 160 с.

10. Королев В.И., Кузнецова А.И., Алексеев А.Н., Ковальчук В.М., Никитова С.Г., Романова Ю.А., Филипченко А.М., Рязанов А.А., Кокуш А.В., Морковкин Д.Е., Бурькин Е.С., Ведров Е.С., Никонорова А.В., Овсянникова Т.С., Алексашина Т.В., Дуброва В.И., Рибокене Е.В., Жмыря Е., Алексеев И., Шумаев В.А. и др. Управление социально-экономическими процессами и системами в России: современное состояние и перспективы развития. -М., 2014.

11. Незамайкин В.Н., Морковкин Д.Е. Развитие институтов управления инновациями в реальном секторе российской экономики // Управление в социальных и экономических системах: материалы международной научно-практической конференции. 21 мая 2015 года/под ред. Ю.С. Руденко, Р.М. Кубовой, М.А. Зайцева. М.: ЧОУВО «МУ им. С.Ю. Витте», 2015. -С. 401-409.

12. Архипова Н. И., Родионов И. И. Изменение содержания и роли факторов производства как источника конкурентоспособности в современном мире // Вестник РГГУ. Серия «Экономика. Управление. Право». - 2015. - № 1. - С. 9-16.

13. Вертакова Ю.В., Клевцова М.Г., Положенцева Ю.С. Формирование точек кластерного роста экономического развития территорий // Вестник ОрелГИЭТ. 2015. № 2 (32). С. 56-61.

14. Незамайкин В.Н., Юрзинова И.Л. Априорная оценка последствий финансовых решений, принимаемых при планировании деятельности компании // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. - 2011. -№ 2. -С. 65-68.

15. Сорокин Д.Е. Экономическая теория, экономическая реальность и экономическая политика // Журнал экономической теории. 2014. № 4. С. 25-39.

16. Толкачев С.А. Индустрия 4.0 и ее влияние на технологические основы экономической безопасности России // Гуманитарные науки. Вестник Финансового университета. 2017. № 1(25). С. 86-91.

17. Шманева Л. В., Шманев С. В. Системно-синергетический подход к оценке инновационных рисков на предприятиях // Вестник ОрелГИЭТ. - 2011. -№4(18). -С.39-44.

18. Абрамова М.А., Дубова С.Е., Красавина Л.Н., Лаврушин О.И., Масленников В.В. Ключевые

аспекты современной денежно-кредитной политики России: мнение экспертов // Экономика. Налоги. Право. - 2016. - Т. 9. - № 1. С. 6-15.

19. Денежно-кредитная политика России: новые вызовы и перспективы: монография / колл. авторов; под ред. д. э. н. М. А. Эскиндарова. М.: РУСАЙНС, 2016. 120 с.

УДК: 331.2

*Переверзева Т. В.,  
ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли  
имени Михаила Туган-Барановского»*

## МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ: ПРОБЛЕМЫ КЛАССИФИКАЦИИ

*Pereverzeva T. V.,  
SO HPE «Donetsk National University of Economics and  
Trade named after Mykhayilo Tugan-Baranovsky»*

### THE METHODS OF STATE FINANCIAL CONTROL: PROBLEMS OF CLASSIFICATION

#### **Аннотация**

*В статье рассматриваются проблемы классификации методов государственного финансового контроля. Результаты мониторинга и критической оценки действующей нормативной базы Донецкой Народной Республики в части определения методов финансового контроля позволили в качестве специальных методов контроля выделить проверку, ревизию, аудит, мониторинг, обследование.*

#### **Abstract**

*The article deals with the classification of methods of state financial control. The results of monitoring and critical evaluation of the current normative base of the Donetsk People's Republic in terms of determining the methods of financial control made it possible to distinguish inspection, audit, audit, monitoring, inspection as special control methods.*

**Ключевые слова:** контроль, метод, государственный финансовый контроль, аудит, ревизия.

**Key words:** control, method, state financial control, audit, audit.

Осуществление государственного финансового контроля использования бюджетных средств реализуется с применением комплекса приемов, способов и процедур, направленных на получение доказательной базы и представляющих собой «метод контроля» [1, с. 117-119]. По мнению ученых под руководством профессора Ф.Ф. Бутынца, «метод (от греч. methodos — путь исследования, познания, теория, учение) — форма практического и теоретического освоения действительности, возникает из закономерностей движения объекта, изучаемого языка; система регулятивных принципов преобразованной, практической или познавательной, теоретической деятельности» [2, с. 64].

ГФК использования бюджетных средств по сути своей представляет контрольное мероприятие, базисом которого являются методы, приемы, способы. Разделяем точку зрения Е. Машенко, Е. В. Виноградовой, А. А. Кондрашова [3,4] о целесообразности выделения общенаучных, специфических и заимствованных из других наук методов финансового контроля, что «учитывает философский подход к рассмотрению понятия «метод»; подчеркивает самостоятельность (обособленность) контроля через наличие специфических методов; рас-

крывает взаимосвязь финансового контроля с другими науками, и, соответственно, видами практической деятельности» [4].

По мнению автора, наиболее дискуссионным является вопрос определения специфических (или специальных) методов ГФК. К таковым относят: 1) методы документального, фактического и смешанного контроля (Г. В. Максимова, Г. В. Юсупова); 2) методические приемы документального и фактического контроля (Л. В. Гуцаленко, В. А. Дерий, М. М. Коцупатрый); 3) разные сочетания методов: наблюдение, изучение (обследование), анализ, проверка, ревизия, инвентаризация, мониторинг, наблюдение, экспертиза (Н. А. Саргсян, Э. Ю. Терещенко, П. В. Дихтиевский, Т. О. Губанова, Л. П. Домрачева, Н. Н. Бахтина, С. И. Колесников, В. В. Бурцев, Ф. Ф. Бутынец, Н. Г. Выговская, Н. М. Малуга, Н. И. Петренко, А. Н. Саунин).

Не вдаваясь в терминологический анализ, считаем, что приемы контроля могут быть документальными, фактическими и смешанными, а способы отражают подход к проведению контроля (сплошной, выборочный, комбинированный).

Результаты мониторинга действующей нормативной базы Донецкой Народной Республики в части определения методов финансового контроля представлены в табл. 1.

**Классификация методов внешнего ГФК использования бюджетных средств в Донецкой Народной Республике**

Субъекты контроля	Департамент финансового и бюджетного контроля	Казначейство	Министерство финансов	Центральный республиканский банк	Министерство доходов и сборов	Министерство эк. развития	Министерство юстиции	Счетная палата (Проект Закона)
Методы контроля								
Гос. финансовый аудит	[2]							[1]
Ревизия	[2, 3]							[1]
Проверки, в т.ч. тематические (гос. закупок, доходов, полученных преступным путем и т.д.)	[2,3]		[7,8]	[8]	[9]		[8]	[1]
Санкционирование		[6]	[4,7]					
Мониторинг			[7,8]	[8]		[4]	[8]	[1]
Обследование								[1]

Примечание:

1. Проект Закона Донецкой Народной Республики «О счетной палате», 2015г.
2. Постановление Совета Министров ДНР «О создании контрольно-ревизионной службы ДНР» от 16.08.2016 г. №10-33.
3. Постановление Совета Министров ДНР «Порядок проведения ревизий и проверок Департаментом финансового и бюджетного контроля Министерства финансов ДНР» № 13-32 от 22.07.2015г.
4. Временный порядок о проведении закупок товаров, работ и услуг за бюджетные средства и средства предприятий в ДНР. Постановление Совета Министров ДНР от 31.05.2016г. № 7-2.
5. Об утверждении временного положения о бюджетной системе Донецкой Народной Республики. Постановление Совета Министров ДНР от 17 декабря 2016 г. № 13-18.
6. Об утверждении временного порядка проведения предварительной оплаты товаров, работ, услуг, закупаемых за бюджетные средства Республиканского фонда. Приказ Министерства финансов ДНР от 08 декабря 2017г. № 182.
7. Об утверждении Положения о Министерстве финансов ДНР, организационной структуры, штатного расписания. Постановление Совета Министров ДНР № 13-33 от 22.07.2015 г.
8. Об утверждении Временного положения о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма. Постановление Совета министров ДНР № 24-3 от 04.12.2015г.
9. Закон «О налоговой системе Принят Постановлением Народного Совета 25 декабря 2015 года от 10.02.2017 № 166-ИНС.

Автором установлено, что в рассматриваемых законодательных актах существуют разночтения в перечне методов ГФК. Так, Проект Закона ДНР «О Счетной Палате» в качестве методов выделяет проверку, ревизию, анализ, обследование, мониторинг;

а видов контрольной и экспертно-аналитической деятельности – финансовый аудит (контроль), аудит эффективности, стратегический аудит, иные виды аудита (контроля). Учитывая, что «видом» с философской точки зрения считается отдельный, отличный от других элемент совокупности по одинаковому критерию распределения, который определяется в зависимости от конкретных носителей функций, субъектов и объектов ГФК, выделение перечня аудитов не имеет под собой основания, скорее это будут «типы» государственного аудита.

Если обратиться к российской практике, то в отличие от Временного положения о бюджетной системе ДНР, которое не закрепляет методы контроля, глава 26 Бюджетного Кодекса РФ в качестве таковых указывает проверку, ревизию, обследование, санкционирование операций, а Закон «О Счетной Палате Российской Федерации» - проверку, ревизию, анализ, обследование, мониторинг. Можно сделать ложный вывод, что анализ и мониторинг являются только методами внешнего ГФК. Это, во-первых, противоречит общей теории финансового контроля, а во-вторых, анализ относится к ключевым общенаучным методом исследования, без него не возможно формирование доказательств и подготовка результатов при проведении любого другого метода контроля.

Что касается «санкционирования операций», то согласимся с мнением А. Н. Саунина, что данное понятие «...следует рассматривать не в качестве одного из методов ГФК, а как полномочие Федерального казначейства, установленное в рамках осуществления им кассового обслуживания исполнения бюджетов» [5, с.7]. Совершение разрешительной записи, допуск к проведению операции, безусловно, реализует контрольную функцию, но относится к функциям контрольного органа по исполнению бюджета по расходам.

Постановление Совета Министров ДНР от 16.08.2016 г. №10-33 указывает, что ГФК реализу-

ется контрольно-ревизионной службой через проведение государственного финансового аудита, проверки государственных закупок, проверок и ревизий финансово-хозяйственной деятельности (ст. 10), однако ни данный законодательный акт, ни детализирующее его Постановление 13-32 не содержат разъяснения сущности и специфики проведения государственного аудита.

Согласно Временного порядка о проведении закупок товаров, работ и услуг за бюджетные средства и средства предприятий в ДНР, Министерство финансов осуществляет предварительный контроль до осуществления оплаты на наличие и соответствие документов установленным требованиям и санкционирует регистрацию бюджетного обязательства, а Министерство экономического развития осуществляет в сфере ГФК мониторинг закупок товаров, работ и услуг за бюджетные средства.

Таким образом, в качестве специальных методов контроля выделяем проверку, ревизию, аудит, мониторинг, обследование. Причем при проведении контрольного мероприятия используются они не изолированно друг от друга, а в зависимости от цели, объекта и предмета контроля – в различном сочетании.

УДК 338.43:631.171

**Сайфетдинов А. Р.  
Трубилин М. Е.  
Благодарный Г. Г.**

*Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина*

#### **ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ НАПРАВЛЕНИЙ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ БАЗЫ ПРОИЗВОДСТВА И ХРАНЕНИЯ ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА**

**Saifetdinov A. R.  
Trubilin M. E.  
Blagodarny G. G.**

*Kuban State Agrarian University named after I. T. Trubilin*

#### **THE ECONOMIC SUBSTANTIATION OF THE DIRECTIONS OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF THE TECHNICAL AND TECHNOLOGICAL BASE FOR THE PRODUCTION AND STORAGE OF GRAIN**

##### **Аннотация.**

*Представлены результаты анализа современного состояния и уровня технико-технологического развития производства и хранения продукции растениеводства в отечественном АПК. Доказана экономическая целесообразность перехода товаропроизводителей на технологии точного земледелия, включающие в себя использование технических средств параллельного вождения машин и дифференцированного внесения удобрений и средств химической защиты растений. Экономически обосновано использование технологии хранения сельхозпродукции в пластиковых рукавах, имеющей преимущества перед хранением продукции в элеваторах по уровню удельных текущих затрат при относительно невысокой потребности в первоначальных капитальных вложениях.*

##### **Abstract**

*The article contains the results of analysis of the current state and level of technical and technological development of grain production and storage in the domestic agroindustrial complex. The economic expediency of the transition of commodity producers to the technologies of exact farming is proved, including the use of technical means of parallel driving of machines and differentiated application of fertilizers and chemical protection agents of plants. It is economically justified to use the technology of storing agricultural products in plastic sleeves, which has advantages over storage of products in elevators in terms of the level of specific running costs with a relatively low requirement for initial capital investments.*

**Ключевые слова.** *Растениеводство, технико-технологическая база, хранение продукции, инновации, экономическая эффективность.*

**Keywords.** *Crop production, technical and technological base, storage of products, innovations, economic efficiency*

В настоящее время отечественное сельское хозяйство по уровню технико-технологического развития заметно отстает от экономически развитых стран Запада, что выражается в критически низкой производительности труда в отрасли и высоких удельных затратах основных производственных ресурсов. Это сдерживает рост объемов производства конкурентоспособной сельскохозяйственной продукции, обеспечение продовольственной безопасности страны и наращивание ее экспортного потенциала. Решение этой задачи должно быть обеспечено в кратчайшие сроки за счет освоения в производстве инновационных механизированных агротехнологий и технических средств их реализации, превосходящих по своим технико-эксплуатационным характеристикам существующие аналоги.

К сожалению, резкое сокращение в послереформенный период объемов финансирования отраслевой фундаментальной и прикладной науки и сложное финансовое положение большинства предприятий агропромышленного комплекса привели к спаду инновационной активности в отрасли. Поэтому в настоящее время наблюдается высокая зависимость товаропроизводителей от импортных технологий, сельскохозяйственных машин, техники и оборудования. В этих условиях стратегия и программы инновационного развития технико-технологической базы отечественного растениеводства должны сочетать в себе как заимствование и адаптацию к зональным условиям размещения товаропроизводителей передовых зарубежных энерго- и ресурсосберегающих технологий, так и разработку и освоение в производстве собственных инноваций, а приоритетные направления этих инновационных трансформаций требуют экономического обоснования [1, 2, 5, 6, 7].

В экономически развитых странах в производстве продукции растениеводства получили широкое распространение технологии точного земледелия, основанные на использовании технических средств автоматизации и роботизации производственных процессов, а также информационных технологий и баз данных. Точное земледелие предполагает выполнение всех механизированных полевых работ в производстве продукции растениеводства с учетом пространственной и временной изменчивости уровня плодородия почвы, состояния посевов и природно-климатических условий зоны размещения [4].

Технологии точного земледелия включают в себя мониторинг состояния почв с разработкой электронных карт полей и посевов в течение всего срока развития растений; дифференцированное внесение удобрений с учетом внутривидовой вариативности почв по содержанию необходимых питательных веществ и потребности растений в них; адресное дозированное применение средств химической защиты сельскохозяйственных культур от

вредителей, сорняков и болезней; параллельное вождение техники с использованием приборов и оборудования системы глобального позиционирования и другое.

В отечественном АПК уже достаточно широкое распространение получило использование навигационного оборудования, курсоуказателей и подруливающих устройств для организации параллельного вождения сельскохозяйственной техники. Популярность этого элемента системы точного земледелия среди российских товаропроизводителей объясняется относительно невысокой потребностью в капитальных вложениях в дооснащение единиц сельхозтехники специализированным оборудованием и наличием экономического эффекта, позволяющего окупать их в течение первых двух полевых сезонов. Так, стоимость необходимого дополнительного оборудования составит 500–800 тыс. руб. в расчете на одну энергомашину в зависимости от его производителя и страны происхождения.

Применение этих технологий на практике позволит товаропроизводителю повысить скорость движения и производительность энергомашин, качество выполнения механизированных полевых работ и исключить возможность пропусков или повторной обработки отдельных полос почвы при движении техники по полю, что в свою очередь обеспечит значительную экономию всех производственных ресурсов и снижение конечной себестоимости продукции отрасли. Важно отметить, что освоение технологий параллельного вождения позволит также повысить интенсивность работы каждой энергомашины за счет организации полевых работ в темное время суток и тем самым снизит общую потребность в количественном составе машинно-тракторного парка сельскохозяйственной организации.

Мировой опыт показывает, что простое увеличение доз внесения минеральных удобрений и средств химической защиты растений не всегда дает экономический эффект. При неконтролируемом внесении удобрений и пестицидов падает рентабельность производства продукции сельского хозяйства, снижается ее качество, наносится непоправимый ущерб окружающей природной среде [5].

Обеспечить растения всеми необходимыми микроэлементами и средствами химической защиты при минимальных затратах финансовых и материальных ресурсов и снижении негативного антропогенного воздействия на почву возможно за счет внедрения в производство технологий дифференцированного внесения этих производственных ресурсов.

При выполнении механизированных полевых работ с применением элементов точного земледелия учитывается, что отдельные участки поля являются неоднородными по рельефу, почвенному покрову,

агрехимическому составу почвы и др. Использование средств механизации производственных процессов в растениеводстве, оснащенных специализированным оборудованием, позволяет дифференцированно вносить минеральные удобрения и средства химической защиты растений с учетом такой вариативности почвы [5]. Современные технические и информационные средства позволяют оперативно проводить мониторинг посевов сельскохозяйственных культур в различных участках поля, анализировать полученную информацию и использовать ее при выполнении дальнейших полевых работ.

Технологии точного земледелия позволяют вносить удобрения в почву в различном объеме в зависимости от свойств почвенного покрова, урожайности сельскохозяйственных культур прошлых лет, погодных условий и т. д., что повышает урожайность сельскохозяйственных культур и сокращает затраты на удобрения со значительным экономическим эффектом. Для практической реализации этой технологии необходимо составление электронных карт полей, учитывающих результаты почвенного анализа, космической или аэрофотосъемки, а также историю урожайности сельскохозяйственных культур.

Так, потребуются ежегодные затраты на проведение лабораторных агрохимических исследований образцов почвы, отбор которых осуществляется автоматическим пробоотборником. Такие агрохимические анализы почвы проводятся в специализированных аккредитованных лабораториях по целому комплексу химических и питательных элементов. Практическая реализация технологий точного земледелия также потребует ежегодных взносов за использование данных спутников и приобретение кодов активации базовой станции, затрат на обучение и повышение квалификации механизаторов.

Анализ сложившейся ценовой конъюнктуры на рынке сельскохозяйственной техники и оборудования показал, что капитальные вложения в дооснащение каждой единицы сельхозтехники в этом случае повысятся на 1,5–2,0 млн руб., а срок окупаемости дополнительных капитальных вложений не превысит 3 лет.

В России технологии точного земледелия только начинают активно применяться передовыми сельскохозяйственными организациями и крупными фермерскими хозяйствами. По данным анкетирования экспертов Центра прогнозирования и мониторинга научно-технологического развития АПК, образованного в Кубанском ГАУ [8], широкому внедрению этих инновационных технологий в отечественное производство продукции растениеводства препятствует дефицит информации о технических и экономических преимуществах точного земледелия, а также сравнительно высокие первоначальные капитальные вложения в освоение его технологий.

Эти новые «точные» технологии в производстве продукции растениеводства не только минимизируют вред, наносимый окружающей природной среде, но и, как показывает опыт передовых

предприятий, являются экономически эффективными. Освоение технологий точного земледелия позволяет существенно сокращать затраты на топливо, семена, минеральные удобрения и химические средства защиты растений и тем самым снижать себестоимость конечной продукции.

Одним из важнейших направлений развития отечественного АПК является повышение объема мощностей по хранению сельскохозяйственной сырья, обеспечивающих сохранность продукции в течение длительного периода времени с небольшими удельными затратами на энергоносители и обслуживание, а также возможность ее продажи в течение всего календарного года по более высоким ценам реализации.

В настоящее время в России более половины мощностей сельскохозяйственных товаропроизводителей по хранению зерна представляют собой склады и ангары с критически высоким уровнем физического и морального износа. В связи с этим сельскохозяйственные предприятия несут большие убытки вследствие потери зерна при его хранении. При этом, по мнению многих ученых, модернизация существующих складов не только затруднена высокой потребностью в капитальных вложениях, но и экономически нецелесообразна вследствие несоответствия имеющихся мощностей современным технологиям и требованиям к хранению агропродукции [3].

Важно отметить, что мелкие и средние товаропроизводители для хранения зерна пользуются преимущественно услугами элеваторов, что существенно повышает их издержки на реализацию продукции и снижает рентабельность деятельности. Решением этой проблемы может служить создание собственных современных мощностей по хранению зерна, обеспечивающих высокую сохранность продукции при относительно невысоких удельных капитальных и текущих затратах.

Одной из инновационных технологий хранения зерна в небольших сельскохозяйственных организациях и фермерских хозяйствах является использование пластиковых мешкообразных зернохранилищ (рукавов). Срок хранения зерна в таких рукавах варьирует от нескольких месяцев до 2 лет в зависимости от его влажности и погодных условий, при которых это зерно закладывалось на хранение. Важным конкурентным преимуществом этого способа хранения зерна является отсутствие потребности в проветривании, подсушке, а также в дезинсекции продукции, что значительно упрощает технологию хранения и снижает его стоимость.

Для организации хранения зерна в пластиковых рукавах необходимы капитальные вложения в приобретение и ежегодное обновление пластиковых рукавов с ценой закупки 15–25 тыс. руб., а также зерноупаковочной и зерноразгрузочной машин стоимостью по 500–650 тыс. руб. Проведенные расчеты показали, что текущие расходы на хранение зерна в пластиковых рукавах кратны ниже, чем при использовании услуг элеватора, а совершенные инвестиции при этом окупятся уже в первый рабочий полевой сезон.

Проведенное исследование позволило сделать следующие основные выводы.

1. Анализ уровня развития технико-технологической базы отечественных сельскохозяйственных товаропроизводителей показал значительное отставание от экономически развитых стран Запада, что сдерживает рост объемов производства конкурентоспособной на внутреннем и внешних рынках сельхозпродукции и создает большие угрозы продовольственной безопасности и независимости страны.

2. Для повышения экономической эффективности производства продукции растениеводства сельскохозяйственным товаропроизводителям следует переходить на технологии точного земледелия, включающие в себя использование технических и информационных средств параллельного вождения машин и дифференцированного внесения удобрений и средств химической защиты растений, что позволит в значительной степени снизить удельные затраты основных производственных ресурсов. Расчеты показали, что потребные капитальные вложения в дооснащение имеющейся в хозяйстве сельхозтехники необходимым специализированным оборудованием окупятся за 1–3 года.

3. Для снижения потерь сельскохозяйственной продукции при ее хранении и транспортировке необходимо формирование и развитие в сельскохозяйственных организациях собственного складского хозяйства, основанного на современных достижениях научно-технического прогресса в отрасли. Небольшим и средним сельскохозяйственным товаропроизводителям рекомендуется использовать технологию хранения зерна в пластиковых рукавах, имеющих преимущества перед хранением в элеваторах по удельным издержкам при относительно небольших первоначальных капитальных вложениях.

#### Список использованной литературы:

1. Агаркова, Л. В. Экономическое обоснование технического переоснащения сельскохозяйственного производства / Л. В. Агаркова, Т. Г. Гурнович, Г. И. Малов // Экономика сельского хозяйства России. – 2015. – № 6. – с. 11–16.

2. Бершицкий, Ю. И. Экономика формирования и воспроизводства технической базы растениеводства сельскохозяйственных организаций : монография / Ю. И. Бершицкий, П. В. Михайлушкин, Ю. К. Кастиди, В. В. Ивко. – Краснодар : ООО «Просвещение-Юг», 2014. – 261 с.

3. Попкова, Е. В. Организационно-экономические направления развития производственной инфраструктуры зернопродуктового подкомплекса / Е. В. Попкова, О. И. Кучеренко // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. – 2016. – № 1(48). – с. 201–206.

4. Рунов, Б. А. Новейшие технологии (точное земледелие) – основа развития выгодного сельского хозяйства / Б. А. Рунов, Н. В. Пильникова // Экономика сельского хозяйства России. – 2010. – № 2. – с. 25–34.

5. Сайфетдинов, А. Р. Экономическая эффективность внедрения элементов точного земледелия в производство продукции растениеводства / А. Р. Сайфетдинов, А. И. Больбат // В сб. трудов Международной научно-практической конференции молодых ученых, посвященной памяти чл.-корр. РАСХН А. А. Семенова «Факторы экономического роста: мировые тренды и российские реалии», Краснодар, ООО «Научный консультант», 23 марта 2017 г. – с. 296–302.

6. Сайфетдинова, Н. Р. Методические и практические аспекты оценки эффективности аграрного производства / Н. Р. Сайфетдинова, К. Э. Тюпаков, А. Р. Сайфетдинов // Сборник статей Международной научно-практической конференции «Проблемы достижения экономической эффективности и социальной сбалансированности: Императивы, правовые и хозяйственные механизмы», Краснодар – с. 170–176.

7. Тюпаков, К. Э. Экономическая оценка технологического развития агропроизводства / К. Э. Тюпаков, Н. Р. Сайфетдинова // АПК: экономика, управление. – 2011. – № 12. – с. 72–77.

8. Центр прогнозирования и мониторинга научно-технологического развития АПК [Электронный ресурс]: Официальный сайт. – Режим доступа: <http://kubsau.ru/science/foresight/>.

*Потапов И.И.  
Власова К.В.  
Ромадин С.П.  
Скробачева М.С.*

*Кемеровский государственный университет*

## АНАЛИЗ БИЗНЕС МОДЕЛЕЙ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

*Potapov I.I.  
Vlasova K.V.  
Romadin S.P.  
Skrobacheva M.S.*

*Kemerovo State University*

## ANALYSIS OF BUSINESS MODELS IN THE DIGITAL ECONOMY

### **Аннотация**

*В работе анализируются следующие ключевые моменты: происходящие изменения при переходе от традиционной к цифровой экономике; классификация бизнес-моделей в цифровой экономике; наиболее подходящие в условиях цифровой экономики бизнес-модели и примеры использующих их компаний; изменения при переходе от традиционных бизнес-моделей к бизнес-моделям в цифровой экономике.*

### **Abstract**

*The following key moments are analyzed in the paper: the changes taking place in the transition from the traditional to the digital economy; Classification of business models in the digital economy; the most suitable business models in the digital economy and examples of companies using them; Changes in the transition from traditional business models to business models in the digital economy.*

**Ключевые слова:** *бизнес-модель, цифровая экономика, инновации, бизнес-процессы, стратегический менеджмент, цифровизация, электронный бизнес.*

**Keywords:** *business model, digital economy, innovations, business-processes, strategic management, digitalization, e-business.*

Переход к цифровой экономике заставляет компании пересматривать традиционные способы построения бизнеса, вынуждает искать такие формы бизнес-моделей, которые обеспечивали бы максимальную эффективность принимаемых решений. Отразить изменения в деятельности компаний можно с помощью бизнес-моделей, которые служат для описания основных принципов создания, развития и успешной работы организаций. Всплеск числа новых бизнес-моделей, свойственных цифровой экономике, произошёл в конце 1990-х, когда создавалось огромное количество фирм, использующих преимущества Интернет-торговли.[1] Эти компании, получившие название «доткомы», возникли благодаря коммерциализации интернета, акции многих из них имели крайне высокие котировки в результате оптимизма, которым была окружена интернет экономика в то время. Мировой опыт показывает, что цифровизация становится важным фактором в достижении высокой конкурентоспособности. В ходе работы было проведено глубинное интервью с десятью представителями бизнеса в России о важности цифровых технологий в компаниях и происходящих в них изменениях. Респондентами являлись представители высшего руководства компаний, которые относятся к сфере услуг, а также занимаются производством товаров, продуктов. Также для выявления существующих тенденций, был проведен опрос о роли наиболее

важных цифровых технологиях в бизнес-моделях этих компаний. Результаты проведенного интервью раскрыли происходящие изменения в бизнес-моделях компаний. Было выявлено, что изначально цифровая трансформация заключалась в формализации и кодификации бизнес-операций, которая, в свою очередь, выражалась в компьютеризации процессов. Это позволило ускорить операции и улучшить бизнес-процессы в организации, тем самым не только повышая продуктивность, но также увеличивая долю рынка и рыночную ценность.[2] По итогам опроса, самыми важными в бизнес-моделях компаний респондентов являются внедрение электронной коммерции и внутренних интегрированных систем. Несмотря на незначительную роль других цифровых технологий (таких как облачные технологии, большие данные и т.д.), было отмечено, что в последнее время бизнес-модели большинства успешных компаний образованы на сборе и анализе больших данных. В отличие от традиционных бизнес-моделей, эти компании используют искусственный интеллект для осуществления более сложных бизнес-процессов без участия человека.

### **Список литературы**

1. Л.Ф. Петров. Методы динамического анализа экономики. – М.: Инфра-М, 2016. – 240 с.
2. В.И. Ширяев. Финансовые рынки. Нейронные сети, хаос и нелинейная динамика. – М.: Либликом, 2015. – 232 с.

*Потанов И.И.**Власова К.В.**Ромадин С.П.**Скробачева М.С.**Кемеровский государственный университет***ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС КАК ДРАЙВЕР РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ***Potapov I.I.**Vlasova K. V.**Romadin S. P.**Skrobacheva M.S.**Kemerovo State University***MILITARY-INDUSTRIAL COMPLEX AS A DRIVER OF THE RUSSIAN ECONOMY****Аннотация**

*В работе анализируются следующие ключевые моменты: ключевые проблемы российского оборонно-промышленного комплекса; влияние западных санкций и реализация программы импортозамещения; условия повышения конкурентоспособности российской продукции военного назначения.*

**Abstract**

*The following key points are analyzed: key problems of the Russian military-industrial complex; the impact of Western sanctions and the implementation of the import substitution program; conditions for increasing the competitiveness of Russian military products.*

**Ключевые слова:** оборонно-промышленный комплекс, оборонная промышленность, экономический рост, российская экономика.

**Keywords:** military-industrial complex, defense industry, economic growth, the Russian economy.

Национальная безопасность любой страны зависит от степени развития ее стратегических отраслей, включая и оборонную промышленность. Оборонно-промышленный комплекс РФ является основной частью машиностроительного комплекса и представляет предприятия и научно-исследовательские организации, занимающиеся выпуском современных видов оружия и военной техники. В этом наукоемком и высокотехнологичном секторе российской экономики сосредоточены высококвалифицированные кадры и большая часть передовых технологий военного и гражданского назначения. По данным Росстата, доля наукоемкой продукции в ВВП достигла в 2017 году своего исторического максимума – 22,3%, и основой вклад в данный показатель внес оборонно-промышленный комплекс.[1] Оборонно-промышленный комплекс имеет стратегическое значение для российской экономики и выступает гарантом ее поступательного развития: непрерывное освоение и применение новейших технологий, производство и разработка высокотехнологичной продукции и более высокие требования к качеству выпускаемой продукции (в сравнении с продукцией гражданского назначения) — совокупность факторов, позволяющие называть оборонно-промышленный комплекс «локомотивом» общего развития и эффективным направлением технологического прогресса. Сегодня в оборонно-промышленном комплексе работают около четырех тысяч предприятий, на которых занято более двух миллионов человек (вместе с членами семей это свыше пяти

миллионов человек), т.е. практически 3,5% населения страны.[2] Тем не менее, несмотря на внешнее благополучие, текущее состояние предприятий оборонной промышленности и их существенная технологическая зависимость от зарубежных поставщиков остаются критическими. Для осуществления перехода российской экономики от экспортно-сырьевого типа развития к инновационному необходим кардинальный прорыв в сфере обеспечения необходимых условий эффективного функционирования оборонно-промышленного комплекса, как наиболее качественного компонента отечественной экономики.[3] Решение таких насущных проблем, как износ основных производственных фондов, кадровый дефицит и неудовлетворительное финансовое состояние большинства предприятий российского обороннопромышленного комплекса положительно скажется самым непосредственным образом не только на состоянии национальной безопасности и обороноспособности страны, но и на перспективах развития экономики и экономического роста в целом.

**Список литературы**

1. Н.П. Макаркин. Об условиях инновационного развития. – М.: Экономика, 2015. – 148 с.
2. В.М. Джуха, А.В. Курицын, И.С. Штапова. Экономика отраслевых рынков. – М.: КноРус, 2014. – 288 с.
3. Б.Т. Кузнецов. Экономика и финансовое обеспечение инновационной деятельности. – М.: Юнити-Дана, 2016. – 296 с.

*Потапов И.И.  
Власова К.В.  
Ромадин С.П.  
Скробачева М.С.*

*Кемеровский государственный университет*

## КОНЦЕПЦИЯ «КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТИ» В СТРАТЕГИИ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ БАНКА

*Potapov I.I.  
Vlasova K. V.  
Romadin S. P.  
Skrobacheva M.S.*  
*Kemerovo State University*

## CUSTOMER-CENTRICITY CONCEPT IN THE BANK'S DIGITAL TRANSFORMATION STRATEGY

### **Аннотация**

*В статье анализируются следующие ключевые моменты: использование инновационных цифровых технологий в банковской отрасли; совершенствование пользовательского опыта клиента как фактора дифференциации цифрового банкинга; цифровые возможности в персонализации банковских продуктов и услуг.*

### **Abstract**

*The article analyzes the following key issues: the use of innovative digital technologies in the banking industry; improvement of the customer's customer experience as a factor in the differentiation of digital banking; digital opportunities in the personalization of banking products and services.*

**Ключевые слова:** концепция «клиентоориентированности», банковская стратегия, цифровая трансформация, инновационные цифровые технологии, цифровой банкинг.

**Keywords:** customer-centricity concept, bank strategy, digital transformation, innovative digital technologies, digital banking

В банковской отрасли происходят глубинные трансформационные процессы, основными драйверами которых выступают инновационные цифровые технологии. Благодаря использованию цифровых технологических достижений, в частности, смартфонов, планшетов, мобильных приложений, и получению нового опыта взаимодействия с клиентами по стандартам, установленным высокотехнологичными компаниями Google, Apple, Facebook и Amazon, потребительское поведение и ожидания клиентов от банковского обслуживания существенно изменилось. В результате банки в условиях постоянной конкуренции вынуждены пересмотреть основы своего функционирования и развиваться в направлении от клиента к банку, направляя свои усилия не на активное продвижение своих продуктов и услуг, а на клиентов, делая их смыслом всей своей деятельности, что приводит к значительным изменениям на всех уровнях организации. Быстро развивающиеся цифровые технологии — мобильная связь, социальные сети, аналитика больших данных, «искусственный интеллект» и облачные технологии — предоставляют банкам абсолютно новые возможности для понимания потребительского поведения, привлечения и обслуживания клиентов.[1] Их функциональные возможности являются мощным средством для развития цифрового банкинга и достижения ещё большей клиентоориентированности, изменяя «правила игры» в банковской

отрасли. Использование цифровых технологий способно снять ранее существовавшие операционные ограничения, препятствующие клиентам взаимодействовать с банками тогда, когда им это необходимо, и дать банкам возможность обслуживания своих клиентов тогда, где и каким способом они захотят, по-новому предоставляя им персонализированные услуги и удовлетворяя их особые потребности. В эпоху цифровых технологий концепция «клиентоориентированности» в сфере финансовых услуг приобретает стратегически важное значение и становится краеугольным камнем в стратегии цифровой трансформации банка, дифференцируя его от других участников рынка.[2] Наиболее клиентоориентированные банки в ближайшем будущем смогут занять более выигрышную позицию, поскольку выработают поистине глубокое понимание своих клиентов и будут способны удовлетворять их желания и потребности таким образом, который будет соответствовать или даже превосходить их ожидания в таких важных вопросах, как выбор банковского продукта, пользовательский опыт, качество обслуживания, доступность услуг по каналам связи.

### **Список литературы**

1. Хесус Уэрта де Сото. Деньги, банковский кредит и экономические циклы. — М.: Социум, 2015. — 674 с.
2. Е.П. Жарковская, И.О. Арендс. Банковское дело. — М.: Омега-Л, 2014. — 304 с.

*Потанов И.И.  
Власова К.В.  
Ромадин С.П.  
Скробачева М.С.*

*Кемеровский государственный университет*

## ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ОБЛАСТИ ТОРГОВЛИ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ ЮЖНОЙ КОРЕИ, ОСНОВАННЫЙ НА РАЗВИТИИ ЭКСПОРТА

*Potapov I.I.  
Vlasova K.V.  
Romadin S.P.  
Skrobacheva M.S.  
Kemerovo State University*

### TRADE PATTERNS AND EXPORT-ORIENTATION GROWTH OF SOUTH KOREA

#### **Аннотация**

*В работе анализируется внимание на вопросах об основных мерах государственного регулирования экспортно-ориентированной экономики; изменения структуры и динамики основных показателей международной торговли Республики Корея; влияния мирового экономического кризиса на экономику Южной Кореи; тенденции изменения структуры импорта Южной Кореи после экономического кризиса.*

#### **Abstract**

*The work focuses on the issues of the main measures of state regulation of the export-oriented economy; changes in the structure and dynamics of the main indicators of international trade of the Republic of Korea; the impact of the global economic crisis on the economy of South Korea; trends in the structure of imports of South Korea after the economic crisis.*

**Ключевые слова:** Республика Корея, экспортная ориентация экономики, экспортная квота.

**Keywords:** Republic of Korea, export-orientated economies, export propensity index.

Республика Корея достигла лидирующих позиций на международном рынке в том числе и благодаря успешной экспортно-импортной политике. Так, в 2017 г. наблюдался резкий рост объема вывозимых из страны товаров, а статистические данные ВТО за тот же период свидетельствуют о том, что увеличение экспорта в Южной Корею было наибольшим среди десяти ведущих экспортеров в мире. Однако несмотря на то, что зависимость от международной торговли упала до рекордного минимума за последние 10 лет, составив 77,68% в 2016 г. (против 110% в 2010 г. и 2012 г.), у большинства экономистов нет сомнений, что четвертая по величине экономика Азии остается уязвимой по отношению к внешним факторам. В последнее время Министерство финансов Республики Корея все чаще говорит о возрастающей торговой зависимости от США и КНР. Действительно, в 2017 г. на Китай приходилось 20% экспорта Южной Кореи, а на Соединённые Штаты 12%. [1] В результате диверсификация географии внешней торговли становится одним из основных путей снижения геополитических рисков при сохранении экспортной ориентации экономики. Для оценки степени зависимости экономики от внешних рынков наиболее часто используется такой показатель, как экспортная квота, представляющая собой отношение объема национального экспорта к ВВП за определенный период времени. Так, по данным Всемирного Банка данный показатель для Южной Кореи постоянно снижался с 2012 г. и в 2016 г. составил

42%. Однако он в два раза выше, чем у КНР и в четыре раза больше, чем у США. В результате прогрессивных социально-экономических преобразований со стороны правительства Республики Корея и активной экспансии крупнейших компаний – че-болей – на зарубежных рынках среднегодовой рост экспорта страны в период с 1960 по 2016 гг. составлял более 15%. [2] Таким образом, благодаря успеху национальной продукции у иностранных потребителей, Южной Корею, одной из немногих стран с экономикой догоняющего развития, удалось оказаться в числе тех, кто безусловно выиграл от процесса глобализации. С одной стороны, правительство Южной Кореи стимулирует крупнейшие конгломераты к расширению торговых контактов со странами Юго-Восточной Азии и Латинской Америки, к более тесному сотрудничеству с быстроразвивающейся экономикой Индии. С другой стороны, представители правительства подчеркивают, что Республика Корея не стремится отказываться от своих наиболее значительных торговых партнеров: их основной целью является дополнение, а не замещение экономических контрагентов. [3] Кроме того, стоит отметить, что товарная структура корейского импорта, которая характеризуется большой зависимостью от закупок сырьевых товаров, делает экономику страны крайне уязвимой перед валютными спекуляциями. Так, стоимость закупаемого сырья для высокотехнологичной промышленности Южной Кореи перед кризисом 2008 г. возросла на 33%

(с 201,7 млрд. долл. до 268,6 млрд. долл.), что оказало негативное влияние на платежный баланс страны.

#### Список литературы

1. Е.В. Вавилова. Экономическая география и регионалистика. – М.: Гардарики, 2017. – 160 с.

2. С.А. Горохов, Н.Н. Роготень. Общая экономическая, социальная и политическая география. – М.: Юнити-Дана, 2016. – 272 с.

3. О.С. Сухарев. Экономическая политика и развитие промышленности. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 216 с.

УДК 330.322

**Махова Анна Владимировна,**

*канд. экон. наук, доцент,*

*доцент кафедры истории, обществознания и педагогических технологий;*

*ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»*

*филиал в г. Славянск-на-Кубани,*

*г. Славянск-на-Кубани, РФ*

**Стеценко Анастасия Александровна,**

*студент, филиал ФГБОУ ВО «Кубанский*

*государственный университет»*

*в г. Славянск-на-Кубани,*

*г. Славянск-на-Кубани, РФ*

## СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИИ И КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ

**Makhova Anna Vladimirovna,**

*kand. Econ. Sciences, associate Professor,*

*associate Professor of history, social science and pedagogical technologies;*

*IN FGBOU "Kuban state University»*

*branch in Slavyansk-on-Kuban,*

*Slavyansk-on-Kuban, Russia*

**Stetsenko Anastasia Aleksandrovna,**

*the student branch of the "Kuban*

*state University»*

*in Slavyansk-on-Kuban,*

*Slavyansk-on-Kuban, Russia*

## COMPARATIVE ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF INVESTMENT IN RUSSIA AND KRASNODAR REGION

#### **Аннотация:**

*Материалы статьи включают в себя анализ инвестиций в основной капитал России, Южного ФО и Краснодарского края в период с 2000 по 2017 гг. Подробно рассмотрены инвестиции в Южный ФО, сделаны выводы о динамике финансирования Южного ФО и Краснодарского края.*

#### **Abstract:**

*Materials of the article include the analysis of investments in fixed capital of Russia, the southern Federal district and Krasnodar region in the period from 2000 to 2017. the investments in the southern Federal district are considered in Detail, conclusions are made about the dynamics of financing of the southern Federal district and Krasnodar region.*

**Ключевые слова:** *Экономика России, инвестиции, инвестиционная политика, динамика инвестиций, инвестиции в основной капитал.*

**Keywords:** *Russian Economy, investment, investment policy, investment dynamics, investment in fixed capital.*

**Введение:** Инвестиции являются движущей силой для развития экономики страны, региона и края на любом уровне, поэтому вложения в основной капитал – это один из основных показателей развития региона. Рассмотрим динамику инвестиций в Россию, в сравнительном аспекте с Южным федеральным округом и Краснодарским краем. Особое вни-

мание будет уделено периоду присоединения республики Крым и г. Севастополя, так как они вошли в состав Южного федерального округа, проанализируем причины и изменения инвестиционного климата в Краснодарском крае.

Проанализировав инвестиции в основной капитал России с 2000 по 2017 гг. (рисунок 1), можно сделать разбивку инвестиций на несколько этапов:

в период с 2000 по 2008 гг. наблюдался постепенный рост денежных вложений в государство, после мирового кризиса 2008 года, в 2009 году наблюдался спад капиталовложений с отметки 6 705,5 млрд. руб. до отметки 6040,8 млрд. руб., с 2010 по 2014 гг. денежные вложения увеличивались, в 2015

году инвестиции уменьшились, т.к. политическая обстановка была не стабильная, с 2015 по 2017 гг. инвестиции постепенно увеличивались, достигнув максимальной отметки в 2017 году – 12025,6 млрд. руб.

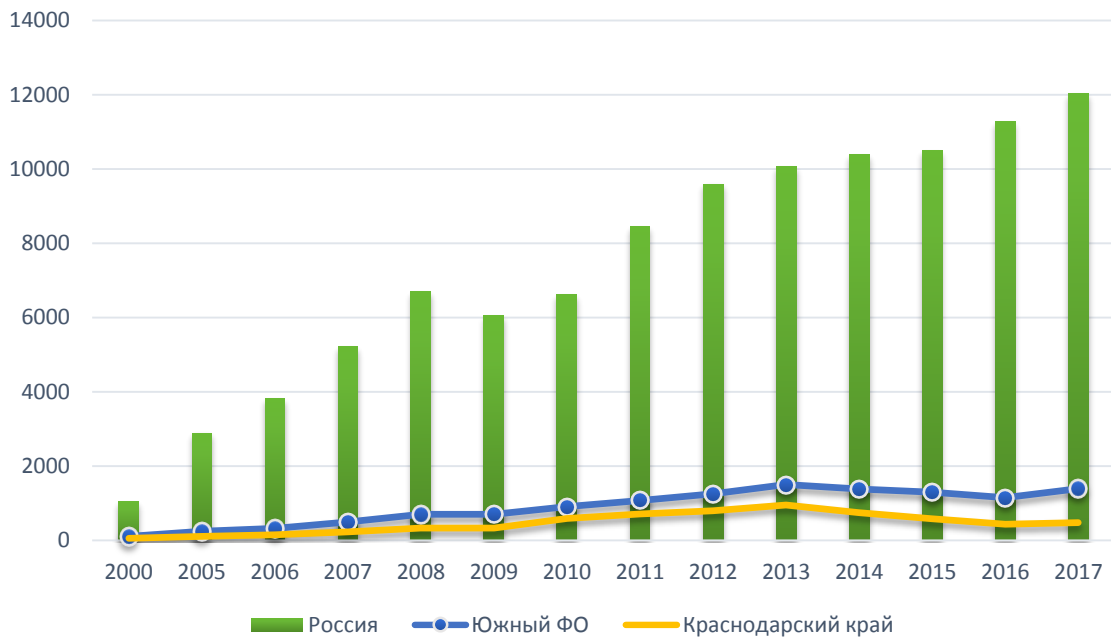


Рисунок 1 – Инвестиции в основной капитал России, Южного ФО и Краснодарского края (млрд. руб.)

Инвестиции в Южный ФО достигли своего пика в 2013 году – 1506 млрд. руб., после чего наблюдалось снижение до 2016 года и незначительное повышение в 2017 году. В Краснодарском крае с 2000 по 2013 гг. наблюдается планомерный рост с

небольшими спадами и подъемами, в период с 2013 по 2016 гг. инвестиции сократились в 2 раза со 955,2 млрд. руб. до 435 млрд. руб., в 2017 году отслеживалось незначительное повышение.

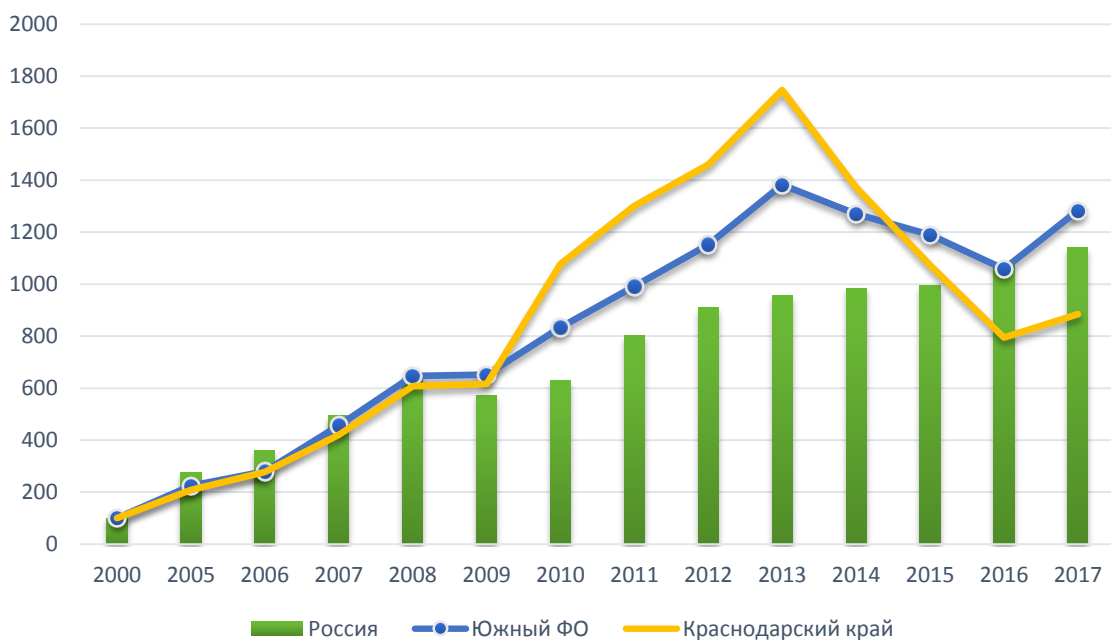


Рисунок 2 - Инвестиции в основной капитал России, Южного ФО и Краснодарского края (в %)

Возьмем 2000 год за базовый, относительно его рассчитаем динамику инвестиций в основной

капитал России, Южного ФО и Краснодарского края.

Изучая инвестиции в основной капитал России (рисунок 2), можно сделать вывод о том, что за последние 17 лет вложения увеличились в 11 раз, со 100% до 1141,3% - 12025,6 млрд. руб. Денежные вложения в Южный ФО постепенно увеличивались с 2000 по 2013 гг. со 100% до 1382,9% - 1506 млрд.руб., после мирового кризиса 2008 года, в 2009 году наблюдался небольшой спад. После введения санкций в 2014 году инвестиции начали резко уменьшаться (за счет оттока иностранных инвесторов) со 1382,9% до 1058,6% - 1152,8 млрд.руб.,

в 2017 году наблюдался незначительный рост вкладываемых денежных средств – 1397,3 млрд.руб. Инвестиции в экономику Краснодарского края плавно росли до 2008 года, с 2009 по 2013 наблюдается резкий рост капиталовложений со 616,1% до 1745,9% - 1506 млрд. руб., такой резкий рост объясняется тем, что в Краснодарском крае проводили зимнюю олимпиаду Сочи 2014. После введения санкций в РФ с 2014 по 2016 гг. инвестиции в Краснодарский край начали уменьшаться с 1371,5% до 795,2% - 435 млрд. руб. В 2017 году наблюдался незначительный рост денежных средств.

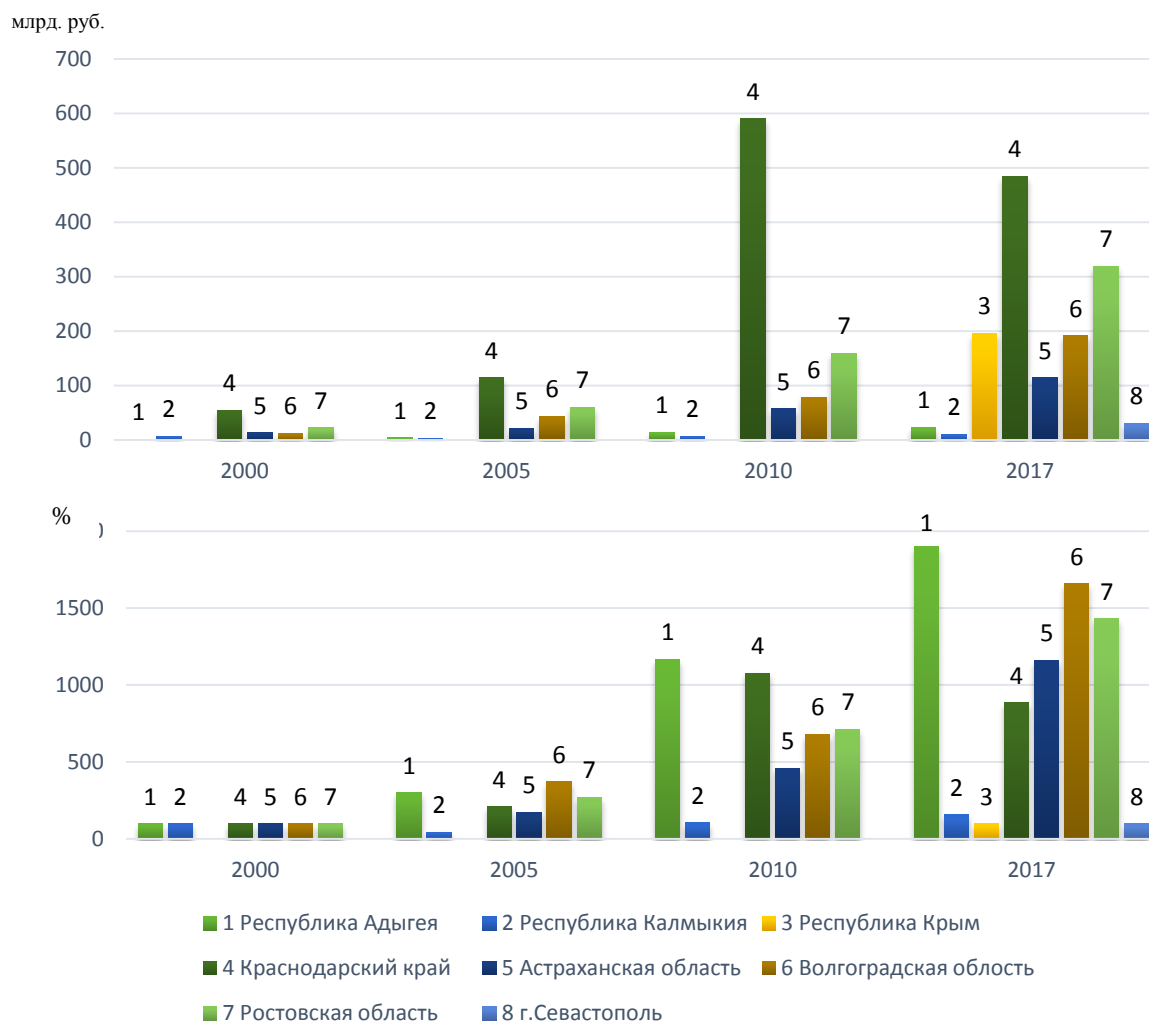


Рисунок 3 – Инвестиции в Южный ФО 2000 – 2017 гг.

Анализируя инвестиции в Южный ФО с 2000 по 2017 гг. (рисунок 3) рассмотрим каждый субъект в отдельности: денежные вложения в Республику Адыгею очень малы, но за последние 17 лет выросли с отметки 1,2 млрд.руб. до 22,8 млрд. руб. Если рассматривать этот показатель в процентном соотношении взяв 2000 год за 100%, мы видим, что инвестиции увеличились в 19 раз. Капиталовложения в Республику Калмыкию увеличились с 6,6 млрд. руб. до 10,4 млрд. руб. Рассматривая данный показатель в процентном соотношении, мы видим, что инвестиции увеличились в 1,5 раза, со 100% до 157,6%. Денежные средства, вкладываемые в Республику Крым (по данным 2017 г.), составляют

195,3 млрд. руб. Инвестиции в Краснодарский край являются самыми высокими и своего пика достигли в 2010 году – 589,6 млрд.руб. В процентном соотношении за последние 17 лет инвестиции увеличились в 8,5 раз. Капиталовложения в Астраханскую область с 2000 по 2017 гг. постепенно росли с отметки 12,4 млрд. руб. до 144 млрд. руб., в процентном соотношении капиталовложения увеличились в 11,5 раз, со 100% до 1161,3%. Инвестиции в Волгоградскую область росли в интенсивном темпе с 11,5 млрд. руб. до 190,7 млрд. руб.

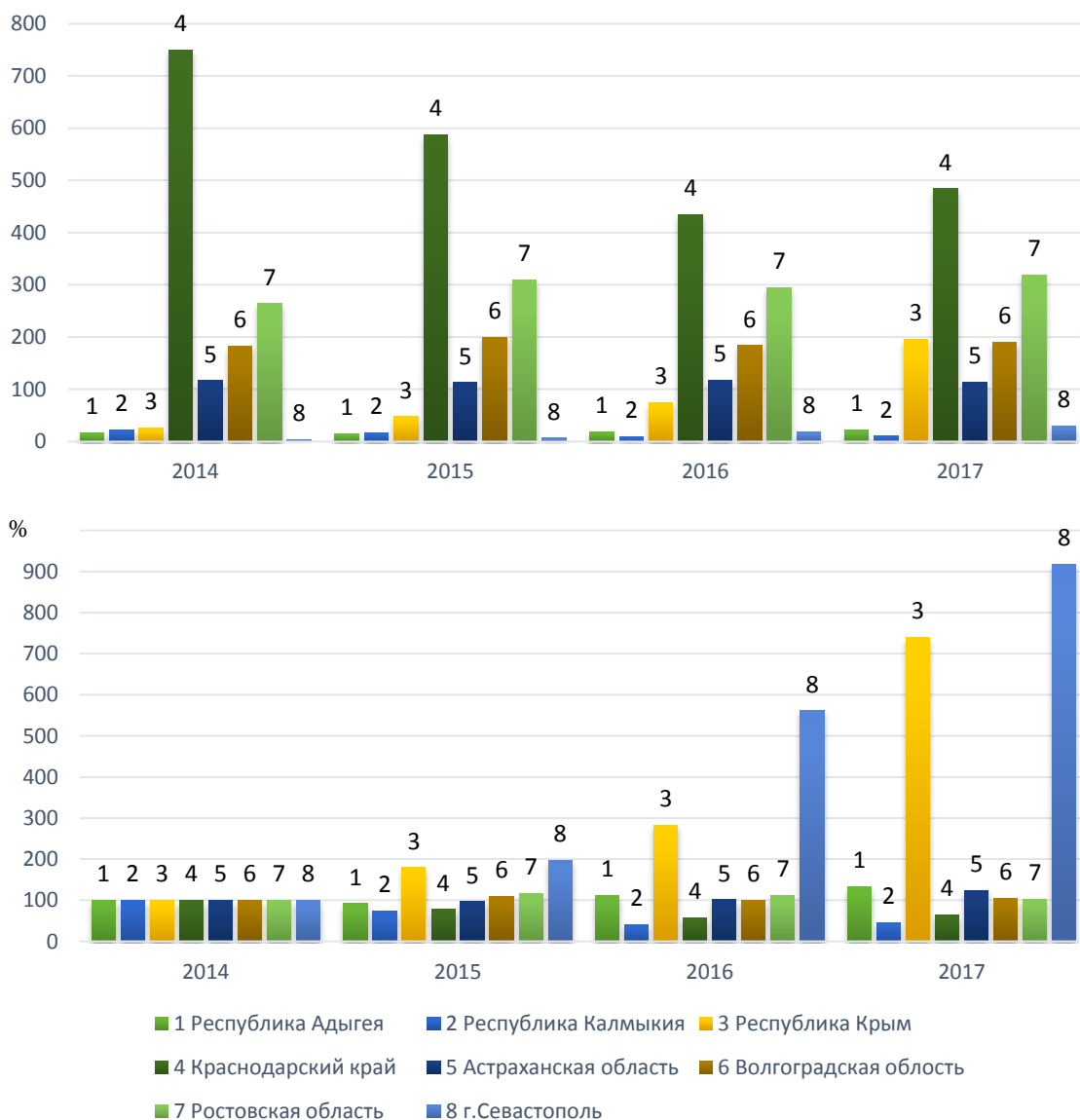


Рисунок 4 – Инвестиции в Южный ФО 2014-2017 гг. с добавлением Республики Крым и г. Севастополя

Если рассматривать этот показатель в процентном соотношении взяв 2000 год за 100%, мы видим, что инвестиции увеличились в 16,5 раз. Финансирование Ростовской области росло быстрыми темпами с 22,3 млрд. руб. до 319,2 млрд. руб., в процентном соотношении инвестиции выросли в 14 раз, со 100% до 1430,5%. Денежные средства, вкладываемые в г. Севастополь (по данным 2017 г.) составляют 30,3 млрд. руб.

Детализируем инвестиции за последние 4 года с момента присоединения Республики Крым (рисунок 4): денежные вложения в Республику Адыгею за последние 4 года выросли с отметки 17,1 млрд. руб. до 22,8 млрд. руб. Если рассматривать этот показатель в процентном соотношении взяв 2014 год за 100%, мы видим, что инвестиции увеличились на 33,3%. Капиталовложения в Республику Калмыкию уменьшились с 22,6 млрд. руб. до 10,4 млрд. руб. Рассматривая данный показатель в процентном соотношении, мы видим, что инвестиции уменьшились в 2 раза, со 100% до 46%. Денежные средства,

вкладываемые в Республику Крым быстрыми темпами, увеличились с 26,4 млрд. руб. до 195,3 млрд. руб., в процентном соотношении инвестиции выросли в 7,5 раз. Инвестиции в Краснодарский край с 2014 года начали постепенно уменьшаться с отметки 750,2 млрд.руб. до 484,1 млрд. руб. В процентном соотношении за последние 4 года инвестиции уменьшились почти в 2 раза. Капиталовложения в Астраханскую область с 2014 по 2017 гг. постепенно росли с отметки 116,8 млрд. руб. до 144 млрд. руб., в процентном соотношении капиталовложения увеличились на 23,3%. Инвестиции в Волгоградскую область выросли с 182,7 млрд. руб. до 190,7 млрд. руб. Если рассматривать этот показатель в процентном соотношении взяв 2014 год за 100%, мы видим, что инвестиции увеличились на 4,4%. Финансирование Ростовской области выросло с 264,1 млрд. руб. до 319,2 млрд. руб., в процентном соотношении инвестиции выросли со 100% до 102,9%. Денежные средства, вкладываемые в г. Севастополь стремительно, росли увеличи-

лись с 3,3 млрд. руб. до 30,3 млрд. руб., в процентном соотношении финансирование выросло в 9 раз, со 100% до 918,2%.

*Заключение:*

Инвестиции в Южный ФО и Краснодарский край постепенно росли в период с 2000 по 2008 гг., в 2008 году Россия выиграла конкурс на право проведения зимней олимпиады в 2014 году. В связи с этим наблюдается резкий рост капиталовложений в Южный ФО, а конкретно в Краснодарский край, так как именно в г. Сочи проводили олимпиаду, причем в 2013 году финансирование достигло максимальной отметки, так как нужно было доводить олимпийские объекты до полной готовности. После того как олимпийские объекты были построены федеральные вложения резко сократились, и мы наблюдаем спад финансирования до уровня 2009 г. В 2016 – 2017 гг. наблюдается незначительное повышение финансирования Южного ФО и Краснодарского края в связи с подготовкой к чемпионату

мира по футболу 2018 г. Финансирование республики Крым и г. Севастополя происходит по договору, заключенному между Россией и республикой Крым, при этом основной поток инвестиций направлен на развитие инфраструктуры, образования и здравоохранения.

**Список литературы:**

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru>

2. Инвестиции в основной капитал по субъектам Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/investment/nonfinancial/#](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/investment/nonfinancial/#)

3. Структура инвестиций в основной капитал по источникам финансирования [Электронный ресурс]. URL: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/investment/nonfinancial/#](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/investment/nonfinancial/#)

УДК 332.2

**Юрченко Ксения Александровна**

*старший преподаватель кафедры землеустройства и земельного кадастра Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина,*

## **ЗЕМЛЕУСТРОИТЕЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РАЗВИТИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ**

**Yurchenko Ksenia Alexandrovna**

*Senior Lecturer of the Department of Land Management and Land Cadastre Kuban State Agrarian University named after IT Trubilin,*

## **LAND-BUILDING FOR THE DEVELOPMENT OF LAND RELATIONS IN THE KRASNODAR REGION**

**Аннотация.**

*В статье отражено, что современное развитие земельных отношений не обеспечивает упорядочение земель, воспроизводство почвенного плодородия, сохранение и улучшение природных ландшафтов. Сделан вывод, что эти вопросы могут быть решены только посредством проведения комплекса землеустроительных работ.*

**Abstract.**

*The article reflects that modern development of land relations does not ensure the ordering of lands, reproduction of soil fertility, conservation and improvement of natural landscapes. It is concluded that these issues can be solved only through a complex of land management works.*

**Ключевые слова и фразы:** *земельные отношения, землеустройство, землеустроительный проект, плодородие земель*

**Key words and phrases:** *land relations, land management, land management project, fertile land.*

В процессе использования земли люди вступают в определенные отношения, которые по своему составу разнообразны и в комплексе составляют систему земельных отношений общества.

С течением времени социально-экономическое состояние общества изменяется, меняются и земельные отношения.

В результате земельной реформы в конце прошлого столетия в России возникли различные формы собственности на землю, введена платность землепользования, формируется земельный рынок, значительно расширился круг участников земельных отношений: земельными собственниками

стали сельские жители и горожане. В то же время вопросы охраны земель и эффективного использования остались нерешенными и даже обострились. Произошло сокращение площадей продуктивных земель, снижается плодородие земель сельскохозяйственного назначения.

Из-за отсутствия финансовых средств многие крестьянские (фермерские) хозяйства и сельскохозяйственные организации не осуществляют мероприятия по сохранению и повышению плодородия почв, не проводят агротехнические, мелиоративные и противоэрозионные мероприятия. Часто увеличивают посевные площади высокорентабельных

культур. Это становится причиной нарастающего ухудшения эколого-хозяйственного состояния почв, выбытия продуктивных земель из сельскохозяйственного оборота.

Сельскохозяйственные организации, имея в собственности менее 15 % сельскохозяйственных угодий, вынуждены арендовать земельные доли граждан, что создает неустойчивость землепользования и сдерживает процесс расширенного воспроизводства в сельском хозяйстве. В результате у них отсутствуют стимулы для вложения средств в повышение плодородия земель, которые не являются их собственностью. Руководители сельскохозяй-

ственных организаций и крестьянских (фермерских) хозяйств недовольны тем, что вынуждены работать на земле, которая им не принадлежит и является неустойчивым фундаментом сельскохозяйственного производства.

Актуальной проблемой в Краснодарском крае является фрагментарность данных о плодородии сельскохозяйственных угодий. Последние массовые почвенные и геоботанические обследования по данным Южного филиала ОАО Госземкадастрсыемка «ВИСХАГИ», проведенные в 1990-1995 гг. (см. табл. 1). В настоящее время эти материалы требуют корректировки.

Таблица 1.

**Данные о проведении почвенных обследований на территории Краснодарского края**

Название района	Количество с.-х. организаций	Год обследования
Абинский	11	2003
Анапский	24	1991-1996
Белореченский	25	1993-1994
Геленджик	2	1993-1994
г. Горячий Ключ	3	1994
Динской	1	1990
г. Краснодар	1	1992
Красноармейский	18	1992-1993
Крымский	28	1995-1999
Калининский	16	1991-1994
Лабинский	15	1990-1992 гг.
Мостовской	11	1993-1994
Новокубанский	16	1990
г. Новороссийск	14	1996-1997
Отраденский	18	1990-1992
Староминский	17	1994-1998
Староминский	2	2004
Тихорецкий	4	1993-1994

В результате реорганизации сельскохозяйственных предприятий, проекты землеустройства были нарушены, в настоящее время они нуждаются в полной переработке. С 2000-2002 гг. в регионе

подготовлены проекты внутрихозяйственного землеустройства на землях 17 сельскохозяйственных организаций (см. табл. 2).

Таблица 2.

**Данные о проведении внутрихозяйственного землеустройства на территории Краснодарского края**

Название района	Название с.-х. организации	Год обследования
Выселковский	АО Электросила	2000
Гулькевичский	К-з Прогресс	2001
Гулькевичский	К-з племзавод «наша Родина»	2001
Гулькевичский	СПК Мир	2001
Гулькевичский	XXIII съезда КПСС	2000
Гулькевичский	Нива Кубани	2000
Краснодар	Учхоз «Кубань»	2001
Краснодар	ОПХ «Колос»	2000
Краснодар	КГАУ Учхоза «Кранодарское»	2002

Крымский	КГУП «Саук-Дере»	2001
Крымский	Фрунзе	2000
Отраденский	Племсовхоз Спокойненский	2000
Тбилисский	ААО «Песчаное»	2000
Тбилисский	АСО Марьиское	2001
Тбилисский	Им. Горького	2000
Тбилисский	Фрунзе	2000
Тбилисский	АФ Дружба	2001

В результате земельной реформы на землях сельскохозяйственного назначения появились недостатки в организации территории сельскохозяйственных организаций и крестьянских (фермерских) хозяйств, такие как чересполосица, вклинивание, вкрапливание, дальнеземелье, узкополосица, эрозивно опасное расположение границ и другие. Одной из причин их появления является заявительный режим постановки земельных участков на кадастровый учет, при котором государство не проводит и не оплачивает эти работы. Ответственность за подготовку межевого плана, оплату землеустроительных и кадастровых работ, регистрации прав возложена на собственника. Для многих собственников эти издержки времени и средств являются очень высокими.

Автором предложено для упорядочения земель сельскохозяйственного назначения, сохранения и повышения плодородия почв провести комплекс землеустроительных работ, включающий мероприятия организационно-территориального порядка (выявление неиспользуемых земельных участков, невостребованных земельных долей и вовлечение их в активный сельскохозяйственный оборот, ликвидация недостатков землевладений и землепользований, установление местоположения земель долевой собственности и их кадастровый учет) и составление проекта внутривладельческого землеустройства.

Упорядочение землевладений (землепользований) будет способствовать повышению эффективности и конкурентоспособности сельскохозяйственного производства, обеспечению продовольственной безопасности страны.

При этом главная роль в совершенствовании земельных отношений, повышении эффективности использования земли должна принадлежать государству, которое разрабатывает и осуществляет целевые программы по сохранению земельных угодий, способствующие недопущению их сокращения и не целевого использования. Но за годы современной земельной реформы, созданная в конце XX в. мощная единая землеустроительная служба страны была упразднена, а высококвалифицированные специалисты уволены, их места оказались занятыми специалистами других профессий, не имеющих отношения к земельным проблемам. Ученые и специалисты отмечают необходимость восстановления на региональном уровне государственных проектно-исследовательских организаций

по землеустройству и использованию земельных ресурсов, создания Государственного научно-исследовательского института земельных ресурсов при Министерстве регионального развития РФ.

Ситуация усугубляется еще и тем, что в результате поправок последних лет федеральный закон №78-ФЗ «О землеустройстве» оказался «выхолощенным», поэтому его следовало бы принять в новой редакции, учитывая объем изменений, которые требуется в него внести. Необходимо законодательно закрепить, что землеустройство является основным государственным механизмом регулирования земельных отношений.

#### Список используемой литературы:

1. Волков С. Н. О мерах по обеспечению рационального использования земель в сельскохозяйственном производстве и воспроизводства их плодородия / С. Н. Волков, С. А. Липски // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2017. – № 6. – С. 10–13.
2. Землеустроительное проектирование: учебное пособие. Часть 1 / Г. Н. Барсукова, Н. М. Радчевский, А. В. Хлевная, К. А. Юрченко // Краснодар, 2016. – 185 с.
3. Барсукова Г. Н. История земельных отношений и землеустройства: учебное пособие / Г. Н. Барсукова, К. А. Юрченко, Н. М. Радчевский / Краснодар, 2011. – 463 с.
4. Проблемы реализации земельных отношений при использовании земельных долей в Краснодарском крае / Г. Н. Барсукова, Н. Н. Забугин, К. А. Юрченко // Труды Кубанского государственного аграрного университета. – 2009. – № 19. – С. 17-22.
5. Хлыстун В. Н. О стратегии дальнейшего развития земельных отношений в современной России / В. Н. Хлыстун // Тенденции и проблемы развития земельного законодательства / Материалы к Парламентским слушаниям Совета Федерации Федерального Собрания РФ и к Столыпинским чтениям в Государственном университете по землеустройству 19 апреля 2018 года / Под общей редакцией С.Н. Волкова, А.А. Фомина – М.: ГУЗ. 2018. – С. 11-14.
6. Yurchenko K. A. Modeling of the planting acreage structure with regard to a maintenance of the soil fertility / G. N. Barsukova, L. A. Mironenko, K. A. Yurchenko // British Journal for Social and Economic Research. – 2016. – Т. 1. – № 2. – С. 39–47.

© К. А. Юрченко, 2018

## ПРОБЛЕМА ОПТИМИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКИХ СЛУЖБ

*Tangiyeva Eset Bagaudinovna*

master

Supervisor: c.e.s., associate Professor Buzurtanova L. V.  
Ingush State University, Magas

## THE PROBLEM OF OPTIMIZATION OF ACCOUNTING SERVICES

### **Аннотация:**

В статье раскрыты проблемы оптимизации бухгалтерских служб и предложены несколько направлений их совершенствования в зависимости от размеров хозяйствующего субъекта.

### **Abstract:**

The article reveals the problems of optimization of accounting services and offers several directions of their improvement depending on the size of the economic entity.

**Ключевые слова:** бухгалтерия, штатный бухгалтер, учетный персонал, автоматизация, OCR- системы.

**Keywords:** accounting, staff accountant, accounting staff, automation, AXIS-systems.

Для многих предпринимателей на сегодняшний день бухгалтерия это «черный ящик» и большинство из них недолюбливают бухгалтерию, считая, что именно из-за нее происходит удорожание конечного продукта. Так или иначе, но согласно Российскому законодательству, предприниматель обязан вести учет хозяйственных операций, составлять и сдавать отчетность в налоговые службы, и в результате увеличения масштабов деятельности все же необходимо прибегнуть к помощи бухгалтера. Как мы знаем, бухгалтерский учет образуется в зависимости от размеров хозяйствующего субъекта, а значит, в зависимости от объема и масштаба учетной работы, он может вестись:

1. Бухгалтерской службой с главным бухгалтером во главе. Она создается в результате большого объема учетной работы организации. Сотрудники в бухгалтерскую службу вводятся в штат и принимаются на основании трудовых договоров.

2. Штатным бухгалтером. Если отсутствует необходимость в создании бухгалтерской службы, то с выполнением небольшого объема учетной работы вполне справляется штатный бухгалтер, принимаемый по трудовому договору. Однако содержать БС или постоянного бухгалтера – дело не из дешевых. И обычно их создают на поздних этапах развития предприятия, когда оно способно обеспечить себя устойчивым доходом.

3. С помощью привлеченной специализированной организации или же внешнего консультанта, на которых возлагается ведение бухгалтерского учета. К помощи данной организации прибегают в тогда, когда для ведения учета нецелесообразно создавать бухгалтерские службы, либо нанимать штатного работника. Единственное, что может потревожить заказчика бухгалтерских услуг – это передача всей внутренней информации внешнему лицу.

4. Руководителем организации. Когда отсутствует необходимость в вышеперечисленных формах организации учета. Плюсом этой формы является экономичность, возможность держать все под контролем. При этом издается приказ о возложении на директора функций по ведению учета. Нельзя использовать эту форму на предприятиях, чья отчетность должна быть обнародована.

В настоящее время очень актуален приходивший бухгалтер для малых и начинающих предприятий, когда хозяйственные обороты не высоки. Да и обходится это дешевле, чем содержание штатного бухгалтера.

Как показывает практика, работа с крупными деньгами или наличие информации, связанной с деньгами, попавшая в руки недобропорядочных бухгалтеров, является немало опасной. Очень часто бухгалтерия работает по принципу - «Главный бухгалтер сказал, руководитель сделал». Часто из-за халатного отношения руководителя организации, или по незнанию, доверяет всю работу бухгалтеру. Руководитель хочет лишь одного – как можно снизить налоги, не важно, какие методы используются для этого, ведь в любом случае ответственность на бухгалтере. И мы знаем, не каждый откажется использовать преимущества своего рабочего статуса в своих целях, что и происходит. Нередко мы слышим случаи шантажа со стороны бухгалтера, знающего обо всех «скелетах в шкафу». В результате за главным бухгалтером закреплено навсегда рабочее место, который возложил всю свою работу на сотрудников, а сам просиживает в кресле. В таких случаях, эффективность работы бухгалтерских служб далека от оптимальной.

Противоположным является случай, когда согласно закону ФЗ № 402, за неправильную организацию бухгалтерского учета бухгалтер и руководитель обоюдно несут ответственность перед законом, но при выявлении ошибок и искажений,

контролирующие органы влекут к ответственности главного бухгалтера, хотя бухгалтер часто привлекал внимания руководителя на непропорциональное поведение сотрудников, точнее менеджеров, а зачастую и самого руководителя [1]. « Бухгалтер все знал, но ничего не сообщил» - этим принципом руководствуется руководитель. А невыполнение требований главного бухгалтера предоставлять первичную документацию своевременно, или же просьбы внедрения штатных единиц, из-за неспособности выполнить всю работу, бессонные ночи и потраченные выходные не учитываются. В таком случае, необходимо установить статус бухгалтерской службы вместе с главным бухгалтером на один уровень с руководителями других структурных служб с точки зрения ответственности и прав, а ответственность руководителей служб аппарата управления целесообразно устанавливать руководству, а не государственным органам.

Но все же ответственному руководителю, которому не безразлично, что происходит у него на фирме, или предприятии, необходимо призадуматься, насколько эффективно работает бухгалтерская служба. Для этого необходимо провести анализ существующей структуры, и найти проблемные зоны, препятствующие оптимальной работе бухгалтерских служб. Часто ими могут быть следующие зоны:

- Учетный персонал;
- Автоматизация учетных процессов
- Организация системы документооборота компании;
- Оптимизация бизнес-процессов.

Основу хорошего бухгалтерского аппарата составляет учетный персонал [2]. Недобросовестный,

безответственный персонал лишь снижает эффективность работы. Во-первых, подбор кадров должен опираться на квалифицированность работников, наличие высокой степени ответственности, компетентности, честности. Во-вторых, эффективность работы бухгалтерских служб обосновывается благодаря тому, насколько замотивированы работники бухгалтерии. Как мы знаем, большой объем работы приходится на специалистов бухгалтерских служб, особенно в отчетные периоды, когда необходимо своевременно подготовить отчетность, в результате чего бухгалтера задерживаются на работе и работают в выходные дни. Хорошая оплата труда и поощрения увеличивают стимул работников более качественно выполнять работу. Такие аспекты бухгалтерского труда необходимо учитывать в обязательном порядке. В-третьих, нельзя раздувать штат. Это приносит лишь дополнительные затраты, отсутствует распределение обязанностей и функций между работниками, производительность каждого работника очень низкая. Порой задачи, которые могут легко решить двое-трое сотрудника, выполняют 5-6 человек. Рассмотрим на примере эффективность работы БС компании «ООО Луч», занимающейся оптовой торговлей, которая имеет три склада и численность рабочих 70 человек. Размер хозяйствующего субъекта характеризуется следующим: 1200 покупателей, в месяц 12 заказов от каждого; 90 поставщиков, от каждого по 10 поставок на три склада. Платежи поставщикам осуществляют в месяц 2 раза. Штат бухгалтерии – 6 специалистов. Проведем анализ эффективности работы бухгалтерии и выясним, раздут ли штат БС. Используем лишь те виды учетных процессов, которые осуществляются в данной компании.

Таблица-1

**Определение нормативов выработки в час одного бухгалтера  
ООО «Луч»**

Учетные процессы «ООО Луч»	Факторы	Норматив	Значение
Расчеты по банковским операциям	Количество банковских транзакций	Количество платежных поручений в час на одного бухгалтера	11
Расчеты с подотчетными лицами	Количество аванс. отчетов x среднее кол-во документов	Количество накладных в час на одного бухгалтера	7
Расчеты с поставщиками и подрядчиками	Количество накладных x средн. кол-во номенк-ых позиций в накладной	Количество накладных (актов) в час на одного бухгалтера.	27
Учет реализации	Количество накладных x средн. кол-во номенклатурных позиций в накладной	Количество накладных покупателям в час на одного бухгалтера	30
Расчет заработной платы	Количество начислений — удержаний x кол-во межрасчетов x кол-во сотрудников	Кол-во расчетных листков/месяц на одного бухгалтера	1200

**Расчеты необходимых ресурсов (с учетом нормативов)**

Учетные функции	Объем работы	Производительность	Необходимые трудовые ресурсы
Расчеты с банком	90 поставщиков x 2р в месяц = 180 платежных поручений	11 x 21 x 8 = 1848 платежных поручений в месяц	180 : 1848 = 0,09
Расчеты с поставщиками	3 склада x 10 поставок x 90 поставщиков=2700 накладных от поставщиков	27 x 21 x 8=4200 накладных от поставщиков	2700:4200 = 0,64 бухгалтера
Расчеты с покупателями	1200 покупателей x 12 заказов =14 400 заказов в месяц	30 x 21x 8 =5040 накладных покупателям в месяц	14 400:5040 = 2,9 бухгалтера
Расчет З/П			70:1200 =0,06
Итого			3,69 бухгалтера

Из таблицы 2 следует, что потребность в трудовых ресурсах составляет 3,69 бухгалтера, плюс 1 бухгалтер для замены. Таким образом, для уменьшения затрат на бухгалтерию, целесообразно перевести одного работника в другой отдел, либо перевести на полдневную работу.

Если говорить о проблемах отсутствия автоматизации, то стоит отметить, что автоматизация учетного процесса просто необходима, так как очень много времени тратится на обработку первичных документов. Большой объем информации при выполнении вручную требует много сил и времени, а значит приводит к лишним затратам на содержание лишнего персонала, тем более автоматизация повышает эффективность работы бухгалтерской службы, путем снижения риска совершения ошибок. Сегодня существуют эффективные OCR-системы, с помощью которых распознаются необходимые поля отсканированных документов, затем по заданному алгоритму переносятся автоматически в регистры программы. Безусловно, и здесь нужно все проверять, но затраты на это гораздо ниже, чем на ручной ввод данных.

Если же говорить о правильной организации документооборота, то это необходимо для того, чтобы избежать дублирования документов и функций, а также сэкономить время на подготовку, отражение и проверку первичных документов. Это можно осуществить, если весь процесс разбить на микро-участки. На каждом участке и в установленном порядке будут создаваться определенные документы, а затем переданы для дальнейшего использования другому участку. В итоге последний получит уже готовый документ с необходимыми реквизитами и подписями ответственных лиц. Установленный график документооборота должен выполняться всеми службами [3].

Также во многих организациях (предприятиях) на бухгалтерские службы возложены несвойственные им функции. Иными словами, бухгалтеру,

например, приходится тратить время по поводу отсутствующих первичных документов, а также недостающей подписи. Также бухгалтер осуществляет иногда заказ рекламной продукции, связывается с агентами по доставке воды в офис или занимаются поиском поставщиков и так далее. Менеджеры не решая самостоятельно элементарные задачи, даже при вопросах «оплата» или «первичные документы», сразу переводят звонок в бухгалтерские службы. Такие и многие аналогичные процедуры приходится выполнять бухгалтеру, тратя на них много сил и времени, параллельно выполняя и свою основную работу - обработка готовых документов. Необходимо освобождать своих бухгалтеров от таких обязанностей.

Чем крупнее хозяйствующий субъект, тем крупнее бухгалтерская служба, численность работников, и тем больше ответственности прибавляется руководителю, тем больше шансов недосмотреть где-то или ошибиться.

Поэтому необходимо правильно оптимизировать работу бухгалтерии таким образом, чтобы обеспечить необходимое число сотрудников учетного персонала, обеспечить эффективную работу бухгалтерской службы.

**Список литературы**

1. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция).
2. Бузурганова Л.В. Регулирование методологических и технологических вопросов организации бухгалтерского учета. // Проблемы и перспективы экономики и управления.
3. Безруких, П.С. Бухгалтерское дело: учебное пособие. М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2011.
4. Верховцев, А.В. Делопроизводство в кадровой службе. М.: ИНФРА-3. М, 2007.

Colloquium-journal №8(19), 2018

Część 5

(Warszawa, Polska)

ISSN 2520-6990

Czasopismo jest zarejestrowane i publikowane w Polsce. W czasopiśmie publikowane są artykuły ze wszystkich dziedzin naukowych. Czasopismo publikowane jest w języku angielskim, polskim i rosyjskim.

Artykuły przyjmowane są do dnia 20 każdego miesiąca.

Częstotliwość: 12 wydań rocznie.

Format - A4, kolorowy druk

Wszystkie artykuły są recenzowane

Każdy autor otrzymuje jeden bezpłatny egzemplarz czasopisma.

Bezpłatny dostęp do wersji elektronicznej dziennika.

Wysyłając artykuł do redakcji, Autor potwierdza jego wyjątkowość i bierze na siebie pełną odpowiedzialność za ewentualne konsekwencje za naruszenie praw autorskich

Zespół redakcyjny

Redaktor naczelny - **Paweł Nowak**

**Ewa Kowalczyk**

Rada naukowa

- **Dorota Dobija** - Profesor i rachunkowości i zarządzania na uniwersytecie Koźmińskiego, dyrektor programu k. e. n.
- **Jemielniak Dariusz** - prof. dyrektor centrum naukowo-badawczego w zakresie organizacji i miejsc pracy, kierownik katedry zarządzania Międzynarodowego w Ku.
- **Henryka Danuta Stryczewska** - prof. dziekan Wydziału Elektrotechniki i Informatyki Politechniki Lubelskiej.
- **Mateusz Jabłoński** - Politechnika Krakowska im. Tadeusza Kościuszki.
- **Henryka Danuta Stryczewska** - prof. , dziekan Wydziału Elektrotechniki i Informatyki Politechniki Lubelskiej i prof. Zbigniew Grądzki, prorektor ds. Nauki.
- **Sani Lukács** — eötvösa Loránd University, Faculty of Social Sciences, phd in sociology7
- **Király Tamás** — Szegedi Tudományegyetem, gyógyszerésztudományi Kar, phd gyógyszerár9
- **Gazstav Lewandowski** — węgierski uniwersytet sztuk pięknych, Graficzny wydział / Specjalizacja w dziedzinie projektowania graficznego.

« Colloquium-journal »

Wydrukowano w « Chocimska 24, 00-001 Warszawa, Poland »

E-mail: [info@colloquium-journal.org](mailto:info@colloquium-journal.org)

<http://www.colloquium-journal.org/>