

*colloquium-journal*

**ISSN 2520-6990**

**Międzynarodowe czasopismo naukowe**

**Economics**

**№10(62) 2020**

**Część 7**



*colloquium-journal*

ISSN 2520-6990

ISSN 2520-2480

Colloquium-journal №10 (62), 2020

Część 7

(Warszawa, Polska)

Redaktor naczelny - **Paweł Nowak**  
**Ewa Kowalczyk**

Rada naukowa

- **Dorota Dobija** - profesor i rachunkowości i zarządzania na uniwersytecie Koźmińskiego
- **Jemielniak Dariusz** - profesor dyrektor centrum naukowo-badawczego w zakresie organizacji i miejsc pracy, kierownik katedry zarządzania Międzynarodowego w Ku.
- **Mateusz Jabłoński** - politechnika Krakowska im. Tadeusza Kościuszki.
- **Henryka Danuta Stryczewska** – profesor, dziekan wydziału elektrotechniki i informatyki Politechniki Lubelskiej.
- **Bulakh Iryna Valerievna** - profesor nadzwyczajny w katedrze projektowania środowiska architektonicznego, Kijowski narodowy Uniwersytet budownictwa i architektury.
- **Leontiev Rudolf Georgievich** - doktor nauk ekonomicznych, profesor wyższej komisji atestacyjnej, główny naukowiec federalnego centrum badawczego chabarowska, dalekowschodni oddział rosyjskiej akademii nauk
- **Serebrennikova Anna Valerievna** - doktor prawa, profesor wydziału prawa karnego i kryminologii uniwersytetu Moskiewskiego M.V. Lomonosova, Rosja
- **Skopa Vitaliy Aleksandrovich** - doktor nauk historycznych, kierownik katedry filozofii i kulturoznawstwa
- **Pogrebnaya Yana Vsevolodovna** - doktor filologii, profesor nadzwyczajny, stawropolski państwowy Instytut pedagogiczny
- **Fanil Timeryanowicz Kuzbekov** - kandydat nauk historycznych, doktor nauk filologicznych. profesor, wydział Dziennikarstwa, Bashgosuniversitet
- **Kanivets Alexander Vasilievich** - kandydat nauk technicznych, docent wydziału dyscypliny inżynierii ogólnej wydziału inżynierii i technologii państwowej akademii rolniczej w Połtawie
- **Yavorska-Vitkovska Monika** - doktor edukacji, szkoła Kuyavsky-Pomorsk w bidgoszczu, dziekan nauk o filozofii i biologii; doktor edukacji, profesor
- **Chernyak Lev Pavlovich** - doktor nauk technicznych, profesor, katedra technologii chemicznej materiałów kompozytowych narodowy uniwersytet techniczny Ukrainy „Politechnika w Kijowie”
- **Vorona-Slivinskaya Lyubov Grigoryevna** - doktor nauk ekonomicznych, profesor, St. Petersburg University of Management Technologia i ekonomia
- **Voskresenskaya Elena Vladimirovna** doktor prawa, kierownik Katedry Prawa Cywilnego i Ochrony Własności Intelektualnej w dziedzinie techniki, Politechnika im. Piotra Wielkiego w Sankt Petersburgu
- **Tengiz Magradze** - doktor filozofii w dziedzinie energetyki i elektrotechniki, Georgian Technical University, Tbilisi, Gruzja
- **Usta-Azizova Dilnoza Ahrarovna** - kandydat nauk pedagogicznych, profesor nadzwyczajny, Tashkent Pediatric Medical Institute, Uzbekistan

    SlideShare



INDEX COPERNICUS  
INTERNATIONAL

НАУЧНАЯ ЭЛЕКТРОННАЯ  
БИБЛИОТЕКА  
LIBRARY.RU



«Colloquium-journal»

Wydrukowano w «Chocimska 24, 00-001 Warszawa, Poland»

E-mail: [info@colloquium-journal.org](mailto:info@colloquium-journal.org)

<http://www.colloquium-journal.org/>

# CONTENTS

## ECONOMICS

**Махова А.В., Багалий И.К.**

ДИНАМИКА ИНДЕКСОВ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В 2000 - 2019 ГГ. .... 4

**Makhova A.V., Bagaliy I.K.**

DYNAMICS OF CONSUMER PRICES INDICES IN THE RUSSIAN FEDERATION IN 2000 - 2019..... 4

**Бирюков А.А.**

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ ИННОВАЦИОННОЙ ПРОДУКЦИИ И ПОЛИТИКА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ..... 8

**Biryukov A.**

PUBLIC PROCUREMENT OF INNOVATIVE PRODUCTS AND IMPORT SUBSTITUTION POLICY ..... 8

**Кошкарев М.В.**

ФАКТОРЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ И КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ. . 11

**Koshkarev M.V.**

FACTORS OF COMPETITIVENESS AND COMPETITIVE ADVANTAGES OF THE MURMANSK REGION. .... 11

**Милкова Э.Г.**

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЦИФРОВУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ..... 19

**Milkova E.G.**

INTERNATIONAL INVESTMENTS IN THE DIGITAL INDUSTRY ..... 19

**Смирнова Е.С.**

УЧЕТ И ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ ЗАТРАТ НА ПРЕДПРИЯТИИ..... 21

**Smirnova E.S.**

ACCOUNTING AND INTERNAL CONTROL OF EXPENSES AT THE ENTERPRISE ..... 21

**Чеботаев Н.Н.**

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДИСТАНЦИОННОГО  
МЕТОДА ОБРАЗОВАНИЯ ..... 24

**Chebotaev N.**

ECONOMIC APPROACHES TO ASSESSING THE EFFECTIVENESS OF THE DISTANCE EDUCATION METHOD..... 24

**Шпажникова Н.Н., Акимова Е.В.**

ПУТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА..... 29

**Shpazhnikova N.N., Akimova E.V.**

WAYS AND PROSPECTS OF DIGITALIZATION OF MODERN RUSSIAN SOCIETY ..... 29

**Беккер В.О., Мордовина А.М., Бочкова Т.А.**

ПРОБЛЕМЫ ИНФЛЯЦИИ В РОССИИ ..... 31

**Becker V.O., Mordovina A.M., Bochkova T.A.**

PROBLEMS OF INFLATION IN RUSSIA..... 31

**Беккер В.О., Мордовина А.М.**

ПРОБЛЕМЫ АМОРТИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ..... 33

**Becker V.O., Mordovina A.M.**

PROBLEMS OF DEPRECIATION OF FIXED ASSETS ..... 33

<b>Ван К., Бияк Л.Л.</b> ПЕРЕХОД НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ РОССИЙСКО-КИТАЙСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА НА ПРИМЕРЕ ПРОЕКТА «СИЛА СИБИРИ» .....	35
<b>Wang K., Biyak L.L.</b> TRANSITION TO A NEW LEVEL OF RUSSIAN-CHINESE COOPERATION ON THE EXAMPLE OF THE POWER OF SIBERIA PROJECT» .....	35
<b>Горбачева Ю.А., Шибанихин Е.А.</b> ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ РОССИИ .....	37
<b>Gorbacheva Y., Shibanikhin Y.A.</b> INVESTMENT CLIMATE IN RUSSIA.....	37
<b>Проскурнина С.И., Денисова Е.А.</b> К ВОПРОСУ О ВЫБОРЕ ПРОГРАММЫ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ.....	40
<b>Proskurnina S.I., Denisova E.A.</b> TO THE QUESTION OF CHOOSING A PROGRAM MORTGAGE CREDIT .....	40
<b>Думануан Е.А., Дикарева И.А.</b> STOCK MARKET AS A SOURCE FOR FORMING INVESTMENT .....	43
<b>Думанян Э.А., Дикарева И.А.</b> ФОНДОВЫЙ РЫНОК КАК ИСТОЧНИК ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИИ.....	43
<b>Зиниша О.С., Ховятский А.А., Романькова А.С.</b> СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ КАК ОДНОГО ИЗ НАПРАВЛЕНИЙ ФИНАНСИРОВАНИЯ СТАРТАП-ПРОЕКТОВ .....	45
<b>Zinisha O.S., Hovyatskiy A.A., Roman`kova A.S.</b> CURRENT STATUS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF BANK LOAN SYSTEM AS ONE OF THE DIRECTIONS OF FINANCING STARTUP PROJECTS .....	45
<b>Горшукова К.М., Алымов С.А., Иванов С.В.</b> НАПРАВЛЕНИЯ И ИНСТРУМЕНТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МОДЕРНИЗАЦИИ ТЕХНИКО- ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ БАЗЫ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА ОСНОВЕ ЛИЗИНГА.....	49
<b>Gorshukova K.M., Alymov S.A., Ivanov S.V.</b> DIRECTIONS AND INSTRUMENTS OF STATE SUPPORT OF MODERNIZATION OF A TECHNICAL AND TECHNOLOGICAL BASIS OF AGRICULTURE ON THE BASIS OF LEASING .....	49
<b>Шибанихин Е.А., Казимир А.Н.</b> ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ .....	51
<b>Shibanikhin E.A., Kazimir A.N.</b> PROSPECTS FOR INVESTMENT ACTIVITY DEVELOPMENT IN RUSSIA .....	51
<b>Карелина Е.А.</b> НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА КИТАЯ .....	54
<b>Karelina Ekaterina</b> SOME FEATURES OF FORMATION OF CHINESE ECONOMIC GROWTH STRATEGY .....	54
<b>Нгуен Суан Тиен</b> ПРОМЫШЛЕННАЯ СЕТЬ И ЕЕ РОЛЬ В РАЗВИТИИ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ .....	57
<b>Nguyen Xuan Tien</b> INDUSTRIAL NETWORK AND ITS ROLE IN THE DEVELOPMENT OF DIGITAL ECONOMY .....	57

## ECONOMICS

УДК 338.532(470)

**Махова Анна Владимировна**

канд. экон. наук,

доцент кафедры истории, обществознания и педагогических технологий  
ФГБОУ ВО «КубГУ» филиал в г. Славянске-на-Кубани**Багалий Инна Константиновна**

Студентка филиала

ФГБОУ ВО «КубГУ» в г. Славянске-на-Кубани

**ДИНАМИКА ИНДЕКСОВ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В 2000 - 2019 ГГ.****Makhova Anna Vladimirovna**Cand. econ. Sciences, Associate Professor, Department of History,  
social science and educational technologies  
FSBEI of HE "KubSU" branch in the city of Slavyansk – on – Kuban**Bagaliy Inna Konstantinovna**

student of the branch of

FSBEI of HE "KubSU" in the city of Slavyansk-on-Kuban

**DYNAMICS OF CONSUMER PRICES INDICES IN THE RUSSIAN FEDERATION IN 2000 - 2019****Аннотация**

Материалы данной статьи включают в себя анализ динамики индексов потребительских цен по Российской Федерации в период с 2000 по 2019 гг., в том числе: общий уровень цен на товары и услуги, показатель цен на продовольственные и непродовольственные товары, а также индекс потребительских цен на услуги. Определены тенденции роста и спада изучаемых показателей, выявлены пиковые точки, а также проведен анализ по значимым годам. С целью выявления причин повышения уровня цен в России определены основные факторы, влияющие на возрастание ИПЦ.

**Abstract**

The materials of this article include an analysis of the dynamics of consumer price indices for the Russian Federation in the period from 2000 to 2019, including: the General level of prices for goods and services, the price index for food and non-food products, and the consumer price index for services. The growth and decline trends of the studied indicators were determined, peak points were identified, and an analysis was conducted for significant years. In order to identify the reasons for the increase in the price level in Russia, the main factors affecting the increase in the CPI are identified.

**Ключевые слова:** индекс потребительских цен, динамика цен, общий уровень цен, потребительские цены.

**Keywords:** consumer price index, dynamics of prices, general price level, consumer prices.

Индекс потребительских цен (ИПЦ) измеряет отношение стоимости фиксированного набора товаров и услуг в текущем периоде к его стоимости в базисном периоде и отражает изменение во времени общего уровня цен на товары и услуги, приобретаемые населением для непроизводственного потребления. Индекс потребительских цен – один из видов индексов цен, необходимый для измерения среднего уровня изменения цен на товары и услуги (потребительской корзины) за определённый период в экономике [3].

ИПЦ рассчитывается по субъектам Российской Федерации, федеральным округам и в целом по России к различным базисным периодам (к предыдущему месяцу, к декабрю предыдущего года, к соответствующему месяцу предыдущего года, за период с начала года к соответствующему периоду предыдущего года).

В США показатель индекса потребительских цен рассчитывается путем взятия за основу 265 товаров и услуг, взятых в 85 городах страны [4]. Для расчета индекса потребительских цен в России, сначала устанавливается базовый год, уровень цен которого показывает изменения на товары и услуги. Далее выясняем стоимость рыночной корзины для базового и текущего периода. Чтобы подсчитать индекс цен – показатель, который отражает относительное изменение среднего уровня цен и выражающийся в процентах, делим стоимость корзины текущего года, на аналогичное значение базового года.

Индекс цен может быть представлен в трех численных значениях. При первом способе индекс цен составит 100 %, следовательно, цены будут являться неизменными. Во втором способе индекс цен превышает 100 %, например, 140 %. Из этого видно, что цены увеличиваются в 1,4 раза при

сравнении текущего к базовому году, то есть наблюдается инфляционное обесценение денег. Третий способ характеризуется индексом цен

меньше 100 %, допустим, 80 %, значит, цены по отношению с базовым периодом уменьшились на 20 %, очевидно, что произошла дефляция.

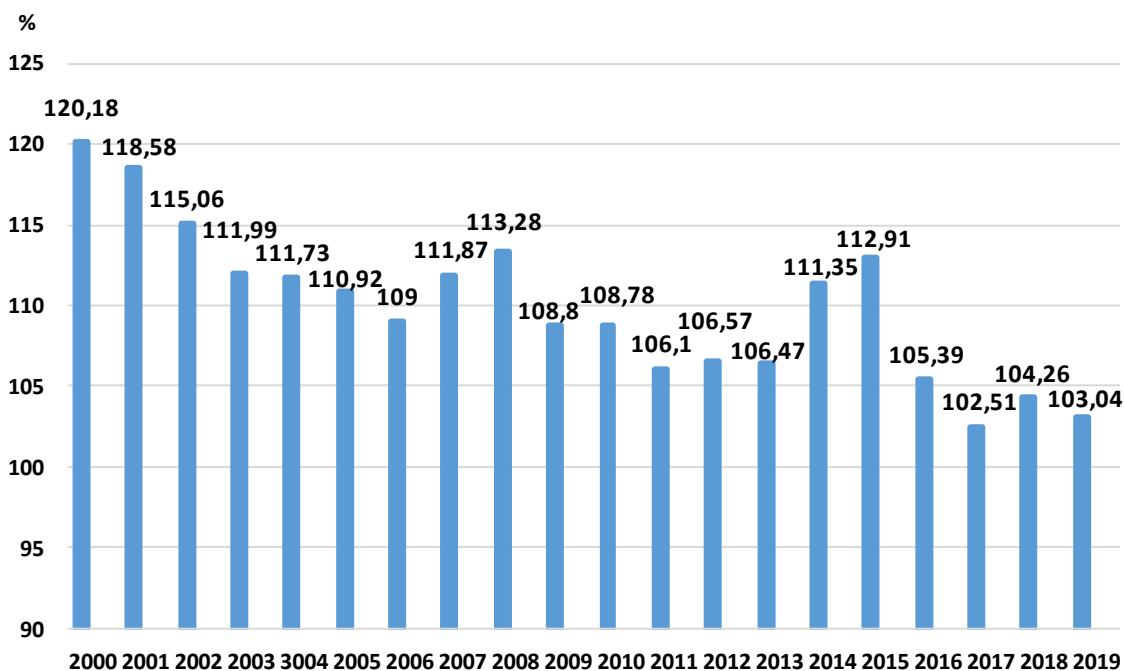


Рисунок 1. Динамика индексов потребительских цен на товары и услуги по Российской Федерации в 2000 -2019 гг. (%)

Проведя анализ динамики индексов потребительских цен на товары и услуги по Российской Федерации в 2000-2019 гг. (%) можно сделать следующие выводы: ИПЦ за исследуемый период с 2000 г. по 2006 г. понизился на 11,18 %, а именно с 120,10 % до 109 %, при этом с 2006 г. по 2008 г. наблюдается его повышение на 4,28 %, которое протекало с 109 % до 113,28 %. Говоря об отрезке времени с 2008 г. по 2011 г. данный показатель уменьшился на 7,18 %, снижение происходило с 113,28 % до 106,1 %, а в этапе с 2011 г. по 2015 г.

можно отметить тенденцию его роста, при которой произошло возрастание на 6,81 %, в частности с 106,1 % до 112,91 %. При рассмотрении промежутка с 2015 г. по 2019 г. можно говорить о том, что показатель общего уровня цен сократился на 9,87 %, при этом изначально он составлял 112,91, а в конечном итоге его величина была равна 103,04 %. Однако стоит отметить, что в 2018 г. замечается небольшое повышение показателя на 1,75 % по сравнению с 2017 г., а также на 1,22 % по сравнению с 2019 г.

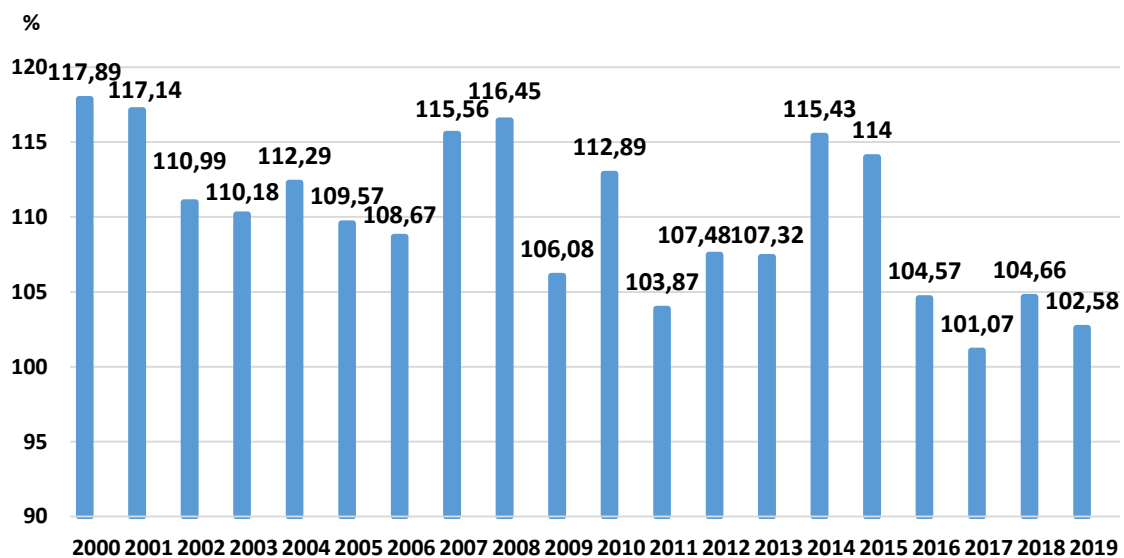


Рисунок 2. Динамика индексов потребительских цен на продовольственные товары по Российской Федерации в 2000 -2019 гг. (%)

Проведя анализ динамики индексов потребительских цен на продовольственные товары по Российской Федерации в 2000-2019 гг. (%) можно сделать следующие выводы: ИПЦ за исследуемый период с 2000 г. по 2006 г. понизился на 9,22 %, а именно с 117,89 % до 108,67 %, хотя с 2003 г. по 2004 г. наблюдается незначительное возрастание показателя на 2,11 %. При этом с 2006 г. по 2010 г. показатель повысился на 4,22 % с 108,67 % до 112,89 %, в течении всего промежутка он увеличивался за исключением этапа с 2008 г. по 2009 г., здесь произошло снижение на 9,65 %. Говоря об

отрезке времени с 2010 г. по 2014 г. данный индекс возрастает на 2,54 %, в частности с 112,89 % до 115,43 %. Однако стоит отметить, что 2012 г. замечается его рост на 3,61 % по сравнению с 2011 г., а также на 0,16 % по сравнению с 2013 г. В этапе с 2014 г. по 2019 г. можно отметить тенденцию спада рассматриваемого показателя, при которой произошло уменьшение на 12,85 %, в частности с 115,43 % до 102,58 %, но при этом можно отметить, что в 2018 г. произошло небольшое повышение на 3,59 % в сравнении с 2017 г. и на 2,08 % в сравнении с 2019 г.

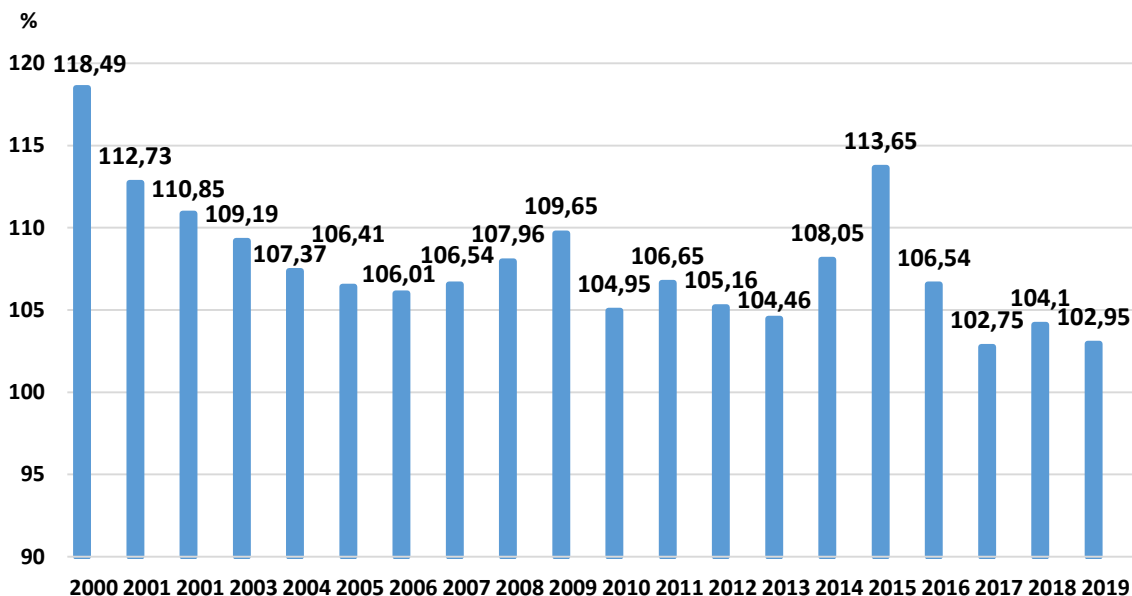


Рисунок 3. Динамика индексов потребительских цен на непродовольственные товары по Российской Федерации в 2000 -2019 гг. (%)

Проведя анализ динамики индексов потребительских цен на непродовольственные товары по Российской Федерации в 2000-2019 гг. (%) можно сделать следующие выводы: ИПЦ за исследуемый период с 2000 г. по 2006 г. понизился на 12,48 %, а именно с 118,49 % до 106,01 %, при этом с 2006 г. по 2009 г. наблюдается его повышение на 3,64 %, которое протекало с 106,01 % до 109,65 %. Говоря об отрезке времени с 2008 г. по 2013 г. данный показатель уменьшился на 5,19 %, снижение происходило с 109,65 % до 104,46 %, стоит отметить, что в 2011 г. наблюдается незначительное возрастание данного показателя, на 1,7 % в сравнении с 2010 г.,

а также на 1,49 в сравнении с 2012 г. В этапе с 2013 г. по 2015 г. можно отметить тенденцию его роста, при которой произошло увеличение на 9,19 %, в частности с 104,46 % до 113,65 %, а при рассмотрении промежутка с 2015 г. по 2019 г. можно говорить о том, что показатель сократился на 10,7 %, при этом изначально он составлял 113,65, а в конечном итоге его величина была равна 102,95 %. Однако стоит отметить, что в 2018 г. замечается небольшое повышение показателя на 1,35 % по сравнению с 2017 г., а также на 1,15 % по сравнению с 2019 г.

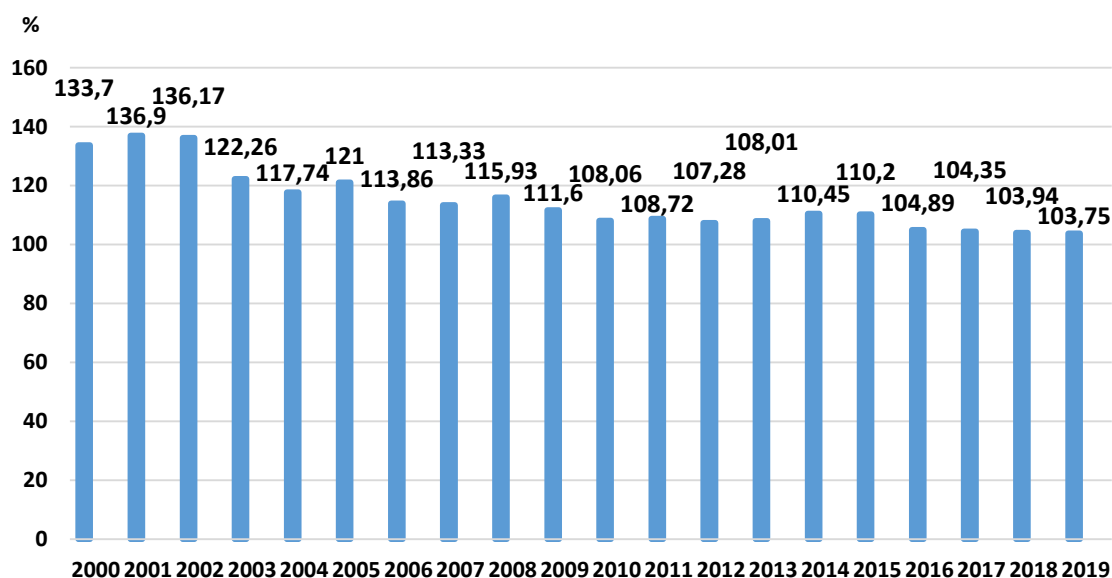


Рисунок 4. Динамика индексов потребительских цен на услуги по Российской Федерации в 2000 -2019 гг. (%)

Проведя анализ динамики индексов потребительских цен на услуги по Российской Федерации в 2000-2019 гг. (%) можно сделать следующие выводы: ИПЦ за исследуемый период с 2000 г. по 2002 г. достиг своего наибольшего значения в 2001 г. и составил 136,9 %, что на 3,2 % больше чем в 2000 г., а также на 0,73 % больше чем в 2002 г. Говоря об отрезке времени с 2002 г. по 2007 г. данный показатель уменьшился на 22,84 %, снижение происходило с 136,17 % до 113,33 %, но в 2005 г. замечается возрастание рассматриваемого показателя на 3,26 % в сравнении с 2004 г. и на 7,14 % в сравнении с 2006 г. В этапе с 2007 г. по 2015 г. можно отметить тенденцию его роста, при которой произошло возрастание на 6,81 %, в частности с 106,1 % до 112,91 %. В промежутке с 2007 г. по 2011 г. данный показатель увеличился на 4,61 % с 113,33 % до 118,94 %, хотя в 2009 г. произошло его снижение на 4,33 % по сравнению с 2008 г. и на 3 % по сравнению с 2010 г. С 2011 г. по 2012 г. индекс снизился на 1,44 %, при этом с 2012 г. по 2014 г. он возрастает на 3,17 %, а именно с 107,28 % до 110,45 %. В период с 2014 г. по 2019 г. показатель сократился на 6,7 %, при этом изначально он составлял 110,45 % а в конечном итоге его величина была равна 103,75 %.

Определив пиковые точки индекса потребительских цен за исследуемый период проведем анализ по значимым годам в этом периоде. Безусловно 2000 г. имел самые высокие значения по всем показателям, при этом индекс общего уровня цен составил 120,18 %, но ИПЦ на продовольственные товары был ниже на 2,29 %. ИПЦ на непродовольственные товары был также ниже общего на 1,69 %, составляя 118,49 %, но в то же время выше чем индекс на продовольственные товары на 0,6 %, изначальная величина которого 117,89 %. Однако ИПЦ на услуги был самым низким в рассматриваемом периоде и составил 133,7

%. Основным фактором повышения уровня цен в России в 2000 г. стала немонетарная инфляция, увеличение цен на товары и услуги монополий, а также на сельхозпродукцию и нефтепродукты. Уровень инфляции в данном периоде составил 20,2 %, прежде всего это связано с падением курса рубля, возрастанием цен на промышленную продукцию. В общем в 2000 г. происходил опережающий подъем цен изготовителей в промышленности в сравнении с динамикой потребительских цен, в частности на 31,6 % и 20,2 %. В течение следующих лет инфляция будет сокращаться, уже в 2003 г. ее уровень составит 12 % [1].

При рассмотрении изменений показателей в 2008 г. можно сказать о том, что индекс общего уровня цен составил 113,28 %, при этом ИПЦ на продовольственные товары был выше на 3,17 %, а индекс на непродовольственные товары на 5,32 %, величина которого является самой высокой в данном промежутке, а именно 107,96 %. Индекс потребительских цен на услуги составил 115,93 %, что на 2,65 % больше общего показателя, но также стоит отметить, что индекс на услуги ниже чем показатели на потребительские и непотребительские товары, в частности на 0,52 % и на 7,97 %. В следствии мирового экономического кризиса, начавшегося в США, замедлился рост российской экономики. Это привело к ослаблению рубля и снижению цен на нефть, от экспорта которой Россия находится в прямой зависимости [8]. Уровень инфляции в 2008 г. составил 13,3 %, основными причинами повышения уровня цен являются: внешняя – быстрый рост мировых цен на сырье и продовольствие; внутренняя – возрастание темпов роста тарифов в России [7].

В 2014 г. индекс потребительских цен на товары и услуги составил 111,35 %, по сравнению с ним показатель на непродовольственные товары был ниже на 3,3 %, в то же время индекс цен на

услуги составил 110,45 %, что ниже на 0,9 %. ИПЦ на продовольственные товары на 4,08 % выше чем общий показатель уровня цен, стоит отметить что величина данного индекса является наибольшей в исследуемом этапе, а именно 115,43 %. Повышение цен произошло в следствие валютного кризиса, связанного прежде всего с введением экономических санкций в отношении России, а также резким ослаблением рубля, в связи с снижением цен на нефть. Рост инфляции способствовал уменьшению реальных доходов граждан, к концу 2014 г. цены выросли на 11,4 %, продовольственная инфляция составила 15,4 %, в том числе за октябрь-декабрь цены выросли на 6,5 % [2].

При рассмотрении 2015 г. ИПЦ на товары и услуги составил 112,91 %, в то время как показатель уровня цен на продовольственные товары был выше на 1,09 % и составил 114 %, являясь самым высоким в данном промежутке. Индекс цен на непродовольственные товары был выше на 0,74 % в сравнении с общим, а показатель уровня цен на услуги ниже на 2,71 %, изначальная величина которых составляла 113,65 % и 110,2 %. Тенденция роста цен в данном этапе обусловлена следующим факторами: потребительская инфляция в 2015 г. составила 12,9 %, основной причиной ее увеличения является девальвация рубля, в феврале 2015 г. был значительный рост ИПЦ, а именно 2,3 %. Повышение уровня цен на продукты одновременно усиливало введение эмбарго на импорт продовольственных товаров, наблюдается рост цен на импортозависимые услуги и непродовольственные товары. В период с ноября по декабрь общий уровень цен составил 0,8 %, темп инфляции стабилизировался [5].

При анализе 2019 г. показатели имели самое низкое значение, при этом индекс потребительских цен на товары и услуги составил 103,04 %, но показатель на продовольственные товары был ниже на 0,46 %, а индекс цен на непродовольственные товары был также меньше на 0,09 %. В отличии всех вышеперечисленных показателей ИПЦ на услуги является самым наибольшим и составляет

103,75 %, что на 0,71 % больше общего индекса. В рассматриваемом промежутке инфляция замедлилась и составила 3 %. С начала 2019 г. рост цен на продукты составил 2,6 %, на непродовольственные товары 3 %, на услуги 3,8 %. Главными причинами снижения инфляции стали укрепление рубля и рост цен на нефть [6].

ИПЦ является одним из важнейших показателей, характеризующих фактически сложившийся уровень инфляции, и используется для целей государственной и денежно-кредитной политики, анализа и прогноза ценовых процессов в экономике, пересмотра минимальных социальных гарантий, решения правовых споров, а также при пересчете ряда показателей системы национальных счетов из текущих цен в постоянные цены.

#### Список использованных источников

- 1 Анализ инфляции за период 2000-2007 гг. [Электронный ресурс]. – URL: [https://studwood.ru/1357732/finansy/analiz\\_inflyatsii\\_period\\_2000\\_2007](https://studwood.ru/1357732/finansy/analiz_inflyatsii_period_2000_2007)
- 2 Валютный кризис в России (2014—2015) [Электронный ресурс]. – URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%>
- 3 Индекс потребительских цен [Электронный ресурс]. – URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%>
- 4 Индекс потребительских цен [Электронный ресурс]. – URL: <https://fortrader.org/economic-forex/cpi.html> (дата обращения: 01.04.2020).
- 5 Индекс потребительских цен за 2015 год [Электронный ресурс]. – URL: <https://malinagroup.com/indeks-potrebitelskikh-tsen/za-2015-god-sostavil-12-9/>
- 6 Инфляция по данным Росстат [Электронный ресурс]. – URL: <https://rosinfostat.ru/inflyatsiya/>
- 7 Инфляция по итогам 2008 года [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.newsru.com/finance/11jan2009/inflation.html>
- 8 Финансово-экономический кризис в России (2008—2010) [Электронный ресурс]. – URL: [https://studbooks.net/2210978/ekonomika/finansovo\\_ekonomicheskij\\_krizis\\_2008\\_2010\\_godov\\_rossii](https://studbooks.net/2210978/ekonomika/finansovo_ekonomicheskij_krizis_2008_2010_godov_rossii)

УДК 338.24

**Бирюков Андрей Андреевич**

*Аспирант кафедры управления государственными и муниципальными закупками  
Московского городского университета управления  
Правительства Москвы*

[DOI: 10.24411/2520-6990-2020-11669](https://doi.org/10.24411/2520-6990-2020-11669)

## ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ ИННОВАЦИОННОЙ ПРОДУКЦИИ И ПОЛИТИКА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

**Biryukov Andrey**

*Postgraduate of management of state and municipal procurement department of the  
Moscow Metropolitan Governance University*

## PUBLIC PROCUREMENT OF INNOVATIVE PRODUCTS AND IMPORT SUBSTITUTION POLICY

### Аннотация

*В статье рассматривается роль института государственных закупок в системе мер по решению проблем импортозамещения.*

*Автор разделяет позицию экспертов Европейской Комиссии по отношению к государственному*

заказу на инновации и дает определения понятиям "Pre-Commercial Procurement" и "Public Procurement of Innovative Solutions".

Сегодня далеко не все страны можно назвать инновационными. В соответствии с рейтингом Глобальный инновационный индекс 2019 (Global Innovation Index 2019), разработанным парижской школой INSEAD совместно с Интернет порталом WorldBusiness, Россия занимает 46-е место из 129 стран, включенных в данный рейтинг.

Переход России к инновационной экономике – это достаточно длительный процесс. На этом пути предстоит решить ряд проблем, которые накапливались десятилетиями. Данные проблемы необходимо решать комплексно, и государству в этом процессе должна быть отведена ключевая роль.

#### **Abstract**

The article considers the role of the Institute of public procurement in the system of measures to solve the problems of import substitution.

The author shares the position of experts of the European Commission in relation to the state order for innovations and defines the concepts "Pre-Commercial Procurement" and "Public Procurement of Innovative Solutions".

Today, not all countries can be called innovative. According to the Global Innovation Index 2019 rating, developed by the INSEAD school of Paris in conjunction with the internet portal WorldBusiness, Russia ranks 46th out of 129 countries included in this rating.

Russia's transition to an innovative economy is a fairly long process. Along the way, we will have to solve a whole set of problems that have been accumulating for decades. These problems must be addressed comprehensively, and the state must play a key role in this process.

**Ключевые слова:** государственные закупки, инновационный продукт, инновационная экономика, импортозамещение, государственный заказ на инновации, Глобальный инновационный индекс.

**Key words:** public procurement, innovative product, innovative economy, import substitution, state order for innovation, Global Innovation Index.

The analysis of foreign legislation in the field of public procurement shows that the concepts of "state order for innovation" and "state purchase of innovative products" are not directly used in the normative acts of Western countries, despite their widespread use in scientific and analytical literature.

First of all, this is due to the fact that the main task of foreign public procurement systems is not to ensure the innovation of purchased products as such, but to most effectively meet state (public) needs and promote innovative development by purchasing products that meet increased requirements for functional, quality and consumer characteristics, energy intensity of production and operation, safety of production, consumption and disposal processes for humans and the environment.

At the same time experts of the European Commission distinguish two types of state orders for innovations [1]:

1. Pre-Commercial Procurement (PCP) – orders for the implementation of applied research and development, development of a solution, a prototype, a limited batch of prototypes of a product (service). PCP, as a rule, involves full state funding of problem-oriented research and development necessary for specific state (public) needs. At the same time, the customer often simultaneously finances several projects that offer alternative solutions to one problem, until they can be convinced of the advantages of one project (scientific approach, technological solution) and refuse to finance others.

2. Public Procurement of Innovative Solutions (PPI) – purchases of a newly developed product or shared financing of object-oriented applied research on the development of an innovative product on the terms of a public-private partnership with the developer

and/or other potential consumers. Through PPI, the state not only meets its needs for new products, but also acts, as a rule, as a "first buyer", thus leveling market failures.

According to experts of the Organization for economic cooperation and development, in the United States, the share of Federal government orders for innovation (including both PCP and PPI) in the total volume of Federal government orders over the past decade is on average more than 11%, for the EU (taking into account orders from national governments and supranational structures), the same indicator is on average close to 16% [2]. In Russia, this figure is 6% [3].

As world experience shows, the following conditions must be met in order to form an innovative economy:

- creation of an integrated national innovation system;
- formation of an adequate regulatory framework that supports innovative development;
- creation of an effective mechanism for financing innovative development;
- updating and active accumulation of intellectual potential of society.

Today, not all countries can be called innovative. According to the rating developed by the Paris school INSEAD in conjunction with the internet portal WorldBusiness, the TOP 10 most innovative countries in 2019 looks like this [4]:

1. Switzerland
2. Sweden
3. United States of America
4. Netherlands
5. United Kingdom
6. Finland
7. Denmark

8. Singapore
9. Germany
10. Israel

According to the Global innovation index 2019, Russia remained in the same position and took 46th place out of 129 countries included in this rating. Only Moscow among all Russian cities was included in the rating of the most innovative cities in the world (33rd place out of 100).

Russia's transition to an innovative economy is a fairly long process. Along the way, we will have to solve a whole range of problems that have been accumulating for decades, including such as:

- problems with the development of innovation infrastructure;
- increasing aging and technological backwardness of fixed assets, insufficient readiness of enterprises to implement innovations;
- lack of qualified personnel at all levels of production from workers to senior management;
- the state of fundamental science as a result of chronic underfunding and stagnation of applied (branch) science;
- insufficient interaction between universities and enterprises;
- inefficient mechanisms for financing innovative projects and small innovative firms.

These problems must be addressed comprehensively, and the state must play a key role in this process. To this end, in 2018, the Government Commission for economic modernization and innovative development of Russia was established. Its competence includes defining priority areas and mechanisms for economic modernization and innovative development, including the development of state support measures, forms and methods of state regulation in this area of activity [5].

As for Russia, it should be noted that at the present stage, one of the priorities of the country's economic development is the implementation of the policy of import substitution in key industries.

The main documents of strategic planning in the field of import substitution can be considered industry plans approved by the Ministry of Industry and Trade of Russian Federation for import substitution in 19 civil industries [6].

Additional measures to implement the policy of import substitution are, on the one hand, measures to develop domestic production, on the other – to restrict imports.

As foreign experience shows the following mechanisms of the contract system are most often used in terms of import restrictions:

- preferences for national producers in the field of public procurement;
- bans and restrictions on government purchases of imported products.

Currently, the import substitution policy in Russia is implemented not only at the national level, but also at the union level within the framework of economic cooperation with the EAEU countries. For example, the Ministry of Industry and Trade of the Russian Federation, together with the Eurasian Economic Commission, is preparing a special program to replace supplies from abroad with products produced in the union. The potential for replacing foreign goods with local (primarily Russian) goods is at least \$ 4 billion.

Thus, the main task of the contract system in the context of industrial modernization and implementation of import substitution policy is to stimulate technological (product and technological) innovations in industry through public procurement mechanisms, primarily in sectors focused on public demand. At the same time, it is impossible to solve the problems of import substitution without an effective contract procurement system, which must be integrated into the system of institutions and mechanisms of scientific, technical, innovation and industrial policy.

#### References:

- [1] Peca V. Demand driven innovation through public procurement // European Commission, 2012. URL: <http://cordis.europa.eu/fp7/ict/pcp/docs/berlin-viorel.pdf>
- [2] Appelt S. Measuring public procurement of R&D and innovation // Demand-driven innovation through public procurement: Pre-commercial Procurement and Public Procurement of Innovative Solutions, Berlin, 21-22 March 2013. URL: <http://cordis.europa.eu/fp7/ict/pcp/docs/berlin-session8-appelt.pdf>
- [3] Statistical information: Federal State Statistic Service. URL: <http://www.gks.ru>
- [4] Global Innovation Index 2019, 12th edition, Cornell University, INSEAD, World Intellectual Property Organization, 2019. URL: <https://www.globalinnovationindex.org/gii-2019-report>
- [5] Resolution of the Government of the Russian Federation of 10.09.2018 No.1078 "On the government Commission for economic modernization and innovative development of the Russian Federation and amendments to certain acts of the Government of the Russian Federation" (together with the "Regulations on the government Commission for economic modernization and innovative development of the Russian Federation") "ConsultantPlus". URL: <http://www.consultant.ru/>
- [6] Orders of the Ministry of Industry and Trade of Russian Federation from 30.09.2019 № 3638, from 22.07.2019 No.2646, from 16.04.2019 No.1327, from 01.03.2019 No.580, from 30.01.2019 No.229, from 25.06.2018 No.2441, from 29.05.2018 No.2025, from 25.04.2018 No.1665, from 14.12.2017 No.4414, from 30.09.2016 No.№ 3510, from 31.05.2015 No.647, 648, 650, 655, 656, 659, 660, 662, 663 "Consultant-Plus". URL: <http://www.consultant.ru/>

*Кошкарёв Максим Владимирович*  
аспирант, Кольский научный центр  
Российской Академии Наук, г.Апатиты

## ФАКТОРЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ И КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ.

*Koshkarev Maxim V.*  
post-graduate student, Kola research center of the  
Russian Academy of Sciences, Apatity

## FACTORS OF COMPETITIVENESS AND COMPETITIVE ADVANTAGES OF THE MURMANSK REGION.

### *Аннотация*

*В настоящей статье проведен анализ и исследование основных факторов конкурентоспособности и конкурентных преимуществ Мурманской области, как одного из ключевых стратегических регионов Российской Федерации. Авторами проведен SWOT-анализ конкурентных преимуществ региона и его инвестиционной привлекательности.*

### *Abstract*

*This article analyzes and studies the main factors of competitiveness and competitive advantages of the Murmansk region as one of the key strategic regions of the Russian Federation. The authors conducted a SWOT analysis of the competitive advantages of the region and its investment attractiveness.*

*Ключевые слова:* Мурманская область, инвестиционная привлекательность, конкурентоспособность региона, потенциал региона.

*Keywords:* Murmansk region, investment attractiveness, regional competitiveness, potential of the region.

Мурманская область занимает стратегическое положение в центре ряда геополитических и социально-экономических регионов мира: Северная Европа, Арктика, Европейской части России. В настоящее время в формирующемся и стремительно меняющемся глобальном мире Мурманская область не только не теряет своих сильных сторон, но и приобретает новые конкурентные преимущества.

Среди основных - следующие.

1. Близость к границам Европейского Союза и, в более широком смысле, к европейской экономической зоне, которая включает, помимо стран ЕС, также географически близкую к региону Норвегии и Исландии.

2. Мурманская область обладает объективным транзитным потенциалом, будучи связана водными и сухопутными путями с экономическими центрами региона. Мурманская область является основным связующим звеном между Европейской частью России и арктической зоной.

3. Наличие на территории Мурманской области и вблизи границ региона крупнейших месторождений полезных ископаемых, а также перспективных месторождений углеводородов, которые продолжают играть все возрастающую роль в мировой энергетике. Мурманская область богата водными ресурсами и перспективен для развития сельского хозяйства.

4. Высокое качество накопленного человеческого потенциала региона, связанное с постоянными требованиями роста и развития производственной и научно-технической базы региона с момента основания Мурманска.

Относительно низкая стоимость рабочей силы по сравнению с северными регионами соседних скандинавских стран, что может стать одним из решающих факторов при размещении производства иностранными инвесторами в Мурманской области.

Слабые стороны.

1. На развитие Мурманской области продолжает оказывать сильное влияние ее Удаленность от Северного Полярного круга. Периферийное положение региона по отношению к экономическим, научным и культурным центрам Российской Федерации сужает возможности социально-экономического развития, препятствует созданию крупных региональных кластеров. Географическое положение региона, отсутствие развитой сельскохозяйственной базы делает его зависимым от импорта большинства продовольственных и многих потребительских товаров из других регионов, что сохраняет высокие потребительские цены.

2. Экономика Мурманской области десятилетиями создавалась на базе промышленного комплекса горнодобывающих отраслей промышленности.

3. Инфраструктуру Мурманской области – транспортную, инженерную, научную и сервисную – можно назвать в целом отсталой с точки зрения основы экономического развития. Он активно формировался в 1950-1980 годах и к началу XXI века с его высокими инфраструктурными потребностями сильно устарел. Старение инфраструктуры, объективно снижает качество жизни и основные экономические показатели региона.

4. В Мурманской области наблюдается тенденция обострения негативных демографических процессов. Продолжается отток молодого трудоспособного населения в столичные центры России, при этом приток квалифицированной рабочей силы остается низким.

5. Необходимость создания благоприятного инвестиционного климата в регионе. Это наследие устаревшей системы государственного управления, которую можно решить путем реформы регионального управления.

Среди внешних факторов, влияющих на стратегические планы развития региона необходимо выделить следующие:

1. Рассмотрены основные тенденции развития российской экономики в текущем периоде, а также направления развития, предусмотренные стратегией социально-экономического развития России до 2020 года и другими программными документами, законодательными актами и государственными программами.

2. Современные тенденции развития арктической зоны России и положения стратегии развития арктической зоны России и национальной безопасности на период до 2020 года.

3. Тенденции развития экономик Северной Европы и Северной Америки, являющихся естественными экономическими партнерами, рынками и источниками инвестиций.

4. Тенденции в мировой экономике. Эти факторы продолжают определять характер и динамику социально-экономического развития Мурманской области в совокупности с вышеуказанными конкурентными преимуществами и слабостями.

2) новые возможности и новые риски. В результате присоединения России к ВТО 22 августа 2012 года Россия стала полноправным членом Всемирной торговой организации. Последствия вступления в ВТО дифференцированы по отраслям национальной экономики и, соответственно, в той или иной степени затронут различные регионы

России. В связи с этим перспективы Мурманской области выглядят относительно благоприятными. Основные риски вступления в ВТО ложатся на отрасль, субсидируемую государством или пользующуюся протекционистскими таможенными преференциями. Среди них, в первую очередь, сельское хозяйство, лесное хозяйство, из перерабатывающих отраслей – автомобилестроение, пищевая и легкая промышленность. Максимальная отдача от снижения экспортных пошлин будет достигнута в черной и цветной металлургии, где экспортные ставки будут снижены до 0%. Кроме того, в результате снижения импортных пошлин и импортных квот стоимость импортного оборудования, преобладающего на предприятиях региона, значительно снизится, что ускорит модернизацию производственной базы. По данным Минэкономразвития, средняя ставка будет снижена на 4,7%.

С точки зрения неиспользованного потенциала роста общего объема производства, связанного с допуском импортных товаров на рынки России после вступления в ВТО, по расчетам стратегических бизнес-решений, Мурманская область считается в числе наименее пострадавших регионов менее 10% упущенных возможностей роста в 2020 году.

При этом необходимо учитывать ряд существенных рисков, возникающих для региона. В результате отмены субсидий на внутренний природный газ цены будут продолжать расти очень высокими темпами: по сегодняшним оценкам российского правительства, 15% в год. Это приведет к удорожанию как населения, так и предприятий региона. Рост импорта в структуре потребления может также сказаться на уровне расходов домохозяйств, что повлияет на социальную ситуацию в регионе.

С использованием результатов проведенного анализа построена матрица SWOT-анализа конкурентоспособности Мурманской области

Сильные стороны (S)	Слабые стороны (W)
1. Выгодное географическое положение, наличие глубоководного незамерзающего морского порта, имеющего выход в Атлантику и Тихий океан, высокий транспортно-транзитный потенциал 2. Богатство, уникальность и разнообразие природно-ресурсной базы, водных биоресурсов 3. Высокий уровень индустриального развития 4. Энергоизбыточность региона, обусловленная наличием резервов мощности на Кольской АЭС 5. Экспортная ориентация региональной экономики, снижающая возможные негативные последствия вступления России в ВТО 6. Уникальный туристско-рекреационный потенциал, богатое культурно-историческое наследие саамов и кольских поморов 7. Высокие качественные характеристики человеческого капитала, в т.ч. кадрового потенциала, значительный научно-технический потенциал 8. Имеющиеся заделы в области высоких технологий, относящиеся к ключевым драйверам становления нового технологического уклада	1. «Арктическая» специфика хозяйственной деятельности и дискомфортность условий проживания за Полярным кругом 2. Моноструктурный характер производственных отношений в целом и моноспециализация экономики отдельных районов; недостаточная развитость сферы услуг и элементов сервисной экономики 3. Сырьевая экспортно ориентированная модель развития; незначительная доля продукции с высокой валовой добавленной стоимостью; недостаточная развитость энергетической, транспортной, сервисной инфраструктур 4. Высокая доля мазута в структуре топливно-энергетического баланса 5. Нестабильность демографических процессов; несбалансированность рынка труда, отток высококвалифицированных кадров 6. Наличие экологических проблем 7. Доминирование ведомственного подхода над комплексным подходом к социально-экономическому развитию 8. Милитаризованность территории
Возможности (O)	Угрозы (T)
1. Диверсификация промышленного, научного, инновационного потенциала; расширение сырьевой базы, ассортимента выпускаемой продукции и услуг; рационализация и интенсификация эксплуатации природных ресурсов 2. Позиционирование Мурманской области в качестве Стратегического центра развития АЗРФ 3. Внедрение перспективных форм пространственного развития 4. Полноценная реализация транспортно-транзитного потенциала; опережающее развитие сервисной экономики мореплавания и наукоемкого морского сервиса 5. Превращение сектора социальных услуг в новый драйвер устойчивого роста региональной экономики 6. Реализация международных проектов в экономической, экологической и гуманитарной сферах	1. Кризисные явления в мировой экономике, неблагоприятные изменения рыночной конъюнктуры (снижение в кратко- и среднесрочной перспективе мировых цен и спроса на производимую в регионе продукцию) 2. Высокая зависимость ведущих предприятий горнопромышленного комплекса от политики холдингов, расположенных за пределами региона, в состав которых они входят 3. Усиление международно-правовых, технологических и других ограничений устойчивого развития, ужесточение экологических стандартов; недоучет вероятных негативных последствий глобальных изменений климата 4. Риски, связанные с вступлением России в ВТО 5. Риски, способные проявиться при реализации региональной кластерной политики

Среди субъектов Российской Федерации, Мурманской области стабильно занимает средние и выше средних позиции в международных и российских рейтингах, и отчетах об инвестиционном климате. В сравнительном анализе в качестве конкурирующих регионов рассматриваются ближайшие субъекты Российской Федерации Северо-Западного федерального округа (Республика Карелия, Архангельская область), а также все субъекты Российской Федерации, полностью или частично

входящие в Арктическую зону Российской Федерации.

Ранжированные значимые факторы, отражающие сильные и слабые стороны Мурманской области в сравнении с регионами-конкурентами по основным параметрам инвестиционной привлекательности, а также ключевые возможности и угрозы внешней среды в рамках Общероссийского и мирового рынков с ранжированием вероятности их возникновения и возможности реализации, обобщены в матрице SWOT-анализа

#### SWOT-анализ инвестиционной привлекательности Мурманской области

Сильные стороны (S)	Слабые стороны (W)
Богатство, уникальность и разнообразие природно-ресурсной базы, в том числе редкоземельных металлов, водных биологических ресурсов, полезных ископаемых, имеющее стратегическое значение для развития Российской Федерации и высокую экспортную привлекательность, значительные запасы сырья для становления и развития промышленности строительных материалов (в частности железобетонных оснований платформ, работающих на континентальном шельфе и др.) Выгодное географическое (приморское и приграничное) положение, близость к инвестиционным площадкам нового освоения Арктики, сосед-	Высокие риски хозяйственной деятельности и дискомфортность условий проживания за Полярным кругом, значительная себестоимость строительства, обусловленная природно-климатическими факторами (северным удорожанием), существенные ограничения по транспортной доступности муниципальных образований, ведущие к стягиванию системы расселения к опорному каркасу вдоль железнодорожных, речных и прибрежных маршрутов Значительный уровень физического и морального износа основных фондов оборудования производственных предприятий, объектов транспортной,

ство с зарубежными регионами активного инвестиционного роста Норвегии и Финляндии, занимающими лидирующие позиции в мире по уровню и качеству жизни населения

Наличие единственного в западной части Арктической зоны Российской Федерации глубоководного незамерзающего морского порта с ведущей к нему железной дорогой, базирование атомного ледокольного флота и ФГУП «», высокий транспортно-транзитный потенциал

Высокий уровень индустриального развития, наличие крупнейшего в Арктике города и промышленного центра

Энергоизбыточность Мурманской области, обусловленная наличием резервов мощности на Кольской АЭС

Экспортная ориентация региональной экономики и высокая степень ее интегрированности в глобальную систему разделения труда

Уникальный туристско-рекреационный потенциал, богатое культурно-историческое наследие саамов и кольских поморов

Высокие качественные характеристики человеческого капитала, в т.ч. кадрового потенциала, включая образовательный уровень, развитая и эффективная система дошкольного образования, профессиональной подготовки и повышения квалификации, наличие базы и условий для создания центров ключевых компетенций по подготовке высококвалифицированных кадров в группах специальностей, имеющих наивысшую востребованность не только для Мурманской области, но и для Арктической зоны Российской Федерации и Арктики в целом (судовождение, рыболовство и рыболовство и т.д.)

Существенные заделы в области высоких технологий, которые относятся к ключевым драйверам становления нового технологического уклада

Относительная развитость эффективной системы работы с инвесторами, мер их финансовой и нефинансовой поддержки, постоянное совершенствование региональной законодательной и нормативной правовой базы, обеспечивающей режим наибольшего благоприятствования для бизнеса, опыт реализации крупных инвестиционных проектов, наличие инвестиционных паспортов, программ развития муниципальных образований и комплексных инвестиционных планов модернизации монопрофильных городов

Накопленный опыт и возможности производства экологически чистой продукции, на которую растет мировой и общероссийский спрос

инженерной, промышленной, энергетической, сервисной и социальной инфраструктуры, существенная доля автомобильных дорог, не соответствующих нормативным требованиям, недостаточная развитость внутренних воздушных сообщений, повышенная изношенность жилищной и коммунальной инфраструктуры, отставание региона по созданию промышленных, индустриальных и технопарков

Сырьевая экспортно ориентированная модель развития, незначительная доля продукции с высокой валовой добавленной стоимостью, моноструктурный характер производственных отношений в целом и моноспециализация экономики отдельных районов, диспропорции в уровне социально-экономического развития, инвестиционной привлекательности и бюджетной обеспеченности муниципальных образований, недостаточная развитость сферы услуг и элементов сервисной экономики

Зависимость ведущих предприятий горнопромышленного комплекса от политики холдингов, расположенных за пределами Мурманской области

Высокая доля мазута в структуре топливно-энергетического баланса

Низкий потенциал развития потребительского комплекса и невысокая емкость внутреннего рынка с учетом демографических и миграционных процессов, технологическая отсталость по производительности труда, повышенные, по сравнению с зарубежными предприятиями-аналогами, удельные расходы сырья, материальных, энергетических и трудовых ресурсов, недостаточный уровень использования научно-образовательного и инновационного потенциала региона

Милитаризованность территории Мурманской области и прилегающих к ней морских акваторий, в некоторых случаях препятствующая развитию туристско-рекреационного комплекса и других видов экономической деятельности

Нестабильность демографических процессов; напряженность и несбалансированность рынка труда, отток высококвалифицированных кадров в более южные континентальные районы и за рубеж, сокращение численности трудовых ресурсов, риск дефицита квалифицированных специалистов при реализации инвестиционных проектов в средне- и долгосрочной перспективах

Недостаточный уровень коммерциализации результатов исследований и научных разработок

Увеличение государственного внутреннего долга Мурманской области в связи с необходимостью реализации указов Президента Российской Федерации от 07.05.2012 г. №№ 596-602, № 606, от 01.06.2012 г. № 761, от 28.12.2012 г. № 1688, ограничения бюджетных возможностей бюджетов всех уровней бюджетной системы России для развития, дальнейшее наращивание необеспеченных целевыми трансфертами бюджетных расходов, принципиальная невозможность исполнения федеральных нормативов из-за природно-климатических факторов (северного удорожания), в первую очередь в строительстве, недостаточная доля присутствия на территории федеральных финансовых институтов

	<p>развития, невысокий уровень маркетинга территории, направленного на позиционирование Мурманской области как региона наибольшего благоприятствования для инвесторов в Арктической зоне Российской Федерации</p> <p>Наличие экологических проблем</p>
<b>Возможности (О)</b>	<b>Угрозы (Т)</b>
<p>Усиление в средне- и долгосрочной перспективах роли и значения в системе глобальной экономической политики и мировой торговле арктических пространств и природных ресурсов, в изучении, освоении и эксплуатации которых Мурманская область призвана играть ведущую роль</p> <p>Развитие Мурманского транспортного узла и его позиционирование в качестве западной опорной точки Северного морского пути – российской национальной трансарктической морской магистрали с тяготеющими к ней меридиональными речными и железнодорожными коммуникациями, встроенной в глобальную систему международных транспортных коридоров и маршрутов, опережающее развитие сервисной экономики мореплавания и наукоемкого сервиса</p> <p>Переориентация региональной экономики на новые рынки, в первую очередь Азиатско-Тихоокеанского региона, диверсификация промышленного, научного, инновационного потенциала, расширение сырьевой базы, ассортимента выпускаемой продукции и услуг, рационализация и интенсификация эксплуатации природных ресурсов</p> <p>Позиционирование Мурманской области в качестве Стратегического центра развития Арктической зоны Российской Федерации, индустриальной площадки освоения Арктики, делового и финансового центра развития АЗРФ и Арктического региона в целом, базового полигона апробации и развития современных инновационных производств и технологий управления, внедрения технологических, организационных и институциональных инноваций, локализация на ее территории производств, связанных с освоением континентального шельфа Российской Федерации в Арктике, опережающее развитие судоремонта, становление новой отрасли промышленности – судостроения</p> <p>Последовательное повышение энергоэффективности региональной экономики и социальной сферы, диверсификация регионального топливно-энергетического баланса, использование возобновляемых источников энергии</p> <p>Стимулирование реализации потенциала роста внутреннего потребительского рынка, в том числе путем расширения опыта применения франшиз при организации новых учреждений общественного питания</p> <p>Интенсификация приграничного сотрудничества, расширение участия Мурманской области в деятельности международных организаций в Арктике в целом и в баренцево-морском направлении в частности, привлечение инвестиций к реализации международных проектов в экономической, экологической и гуманитарной сферах, в том числе за счёт международных многосторонних и двусторонних механизмов, развитие межрегиональных и</p>	<p>Кризисные явления в мировой экономике, неблагоприятные изменения рыночной конъюнктуры (снижение в кратко- и среднесрочной перспективе мировых цен и спроса на производимую в регионе продукцию)</p> <p>Усиление международно-правовых, технологических и других ограничений освоению Арктики, ужесточение экологических стандартов с целью развития международных морских транспортных маршрутов в обход России и Мурманской области, занятие конкурентами потенциальных ниш в мировой системе разделения труда и глобальных цепочках производства добавленной стоимости в случае промедления в осуществлении внутренних реформ</p> <p>Расширение в краткосрочной перспективе экономических санкций в отношении Российской Федерации и распространение их на ключевые секторы российской экономики, в первую очередь высокотехнологичные, в том числе связанные с освоением углеводородного потенциала континентального шельфа России в Арктике, сужение и закрытие традиционных европейских и американских рынков сбыта продукции</p> <p>Наличие сильных центров притяжения финансовых, миграционных и инновационных потоков в соседних регионах России и стран Северной Европы</p> <p>Экспансия импортных товаров и услуг на внутреннем рынке</p> <p>Отток высококвалифицированных кадров в другие регионы и за рубеж, сужение социальной базы экономического развития, расширение пространства незаселенных и слабозаселенных территорий, увеличение пространственной асимметрии в развитии между отдельными территориями, усугубление структурного дисбаланса по степени и приоритетам развития между видами экономической деятельности, а также социального расслоения занятых в различных отраслях по уровню доходов</p> <p>Возможное замедление темпов роста сырьевого комплекса Мурманской области, риск деградации ослабленных кризисом отраслей и дальнейшей деиндустриализации</p> <p>Назревающий конфликт между отдельными видами деятельности за эксплуатацию различных видов природных ресурсов в одних и тех же территориях и акваториях, недоучет негативных последствий глобального финансового и экономического кризиса, ведущих к сужению инвестиционных возможностей при реализации комплексных проектов, требующих наращивания межрегионального сотрудничества, а также развития институтов государственно-частного партнерства, необходимости принятия специальных адресных мер на уровне Правительства Российской Федерации и Прави-</p>

<p>трансграничных туристских маршрутов, использование потенциала новых направлений развития туристско-рекреационного комплекса (круизное судоходство и т.д.), а также стихийно формирующихся секторов и сегментов туристско-рекреационных услуг</p> <p>Привлечение квалифицированных мигрантов, инвестиций, технологий и способов организации труда в региональную экономику и социальную сферу</p> <p>Внедрение в региональную экономику перспективных форм пространственного развития (кластеры, бизнес-инкубаторы, центры трансфера технологий и т.д.) в интересах увеличения доли производства продукции глубокой переработки с высокой добавленной стоимостью, формирование сети территорий опережающего развития, превращение их в центры технологического, социокультурного (следовательно, миграционного) и финансового притяжения для регионов-соседей</p> <p>Превращение сектора социальных услуг в новый драйвер устойчивого роста региональной экономики и создания государственной системы качества жизни и здоровья населения</p> <p>Инициирование межведомственных, межрегиональных и международных природоохранных и инновационных проектов на принципах государственно-частного партнерства, диверсификация источников и развитие институтов их венчурного финансирования с использованием потенциала государственных институтов развития, государственных программ Российской Федерации и Мурманской области, межрегионального и международного сотрудничества и т.д.</p>	<p>тельства Мурманской области в интересах государственной поддержки секторов региональной экономики, промышленных и аграрных предприятий, относящихся к проблемным, в условиях присоединения России к ВТО</p> <p>Риски трансграничного переноса на территорию Мурманской области и прилегающие к ней акватории Баренцева моря нефтегазового и биологического загрязнения</p> <p>Неустойчивость развития малого и среднего предпринимательства, связанная с высокими рисками хозяйственной деятельности и дискомфортом условий проживания и требующая принятия специализированных адресных мер поддержки на федеральном и региональном уровнях</p> <p>Риски доступности кредитных ресурсов, особенно для малого и среднего предпринимательства</p>
---	--

#### Проведенный SWOT-анализ показа

л, что стагнация российской экономики совпала с завершением инвестиционных циклов и началом реализации программ модернизации производственного оборудования и технологических процессов производства в ряде ключевых отраслей экономики региона (горнодобывающая промышленность, в том числе горно-металлургическое и горно-химическое предприятия; рыбная промышленность и др.). В то же время предприятия открывают перспективы для увеличения своего присутствия на рынках Азиатско-Тихоокеанского региона, что, в том числе, активизирует навигацию по маршрутам в акватории Северного морского пути. Аналогичная инвестиционная активность характерна и для других субъектов Российской Федерации с аналогичными макроэкономическими характеристиками и структурой валового регионального продукта.

Емкий и стабильно растущий китайский рынок позволяет увеличить свое присутствие на нем крупнейшему в регионе производителю необработанного никеля (ОАО «Кольская ГМК»). В долгосрочной перспективе, до 2020-2025 годов, рынок Китайской Народной Республики станет реальной альтернативой Европейскому, где потребление никеля снижается и по ряду причин будет продолжать снижаться.

В последние годы наблюдается устойчивый рост в производстве рафинированной меди (в отличие от некоторых других базовых цветных металлов), в основном за счет растущего спроса со стороны Китая. В долгосрочной перспективе производство меди будет продолжать неуклонно расти и все больше ориентироваться на китайский спрос, который не ослабел даже в кризисный период, а также на ожидаемый рост спроса со стороны других стран Азиатско-Тихоокеанского региона. При этом основным движущим фактором для региональных производителей является не только расширение их доли на мировом рынке, но и прогнозируемое увеличение потребления меди и медных сплавов на внутреннем рынке, поскольку данная продукция используется в таких высокотехнологичных отраслях, как электротехническая, электронная, химическая и др.

Повышение производительности и интенсивности сельскохозяйственного производства в Азиатско-Тихоокеанском регионе на фоне роста мирового населения актуализирует поставки фосфорсодержащих удобрений в Азию. Сегмент удобрений на основе фосфора отличается и в будущем до 2020-2025 годов будет самой высокой ценой по сравнению с азотом и калием. Крупнейшим в России и одним из ведущих мировых производителей

фосфорсодержащих удобрений является Российская вертикально-интегрированная компания-ОАО «ФосАгро», в состав которой входит ведущий российский и Европейский производитель Апатитового концентрата – ОАО «Апатит (Кировск)». Ее внешнеторговые потоки сосредоточены, в частности, на Южной Америке и Индии. Учитывая стабильно высокие цены на основные культуры и сбалансированный спрос и предложение на рынке фосфорных удобрений, в долгосрочной перспективе можно ожидать положительных тенденций.

Другой крупный российский производитель Апатитового концентрата - ОАО «Ковдорский горно-обогатительный комбинат» - также единственный в мире производитель бадделеитового концентрата, крупный производитель железорудного концентрата-входит в структуру МХК «Еврохим» и обеспечивает сырьем компанию. Прогнозы ОАО «Ковдорский горно-обогатительный комбинат» также не предусматривают каких-либо изменений в направлении снижения производства с учетом ситуации на мировых рынках, так как потребность в минеральных удобрениях характеризуется стабильным ростом. Государственная поддержка производителей минеральных удобрений является гарантом сохранения позиций региональных компаний на зарубежных рынках, прежде всего в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

Перспективным остается и направление освоения запасов редких металлов и редкоземельных элементов, а также других полезных компонентов, содержащихся в хвостах и отвалах действующих горнодобывающих предприятий. На данный момент промышленной переработкой отходов горного производства занимается ОАО «Ковдорский ГОК». В связи с этим среди инвестиционных проектов Мурманской области можно выделить следующие:

1. Строительство горно-обогатительного комбината на базе месторождения апатит-нефелиновых руд «Олений ручей» (инициатор – ОАО «Акрон»);

2. Освоение минерально-сырьевой базы Кольской платинометалльной провинции в пределах Фёдорово-Панского массива и Главного хребта, в т.ч. строительство ГОКа на базе месторождения платиноидов Фёдорова Тундра (инициатор – компания «Баррик Голд Корпорэйшн»);

3. Реконструкция никелерафинировочного производства с переходом на электроэкстракцию никеля из растворов хлоридного выщелачивания НПП (инициатор – ОАО «ГМК «Норильский никель»);

4. Организация производства электролитного кобальта по хлоридной экстракционно-электролитной технологии (инициатор – ОАО «ГМК «Норильский никель»);

5. Создание производства диоксида титана, редких и редкоземельных металлов, и ториевого концентрата из перовскитового концентрата Африкандского месторождения (инициатор – ООО «Сервисная горная компания «Аркминерал»);

6. Комплекс по обогащению апатит-штаффелитовых руд (инициатор – ОАО «Ковдорский ГОК»);

7. Модернизация производственных мощностей ОАО «Ковдорский ГОК» (инициатор – ОАО «Ковдорский ГОК»);

8. Модернизация и развитие обогатительной фабрики АНОФ-3 до проектной мощности (инициатор – ОАО «Апатит»);

9. Реконструкция действующих карьеров ОАО «Апатит» с целью повышения эффективности отработки запасов (инициатор – ОАО «Апатит»);

10. Увеличение производительности Объединенного Кировского рудника (инициатор – ОАО «Апатит»);

11. Строительство металлургического мини-завода по производству мелющих шаров в г. Мончегорске (инициатор – ООО «ИК «Паритет»).

Мурманская область богата водными биологическими ресурсами. На протяжении многих лет больше всего экспортировалось рыбы и ракообразных, на которые приходится более 98 процентов общего объема экспорта продовольствия. В то же время общая глобальная тенденция роста численности населения усугубляет продовольственную проблему. В ближайшее время, согласно сценарным прогнозам Всемирной продовольственной организации ООН, произойдет резкий скачок спроса на продукцию морского промышленного рыболовства, в производстве которой Мурманская область играет значительную роль. В рыбной отрасли Мурманской области приоритет отдается инвестиционным проектам по развитию аквакультуры:

1. Создание полного цикла промышленного разведения Атлантического лосося в морской воде на производственных мощностях ЗАО «Русский лосось»;

2. Создание предприятия полного цикла по выращиванию лосося (Атлантического лосося) в Мотовском заливе Баренцева моря.

Энергоэффективность региона, обусловленная наличием запасов электроэнергии на Кольской АЭС, и уникальное сочетание генерирующих мощностей в Мурманской области (около 43% установленной мощности – гидрогенерация, около 48% - атомная генерация) позволяет обеспечить конкурентоспособную стоимость электроэнергии для потребителей. Высокая энергоёмкость региона может способствовать реализации шельфовых и других энергоёмких проектов. Перспективные инвестиционные проекты в энергетике связаны с продлением сроков эксплуатации энергоблоков № 1 и № 2 Кольской АЭС после 2018 и 2019 годов и рассмотрение вопросов по строительству энергоблоков Кольской АЭС-2 В целях обеспечения энергетической безопасности региона (инициатором обоих проектов выступает ОАО «Концерн Росэнергоатом»).

Долгосрочная Перспектива развития мировой экономики не имеет альтернативы освоению арктических пространств и ресурсов. Инвестиционная политика всех без исключения субъектов Россий-

ской Федерации, полностью или частично входящих в Арктическую зону Российской Федерации, направлена на активное участие в развитии Северного морского пути. Однако, сильные Мурманской области дать ей неоспоримое конкурентное преимущество в краткосрочной перспективе, из-за относительно развития в регионе транспортной сети, наличие большого многофункционального Мурманского транспортного узла, в том числе незамерзающих, круглогодичного функционирования международного морского порта хаба, способного обслуживать крупнотоннажные суда, предоставить полный спектр услуг и обеспечить поддержку для подачи транзитных маршрутов, и связан железнодорожным и автомобильным транспортом с другими регионами Европейской части России, и автомобильными – с северными странами-Норвегией и Финляндией. Атомный ледокольный флот базируется в Мурманской области, действует Мурманское морское пароходство. Определенные преимущества Мурманского порта перед другими портами, расположенными в Европейской части России, связаны с условиями его эксплуатации в глубоководном незамерзающем фьорде, хорошо защищенном от волнового режима открытой акватории, а также в каменистых грунтах, на которых он расположен и на которых удобно размещать производственные объекты без рисков, связанных с деградацией вечной мерзлоты. Крупнейший инвестиционный транспортный проект в Мурманской области связан с комплексным развитием Мурманского транспортного узла, осуществляемым Минтранс России, а в топливно-энергетическом комплексе в долгосрочной перспективе – с комплексным освоением ОАО «Газпром Штокмановское газоконденсатное месторождение».

Развитие судоремонтного комплекса и его ориентация на обеспечение деятельности не только военного флота, но и гражданских судов, в среднесрочной перспективе может стать одной из стратегических точек роста экономики региона. Перспектива значительного увеличения объемов гособоронзаказа в ближайшие 3 года потребует проведения реструктуризации и модернизации производственных мощностей судоремонтных предприятий Мурманской области, способных выступить площадками для создания баз снабжения шельфовых проектов и составить конкуренцию судоремонтным предприятиям Северо-Запада России и Норвегии. Эффективная реализация этого направления инвестиционной деятельности с использованием потенциала Ассоциации «Мурманшельф» способна оказать существенный мультипликативный эффект при освоении углеводородного потенциала континентального шельфа России в Арктике.

Одним из ключевых драйверов роста экономики субъектов Северо-Западного федерального округа и Арктической зоны Российской Федерации выступает внутреннее потребление на фоне высоких издержек производства. В краткосрочной перспективе наибольшие конкурентные преимущества

в привлечении инвесторов приобретут те регионы, в которых будет обеспечено оптимальное сочетание институциональных мер и вложений в локальную инфраструктуру. С этой точки зрения среди всех субъектов Северо-Западного федерального округа и Арктической зоны Российской Федерации Мурманская область положительно выделяется, уступая лишь Санкт-Петербургу, Ленинградской области и Ямало-Ненецкому автономному округу.

#### Список литературы:

1. О Стратегии социально-экономического развития Мурманской области до 2020 года и на период до 2025 года: Постановление Правительства Мурманской области от 25 декабря 2013 г. № 768-ПП/20 // Мурманский Вестник. – 2014. № 1.
2. Бабаев, К.В. Стратегия развития Мурманской области: SWOT-анализ / К.В. Бабаев // Современные производительные силы. – № 4. 2015. – С. 59-73.
3. Басовский, Л.Е. Государственное регулирование экономики / Л.Е. Басовский. – М.: Приор, 2016. – 260 с.
4. Безруких, П.С. Государственное регулирование экономики: учебник / П.С. Безруких, В.Б. Ивашкевич, Н.П. Кондраков. – М.: ПРИОР, 2016. – 254 с.
5. Василенко, Н.А. Государственное и муниципальное управление: учебник / Н.А. Василенко. – М.: Юрайт, 2016. – 415 с.
6. Васильев, В.И. Муниципальное право России: учебник / В.И. Васильев. – М.: Юстицинформ, 2016. – 680 с.
7. Вещунова, Н.Л. Государственное регулирование экономики / Н.Л. Вещунова. – СПб: издательство П.Д. Герда, 2015. – 280 с.
8. Дмитриева, И.М. Государственное регулирование экономики: учебное пособие для бакалавров / И.М. Дмитриева. – М.: Юрайт, 2015. – 207 с.
9. Дубровин, И.А. Государственное регулирование экономики: учебное пособие / И.А. Дубровин. – М.: Дашков и К, 2016. – 311 с.
10. Екимова К. В. Экономические проблемы регионов и отраслевых комплексов [Электронный ресурс] / К. В. Екимова, И. П. Савельева // Проблемы современной экономики. Режим доступа: <http://http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=1132>
11. Кайль, Я.Я. Система государственного и муниципального управления: учебное пособие / Я.Я. Кайль. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2015. – 364 с.
12. Капканщиков, С.Г. Государственное регулирование экономики: учебное пособие / С.Г. Капканщиков. – М.: КноРус, 2015. – 520 с.
13. Ковалевская Н. Ю. Инвестиционный аспект государственно-частного партнерства / Н. Ю. Ковалевская // Проблемы экономики и управления экологически ориентированного развития: материалы 3-й Всерос. науч.-практ. онлайн- конф. 16–17 апр. 2016
14. г. — Иркутск: Изд-во БГУ, 2016. — С. 239–245.

*Милкова Эрика Геннадьевна*  
Преподаватель, кандидат экономических наук  
Финансовый Университет при Правительстве РФ

## МЕЖДУНАРОДНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЦИФРОВУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

*Milkova Erika Gennadiievna*  
Lecturer, candidate of economic Sciences  
Financial University under the Government of the Russian Federation

### INTERNATIONAL INVESTMENTS IN THE DIGITAL INDUSTRY

#### **Аннотация**

Научная статья посвящена анализу основных тенденций текущего этапа развития международного рынка инвестиций и перспективы дальнейшего становления цифровой промышленности. Актуальность исследования заключается в том, что на сегодняшний день, инвестиции – это основной инструмент и ресурс, позволяющий поддерживать стремительные темпы роста цифровизации экономики и развития цифровой промышленности, задача которой формирование инновационно-ориентированного бизнеса. В заключении статьи установлено, что основными факторами дальнейшего развития международной инвестиционной деятельности в рамках цифровой промышленности могут выступать формирование необходимой рыночной инфраструктуры и краудфандинговых площадок, способных выступать альтернативным способом в сравнении с традиционными источниками финансирования.

#### **Abstract**

The scientific article is devoted to the analysis of the main trends in the current stage of development of the international investment market and the prospects for the further development of the digital industry. The relevance of the study is that today, investment is the main tool and resource that allows you to maintain the fast pace of digitalization of the economy and the development of the digital industry, the task of which is the formation of an innovation-oriented business. The article concluded that the main factors in the further development of international investment activities within the digital industry may be the formation of the necessary market infrastructure and crowdfunding platforms that can act in an alternative way compared to traditional sources of financing.

**Ключевые слова:** международные инвестиции; цифровая экономика; цифровая промышленность; цифровые технологии; инвестиции; инвестиционная деятельность.

**Key words:** international investment; digital economy; digital industry; digital technology; investments; investment activities.

Одной из причин замедления темпов роста российской экономики, даже, несмотря на негативные внешние фундаментальные факторы, является недостаточная величина инвестиций в промышленный сектор, себестоимость продукции которой слишком высокая и не имеет привлекательности в глазах начинающих и действующих предпринимателей. Инвестиции, являясь источником формирования и обновления основного капитала, оказывают существенное влияние на развитие промышленных предприятий современного рынка.

Кроме того, увеличение темпов инвестиционной активности актуально и из-за того, что в современном этапе развития международного рынка инвестиций ключевым направлением являются капитальные вложения в цифровую промышленность, задача чего формирование новых инновационных и информационных технологий, и способствование цифровой трансформации бизнеса, отраслей и целой экономической системы.

Актуальность научного исследования на тематику «международные инвестиции в цифровую промышленность» заключается в том, что на сегодняшний день, инвестиции – это основной инструмент и ресурс, позволяющий поддерживать стремительные темпы роста цифровизации экономики

и развития цифровой промышленности, задача которой формирование инновационно-ориентированного бизнеса.

Целью научной статьи выступает анализ основных тенденций текущего этапа развития международного рынка инвестиций и перспективы дальнейшего становления цифровой промышленности.

Технологический прогресс настолько ускорился, что технология, которая в современных условиях является эффективной, к моменту завершения инвестиционного процесса становится морально устаревшей, в связи с чем, увеличивается вероятность существенного ограничения долгосрочности международных инвестиционных решений, что может негативно сказаться на динамике экономического роста. Низкий уровень инвестиций сдерживает рост экономики стран в среднесрочной перспективе, то есть «длинные деньги» в условиях становления цифровой экономики являются очень ограниченным ресурсом [1].

Цифровая трансформация международного производства имеет серьезные последствия для деятельности по поощрению и облегчению инвестиций, а также для регулирования поведения инвесторов. Нормы, разработанные для материальной

экономики, возможно, потребуются пересмотреть в свете новых моделей цифрового бизнеса. Одни страны уже предпринимают шаги для модернизации своей политики, другие рискуют остаться с устаревшими правилами либо, не желая этого, затормозить цифровое развитие [2].

Современным этапом развития международных инвестиций напрямую взаимосвязан с формированием цифровой промышленности, ведь трансформация бизнеса и экономической системы стали стратегической задачей, требующей решения, для чего необходимо применение финансовых ресурсов.

На сегодняшний день, система международного инвестирования в условия цифровой трансформации промышленности и экономики включает в себя следующие направления:

- формирование и поддержания благоприятных условий для деятельности цифровых компаний;
- создание рыночной инфраструктуры цифровой промышленности, включая технологические/инновационные хабы, инкубаторы, акселераторы и т.д.;
- создание или совершенствование системы электронного управления и торговли между предприятиями на международных рынках;
- поддержка венчурных фондов и других альтернативных методов финансирования инновационной деятельности цифровых компаний;
- налаживание деловых связей, стратегического партнерства, альянсов и участие в создании глобальной цифровой кооперации.

Важно отметить, что дальнейшие перспективы развития международной инвестиционной деятельности при капитальных вложениях в цифровые компании будет происходить исключительно при наличии сопутствующих факторов со стороны развития самой цифровизации экономики.

Так, тенденциями дальнейшего развития цифровой промышленности могут выступать [3]:

- в рамках роста капитализации цифровой промышленности будет увеличиваться число новых программных разработок и инновационных технологий;
- на рынке труда будет происходить процесс трансформации, из-за чего появятся новые рабочие специальности, профессии и повысится уровень компетенций трудовых ресурсов, обеспечивающих их эффективность труда при работе в цифровых компаниях;
- создание новых институтов, субъектов и сетей станет ключевой задачей при дальнейшем развитии рыночной инфраструктуры цифровой промышленности;

- информационная безопасность предпринимательской деятельности станет более значимой и важной при управлении организацией;

- формирование и развитие краудфандинговых платформ может стать основным стимулом, способствующего увеличению объема денежных средств, привлекаемых цифровыми компаниями и проектами на международных рынках инвестиций.

В особенности, развитие таких форм краудфинансов, как краудинвестинг и краудлендинг имеют наиболее высокие перспективы в будущем. Причина заключается в возможностях для цифровой промышленности, который приобретает оптимальную альтернативу банковскому коммерческому кредитованию. Несмотря на высокие процентные ставки, именно краудлендинг обозначает легкость и более высокий порог доступности для бизнес-проектов и стартапов. В случае с коммерческим кредитованием банков, для таких предприятий малого бизнеса данный вид финансирования – недоступен по причине отсутствия кредитной истории и подтверждающих источников дохода с бизнес-деятельности.

Таким образом, подводя итоги научного исследования статьи можно сделать следующие выводы:

- международные инвестиции выступают основным условием дальнейшего развития процессов цифровой трансформации предпринимательской деятельности и экономической системы;
- текущий этап развития международных инвестиций в цифровую промышленность ознаменовывается формированием и поддержанием благоприятных условий для деятельности цифровых компаний, и созданием рыночной инфраструктуры;
- в перспективах дальнейшего развития инвестиционной деятельности в рамках цифровой промышленности одним из наиболее перспективных направлений выступает формирование и развитие краудфандинговых площадок.

#### **Список использованных источников**

1. Парахина Л.В., Поповичева Н.Е., Базарнова О.А. Цифровая трансформация экономических систем, продуцирующая международную инвестиционную активность бизнеса // Среднерусский вестник общественных наук. 2018. №2.
2. Чувахина Л.Г. Особенности глобальной инвестиционной политики: современные тенденции и перспективы // Вестник АГТУ. Серия: Экономика. 2019. №2.
3. Бахман Д.А. Перспективы развития цифровой экономики // Новые технологии. 2019. №2.

*Смирнова Елена Сергеевна*

*Студент магистратуры*

*Санкт-Петербургский Государственный Экономический Университет*

*Россия, г. Санкт-Петербург*

## УЧЕТ И ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ ЗАТРАТ НА ПРЕДПРИЯТИИ

*Smirnova Elena Sergeevna*

*Master's degree Department of accounting and analysis*

*Saint Petersburg State University of Economics*

*Russia, Saint Petersburg*

## ACCOUNTING AND INTERNAL CONTROL OF EXPENSES AT THE ENTERPRISE

### **Аннотация**

*В данной статье рассматриваются вопросы организации внутреннего контроля затрат в качестве системы, которая включает в себя бухгалтерский и управленческий аспекты, и для эффективного функционирования требует соответствующего организационного, юридического, экономического, технического и учетно-аналитического обеспечения. По данному вопросу опубликовано множество научных статей. Поэтому для исследования выбраны основные направления и задачи внутреннего контроля затрат, установлены субъекты, ответственные за организацию и проведение контрольных действий. Также в статье дано понятие «внутренний контроль» и определены цели. В статье рассмотрен один из ключевых критериев при создании внутреннего контроля.*

### **Abstract**

*This article discusses the organization of internal cost control as a system that includes accounting and management aspects, and for effective functioning requires appropriate organizational, legal, economic, technical and accounting and analytical support. Many scientific articles have been published on this issue. Therefore, the main directions and tasks of internal cost control were selected for the study, and the subjects responsible for organizing and conducting control actions were identified. The article also gives the concept of "internal control" and defines the goals. The article considers one of the key criteria for creating internal control.*

**Ключевые слова:** *затраты, внутренний контроль, субъекты контроля направления внутреннего контроля затрат, обеспечение внутреннего контроля.*

**Keywords:** *costs, internal control, subjects of control, directions of internal control of costs, provision of internal control.*

Актуальность исследования организации внутреннего контроля возросла в последние годы вследствие того, что построение системы внутреннего контроля способствует успешному развитию бизнеса и росту конкурентоспособности предприятия. В данной статье раскрывается важность системы внутреннего контроля, ее цели и задачи.

С 2013 года вступил в силу новый федеральный закон «О бухгалтерском учете» №402-ФЗ от 06.12.2011 г. Одним из новшеств, введенных этим законодательным актом, является регламентация внутреннего контроля экономического субъекта. Согласно п. 1 ст. 19 экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни. Для экономических субъектов, бухгалтерская (финансовая) отчетность которых подлежит обязательному аудиту, п. 2 статьи 19 установлена обязанность организовывать и осуществлять внутренний контроль ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, за исключением случаев, когда его руководитель принял обязанность ведения бухгалтерского учета на себя [1, с. 8].

Внутренний контроль представляет собой самостоятельную систему, которая направлена на реализацию одной из функций управления, включающей в себя наблюдение и обследование процессов использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов согласно установленных планов, норм, нормативов, выявление и оценку отклонений, постоянный мониторинг работы предприятия с целью принятия обоснованных и эффективных управленческих решений, уменьшения рисков деятельности предприятия. Внутренний контроль выступает залогом эффективного управления предприятием [2, с. 115].

В статье 19 Федерального закона «О бухгалтерском учете» обязанность ведения внутреннего контроля бухгалтерии закреплена только для компаний, отчетность которых подлежит обязательному аудиту. Для остальных достаточно осуществления проверки «совершаемых фактов хозяйственной жизни». Однако на практике, чтобы не привлекать внимание налоговой службы и предупредить возможные финансовые потери, сотрудникам бухгалтерии необходимо в работе соблюдать установленные федеральные и отраслевые стандарты, выполнять рекомендации в области бухучета и нормативные акты ЦБ РФ.

Следование различным инструкциям предусмотрено все тем же законом № 402-ФЗ. В компаниях, сотрудники которых выполняют все указанные требования, бухучет тесно связан с хозяйственной жизнью. В процессе осуществления контроля расходов или доходов компания вынуждена взаимодействовать с бухгалтерией. Следовательно, организация бухгалтерского учета и внутреннего контроля присутствует в любой организации, руководство которой старается снизить финансовые и репутационные риски, а также избежать споров с ИФНС [3, с. 117].

Внутренний контроль бухучета является обязательным этапом эффективного планирования и исполнения управленческих решений, и ежедневных функциональных задач сотрудников. Благодаря этому контролю отдельные бухгалтерские ошибки, от которых никто не застрахован, не приобретут системный характер. В зону охвата внутреннего контроля попадают все направления дея-

тельности организации, все процессы, протекающие в ней. Внутренний контроль проводится в пределах своей компетенции всеми службами и отделами, руководством и специалистами предприятия.

Главной задачей организации внутреннего контроля на предприятии является способствование повышению эффективности хозяйствования, достижению стратегических целей компании, получению максимальной прибыли от вложенных средств. Система внутреннего контроля в организации включает несколько компонентов (рисунок 1) [3, с. 114].

Каждый из элементов системы внутреннего контроля, представленных на рисунке, выполняет ряд функций, возложенных на него. Однако следует отметить, что все они взаимосвязаны, и эффективное функционирование их способствует повышению эффективности системы внутреннего контроля в целом.

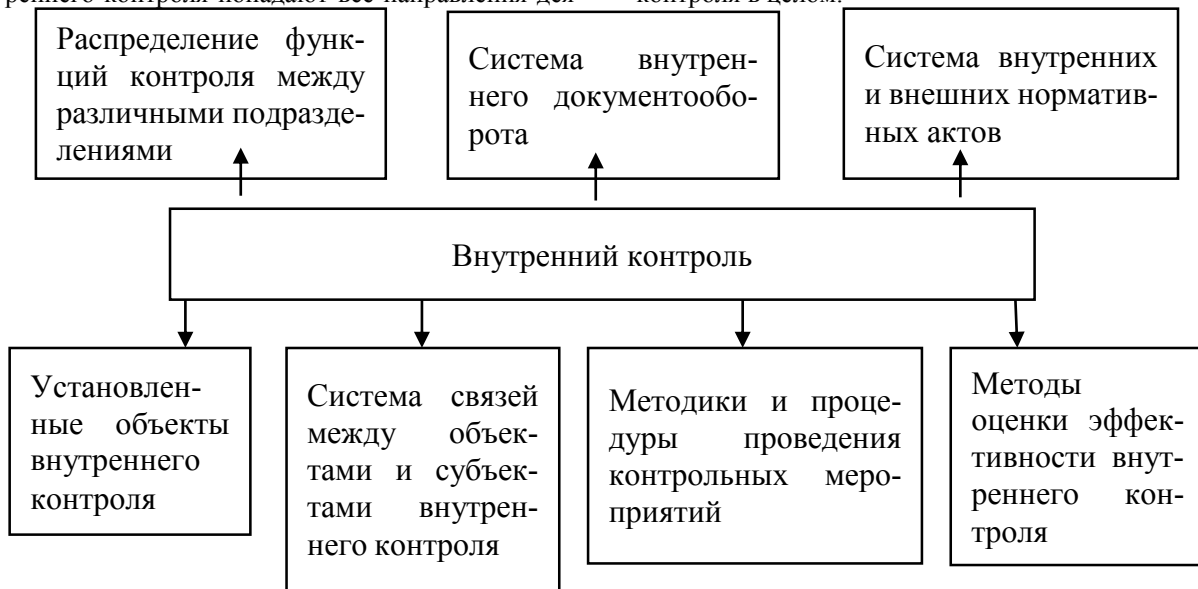


Рисунок 1. Компоненты внутреннего контроля

Одним из главных объектов внутреннего контроля выступают издержки производства. Обеспечение достоверности данных о расходах в процессе учета является непосредственной задачей внутреннего контроля затрат. Контроль затрат на предприятии призван выполнять ряд задач:

- систематическое и планомерное наблюдение за поведением затрат, а также за факторами, способными вызвать изменение затрат;
- сопоставление плановых и фактических величин расходов для измерения и оценки степени достижения целей организации;
- установление допустимых границ отклонений затрат;
- прогнозирование результатов деятельности организации с учетом изменившихся условий затрат;
- обоснование необходимости проведения корректировки затрат и выбор корректирующего метода [5, с.139].

В процессе внутреннего контроля затрат в организации могут применяться такие контрольные процедуры, как документальное оформление операций формирования и распределения затрат, подтверждение соответствия затрат установленным целям, процедуры контроля взаимосвязанных затрат, санкционирование операций по осуществлению затрат, сверка данных о затратах по их видам, источникам формирования и отнесения, разграничение полномочий в сфере осуществления затрат и их учета, процедуры контроля фактически понесенных затрат, надзор за соблюдением составленных смет и бюджетов затрат, процедуры контроля, связанные с компьютерной обработкой информации о затратах предприятия и информационными системами. Внутренний контроль затрат представляет собой взаимосвязанную систему из бухгалтерского и управленческого контроля, которая призвана обеспечивать соответствие решений, принятых руководством предприятия, с реализацией их на практике (рисунок 2).

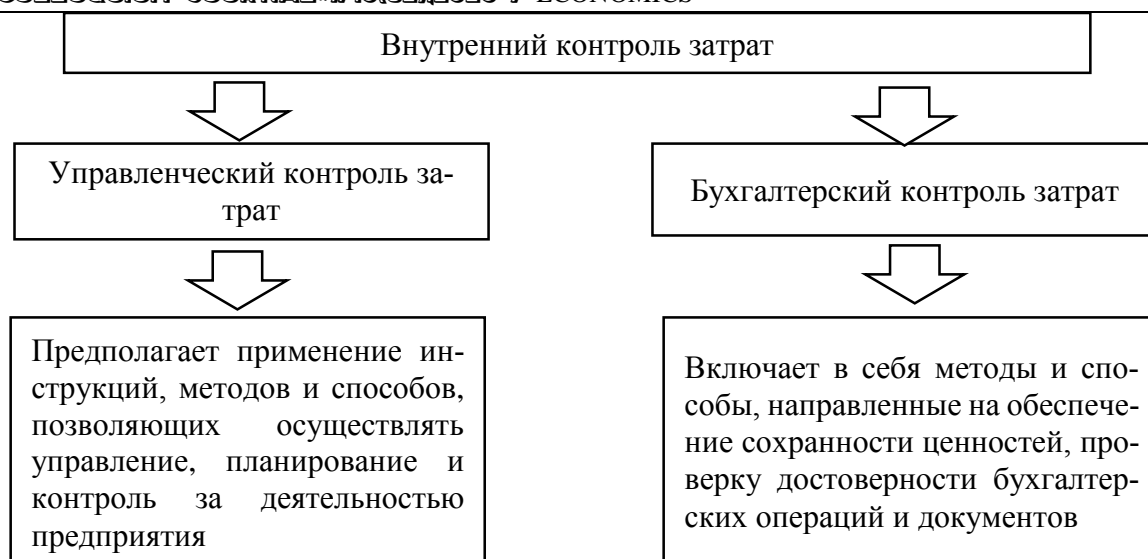


Рисунок 2. Система внутреннего контроля [2, с.127]

Контроль затрат может проводиться по статьям калькуляции и по экономическим элементам затрат. Контроль расходов по калькуляционным статьям дает возможность определить формирование издержек по местам возникновения и установить непроизводительные расходы. Контроль затрат по экономическим элементам способствует определению главных направлений поиска резервов уменьшения себестоимости производимой продукции.

Управленческий контроль тесно связан с административным воздействием одних объектов или субъектов на другие. Субъектом контроля являются люди, предметом контроля также выступает деятельность людей, поэтому контрольная деятельность всегда обусловлена определенными экономическими интересами. Это следует учитывать при организации контроля на предприятии. Все субъекты контроля в управлении можно разделить на ряд групп (рисунок 3) [2, с.141].



Рисунок 3. Классификация субъектов управленческого контроля затрат

Одним из ключевых критериев при создании системы контроля на предприятии выступает сопоставление выгод, которые предполагается получить от ее внедрения, с затратами на ее создание. Выгода от построения системы контроля затрат должна представлять собой набор управленческих решений, позволяющих успешнее достигать целей предприятия [4].

В заключение следует отметить, что эффективность внутреннего контроля затрат находится в прямой зависимости от состояния планирования и учета. В качестве конечной цели учета и контроля затрат выступает управление внутренними процессами в организации. Данные учета и планирования, обеспечивающие возможность проведения контроля, выступают основой контроля. Грамотно организованная и функционирующая система внутреннего контроля позволяет повысить эффективность управления.

#### Список литературы

1. Болатбиев А.К., Миркина О.Н. Управление затратами как фактор влияния на финансовые ре-

УДК 33

зультаты деятельности предприятия / Теоретические и прикладные аспекты научных исследований. Сборник статей по материалам II научно-практической конференции, 2017. – С. 8-13.

2. Зыкова Т.Б. Организация стратегического управленческого контроля на предприятии // Лесной и химический комплексы – проблемы и решения. Сборник статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции. Том 2 – Красноярск: СибГТУ, 2015. – 227 с.

3. Зыкова Т.Б. Организация внутреннего контроля затрат на предприятии // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования, 2017. – №1 (19). – С. 113-118

4. Поленова С.Н. Система внутреннего контроля: теоретический аспект построения и функционирования [Электронный ресурс] // Аудитор. – 2016. – № 6 – URL: <https://base.garant.ru/57288486/> (дата обращения 10.03.2020)

5. Пуяткина Л.М. Управление затратами предприятия в современных финансовых условиях // Новая наука: Опыт, традиции, инновации, 2017. – Том 1. – № 2. – С. 139-141.

**Чеботаев Николай Николаевич**

Студент магистратуры

Северо-Восточный Государственный Университет,  
Россия, Магадан

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДИСТАНЦИОННОГО МЕТОДА ОБРАЗОВАНИЯ

**Chebotaev Nikolay**

Northeastern State University, Magadan

## ECONOMIC APPROACHES TO ASSESSING THE EFFECTIVENESS OF THE DISTANCE EDUCATION METHOD

### Аннотация

В данной работе рассмотрены основные экономические подходы к анализу эффективности дистанционной формы обучения. Приведены показатели, которые отражают оценку эффективности образования с использованием дистанционных технологий. Дан перечень основных затрат, отличающих дистанционное образование от традиционного. Рассмотрены формулы стоимостной зависимости при дистанционном образовании, а также изучены основные способы оценки внутренней эффективности образовательной системы.

### Abstract

In this paper, we consider the main economic approaches to the analysis of the effectiveness of distance learning. Indicators are given that reflect the assessment of the effectiveness of education using distance technologies. A list of the main costs that distinguish distance education from traditional is given. Formulas of cost dependence are considered at distance education, and also the main ways of an estimation of internal efficiency of educational system are studied.

**Ключевые слова:** экономическая эффективность, дистанционное образование, методы оценки эффективности образования.

**Key words:** economic efficiency, distance education, methods for assessing the effectiveness of education.

Цифровые коммуникации накладывают значительный отпечаток на методы подготовки студентов высших учебных заведений. Главным аспектом методологии современного высшего образования является процесс дистанционного метода обучения. Такая методика затрагивает возможности различного рода образования: как вузовского,

так и дополнительного. Характер необходимости и неизбежности развития данной методики образования непрерывно озвучивается педагогами, специалистами в области образования, средствами массовой информации: «Огромные возможности, которые до конца не реализованы, представляет система дистанционного (удаленного) получения

образования. Данный метод демонстрирует тенденцию к росту. «Российский рынок онлайн-образования по итогам 2019 года достиг 45–50 млрд. руб., а в 2020 году составит 55–60 млрд. руб., рост составляет 20–25% в год, говорится в отчете «Интерфакс Академии» [ИД «Коммерсантъ»].

**Цель работы** - изучение методов повышения качества и эффективности экономического характера услуг образования. Рассматриваемая тема имеет актуальную проблему, она социально и экономически значима. Главной задачей в системе высшего образования является формирование научно-методического обеспечения процесса управления качеством образования на базе анализа его роста, регулирования и прогнозирования.

Стоит также отметить, что в области науки понятие «качество» и «эффективность» услуг образования не имеет однозначного наполнения критериями, вследствие чего возникает почва для последующих исследований основных компонентов качества образовательных услуг в высших учебных заведениях. Согласно теоретическим аспектам возникает научный интерес к образовательным услугам с целью последующего их практического использования в управленческой деятельности структур высшего образования.

В регулярных формулярах Министерства образования отмечено, что эффективность в системе образования оценивается по уровню достижения обозначенных целевых индикаторов, имеющих по большей части так называемый компонент качества.

Известно, что научное общество не имеет единой оценки и критериев эффективности данного вида обучения. За последние двадцать лет большое количество специалистов в области образования вносили свой вклад в формирование и развитие теории оценки систем дистанционного образования.

Специалисты из европейских научных организаций Д. Гуллер и Г. Рамбл разработали и теоретическим образом протестировали критерии, которые используются в современной оценке методики дистанционного образования европейских высших учебных заведений. «Перечень этих критериев включает:

- доступность образования (возможность группам населения получить необходимый уровень образования);
- соответствие образовательных программ интересам граждан, региональным и национальным интересам;
- качественный показатель реализуемых образовательных программ;
- приемлемость уровня стоимости образовательных программ;
- объем обучающих материалов, степень освоения материала исходя из того, исходя из того, что образовательный процесс базируется на новых методиках инновационных технологий.» [7.стр.13]

Оценку эффективности образования с использованием дистанционных средств Г. Рамбл отразил при помощи следующих показателей:

- “- время подготовки выпускника;
- доля выпускников от общего числа начинающих обучение;
- соответствие количества выпускников и уровня их подготовки высшими учебными заведениями к вакантным рабочим местам на рынке труда;
- экономическая и социальная эффективность.» [7.стр 13]

Значительное внимание в своей работе Рамбл уделил понятию «экономическая эффективность метода дистанционного образования», оценивалась и анализировалась стоимостная эффективность для организаций – интересантов, в подготовке и переподготовке работников по системе дистанционного обучения, и стоимостная эффективность для образовательных компаний, ведущих данную подготовку, при помощи сравнения традиционного и дистанционного образования. Допуская тот факт, что качество подготовки выпускников с использованием дистанционного образования и традиционных университетов является одинаковым, важно отметить, что стоимостная эффективность университетов с методикой дистанционного обучения может быть на порядок выше.

Специалисты из американской экономической школы, М. Мур, П Заркоций и Х. Пerratон, изучали дистанционное обучение с точки зрения выявления стоимостной эффективности и возможной экономии денежных средств, которая возникает за счет понижения издержек при реализации методов удаленного преподавания (дистанционное обучение). Эксперименты специалистов в 2000-х годах обеспечили существенную экономию финансов за счет отсутствия расходов на переезды и соответствующего увеличения производительности труда в среде студентов совмещающих обучение с профессиональной деятельностью.

В труде Х. Пerratона [Perraton H. Comparative cost of distance teaching in higher education: Scale and quality. Dhanarajan et al. Open Learning Inst. Press, 2004.], дан обзор различных работ и исследований, которые сравнивают стоимость образования в университетах смешанного типа (классического преподавания и метода дистанционного обучения) и высших учебных заведениях, где применялась только методика дистанционного преподавания.

Для образовательного учреждения стоимостная оценка эффективности дистанционного образования заключена непосредственно в установлении зависимостей, позволяющих соотнести стоимость и показатели продуктивности. В системе образования число студентов является одним из основных показателей продуктивности, как и такие показатели: количество выпускников, объем учебных часов для получения оценок, характеристики учебных курсов. В результате проведенных исследований было выявлено, что расходы значительно отличаются при классической аудиторной форме обучения и при дистанционной. В системе

традиционного образования главный расход представляет оплата труда преподавателей, а общие расходы повышаются в линейной зависимости от числа студентов, а основные расходы дистанционной формы образования ложатся на формирование и разработку методических материалов и систем. Данные расходы можно снижать, если система применяет материалы, уже адаптированные к методам дистанционного обучения и используются на практике в прочих учебных заведениях. Перратон вывел целый перечень расходов, которые существенным образом отличают получение образования с использованием дистанционных форм от традиционной системы преподавания. Данный перечень включает в себя:

**Фиксированные расходы** – индифферентные к количеству студентов (аудитории, компьютерно-коммуникационный компонент, формирование и разработка приспособленных к дистанционному обучению материалов/курсов).

**Фиксированные расходы** содержат в себе:

- оценка конъюнктуры востребованности образовательной программы среди возможных учащихся/слушателей;
- маркетинг образовательного процесса;
- разработка учебных материалов;
- расходы на административно-управленческий персонал;
- расходы на помещение, включая коммунально-бытовые расходы;

**Переменные расходы** – расходы коррелирующие от числа студентов (заработная плата преподавателей).

**Переменные затраты включают:**

- информационно-административные материалы для непрерывного образовательного процесса;
- штат преподавателей (повышение номенклатурного ряда преподаваемых дисциплин несет за собой соответственно повышение преподавательского штата);
- заработная плата преподавателя;

**Эксплуатационные затраты** – основные базовые затраты, необходимые для непосредственной работы электронно-коммуникативной системы.

**Эксплуатационные затраты включают:**

- обновление электронно-учебных блоков, в том числе и блоков контроля знаний;
- приспособление/изменение введенных блоков обучения;

В упрощенном виде стоимостная зависимость при дистанционном образовании может быть представлена следующим образом:

**Формула 1. Полные затраты**

$$TC = F + VN$$

где, **TC** - полные затраты; **F** - фиксированные затраты в системе дистанционного образования; **V** - переменная составляющая затрат на единицу продукции; **N** - число единиц продукции (количество студентов, студенческие учебные часы и т.д.).

**Формула 2. Фиксированные и переменные затраты**

$$FDE = 3 FCE; 3 VDE = VCE$$

где, **FDE** - фиксированные затраты в дистанционном образовании; **FCE** - фиксированные затраты в классическом (аудиторном) образовании; **VDE** - переменные затраты в дистанционном образовании; **VCE** - переменные затраты в классическом (аудиторном) образовании;

Полные затраты считаются линейной функцией указанных параметров, но вместе с этим средняя стоимость (**AC**) может быть просто определена как фиксированные затраты, деленные на **N**, плюс переменная составляющая затрат **V**. Уравнение общих затрат приводит к другому важному уравнению о средних затратах. Средние затраты - общие затраты, разделенные на число студентов **N**.

**Формула 3. Средние затраты**

$$AC = F/N + V$$

где, **AC** - средние затраты; **F** - фиксированные затраты; **V** - переменные затраты на 1 студента; **N** - число студентов.

При повышении количества студентов **N**, средние затраты **AC** снижаются при некоторых равных условиях. Правая сторона уравнения составлена из двух элементов:

1. При росте числа обучающихся **N**, отношение фиксированных расходов к числу студентов **F/N** снижается.

2. Переменные затраты **V** остаются такими же при повышении числа учащихся, поскольку это переменные расходы на 1 студента.

Автор, исходя из эмпирических наблюдений, заключает, что показатель общих расходов при дистанционной форме образования с повышением числа студентов сокращается в два раза.

К числу исследователей, изучавших эффективность систем дистанционного обучения, относится также Джордж Псахоропулос, который довольно широко рассматривает метод "издержки-выгоды" инвестиций в образование.

Имеет свое место конкретная ограниченность в использовании такого вида анализа в образовании и связана непосредственно с тем, что как расходы, так и собственно выгоды инвестиций в образование никогда не могут быть выявлены полноценно, а численные их выражения никогда не могут претендовать на абсолютную точность. Исходя из этого факта, выводы анализа "издержки-выгоды" могут быть применены лишь как элемент экономического анализа инвестиционных проектов, в данном случае – метода образования с использованием дистанционных систем образования.

Ценность данного анализа для инкорпорирования метода дистанционного обучения в традиционное образование заключается в том, что он обеспечивает наглядность сопоставления величин расходов и выгод образования с учетом их распределения во времени. Точность и работанность оснований анализа "издержки-выгоды" является главным преимуществом его применения в области нововведений в традиционный образовательный процесс.

В процессе анализа "издержки-выгоды" используются методы дисконтирования расходов и

выгод, для того чтобы их можно было сопоставить в терминах приведенных стоимостей. Для данного сопоставления необходимы обобщающие статистические характеристики, которые порождают различные показатели, основными из которых являются следующие:

**Индекс прибыльности** - отношение суммы будущих дисконтированных выгод к суммарной дисконтированной стоимости расходов:

**Формула 4. Индекс прибыльности инвестиций**

$$I = PV/PS$$

где, **I** - индекс прибыльности инвестиций; **PV** - сумма приведенных выгод.

**Формула 5. Приведенные выгоды**

$$PV = \sum_{t=1}^n V_t / (1+r)^t$$

где, **V<sub>t</sub>** - выгоды в году **t**; **r** - годовая процентная ставка; **n** - продолжительность инвестиционного периода;

**Формула 6. Приведенные затраты**

$$PS = \sum_{t=1}^n S_t / (1+r)^t$$

где, **PS** - сумма приведенных затрат; **S<sub>t</sub>** - затраты в году **t**.

**Чистая приведенная величина дохода** - суммарная дисконтированная стоимость выгод минус суммарная дисконтированная стоимость затрат:

**Формула 7. Приведенная величина дохода.**

$$D = PV - PS$$

где, **D** - чистая приведенная величина дохода; **PV** - сумма приведенных выгод.

**Формула 8. Приведенные выгоды.**

$$PV = \sum_{t=1}^n V_t / (1+r)^t$$

**Формула 9. Приведенные затраты**

$$PS = \sum_{t=1}^n S_t / (1+r)^t$$

где, **PS** - сумма приведенных затрат.

**Внутренняя норма отдачи** - годовая процентная ставка, обеспечивающая равенство приведенной величины будущих выгод от инвестиций и приведенной стоимости затрат:

**Формула 10. Процентная ставка внутри инвестиционного периода**

$$\sum_{t=1}^n (V_t - S_t) / (1+R)^t = 0$$

где, **R** - внутренняя норма отдачи; **V<sub>t</sub>** - выгоды в году **t**; **S<sub>t</sub>** - затраты в году **t**.

Многолетняя практика применения анализа "издержки-выгоды" инвестпроектов перспективных методик образования показывает, что такой анализ базируется непосредственно на вычислении внутренней нормы отдачи (**R**), а не альтернативных критериев, хотя в различных источниках по оценкам инвестиций чистая приведенная величина дохода зачастую изучается как более адекватный показатель при выборе инвестиционных обра-

зовательных процессов, чем внутренняя норма отдачи. В случае инвестиций в образование такие два критерия буквально всегда приводят к комплементарным выводам. Превалирование применения данного показателя нормы отдачи определено по большей части тем, что итоги этого показателя более просто интерпретируются и их легче применять при выборе инвестиционных решений.

Иное преимущество применения показателя нормы отдачи при оценке инвестиций в образовательные процессы заключается собственно в том, что при вычислении этого показателя нет необходимости делать различные предположения о величине годовой процентной ставки, как в случае применения альтернативных показателей, которые не могут использоваться без предположений о норме дисконтирования. Также стоит отметить, что вычисление нормы отдачи дает возможность идентифицировать годовую процентную ставку, которая уравнивает приведенную стоимость затрат и приведенную стоимость ожидаемых выгод.

Существует также ряд определенных методов вычисления внутренней нормы отдачи инвестиций в образование, вследствие использования которых происходит измерение эффективности вложений.

Изучаются **социальная и частная нормы отдачи** от инвестиционной деятельности в образовательной сфере:

- **Социальная норма** отдачи представляет собой отношение между суммарными расходами на образование, и выгодами, которые получаются в результате инвестирования в образование. В качестве инвестора рассматривается Правительство, региональные/муниципальные органы власти, крупный региональный работодатель. При вычислении социальной нормы отдачи прирост доходов за счет образования учитывается до вычета прямых налогов, а затраты включают все источники (государственные, частные и др.).

- **Частная норма** отдачи отражает отношение между частными затратами отдельных студентов на получение образования и теми выгодами, которые они получают в будущем (карьерный рост). Частная норма отдачи учитывает прирост доходов за счет образования после вычета прямых налогов, а затраты на образование включают лишь личные расходы обучающегося.

Как частная, так и социальная нормы отдачи инвестиций являются основными показателями эффективности инвестиций в образование и служат достаточно надежным инструментом инвестиционного выбора. Когда соотношение затрат и результата инвестиций в образование анализируется не с позиций достижения тех целей, которые общество ставит перед образовательной системой, а с позиций реализации этой системой ее собственных целей, тогда говорят о внутренней эффективности инвестиций в образование.

Основные способы оценки внутренней эффективности образовательной системы

Показатели результата образовательной системы	Показатели затрат	Методика подсчета внутренней эффективности
Число выпускников всего, по уровням и типам образования (N)	Время, затраченное на подготовку выпускников (C)	C/N дистанционный метод сравнивается с классическим (аудиторным) методом обучения
Период обучения для данного уровня образования ( $T_n$ )	Среднее число лет, затраченное на подготовку выпускника ( $T_f$ )	Индекс неэффективности ( $T_f / T_n$ ), сравнение методики дистанционного образования и классической (аудиторной)
- Баллы, набранные в тестовой системе контроля качества образования; - Экзаменационные оценки; - Оценки работодателей; - Вероятность трудоустройства выпускников после окончания обучения	Стоимость затрат соответствующих уровней и типов образования	Сопоставление внутренней эффективности отдельных типов, видов и уровней образования в случае тождества для альтернативных вариантов обучения равного количества обучающихся либо затрат, либо качественных характеристик результата

Для оценки внутренней эффективности инвестиций наиболее сложно количественно определить результат образования, этот результат не носит явного характера. При проведении анализа внутренней эффективности, как измерение результата деятельности направлений обучения учебных заведений, рассматриваются валовые показатели, какие как количество выпускников той или иной методики предоставления образовательных услуг, полного числа заявок абитуриентов и т.п. В ряде случаев эти показатели оказываются исчерпывающе информативными и позволяют дать оценку эффективности инвестиций в образовательные программы.

В том случае, если результат измеряется числом выпускников, а затраты - числом затраченного времени на обучение одного курса обучающихся по методике дистанционного образования, то соотношение затрат и результата будет сравниваться с аналогичным периодом обучения, свойственным для данного уровня, но для классического типа (аудиторного) образования. Чем ближе этот показатель, характеризующий отношение затрат разных методик образования к единице, тем выше эффективность затрат. Если это отношение много больше единицы, то, значит, для данной образовательной системы характерны отчисления и повторное обучение учеников, и расход средств в данной системе неэффективен, т.е. эффективность инвестиций в образование в этом случае низкая.

Термин "внутренняя эффективность" как правило, используется для обозначения отношения числа окончивших учебное заведение выпускников к числу поступивших абитуриентов, которое характеризует процент отсева (отчисления). Внутренняя эффективность оценивается как отношение между фактическим числом лет, затрачиваемых для подготовки выпускника и сроком обучения, согласно норм для конкретного направления (индекс неэффективности).

Принципиальные трудности использования методов анализа эффективности затрат к инвестициям, применительно к дистанционным технологиям образования, связаны не только с тем, что качество образования трудно измерить, но и в том, чтобы выявить характер причинно-следственной

связи между затратами на образование и его качеством. Нет возможности осуществить аналитический прогноз, насколько изменение уровня затрат на те или иные методы преподавания приведет к повышению или понижению качества образования. Ряд исследований по методу «затрат-результатов» инвестиций в образование установили неявную связь между затратами и успеваемостью (при пересчете на одного обучающегося).

Эмпирика анализа приводила к выводу, что эти затраты не имеют существенного влияния на результат образования, а именно на критерий качества образования, так как качество образования выпускников не определялось нормами/методами преподавания в вузе, а совсем другими факторами влияния на данный показатель, а именно - характеризующими социально-экономическое окружение школьного учебного процесса и желанием конкретного студента к прилежному освоению дисциплин курса.

Вышеприведенные выводы регулярно ставились под сомнение в последующих трудах исследователей. При инвестиционном выборе методы анализа эффективности затрат обычно применяются только в тех случаях, когда сравниваются инвестиционные варианты или с одинаковыми затратами, или с равными результатами. В случае, если равны затраты, то этот анализ может показать, какой из инвестиционных проектов достигает наибольшего результата, а в случае, равенства результатов, анализ выявит инвестиций с наименьшими затратами. Если инвестиционные варианты различаются как по затратам, так и по результатам, то анализ эффективности затрат не дает однозначно основания для инвестиционного выбора.

Подождоживая, в качестве вывода хочется отметить, что оценки эффективности дистанционного образования, которые дают исследователи-экономисты от науки, применяя такие критерии как социальный, экономический, количественный и качественный зачастую делают акцент на доступности дистанционного образования. Ни одна научная школа, представители экономической науки направления не дают обобщенной, универсальной методики расчета для системы дистанционного образования. Все труды, разработки научных пред-

ставителей экономико-педагогического направления сводятся к пристальному анализу одного или нескольких показателей, но и данные разработки вызывают в научной среде множество нареканий и споров. Направлению, связанному с разработкой универсальной методики оценки качества системы дистанционного образования, необходимо уделять больше времени.

#### Список Литературы:

1. Информационные технологии и средства дистанционного обучения: учеб. Пособие для студ. высш. учеб. заведения / Ильдам Маратович Ибрагимов; Под ред. А.Н.Ковшов.- М.: Издательский центр «Академия», 2005г.

2. Аляев Ю.А., Аксенов С.М.: Школьные технологии, 2007 г., №2

3. Chute A.G., Hulik M. and Palmer C. Teletraining productivity at AT&T: Paper presented at International Teleconferencing Association Annual Convention. Wash. (D.C.), 2001.

4. Moore M. The effects of distance learning: A summary of literature. The Pennsylvania State Univ.P. 245-251. 2000.

5. Perraton H. Comparative cost of distance teaching in higher education: Scale and quality. Dhanarajan et al. Open Learning Inst. Press, 2004.

6. Psacharopoulos G., Woodhall M. Education for development: An analysis of investment choices. - New York: Oxford University Press, 1991, 338 p.

7. Rumble G. Higher education in Europe. Enseignement superior en Europe. Vol. 8, № 3. P. 5-14. 2003.

8. Rumble. G.: The Costs and Costing of Networked Learning, Journal of Asynchronous Learning Networks, Vol. 5. P. 112-115. 2006.

9. Издательский Дом «Коммерсантъ»: [Электронный ресурс] URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4275439> (Дата обращения 06.04.2020г.)

УДК 330.47

*Шпажникова Н.Н.,*

*Акимова Е.В.*

*Санкт-Петербургский Горный Университет*

## ПУТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА

*Shpazhnikova N.N.,*

*Akimova E.V.*

*Saint Petersburg Mining University*

## WAYS AND PROSPECTS OF DIGITALIZATION OF MODERN RUSSIAN SOCIETY

#### *Аннотация*

*В статье рассматриваются проблемы и перспективы развития цифровизации российского общества, развития цифровизационных процессов в различных областях деятельности человека. Поднимаются вопросы цифровой безопасности. Обсуждаются актуальные направления информатизации. Рассматривается подход правительств Российской Федерации к развитию цифровых технологий.*

#### *Abstract*

*The article discusses the problems and prospects of digitalization of Russian society, the development of digitalization processes in various areas of human activity. Issues of digital security are being raised. Current directions of Informatization are discussed. The approach of the government of the Russian Federation to the development of digital technologies is considered.*

**Ключевые слова:** *цифровая экономика; инновационное развитие; информационные технологии; информационная среда.*

**Keywords:** *digital economy; innovative development; information technologies; information environment.*

Тема цифровизации общества очень актуальна в данный момент. «Цифровизация» становится основным предметом обсуждения на множестве форумов. Даже телевидение сейчас переводят с «аналогового» на «цифровое». Но что это значит и как это повлияет на нашу жизнь в будущем?

Рост объемов информации, перерабатываемой в процессе человеческой деятельности, сопровождается постоянным перераспределением трудовых ресурсов из сферы материального производства в информационную сферу.

Современный мир невозможно представить себе без информационных технологий, которые

изменили и облегчили различные сферы жизни, открыли новые возможности. Появление цифровых технологий, развитие вычислительной техники и коммуникаций порождают новые возможности в области информационных технологий, их внедрения в социально-политическую и экономическую жизнь общества, формируют новую систему международной экономики – цифровую.

Инновации в современном мире не просто связаны с возможностями цифровых технологий, но и во многом основаны на них. В силу высокой зависимости экономики России от сырьевых рынков, которые сейчас находятся в структурно новой

реальности, стране все труднее оставаться на конкурентной траектории. Можно ли решить эту проблему, следуя по пути относительного нового направления «цифровой экономики» и что скрывается под термином «цифровизация»?

Суть цифровизации в переводе передачи информации на новый уровень, из физического в виртуальный при помощи техники. [1] Существуют также смежные термины «компьютеризация» (широкое внедрение ЭВМ (компьютеров) в различные сферы человеческой деятельности [2]) и «информатизация» (создание условий для получения людьми нужной им информации [3]). Это процессы, которые так же присущи цифровому и технологическому прогрессу, они вытекают из «цифровизации». «Всемирный банк» дает следующее определение цифровой экономики – по цифровой экономикой понимают систему экономических, социальных и культурных отношений, основанных на использовании цифровых информационно-коммуникационных технологий, то есть, по сути, симбиоз экономики и информационных технологий.

Феномен цифрового общества появился не так давно. Буквально несколько десятилетий назад, когда в 1971 году его концепцию описал Роберт Вахалови, а затем, в 1995 году Николас Негропonte в своей книге «Being digital». [4]

В настоящее время тенденции цифровизации получили широкое распространение во всех областях жизни общества. Цифровизируется экономика, производство, сельское хозяйство, образование, медицина, наука и даже транспорт. Но ещё недавно люди и представить не могли такого развития информационных технологий.

Основными этапами цифровизации любой сферы являются:

- Создание мощной, крупной технической и компьютерной базы.
- Автоматизация и роботизация различных процессов.
- «Big data» - возможность хранения и обработки больших баз данных.
- Подготовка людей к использованию инновационных технологий.

В совокупности, все эти меры обеспечивают базовый «фундамент» для дальнейшего развития цифровых процессов в обществе.

Для того, чтобы не отстать от общемировых тенденций и для включения российского общества в процессы цифровизации в России была разработана государственная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» 28 июля 2017 г 1632-р

Как декларируется в программе «Цифровая экономика», основной результат - это создание не менее 10 национальных компаний-лидеров - высокотехнологичных предприятий, развивающих, так называемые, "сквозные" технологии управления цифровыми платформами, которые могли бы работать на глобальном экономическом рынке и формировали вокруг себя систему "стартапов", иссле-

довательских коллективов и отраслевых предприятий, обеспечивающих развитие цифровой экономики.

Цифровая экономика представлена 3 следующими уровнями, которые в своем тесном взаимодействии влияют на жизнь граждан и общества в целом:

- рынки и отрасли экономики (сферы деятельности), где осуществляется взаимодействие конкретных субъектов (поставщиков и потребителей товаров, работ и услуг);
- платформы и технологии, где формируются компетенции для развития рынков и отраслей экономики (сфер деятельности);
- среда, которая создает условия для развития платформ и технологий, и эффективного взаимодействия субъектов рынков, и отраслей экономики (сфер деятельности) и охватывает нормативное регулирование, информационную инфраструктуру, кадры и информационную безопасность.

С любым развитием связаны логичные изменения существующих условий. Это несёт некоторые возможные риски и перспективы.

В случае цифровизации, общество может столкнуться с повышенным уровнем кибератак и кибертерроризма, снижением уровня безопасности персональных данных, падением уровня социализации населения, а также формирование жесткого организационно-производственного механизма, что может пагубно сказаться на автономности людей.

Риски не умаляют перспектив, которые открываются перед обществом при внедрении инновационных технологий. Среди них: повышение качества жизни человечества, рост производительности всеобщего труда, появление человекозамещающих управляющих систем, доступ к большим объёмам информации и средствам их обработки. [5]

Безусловно, представленного здесь поверхностного анализа плюсов и минусов цифрового прогресса недостаточно для оценки его значения для общества, это требует более глубокой экспертизы. Но очевидно, что цифровой прогресс неизбежен, мы можем лишь корректировать и оптимизировать складывающуюся ситуацию под свои потребности [6].

Резюмируя выше сказанное, можно сказать, что наше общество движется к кардинальным переменам во всех сферах, но на данный момент процесс цифровизации общества находится на начальных этапах. Смогут ли люди со временем полностью переместиться в виртуальную реальность или это так и останется в области фантастики? Сложно сказать, но будущее уже рядом.

#### Список литературы

1. Федеральный закон от 20.02.1995 N 24-ФЗ (ред. от 10.01.2003) "Об информации, информатизации и защите информации"
2. Большой энциклопедический словарь / ред. А.М. Прохоров. - М.: СПб: Норинт; Издание 2-е, перераб. и доп., 2002. - 516 с.

3. Распоряжение Правительства Москвы от 11.10.2010 N 2215-ПП "О Концепции обеспечения жителей города Москвы телекоммуникационными услугами для получения социально значимой информации путем создания условий равного доступа к кабельному телевидению и Интернет-ресурсам"

4. Баранов Д.Н. Сущность и содержание категории "цифровая экономика" // Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. 2018. №2 (25). С.16.

5. Малков С.Ю., Максимов А.А. О рисках информационного общества // Проектирование будущего. Проблемы цифровой реальности: труды 1-й Международной конференции (8-9 февраля 2018 г., Москва). — М.: ИПМ им. М.В.Келдыша, 2018. — С. 129-135.

6. Буданов В.Г. Перспективы цифровой реальности XXI века // Проектирование будущего. Проблемы цифровой реальности: труды 1-й Международной конференции (8-9 февраля 2018 г., Москва). — М.: ИПМ им. М.В.Келдыша, 2018. — С. 141-146

**Беккер Валерия Олеговна,**

**Мордовина Алина Михайловна,**

*Студенты 1 курса, факультет «финансы и кредит»*

**Бочкова Татьяна Александровна**

*Кандидат экономических наук, доцент.*

*Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т.Трубилина*

### ПРОБЛЕМЫ ИНФЛЯЦИИ В РОССИИ

**Becker Valeria Olegovna,**

**Mordovina Alina Mikhailovna,**

*1st year students, Faculty of "Finance and Credit"*

**Bochkova Tatyana Alexandrovna**

*PhD in Economics, Associate Professor.*

*Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilina*

### PROBLEMS OF INFLATION IN RUSSIA

#### **Аннотация**

*В статье рассматривается подробно инфляция в России, а также в Краснодарском крае. Приведены статистические данные «Индексы потребительских цен на товары и услуги в России и в Краснодарском края за 2017-2019гг.*

#### **Abstract**

*The article deals in detail with inflation in Russia, as well as in the Krasnodar territory. The statistical data " consumer price Indices for goods and services in Russia and in the Krasnodar territory for 2017-2019.*

**Ключевые слова:** *Инфляция, Россия, Краснодарский край, индекс, товары и услуги.*

**Keywords:** *Инфляция, Россия, Краснодарский край, индекс, товары и услуги.*

Уровень инфляции и темпы увеличения цен длительный период считаются не только предметом пристального внимания российского правительства, но и объектом беспокойства каждого гражданина нашей страны.

Правительство использует разнообразные меры по остановке и стабилизации инфляции. Для того, чтобы установить пути решения трудности инфляционных процессов, нужно обнаружить причины, обусловившие данные движения.

Слово «инфляция» произошло от латинского «inflatio», что в переводе «вздутие». Как известно, инфляция предполагает собой финансовое явление, вследствие которого порождается избыток денежной массы в обращении. Это проявляется в обесценении денег [1].

Высокая инфляция и колебания рыночного валютного курса вносят изменения в экономический процесс, осложняя решение проблемы бюджетного дефицита. Она обесценивает результат труда,

сбережения населения и организаций, устанавливает барьер для долгосрочных инвестиций

Проблема инфляции состоит в том, что она затрагивает интересы почти абсолютно всех членов общества, начиная от страны, заканчивая отдельным человеком. В тоже время общие взгляды о трактовке наружных черт инфляционного движения, внутренней структуры инфляции и ее высококачественных свойствах у экспертов-экономистов отсутствует. Более того, перемены, которые происходят в экономике различных государств, приводят к возникновению совершенно новейших факторов, форм, а также результатов инфляции. Но, кроме того, в обращении на темпы инфляции оказывает большое влияние размер денежной массы. Повышение денежной массы происходит в следствии обширного применении внутренних заимствований для возмещения дефицита госбюджета. В результате расширения кредитной концепции, излишних вложений в отдельные области экономики, опережающем увеличении заработной

платы по отношению к увеличению производительности работы. Из-за повышения размеров денежной массы в обращении увеличивается платежеспособный спрос, в следствии чего возрастает уровень стоимости на товары [2].

Значимым инструментом в решении проблемы инфляции считается денежно-кредитная политика, а ее целью сохранение ценовой стабильности, обеспечение низких темпов увеличения цен.

Денежно-кредитная политика, направленная на контроль инфляционных действий, обязана способствовать достижению наиболее общих финансовых целей, к примеру сохранение экономической стабильности, обеспечение условий для устойчивого и сбалансированного финансового увеличения. Рассмотрим таблицу 1, в которой приведены индексы потребительских цен на товары и услуги по Российской Федерации за 2017-2019 гг.

Таблица 1

**Индексы потребительских цен на товары и услуги по России [3].**

Месяц	Год		
	2017	2018	2019
Январь	100,62	100,31	101,01
Февраль	100,22	100,21	100,44
Март	100,13	100,29	100,32
Апрель	100,33	100,38	100,29
Май	100,37	100,38	100,34
Июнь	100,61	100,49	100,04
Июль	100,07	100,27	100,20
Август	99,46	100,01	99,76
Сентябрь	99,85	100,16	99,84
Октябрь	100,20	100,35	100,13
Ноябрь	100,22	100,50	100,28
Декабрь	100,42	100,84	100,36

По данным из таблицы 1 видно, что индекс цен на товары и услуги в январе 2019 году составил 101,01%, что на 0,39% больше, чем в 2017 год. В мае 2018 года и 2019 году разница между индексами цен была всего 0,04%. В декабре 2017 года индекс потребительских цен составил 100,42%, что на 0,42% меньше по сравнению с 2018 годом.

Проблемы инфляции затрагивают и регионы Краснодарского края. Одним из важных условий замедления инфляции считается сдержанная дина-

мика спроса, как потребительского, так и инвестиционного. Укрепление рубля поспособствовало замедлению увеличения цен на непродовольственные продукты с огромной импортной составляющей и конкурирующие с ними товары российского производства.

Рассмотрим индексы потребительских цен на товары и услуги в Краснодарском крае, в % к соответствующему периоду предыдущего года с 2017 года по 2019 год. (Таблица 2)

Таблица 2

**Индексы потребительских цен на товары и услуги в Краснодарском крае, в % к соответствующему периоду предыдущего года [4].**

Месяц	Год		
	2017	2018	2019
Январь	100,42	100,50	101,01
Февраль	100,11	99,99	100,40
Март	100,19	100,05	100,30
Апрель	100,50	100,41	100,40
Май	100,93	100,42	100,36
Июнь	100,56	100,43	99,98
Июль	99,75	100,13	100,19
Август	99,47	100,32	99,90
Сентябрь	99,79	100,29	99,61
Октябрь	100,21	100,16	100,13
Ноябрь	100,06	100,59	100,29
Декабрь	100,25	100,90	100,16

По данным из таблицы, можно сказать, что темп роста цен в феврале 2019 года составил 100,40%, а в феврале 2018 года – 99,99%. В ноябре 2019 года индекс потребительских цен составил 100,29%, что на 0,11% меньше, чем в феврале 2019 года. В январе 2018 года индекс был 100,50%, что

на 0,08% больше, чем в 2017 году, но на 0,51% меньше, чем в 2019 году.

Инфляция рассчитывается Росстатом согласно средней потребительской корзине, в которую входит более 500 наиболее распространенных и требуемых товаров, и услуг. Состав этой кор-

зины основывается на потребительских предпочтениях жителей и учитывает региональную специфику [5].

К Примеру, для Кубани свойственно потребление овощей и фруктов, все без исключения мы любим ездить на шашлыки и на морское побережье — следовательно, в областной корзине большие веса имеют овощи (1,8%), свинина (2,0%) и туристические услуги (1,1%).

Таким образом, следует создать долгосрочную комплексную программу уменьшения темпов инфляции. Она обязана основываться на методах государственного и рыночного регулирования в целях согласования частнособственнических и общенациональных заинтересованностей [6]. Это обеспечит формирование условий поддержания и стабилизации экономики в долгосрочную перспективу, препятствуя возрастанию темпов инфляции. Подводя результат, следует выделить, что инфляция — это непростое противоречивое явление, которое имеет негативные результаты. Без уменьшения ее степени невозможно достичь финансового процветания Российской Федерации. Сокращение темпа инфляции необходимо для укрепления экономической системы России, стабильности и конкурентоспособности банковской организации.

#### Литература:

1. Семёнов В. П. Инфляция: метрика причин и следствий. — 1-е изд. — М.: Российская экономическая академия им. Г. В. Плеханова, 2005. с. 383
2. Океанова З. К. «Экономическая теория», Москва .2007. с 414-652
3. Индексы потребительских цен в России: официальный сайт. [Электронный ресурс].
4. Индексы потребительских цен в Краснодарском крае: официальный сайт. [Электронный ресурс].
5. Бочкова Т.А., Адамян Н.Э., Петрова Я.В. **ЗНАЧИМОСТЬ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ.** В сборнике: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАУКИ XXI ВЕКА Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2015. С. 20-23.
6. Бочкова Т.А., Каценко К.И., Ларина Н.В. **ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА РОССИИ.** В сборнике: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАУКИ XXI ВЕКА Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2015. С. 23-26.

**Беккер Валерия Олеговна,  
Мордовина Алина Михайловна,**

*Студенты 1 курса, факультет «финансы и кредит»  
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т.Трубилина*

### ПРОБЛЕМЫ АМОРТИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

**Becker Valeria Olegovna,  
Mordovina Alina Mikhailovna,**

*1st year students, Faculty of "Finance and Credit"  
Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilina*

### PROBLEMS OF DEPRECIATION OF FIXED ASSETS

#### **Аннотация**

*В статье рассматривается амортизация основных средств, приводятся её проблемы, а так же разобраны все способы начисления амортизации. Поясняется термин «годовая норма амортизации», а также представлена её формула вычисления*

#### **Abstract**

*The article deals with depreciation of fixed assets, its problems are presented, as well as all methods of depreciation calculation are analyzed. The term "annual depreciation rate" is explained, as well as its calculation formula is presented.*

**Ключевые слова:** Амортизация, проблемы, расчёты, основные средства, отчисления.

**Keywords:** Depreciation, problems, calculations, fixed assets, deductions.

Амортизация представляет собой процедуру распределения расходов, которые связаны с получением долгосрочных материальных активов, на отчетные периоды, на протяжении которых предполагается получение текущих доходов от использования данных активов. Согласно правилам бухгалтерского учёта, амортизацию основных средств обязаны начислять все без исключения компании,

которые используют упрощённую систему налогообложения [1].

Однако многие эксперты дают оценку амортизации и представляют её, как личный ресурс развития активов организации, но в настоящее время в пассиве бухгалтерского баланса этот источник отражения не находит. Так, например, М. И. Кутер

рассматривает амортизацию, как метод возмещения из выручки стоимости потраченных ресурсов, так и формирование фонда на замещение активов [2].

К амортизируемому имуществу относятся, в ред. Федерального закона от 29.09.2019 N 325-ФЗ, итоги умственной работы, а также другие объекты собственности, которые присутствуют у налогоплательщика на праве собственности и применяются им для извлечения заработка.

Имущество является амортизируемым только, если его признают в полезном применении со сроком более 12 месяцев, а также первоначальной стоимостью более 100 000 рублей [3].

Главные проблемы амортизации состоят в извлечении конкретных сведений об имущественном и финансовом состоянии хозяйствующего субъекта, в обеспечении безопасности и годности, используемых в производственно-хозяйственной деятельности основных средств.

Решениями указанных проблем является развитие квалифицированной амортизационной политики финансового субъекта, ровно как результативного инструмента оптимизации обеспечения его экономической стабильности и приумножения денежных средств.

Годовая норма амортизации – это показатель, определяющий, какая часть (в процентах) цены ключевых фондов должна быть на протяжении года перенесена на стоимость продукции для компенсации абсолютного износа. При проведении амортизационной политики основу с целью расчетов составляют нормативные сроки работы основных средств и общепризнанные нормы амортизации, установленные прямолинейным методом. Для того, чтобы найти годовалую сумму амортизационных отчислений, нужно воспользоваться формулой [4]:

$$A = \text{ФпНа} / 100 \%, \text{ где}$$

A – это годовая сумма амортизационных отчислений;

Фп – это первоначальная стоимость объекта

На – это годовая норма амортизационных отчислений

Рассмотрим это на примере, представим, что приобретен объект стоимостью 150 тыс. руб. со сроком пользования 5 лет. Годовая норма амортизационных отчислений — 15%. Сумма амортизационных отчислений составляет:

$$A = 150 * 15 / 100;$$

$$A = 22,5 \text{ тыс. руб.}$$

В бухгалтерском учете существует 4 способа начисления амортизации. Как правило, перед предприятием стоит сложная задача при выборе способов использования в процессе начисления. Для того чтобы не допустить ошибки, необходимо понимать, как тот или иной способ будет отражаться в финансовых результатах деятельности предприятия. Рассмотрим подробно все способы начисления амортизации.

Основной способ – это линейный метод, достоинствами такого приёма можно считать, как со-

здания амортизационного фонда, простоту и высокую точности расчетов, так и традиционность для российского учета. По мимо этого выделяют способ уменьшаемого остатка, его плюсами является быстрое восстановление амортизационного фонда, уменьшение налогооблагаемой базы по налогу на прибыль и имущества организации. Также существует способ списания стоимости по сумме чисел срока полезного использования, его достоинствами является динамика списания объекта равномерно, уменьшение налогооблагаемой базы по налогу на прибыль и имущество организации. Способ списания стоимости пропорционально объему продукции, выделяют следующие плюсы: позволяет учесть физический износ в соответствии с режимом использования техники, возможность списать всю стоимость объекта без остатка.

Проанализировав все методы начисления амортизации основных средств можно сделать вывод о том, что наиболее простым и традиционным способом является линейный. Его правильнее всего применять в первый год для того, чтобы предоставить возможность предприятию оправиться от последствий большого инвестирования и полностью стабилизировать работу оборудования.

Таким образом, проблемы учета амортизации основных средств требуют срочных решений. Методика расчётов начисления амортизации основных средств не совершенна как с законодательного уровня регулирования, так и непосредственно предприятиями или организациями. Для современной экономики требуется особый подход к оценке стоимости основных средств, учитывающий влияние внешних и внутренних факторов. Существует два варианта решения поставленной проблемы. Во-первых, это сближение российских стандартов учета основных средств с международными стандартами финансовой отчетности. Во-вторых, необходимо разработать свою новую методику расчета амортизации и оценки стоимости основных средств. А для этого нужно воспользоваться методами математического моделирования [5], которые минимизируют затраты на разработку, а также исключают ошибки, которые могут возникнуть при учете амортизации основных средств.

#### Литература:

1. Алборов Р. А. Принципы и основы бухгалтерского учета: учеб. пособие. 2-е изд. перераб. и доп. М.: КноРус, 2006. с.344
2. Кутер М. И. Теория бухгалтерского учета. М.: Финансы и статистика, 2004. С. 592
3. Российская Федерация. Законы. Налоговый кодекс Российской Федерации: Амортизируемое имущество Статья 256 [одобрен Советом Федерации 29.09.2019]. – Москва: Проспект; Санкт-Петербург: Кодекс, 2019, Текст: непосредственный.
4. Селезнева И. П., Селезнева И. А. Учетная политика — инструмент ведения бухгалтерского учета и оценки платежеспособности организации // Вестник профессиональных бухгалтеров. 2014. № 2. С. 33 – 38.

5. Информационные технологии в моделировании и оптимизации экономических и производственных процессов: монография// Вахрушева Н.В., Винсковская Л.А., Кухаренко Л.В., Маркушина А.А., Пантелеева М.А., Пантелеева О.Б.,

Фролов Р.Н., Холодионова С.И.- М-во науки и высшего образования РФ, ФГБОУ ВО "РЭУ им. Г.В. Плеханова", Краснодарский филиал. Краснодар, 2019

УДК 33

**Ван Куань**

*студент магистратуры,*

*Тихоокеанский государственный университет*

*Россия, г. Хабаровск*

**Бияк Людмила Леонидовна**

*к.э.н. доцент,*

*Тихоокеанский государственный университет*

*Россия, г. Хабаровск*

### ПЕРЕХОД НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ РОССИЙСКО-КИТАЙСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА НА ПРИМЕРЕ ПРОЕКТА «СИЛА СИБИРИ»

**Wang Kuan**

*master's student,*

*Pacific state University, Khabarovsk, Russia*

**Biyak Lyudmila Leonidovna**

*Ph. D. associate Professor,*

*Pacific state University, Khabarovsk, Russia*

### TRANSITION TO A NEW LEVEL OF RUSSIAN-CHINESE COOPERATION ON THE EXAMPLE OF THE POWER OF SIBERIA PROJECT»

#### **Аннотация**

*Сегодня российско-китайские отношения, связанные стратегическим партнерством и взаимной выгодой, находятся на пике своего развития. Данному процессу способствовали национальные интересы обеих стран в принятии проекта под названием «Сила Сибири». В статье рассмотрены наиболее важные вопросы, касающиеся направлений взаимодействия России и Китая в рамках данной концепции.*

#### **Abstract**

*Today, Russian-Chinese relations, linked by strategic partnership and mutual benefit, are at the peak of their development. This process was facilitated by the national interests of both countries in the adoption of the project called "the Power of Siberia". This article will discuss the most important issues related to the areas of interaction between Russia and China within the framework of this concept.*

**Ключевые слова:** *Россия, газопровод «Сила Сибири», российско-китайское сотрудничество, Китай, «Газпром».*

**Key words:** *Russia, the Power of Siberia gas pipeline, Russian-Chinese cooperation, China, Gazprom.*

Растущая энергетическая взаимозависимость между Москвой и Пекином является ключом к пониманию долгосрочных отношений между двумя правительствами.

«Сила Сибири» — это построенный российским энергетическим гигантом ПАО «Газпром», трубопровод, который проходит около 3000 километров (1864 мили) от новых Чаяндинского и Ковыктинского газовых месторождений в самой холодной части Сибири до Благовещенска, расположенного недалеко от китайской границы. Еще одна газовая магистраль в Китае соединяется с российской системой и в конечном итоге протянется еще на 3 370 километров к югу до Шанхая.

Данный проект является частью экономического плана президента России Владимира Путина по снижению зависимости страны от газовых рынков Европы и подключению к быстрорастущим

экономикам Азии. Для Китая чье внутреннее производство энергии не может идти в ногу со спросом, трубопровод предлагает жизненно важный новый источник поставок. Таким образом, РФ планирует начать поставки с 10 млн кубометров в сутки и выйти на пиковые мощности в 2025 году, в результате чего она может в конечном итоге расширить эту систему на Запад, позволив Сибирскому газу течь в любом направлении [3, с. 704].

Тогда встает следующий вопрос: почему эта связь так важна для России? Во-первых, «Сила Сибири» обеспечивает защиту российской экономики от последствий ухудшения отношений с Европой [11, с. 435]. Во-вторых, политические отношения между Россией и Европой также становятся все более напряженными. Между тем, Россия имеет огромные неиспользованные запасы газа на своем Дальнем Востоке, которые находятся ближе к Китаю, чем к Европе [2, с. 600]. В-третьих, Китай

является крупнейшим в мире потребителем и импортером энергии. По данным Международного энергетического агентства, потребление газа в Китае резко возросло за последнее десятилетие, увеличившись на 33% всего за последние два года. Импорт составляет растущую долю, достигнув в 2018 году 43%; около двух пятых из них поступило по газопроводу Центральная Азия-Китай, в то время как остальные были импортированы СПГ, главным образом из Австралии, Катара, Малайзии и Индонезии [4, с. 90]. Спрос вырос, поскольку правительство КНР вынудило миллионы фабрик и домов перейти с угля на более чистый газ, чтобы помочь бороться со смогом и сократить выбросы углекислого газа.

И, наконец, российский газ будет дополнять добычу на внутренних месторождениях Китая и может стоить дешевле, чем СПГ, поступающий в танкерах. Обе страны уже говорят о втором звене, известном как «Сила Сибири-2», которое будет обслуживать промышленные районы на восточном побережье Китая. Согласно исследованию, опубликованному издательством Cambridge University Press, трубопровод, по-видимому, избегает технических и правовых стандартов, применяемых к аналогичным трубопроводам из России в Европу из-за более низких требований, как в России, так и в Китае [7, с. 305-355].

Таким образом, «Сила Сибири» укрепляет позиции России в переговорах по газовым контрактам с европейскими странами. Если Россия сможет вместо этого поставлять свою продукцию на Восток, то Западу, возможно, придется платить больше, чтобы обеспечить поставки. Отдельно «Газпром» также открывает новый трубопровод под Балтийским морем, известный как «Северный поток-2», который удваивает свою пропускную способность на существующем северном маршруте. Это даст России возможность полностью обойти Украину в случае усиления напряженности.

Оба лидера воодушевлены тем, что вместе они могут создать альтернативу глобальному порядку, возглавляемому Западом. Торговая война между США и Китаем, осуждение Западом действий Китая в Гонконге и продолжающиеся санкции против России - достаточные причины для того, чтобы Владимир Путин и Си Цзиньпин начали сотрудничать. Председатель КНР Си Цзиньпин назвал российского президента Владимира Путина своим «лучшим другом» и «заявил, что российско-китайские отношения достигли беспрецедентного уровня» [6, 272].

Но проект «Сила Сибири», как и стратегическое положение России по отношению к Китаю, может оказаться не таким сильным, как кажется. Поскольку Россия будет конкурировать с другими трубопроводами, поставляющими газ в Китай, в том числе из Туркменистана и Мьянмы, а также с поставками морского сжиженного природного газа (СПГ). Таким образом, Китай находится в выгодном переговорном положении. Детали контракта

не обнародованы, но можно с уверенностью предположить, что российский газ в Китай будет продаваться с более низкой маржой по сравнению с европейскими поставками [9, с. 235]. Есть еще несколько проблемных моментов:

1. Холодный климат Сибири и относительное отсутствие необходимой инфраструктуры означает, что транспортные расходы на сырье и другие нелокальные элементы цепочки создания стоимости огромны и, вероятно, были занижены.

2. «Сила Сибири» имеет вторичные и третичные последствия снижения спроса на небольшие экспортные проекты России по сжиженному природному газу (СПГ) в регионе.

3. «Газпром», вероятно, недооценил рыночные риски, связанные с таким монополистическим покупателем, как КНР [10, с. 42-58].

4. Отсутствие частной конкуренции в газовой отрасли России гарантирует, что большая часть дорогостоящих запасов Сибири останется неразвитой.

В конечном счете несмотря на то, что это важный проект для России и Китая, последствия этого соглашения не так многообещающи, как изображается. Потепление отношений Москвы с Пекином — это одновременно и брак по расчету, и результат взаимного и глубоко укоренившегося недоверия к глобальному порядку, возглавляемому Западом. Поэтому мы можем сделать вывод о том, что данный проект имеет серьезные последствия для энергетической безопасности как Китая, так и России в краткосрочной перспективе [8, с. 324]. Для начала трубопровод диверсифицирует поставки природного газа в Китай. Он призван уменьшить зависимость Китая от угля, который является более углеродоемким и вызывает большее загрязнение, чем природный газ [1, с. 140-152]. Для России трубопровод позволяет создать еще одно экономическое партнерство в условиях сопротивления строительству трубопроводов в Западной Европе.

Поэтому делаем вывод о том, что сегодняшняя фундаментальная база сотрудничества двух стран достаточно сильна, чтобы противостоять любым проблемам, поскольку они могут быть решены через консультативный механизм в духе конструктивного сотрудничества. Однако энергетическое партнерство не останавливается на «Силе Сибири», поскольку Пекин является выдающимся партнером Москвы и в развитии ее арктической ресурсной базы. Инвестиции и технологии, предоставленные Китаем, сыграли ключевую роль в досрочном завершении проекта «Ямал СПГ». Китайские компании вместе с французским Total и японским консорциумом также вошли в проект «Арктический СПГ-2», управляемый российским Новатэком, игнорируя американские и европейские санкции в отношении российского энергетического сектора. В случае возникновения трудностей в Европе В.В.Путин уже заявил, что Россия «легко переключит потоки на Восток» [5]. Находимся ли мы на пороге новой эры геополитики природного газа? Возможно.

**Список литературы**

1. Ба Цзиньсинь. Стратегия развития Китая, основанная на «выходе за границу» / Ба Цзиньсинь // Китай в мировой и региональной политике. – М.: ИДВ РАН, 2005. – С. 140–152.
2. Воскресенский А. Д. Китай и Россия в Евразии: Историческая динамика политических взаимодействий / А. Д. Воскресенский. – М. - Муравей, 2016. – 600 с
3. Лукин В.П.. Россия и Китай: четыре века взаимодействия. История, современное состояние и перспективы развития российско-китайских отношений / Лукин В. П. – 2013. – М. - Просвещение–704 с.
4. Стратегический партнерский диалог между Россией и Китаем. Современное состояние, проблемы и предложения. В 2-х т. Кн. 1. — М.: ИД «Форум», 2014. — С. 90.
5. Путин: Россия перенаправит газовые потоки на восток в случае проблем в Европе // URL: <https://www.ntv.ru/novosti/1657411/> [Дата обращения: 07.04.2020]
6. Тавровский Ю. Си Цзиньпин: по ступеням китайской мечты. — М.: Эксмо, 2015. — 272 с.
7. Ozawa, Marc, Chi, Kong Chyong. Kun-Chin Lin. The Power of Siberia: A Eurasian Pipeline Policy 'Good' for Whom. – Cambridge University Press, 2019. – 305–335 p.
8. «Сибирская сила»折射出的大国战略, 肖斌, 中国石油报, 2019. (Сяо Бинь. Стратегия великой державы, отраженная в «Силе Сибири». – Chuang Petroleum News, 2019. – 324с.)
9. 俄罗斯能源外交的新形势、新特点与新趋势, 张莹莹商业经济, 2020. (Чжан Инъин. Новая ситуация, новые возможности и новые тенденции российской энергетической дипломатии. – Коммерческая экономика, 2020. – 235с.)
10. 俄罗斯与中国石油天然气合作问题研究. 格叶莲娜沈阳理工大学, 2019. (Горбунова Е. Исследование российско-китайского сотрудничества в нефтегазовой сфере. – Шеньянский университет науки и технологий, 2019. – С. 42-58.)
11. 新时期中俄能源合作现状与前景, 王丁, 外交学院, 2019. (Ван Дин. Современное состояние и перспективы китайско-российского энергетического сотрудничества в новом периоде. – Дипломатическая академия, 2019. – 435с.)

УДК 338.27

**Горбачева Юлия Александровна***Студентка экономического факультета**Кубанский Государственный аграрный университет имени И.Т.Трубилина, Краснодар***Шибанихин Евгений Александрович***Кандидат экономических наук, доцент**Кубанский Государственный аграрный университет имени И.Т.Трубилина, Краснодар***ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ РОССИИ****Gorbacheva Yulia***Student of the faculty of Economics**Kuban State agrarian University named after I.T.Trubilin, Krasnodar***Shibanikhin Yevgeny Aleksandrovich***Candidate of economic Sciences, associate Professor**Kuban State agrarian University named after I.T.Trubilin, Krasnodar***INVESTMENT CLIMATE IN RUSSIA****Аннотация**

*Состояние инвестиционного климата выступает ключевым фактором, определяющим тенденции развития экономики государства и влияющим на объемы привлечения иностранного капитала. Данная тема актуальна, так как Россия заинтересована в притоке предпринимательского капитала в заемный капитал, потому что в этом случае внешний долг страны не растет, сотрудничество с иностранными компаниями предоставляет российским предприятиям новые технологии, методы управления и прямой доступ к глобальным рынкам с конкурентоспособными продуктами. Целью данной статьи является рассмотрение основных задач для дальнейшего развития российской экономики, а также основных инструментов для привлечения ресурсов и создания благоприятного инвестиционного климата в стране.*

**Abstract**

*The state of the investment climate is a key factor that determines the development trends of the state's economy and affects the volume of foreign capital attraction. This topic is relevant, since Russia is interested in the inflow of entrepreneurial capital into borrowed capital, because in this case the country's external debt does not grow, cooperation with foreign companies provides Russian enterprises with new technologies, management methods and direct access to global markets with competitive products. The purpose of this article is to consider*

*the main tasks for the further development of the Russian economy, as well as the main tools for attracting resources and creating a favorable investment climate in the country.*

**Ключевые слова:** инвестиционный климат, экономика, инвестиции, инвестиционная привлекательность, иностранные инвестиции

**Keywords:** investment climate, economy, investment, investment attractiveness, foreign investment

Привлечение иностранного капитала в Россию является одним из основных стратегических приоритетов развития российской экономики. Реальные инвестиции являются импульсом, необходимым экономике для преодоления депрессии и обеспечения здорового экономического роста. Чаще всего инвестиционный климат трактуется как «совокупность различных факторов, характеризующих целесообразность инвестирования» [1, с. 261]. После периода умеренного роста российская экономика в 2013 году замедлилась, хотя общая макроэкономическая ситуация продолжала оставаться благоприятной. События, произошедшие в 2014 году, сильно повлияли на инвестиционный климат в России, а также на иностранных инвесторов, работающих в стране. Самый большой удар был нанесен введением санкций против России и США. Резкое падение цен на нефть значительно ухудшило макроэкономические показатели страны. Окружающая среда, подстегнувшая инфляцию, ослабила национальную валюту, ограничила доступ к ней. Повысились процентные ставки, что привело к внешнеторговым ограничениям и к тяжелой жизни для целого ряда отраслей промышленности. Напряженные международные отношения и слабые макроэкономические показатели привели к тому, что было подорвано доверие инвесторов: в 2014 году приток прямых иностранных инвестиций в Россию сократился на 70% и составили 21 млрд долларов. Во второй половине 2014 года Банк России сообщил о чистом оттоке прямых иностранных инвестиций из страны.

Одной из возможностей для иностранных инвестиций в России являются **государственные закупки**. В целях совершенствования процедуры закупок, власти России разработали веб-сайт, на котором публикуются публичные заказы. Министерство экономического развития России разработало Карту инвестиционных возможностей с целью предоставления подробной информации об инвестиционных проектах и предложениях в России [2, с. 123]. Одним из инструментов стимулирования инвестиций в России, являются так называемые особые экономические зоны (ОЭЗ), базирующиеся в российских регионах и предоставляющие инвесторам уникальные преимущества. Особые экономические зоны (ОЭЗ) - это территории, которые придают государство особый правовой статус и экономические выгоды для привлечения отечественных и иностранных инвесторов в приоритетную отрасль России. Цель создания особых экономических зон - развитие высокотехнологичных секторов экономики, импортозамещающего производства, туризма и санаторно-курортного обслуживания, разработка и производство

новых продуктов и расширение транспортной инфраструктуры [7, с.114]. Государство создает очень благоприятные условия для резидентов ОЭЗ для продвижения высокотехнологичных отраслей. За счет средств Инвестиционного фонда Российской Федерации крупные инфраструктурные и инновационные инвестиционные проекты получают государственную поддержку. Правила распределения бюджета Инвестиционного фонда Российской Федерации определяют политику и выбор проектов, имеющих право на получение бюджетного финансирования из Инвестиционного фонда Российской Федерации. Минимальная стоимость проекта, который может быть выделен из бюджета Инвестиционного фонда Российской Федерации, составляет 5 млрд. рублей. Правительственный комитет по инвестиционным проектам общегосударственного значения одобрил 21 инвестиционный проект с использованием средств Инвестиционного фонда Российской Федерации. Общая сумма инвестиций в эти проекты превысит 1 триллион рублей, причем примерно 30% средств поступит из Инвестиционного фонда.

Стоит отметить, что «Сколково» станет инновационным центром, который будет стимулировать инновационное предпринимательство и распространять предпринимательскую культуру по всей стране для интеграции России в мировую экономику путем:

1. Содействие развитию человеческого капитала в России и привлечению иностранных специалистов
2. Создание конкурентоспособных на мировом рынке продуктов и услуг на основе передовых исследований.
3. Создание глобальных инновационных компаний в России.

«Сколково»-российская «территория инноваций», где установлен беспрецедентный правовой режим с целью минимизации административных барьеров и налогового бремени для компаний-резидентов.[3, с. 91] Для привлечения международно-признанных специалистов, ведущих учреждений и предприятий «Сколково» предлагает:

1. Без НДС на срок до 10 лет, если прибыль меньше 10 миллионов долларов США в год и оборот менее 30 миллионов долларов США в год
2. Нет налога на прибыль, если прибыль составляет менее 10 миллионов долларов США в год, а оборот менее 30 миллионов долларов США в год
3. Единая социальная ставка 14% для резидентов
4. Возврат ввозных таможенных пошлин и НДС, уплаченных при ввозе на таможенную территорию РФ.

Инвесторы воспринимают деловую среду как умеренно комфортную, и не отрицательно влияющую на инвестиционный климат. В целом за последние пять-шесть лет бизнес-среда значительно улучшилась в России. Инвесторы видят в Татарстане явного лидера среди российских регионов с точки зрения инвестиционной привлекательности. Калужская и Тульская области они также считаются привлекательными регионами для инвестиций [6, с. 164]. Власти этих регионов вложили очень много усилий для улучшения инвестиционного климата: сокращение бюрократии, повышение открытости, а также создание удобных и привлекательных условий. Можно выделить основные преимущества инвестирования в Россию:

1. Выгодное географическое положение. География России способствует построению эффективных международных и отечественных цепочек поставок-производства-рынка

2. Быстрорастущая и технологически продвинутая экономика. Российская экономика является одной из самых динамично развивающихся и привлекательных в мире. Сильные российские научные знания предоставляют отличные возможности для научно-исследовательских партнерских отношений с российскими научно-исследовательскими институтами и университетами.

3. Сильная государственная поддержка. Инвестиции в российскую экономику активно поддерживаются федеральными и региональными властями. Такие федеральные инициативы, как Инвестиционный фонд, Консультативный совет по иностранным инвестициям и особые экономические зоны, а также возможности государственно-частного партнерства и крупные программы инвестиций и развития служат ускорению притока инвестиций и дальнейшему улучшению инвестиционного климата в России. Россия предлагает новые институциональные инструменты: Банк Развития России (Внешэкономбанк); Инвестиционный фонд России; Особые экономические зоны России; Российская Венчурная Компания; Российский Сельскохозяйственный Банк; Промышленная сборка; Закон о концессиях. Правительство Российской Федерации уделяет значительное внимание иностранным инвестициям в России как инструменту социально-экономического и инновационного развития страны. Широкая сеть учреждений, созданных в последние годы, направлена на упрощение инвестиционных процедур и оказание всесторонней помощи иностранным инвесторам. [4, с. 190]

Министерство экономического развития Российской Федерации активно участвует в привлечении иностранных инвестиций в Россию. В настоящее время министерство реализует несколько проектов, направленных на предоставление инвесторам информации о ведении бизнеса в России. Проект «Современная Россия» обеспечивает интерактивное общение с инвесторами.

Правительство России особенно внимательно относится к любым проблемам, с которыми сталкиваются иностранные инвесторы. Основными секторами инвестиций, которые получают государственную поддержку, являются: автомобильная промышленность; инфраструктура; nano, био и информационные технологии; промышленное производство; сельское хозяйство [5, с. 468].

Таким образом, анализ инвестиционного климата дает возможность получить достаточно полное представление об инвестиционной привлекательности России, конкурентоспособности, а также условий ведения бизнеса. Следует совершенствовать нормативно-правовую базу в целях укрепления гарантий защиты прав инвесторов, так как многие преграды, с которыми сталкиваются инвесторы в России, обусловлены, в первую очередь с характером российской правовой системы. Другими ключевыми направлениями государственной политики, направленной на реформирование российской экономики, должны стать развитие рынка товаров и услуг, антимонопольная политика, развитие финансового сектора, борьба с коррупцией. Ускоренное развитие по всем направлениям может дать российской экономике шанс в полной мере использовать весь уникальный человеческий и материальный потенциал, включая сырьевые ресурсы, размеры рынка, а также накопленный опыт и знания.

#### Библиографический список

1. Котуков А.А. К вопросу исследования понятия «инвестиционный климат» // Проблемы современной экономики. 2008. № 4. С. 261
2. Шибанихин Е.А. Экономическая оценка инвестиций: учеб. пособие / Е.А. Шибанихин, Ю.И. Арутюнян. — Краснодар: КубГАУ, 2019. — С. 123
3. Шибанихин Е.А. Экономическая оценка инвестиций: учеб.-метод. пособие / Е.А. Шибанихин, Ю.И. Арутюнян, В.А. Сироткин. — Краснодар: КубГАУ, 2017. — С. 91.
4. Дьяков С.А. Финансовая устойчивость предприятия как условие укрепления его экономической безопасности: монография / С.А. Дьяков, Е.А. Шибанихин. — Краснодар: КубГАУ; ФГБУ "Российское энергетическое агентство" Минэнерго России Краснодарский ЦНТИ- филиал ФГБУ "РЭА" Минэнерго России, 2018. — С. 190 .
5. Победоносцева Г.М., Победоносцева В.В. Теоретические подходы к инвестиционной политике // В мире научных открытий. 2015. № 3.9. С. 468
6. Серова Н.А., Емельянова Е.Е. Инвестиционный климат северных территорий: региональный и муниципальный уровни. Апатиты: КНЦ РАН, 2015. С. 164.
7. Князева И.В. Системная характеристика рейтингов, содержащих оценку предпринимательского и инвестиционного климата: место России // Вопросы управления. 2014. № 4. С. 114.

*Проскурнина Софья Игоревна,  
Денисова Екатерина Алексеевна*

*Студенты 1 курса,*

*Факультет финансы и кредит*

*Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т.Трубилина*

## К ВОПРОСУ О ВЫБОРЕ ПРОГРАММЫ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

*Proskurnina Sofya Igorevna,  
Denisova Ekaterina Alekseevna*

*1st year students,*

*Faculty of Finance and Credit*

*Kuban State Agrarian University named after I.T.Trubilina*

## TO THE QUESTION OF CHOOSING A PROGRAM MORTGAGE CREDIT

### **Аннотация**

*В статье кратко изложена история развития ипотеки в России, определены основные характеристики ипотеки, предложена методика определения наилучших условий ипотеки для заемщика.*

### **Abstract**

*The article briefly describes the history of mortgage development in Russia, defines the main characteristics of mortgages, and offers a method for determining the best mortgage terms for the borrower*

**Ключевые слова:** *ипотека, банки, кредиты, процентные ставки, реальные затраты, ежемесячный доход*

**Keywords:** *mortgages, banks, loans, interest rates, real costs, monthly income.*

Ипотечное кредитование в России берет свое начало с эпохи правления Елизаветы I, именно в конце XVIII века по инициативе государственного деятеля, графа Петра Ивановича Шувалова, появились первые государственные кредитные учреждения - Купеческий, Дворянский и Медный. Одна из целей их создания была борьба против ростовщичества, другой – привлечение денежных средств в государственную казну. Первый ипотечный банк для Дворянства назывался: «Государственный Заемный Банк».

Для того, чтобы получить займы владельцем имения нужно было обратиться в Государственный заемный банк с заявлением на получение ссуды, а специальная комиссия оценивала стоимость закладываемого хозяйства. Ссуда выдавалась, как следует из источников, «всегда круглыми числами по десяткам рублей для избежания раздробительных расчетов» [1]. Ипотечное кредитование в России развивалось вплоть до начала XX в. Так, например, 1913 году российская кредитная система и ее четкое законодательное обеспечение была признана во всем мире, как одна из лучших и была принята многими банками запада и Америки. Но после Октябрьской революции государство национализировало всю частную собственность в стране, тем самым ликвидировав ипотечные кредитные организации. Началом возрождения ипотечного кредитования в нашей стране можно считать 1990 г [2].

В настоящее время понятия «ипотека» прочно вошла в экономическую жизнь России. Ипотека (с греческого *hypothekē* – залог) – вид залога (как правило, земля, квартира и другая недвижимость), на

основании которого с банком заключается кредитный договор о предоставлении денежной суммы заемщику на покупку недвижимости [3].

Данный вид кредита предоставляет достаточно широкие возможности для различных слоев населения. Например, для предпринимателя – увеличение доли производительного капитала, землевладельца – покупка дополнительных участков земли, а для физических лиц – улучшение жилищных условий [4].

В данной статье рассмотрим выделенную нами последнюю возможность, а именно приобретение жилья гражданами Российской Федерации.

Одной из самых социальных проблем в России является обеспечение населения жильём, так как оно является дорогостоящим объектом. Купить квартиру самостоятельно многим россиянам достаточно сложно. И ипотечное кредитование является альтернативой в приобретении жилья без имеющихся личных накоплений, что позволяет получить недвижимость в собственность уже на начальном этапе. Кроме того, ипотека содержит в себе огромный ресурс экономического развития, а также позволяет недвижимости превращаться в рабочий капитал, который даёт возможность кредиторам получить гарантированный доход, а населению – решить проблему с улучшением жилищных условий. Основными характеристиками любого ипотечного кредита является размер кредита, размер первоначального взноса, срок кредита, процентная ставка, а также тип платежа по кредиту. Ипотечные кредиты представляют собой долгосрочные кредиты, с регулярными платежами, которые являются фиксированными [5]. Считаем, что для заемщика немаловажной характеристикой при взятии ипотеки является также его ежемесячный

доход, так как именно он является отправной точкой при выборе определенных условий по ипотеке, предоставляемые различными банками.

На сегодняшний день ипотечный кредит можно получить во многих банках России таких как, например, «ВТБ24», «Банк Открытие», «Сбербанк России», «Московский кредитный банк», «Связь-Банк», «Газпромбанк» и др.

И так, для заемщика необходимо сначала сравнить условия предоставления ипотеки по банкам. Можно предложить следующий алгоритм. В начале сравниваем два банка с похожими услови-

ями, далее выбираем наилучший. Сравнение производим следующим образом: определяем реальные затраты по кредиту и необходимый ежемесячный доход для его погашения, чтобы не чувствовать себя ущемленным в течение всего периода погашения долга по кредиту. Далее условия выбранного банка сравниваем со следующим банком и т.д., пока не определим какой наиболее выгодный для конкретного заемщика.

Рассмотрим это на примере. Возьмем два банка (Московский кредитный банк [6] и Сбербанка России [7].) и сравним предоставленные ими условия ипотеки (см. таблица 1).

Таблица 1

## Условия предоставления ипотеки

Характеристики ипотеки	«Московский кредитный банк»	«Сбербанк России»
Процентная ставка	8,4%	8,7%
Требование к доходу	Рассматриваются все источники дохода, а также может быть учтен совокупный доход супругов. Индивидуальный подход к подтверждению доходов частных предпринимателей и собственников бизнеса	Рассматриваются все источники дохода.
Страхование	Стоимость страховки, руб. 1 000, 1 800, 3 000 зависит от величины кредита	Стоимость полиса зависит от суммы остатка задолженности по ипотечному кредиту
Условия снижения ставки	Если вы приобретаете квартиру, подобранную в ГК «ИНГРАД» и проходите по программе с государственной поддержкой для семей с детьми	Если вы получаете зарплату на карту Сбербанка, если проходите акцию для молодых семей.

По данным, видно, что «Московский кредитный банк» предоставляет ипотечный кредит по 8,4% процентной ставки, а «Сбербанк России» по 8,7%. Также можно сказать, что условия по требованию к доходу очень схожи. Условия снижения ставки – различаются.

Рассмотрим «Московский кредитный банк». Например, если необходимо приобрести квартиру на вторичном рынке, которая стоит 4000000 руб., а у покупателя есть только 2000000 рублей, можно взять ипотечный кредит на сумму 2000000 рублей сроком на 10 лет, тогда мы получаем, что:

Процентная ставка будет составлять – 8,4%.

Ежемесячный платеж – 24690 рублей.

Переплата – 962836 рублей.

Так же можно рассчитать ипотечный кредит в «Сбербанк России». Если взять ипотечный кредит в размере 2000000 рублей, сроком на 10 лет, то мы получаем, что:

Процентная ставка будет составлять – 8,7%.

Ежемесячный платеж – 25012 рублей.

Переплата – 1001389 рублей.

$$D = \frac{2000000 + 962836 + 30000 + 10 \cdot 138120 \cdot 4}{10} = \frac{8517636}{10} = 851763,6 \text{ рублей.}$$

При условиях Сберегательного банка:

$$D = \frac{2000000 + 1001389 + 15000 + 10 \cdot 138120 \cdot 4}{10} = \frac{8541189}{10} = 854118,9 \text{ рублей.}$$

Таким образом, можно сказать, что условия ипотечного кредитования в «Московский кредитный банк» выгодней, чем в «Сбербанк России». Далее выбор стоит перед самим заемщиком остановиться и выбрать московский кредитный банк или продолжить сравнение.

Чтобы определить ежемесячный доход, предложенный Вахрушевой Н.В. [8], для семьи из трех человек, где двое являются трудоспособными (например, муж, жена и ребенок), воспользуемся следующей формулой:

$$D = \frac{P + M + S + KДЖ \cdot R_{\min} \cdot (n + 1)}{KДЖ}$$

где

Подставив в данную формулу все необходимые величины, а также задав КДЖ значение равное 10 т.к. расчеты производились согласно, решения семьи взять кредит на 10 лет. Найдем D.

При условиях Московского кредитного банка:

Итак, годовой доход семьи для приобретения в ипотеку выбранной ими квартиры должен быть не меньше найденной величины. Чтобы узнать ежемесячный доход семьи, разделим эти суммы на число месяцев в году.

В результате имеем:

$$\frac{D}{12} = \frac{851763,6}{12} = 70980,3 \text{ рублей, т.е. каждый}$$

трудоспособный член семьи должен зарабатывать ежемесячно в среднем: 35490 рублей

$$\frac{D}{12} = \frac{854118,9}{12} = 71175,58 \text{ рублей} - 35589 \text{ руб-лей.}$$

Как видим разница незначительна, но надо понимать, что доход в течение 10 лет должен не снижаться. Ошибки при выборе ипотечной программы могут весьма ощутимо сказаться на жизни клиента. Один из способов избежать ошибок и выбрать наиболее оптимальную для себя программу – это провести самостоятельный анализ по ипотечным программам всех банков.

По данным Центрального Банка Российской Федерации за 2018 г. и 2019 г. известно, что в 2019 г. наблюдалось постепенное замедление динамики выдачи ипотеки, россияне получили 1,27 млн. ипотечных кредитов на сумму 2,85 трлн. рублей, а в 2018 году были выданы 1,47 млн. кредитов, а их денежный объем достиг 3,01 трлн. рублей. Число займов снизилось на 14%, а их сумма – на 5% [9].

Таким образом, у ипотечного кредитования хорошие перспективы развития и большое будущее, так как оно становится все более доступным, конкурентным и во многом определяет дальнейшее становление российской рыночной экономики. Для стабильного развития ипотечного рынка необходимо государственное регулирование, которое предоставит возможность корректировать ситуацию при тех или иных макроэкономических изменениях.

#### Литература:

1. Жукова О.В. Анализ субстандартной ипотеки и её адаптация к российским условиям / О.В. Жукова // Социология города. № 1, 2016. – С. 68-84.
2. Вахрушева Н.В. Методика расчета ежемесячного дохода в условиях ипотеки [Текст] / Н.В. Вахрушева, Е.С. Стадникова // Прорывные инновационные исследования: сборник статей Международной научно-практической конференции. / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева– Пенза: МЦНС «Наука и просвещение» – 2016. – С. 37-46
3. Вахрушева Н.В. Финансовая математика: учебное пособие / Н.В. Вахрушева. - М.; Берлин: Директ-Медиа, 2014. - 180 с.
4. Меркулов В.В. Мировой опыт ипотечного жилищного кредитования и перспективы его использования в России // Научная и учебная литература. 2012 с 10-26.
5. Проскурякова, Н. А. Ипотека в Российской империи / Н.А. Проскурякова. - М.: НИУ ВШЭ, 2017. с.744
6. Московский кредитный банк: официальный сайт. – Москва. - обновляется в течении суток. – URL: <https://mkb.ru/personal/credits/mortgage> (дата обращения 06.04.2020). Текст. Изображение: электронные.
7. Сбербанк России: официальный сайт. – Москва. - обновляется в течении суток. – URL: [https://www.sberbank.ru/ru/person/credits/home/buying\\_complete\\_house](https://www.sberbank.ru/ru/person/credits/home/buying_complete_house) (дата обращения 06.04.2020). Текст. Изображение: электронные.
8. Вахрушева Н.В., Стадникова Е.С. Методика расчета ежемесячного дохода в условиях ипотеки // Н.В. Вахрушева, Е.С. Стадникова // Механизмы решения проблем социально-экономического развития / Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. - Пенза. 2016. - № 7
9. Центральный Банк Российской Федерации: официальный сайт. – Москва. - обновляется в течении суток. – URL: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения 06.04.2020). Текст. Изображение: электронные.

УДК: 336.73

**Dumanyan Edita Andranikovna**  
Student of the faculty of  
state and municipal government  
Kuban State Agrarian University named after I.T.Trubilin  
**Dikareva Irina Anatol'evna**  
Senior Lecturer  
Kuban State Agrarian University named after I.T.Trubilin

## STOCK MARKET AS A SOURCE FOR FORMING INVESTMENT

**Думанян Эдита Андраниковна**  
Студентка факультета  
государственного и муниципального управления  
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т.Трубилина  
**Дикарева Ирина Анатольевна**  
Старший преподаватель  
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т.Трубилина

## ФОНДОВЫЙ РЫНОК КАК ИСТОЧНИК ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИИ

### **Аннотация**

*Отличия структуры фондового рынка Российской Федерации от фондового рынка зарубежья. Чем Российский фондовый рынок может привлекать иностранных инвесторов. Количество фондов ПИФ в РФ, оттоки и притоки денежных средств в них. Предложенные механизмы развития инвестиционного процесса.*

### **Abstract**

*Differences in the structure of the stock market of the Russian Federation from the stock market of foreign countries. How can the Russian stock market attract foreign investors. The number of mutual funds in the Russian Federation, outflows and cash inflows to them. The proposed mechanisms for the development of the investment process.*

**Ключевые слова:** Фондовый рынок, капитал, ценные бумаги, фонд, денежные средства, инвестиции, инвестиционные интересы, инвестиционные фонды, финансовый институт, портфельные инвестиции.

**Keywords:** stock market, capital, securities, fund, cash, investments, investment interests, investment funds, financial institution, portfolio investments.

Фондовый рынок – финансово-экономический инструмент мирового масштаба, основная функция которого состоит в регулировании оборота ценных бумаг в процессе купли, продажи, обмена или залога.

Инвестиционная деятельность напрямую связана с деятельностью фондового рынка. Сферу функционирования и оборота фонда ценных бумаг осуществляет рынок капитала, тем самым создает денежный капитал. Данный рынок представляет с собой финансовые (портфельные) инвестиции, которые способствуют приобретению новых ценных бумаг.

Инвестиционные институты нашей стране разделяются на две категории, к одной из которых

можно отнести кредитно- финансовый институт, которые вовлекают долгосрочный капитал благодаря выпуску краткосрочных долговых обязательств среди инвестируемых предприятий или организаций. В соответствии с действующим законодательством РФ к первой категории включены так же объединенные фонды банковского управления, инвестиционные фонды, организации, которые имеют лицензии на ведение деятельности по управлению ценными бумагами через доверенность.

Количество фондов ПИФ на январь 2020 года составляет 477, из них 52% открытые, 41,3 закрытые и иные.

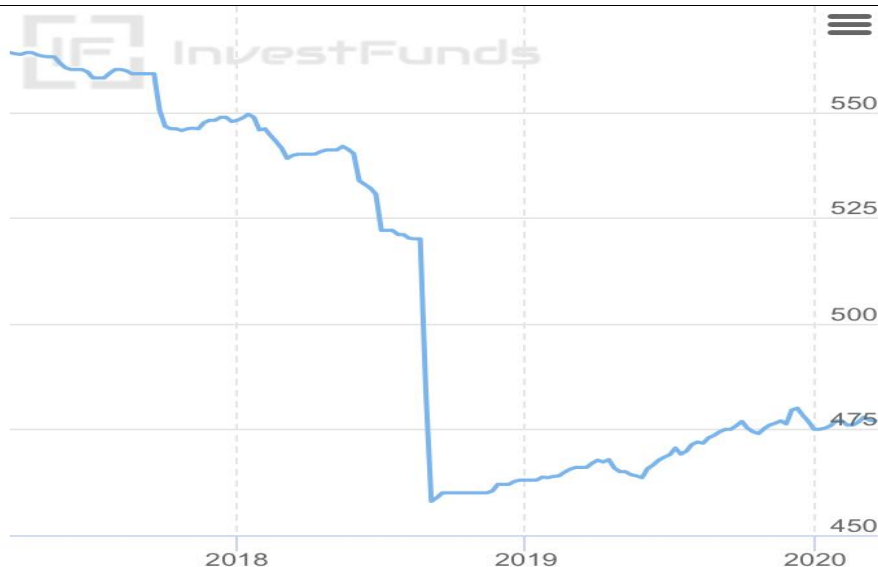


Рисунок 1. Количество ПИФ за период 2018-2020гг

Приток денежных средств на январь 2020 года сравнительно увеличился в сравнении количеством притока на май 2019 год (Рисунок 2).

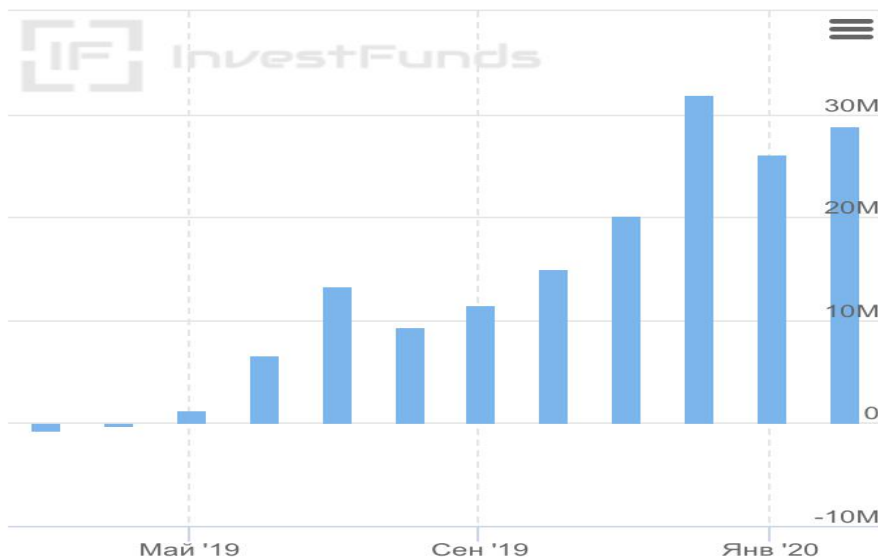


Рисунок 2. Отток и приток денежных средств.

При проведении подробного анализа точных финансовых инструментов, следует взять во внимание, что общая стоимость российских компаний, которая отражается рынком ценных бумаг, до данного периода не соответствует реальным стоимостным факторам, таким образом, показывая, что рынок по-прежнему не в полной мере и недостаточно оценен. Благодаря этому, Российский рынок ценных бумаг может показаться для иностранных инвесторов экономически перспективным [2].

Структура фондового рынка Российской Федерации кардинально отличается от структуры фондовых рынков развитых стран, это является своеобразием фондового рынка нашей страны. Фондовый рынок России показывает уже готовую структуру экономического потенциала страны. Это отличительная черта и является объяснением того, что базовая часть капиталов обращается в энергетическом (сырьевом) секторе. На данном

этапе, в период 2019-2020 гг. фондовый рынок РФ не показывает тенденции перехода в инвестиционных интересах к неэнергетическим отраслям. Исключение: вложения российскими инвесторами в заграничные активы подобного рода.

Механизмы, которые нужно развивать для будущих перспектив развития инвестиционного процесса на фондовом рынке:

- 1) Использование новейших инструментов инвестирования, повышающие оборот капиталов
- 2) Совершенствования в структурных, юридических и экономических основах для создания всемирного инвестиционного общества и процветания
- 3) Разделить функции регулирования рынка России и контроля за деятельностью рынка России[4].

4) Непосредственно участие российского фондового рынка в международной инвестиционной политике, тем самым обеспечит быстрое развитие финансовых фондов в регионах

5) Повышение рыночной безопасности и надежности, что поможет соответствовать мировому уровню.

Спад мировой экономики, затруднения европейской зоны не могут нас убедить в том, что при уменьшении спроса на финансовые источники не привлечет за собой падение оборотов даже в том случае, если часть фондового рынка Российской Федерации уверенно растет.

#### Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» (с изменениями и дополнениями)

УДК: 330.341.1

2. Методологические особенности ценообразования в интегрированных структурах Аджиева А.Ю., Дикарева И.А.

3. Рынок ценных бумаг: Учебник для студентов вузов / Жуков Е.Ф. Литвиненко Л.Т. Печникова А. В. / Изд. 2-е, перераб., доп. ЮНИТИ-ДАНА 2008

4. Формирование стратегии государственного регулирования инновационной деятельности Сабанчиев А.Х., Аджиева А.Ю., Дикарева И.А. В сборнике: Современные научные исследования: Актуальные вопросы, достижения и инновации сборник статей победителей III Международной научно-практической конференции. 2017. С. 85-88.

5. Электронный материал; <https://investfunds.ru/funds-statistics/>

*Зиниша О.С.,  
Ховятский А.А.,  
Романькова А.С.*

*Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т.Трубилина*

[DOI: 10.24411/2520-6990-2020-11670](https://doi.org/10.24411/2520-6990-2020-11670)

### СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ КАК ОДНОГО ИЗ НАПРАВЛЕНИЙ ФИНАНСИРОВАНИЯ СТАРТАП-ПРОЕКТОВ

*Zinisha O.S.,  
Hovyatskiy A.A.,  
Roman'kova A.S.*

*Kuban State Agrarian University named after I.T.Trubilina*

### CURRENT STATUS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF BANK LOAN SYSTEM AS ONE OF THE DIRECTIONS OF FINANCING STARTUP PROJECTS

#### *Аннотация*

*Статья посвящена исследованию основных тенденций и направлений финансирования бизнеса на территории Краснодарского края, а также комплексному анализу рисков, как для банков, так и для заемщиков, связанных с кредитованием бизнеса, в частности стартап-проектов. Это явление в бизнесе считается довольно популярным, поэтому количество «стартапов» растет с каждым днем. Актуальность исследуемой проблемы обусловлена современным состоянием развития системы кредитования как одного из самых востребованных источников финансирования бизнес-проектов.*

#### *Abstract*

*The article is devoted to the study of the main trends and directions of business financing in the Krasnodar Territory, as well as a comprehensive analysis of risks for both banks and borrowers related to business lending, in particular startup projects. This phenomenon is considered quite popular in business, so the number of "startups" is growing every day. The relevance of the problem under study is due to the current state of the development of the credit system as one of the most popular sources of financing business projects.*

**Ключевые слова:** *Бизнес, кредит, стартап, банк, региональный аспект, проект, развитие, эффективность, финансирование.*

**Key words:** *Business, credit, startup, bank, regional aspect, project, development, efficiency, financing.*

В настоящее время инновационная деятельность занимает значительное место в развитии экономики. С каждым годом растет число молодых предпринимателей, которые внедряют на рынок совершенно новые технологические проекты. Реализация инновационных проектов, привлечение новых идей для ведения бизнеса осуществляется за счет создания «стартапов». Запуск означает создание новой компании или создание нового проекта.

Но не все идеи находят свое место на рынке, большинство задуманных стартап-проектов завершается на ранних стадиях, а связано это с тем, что продукт не находит своего потребителя на рынке.

В современных условиях на рынке товаров и услуг предлагается огромное количество новых проектов, и попросту на их реализацию не хватает нужного количества инвесторов. В подобной ситуации можно прибегнуть к услугам банка, а именно:

воспользоваться кредитом на развитие бизнеса и реализацию своего бизнес-проекта. Но необходимо осознавать, что это не простой потребительский кредит на незначительную сумму, а крупные капиталовложения и, соответственно, значительные риски, как для банка, так и для потребителя [4].

У большинства предпринимателей сформировалось собственное представление о том, как сделать бизнес лучше и получить больше дохода. Кто-то более склонный к риску, возьмет кредит и использует его для развития бизнеса, из-за чего позиции других участников рынка могут ослабнуть. Однако использование кредитных средств никому автоматически не гарантирует получение выгод. Напротив, нецелесообразно по параметрам «цель – риск – доходность» использованный кредит может подорвать финансовое положение компании-заемщика.

Для более подробного исследования указанных аспектов использования банковского кредитования как источника финансирования стартап-проектов, обратимся к изучению «подводных камней» данного процесса.

Термин «стартап» произошел от английского выражения «startup», которое в переводе на русский означает «запустить». Исходя из этого, дефиниция стартапа будет выглядеть следующим образом – это новый бизнес-проект, который стремится реализовать совершенно новую, в какой-то степени смелую, идею, предложить новый продукт для рынка [1].

Важно понимать, что не все только что созданные проекты с нуля, можно назвать стартапом. У всех бизнес-проектов есть одна отличительная черта – их идея совершенно новая, продукт оригинальный, а не копированный с уже действующих проектов [2].

Создание любого бизнеса начинается с обдумывания идеи. После этого начинается работа над ее реализацией, или, иными словами, начинается «зарождение проекта». Главное здесь – положить начало бизнеса, чтобы инвесторы и потребители могли видеть идею, пусть и не реализованную до конца, в действии и заинтересоваться предлагаемыми товарами и услугами. Затем начинается самый сложный этап в создании бизнес-проекта, так как для дальнейшего развития начинают требоваться дополнительные вложения, которые можно получить при помощи системы банковского кредитования [3].

В настоящее время в России существует несколько типов схем финансирования, а именно: отсроченная и фан-схема.

Отсроченное финансирование – это договор, по которому указывается срок реализации вливания средств. Фанатская схема означает финансирование самой идеи, этот принцип является наиболее привлекательным для проектов без конкретной схемы дальнейшей разработки и реализации, но объем инвестиций для всего этого должен быть как минимум в 10 раз меньше ожидаемой прибыли [8].

В современных условиях развития социальных сетей действует ряд форумов и уникальных ресурсов для поиска инвестиций в стартап-проект, а именно:

1. Napartner.ru – это бизнес-среда, которая помогает более 35 000 посетителей в месяц, находит уникальные стартап-проекты или привлекает финансирование для дальнейшего успешного развития бизнес-идей.

2. Краудфандинг – это система, которая объединяет людей, которые хотят вкладывать деньги, вкладывать средства в последние перспективные идеи. Самым популярным проектом является Kickstarter.com, он собрал более 300 миллионов долларов, собрав вместе более 2 миллионов человек по всему миру.

Также среди популярных платформ для сбора средств на рейтинги, функции и сборы входят:

- INDIEGOGO – эта краудхостинговая платформа, которая имеет ряд преимуществ перед конкурентами, потому что она основана на свободе действий и финансирует абсолютно любые проекты, то есть не придерживается четкой структуры;

- YOUCARING – платформа, на которой каждый может разместить свою историю и обратиться за помощью, этот проект уже помог миллионам людей, людям пополнить счета нуждающихся, тем самым помогая справиться со своей проблемой;

- JustGiving – платформа, позволяющая искать финансовую поддержку через социальные сети.

3. CircleUp – проект, направленный на инвестирование в начинающий бизнес. Эта платформа помогает собрать средства для новичка, даже если у последнего нет суммы, чтобы начать реализацию идеи.

4. «Бизнес-ангелы» – инвесторы, которые хотят и могут вложить в свой стартап до 1 миллиона долларов. На сайте AngelList вы можете найти много информации о привлечении «ангельского» финансирования.

5. Instagram, Facebook, Pinterest, Twitter, YouTube, Tumbler – в современном мире довольно популярны поиски как новых идей, так и людей, которые хотели бы инвестировать в хороший проект с использованием социальных сетей, а также Google, Apple и Android.

6. SmartMarket.net является аналогом SecondMarket и SharesPost в России. Данный ресурс работает по схеме фан-финансирования, в которую привлекаются инвестиции от широкого круга людей, сам инвестор рассчитывает получить значительную часть прибыли или долю в компании [1].

В настоящее время существует множество современных систем и различных платформ, которые позволяют расширить горизонты в попытках найти средства для финансирования стартап-проектов, а также помогают выявить ошибки, которые присутствуют в намеченном бизнес-проекте. Но тем не менее, в основном стартаперы нацелены на получение финансирования классической направленности, а именно: государственные субсидии,

гранты, венчурное инвестирование, заемное кредитование.

На данном этапе развития системы кредитования стартап-проектов существует множество современных систем и различных платформ, которые позволяют расширить горизонты в попытках поиска средств для финансирования бизнес-начинаний, но особое внимание в данном исследовании нами отводится заемному кредитованию, т.к., с одной стороны, это самый легкий способ получения денежных средств, с другой стороны, если идея оказалась не привлекательной, то организатору бизнеса придется выплачивать кредит из собственных средств.

Кредит является весьма популярным способом финансирования стартапов. Причина его популярности, однако, не в том, что он самый эффективный или выгодный, а в том, что банковский кредит зачастую является единственным способом получить достаточную для развития бизнес-идеи сумму денежных средств. Банки выдают кредиты под существенный залог, подлежащий адекватной оценке, например, недвижимость. Существует и беззалоговое кредитование, но тут, вероятнее всего, процент по кредиту будет выше. Российские банки хоть и кредитуют бизнес, практически всегда требуют заключения договора поручительства,

то есть, если происходит банкротство, собственник бизнеса продолжает отвечать по его долгам [6].

Другую проблему составляет крайне низкий процент российских банков, которые в принципе готовы кредитовать стартапы. В первую очередь, это связано с невысоким процентом стартапов, которые в результате становятся прибыльными, то есть такие кредиты являются рискованными для банков. Нами были проанализированы условия кредитования стартапов в коммерческих банках, территориально присутствующих на территории Краснодарского края, данные проведенного анализа представлены в таблице 1.

В Краснодарском крае, кроме вышеуказанных банков, предоставляют кредиты для стартапов еще ряд финансовых организаций.

Кредитование стартап-проектов на региональном уровне в Краснодарском крае отличается разнообразием кредитных продуктов, соответствием потребностям и особенностям каждого отдельного заемщика.

На анализ нового проекта, его модели бизнеса и денежных потоков банк потратит равнозначное количества средств и времени, что и при рассмотрении крупного проекта.

Таблица 1

**Сравнительная характеристика условий кредитования бизнеса «с нуля» банками  
Краснодарского края [5]**

Наименование банка	ПАО Сбербанк России	ПАО Банк ВТБ	ПАО Промсвязьбанк	АО Россельхозбанк	АО Альфа-Банк
Возможность выдачи кредита новому юр. лицу	+	+	+	-	+
Условия для кредитования	Возраст (21-60)	Возраст (21-60), счет в ВТБ. 3 программы кредитования (разные условия)	Возраст. Отсутствие обременений для физ. лица.	Возраст. Есть ограничения по сферам деятельности.	Требования банка к физ. лицу
Услуги для бизнеса:					
Перечень документов	Сервис Сбербанка позволяет оформить ИП для физ. лица.	Регистрационные документы для юр. лица	Оформление юр. лица через сервисы банка онлайн	Учредительные документы юр. лица	Подразумевается кредитование физ. лица без ограничений использования полученных средств.
Процентная ставка кредита	От 11%* (индивидуальное решение по клиенту)	от 18 до 29% (в зависимости от условий)	От 16,5 %	от 9% (согласно программе господдержки МСП)	16-17%
Платежи	Аннуитетные	Аннуитетные	Аннуитетные	Аннуитетные	Аннуитетные
Возможность досрочного погашения	+	+	Только полное погашение	+	+
Эквайринг/ Онлайн касса	+	+	+	+	+
Регистрация юр. лица	+	-	+	-	-
Налоговая отчетность	+	-	-	-	-
Другие	Лизинг, выездной менеджер, обучающие курсы, электронный документооборот, CRM.	Лизинговые услуги, электронная торговая площадка, электронный документооборот.	Электронный документооборот, электронная торговая площадка, брокерские услуги.	Особые возможности и партнерские программы для предприятий с/х направлений	Лизинговые услуги, возможность софинансирования от инвесторов при гарантиях банка

В таблице 2 отражены ТОП-5 банков, выделенных по признаку объема капитала, предоставляющих заемные средства для начинающих бизнесменов.

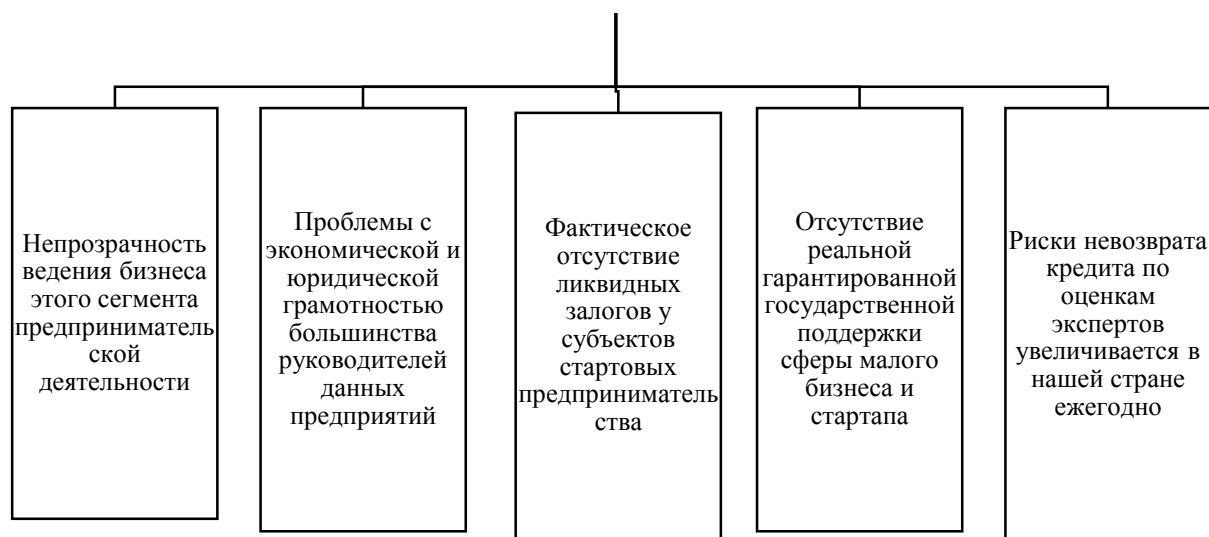
Таблица 2

**Рейтинг банков Краснодарского края по объему капитала [7]**

Позиция в рейтинге "banki.ru"	Наименование	Регион	Объем капитала (на февраль 2020), млн. руб.	Год основания
1	ООО "КБ Кубань Кредит"	Краснодарский край	13115,718	1993
2	ООО "ЮМК Банк"	Краснодарский край	4077	2009
3	ООО КБ «ГТ банк» (Газ-ТрансБанк)	Краснодарский край	7273	1990
4	АО «Кубаньторгбанк»	Краснодарский край	5792,18	1990
5	ООО КБ "ВНЕШФИНБАНК"	Краснодарский край	3092	1994

Основные препятствия выдачи кредитов для стартапа с точки зрения банков представлены на рисунке 1.

**Препятствия выдачи кредита для «стартапа»**



*Рисунок 1. Основные препятствия выдачи кредитов для стартапа с точки зрения банков*

Можно отметить, что для преодоления перечисленных проблемных зон, необходима совокупность следующих действий на территории Краснодарского края, в частности:

- образование посреднических государственных организаций, осуществляющих поиск кредитных организаций для стартап-проектов на основе анализа имеющихся документов и являющихся гарантом успешной сделки;

- образование государственной структуры, занимающейся повышением экономической и юридической грамотности начинающих предпринимателей;

- пересмотр списка предъявляемых заемщиком документов для упрощения выдачи кредита на стартап;

- уменьшение процентной ставки для начинающего бизнеса с положительной историей развития;

- увеличение сроков кредитования при сохранении или уменьшении процентной ставки в определенных условиях [6].

Таким образом, основным моментом, который стоит учесть всем структурам, заинтересованным в

стартап-проектах, является необходимость разработки действенного механизма обоснования и оценки эффективности стартапа и формирования единого подхода к подготовке и оформлению заявки на получение кредита, понятного для предпринимателей и удобного для банковского сектора.

**Список литературы**

1. Айдаев, А.А Развитие стартапов в России и за рубежом / А.А. Айдаев // Мировая экономическая система: проблемы и перспективы развития. - Новосибирск: Изд-во НФРЭУ им. Г.В. Плеханова, 2017. - С. 9-12

2. Алейникова, О.И. Проблемы коммерциализации стартап-проектов малого предпринимательства в России / О.И. Алейникова // Экономика и предпринимательство. - 2017. - №6. - С.1019-1026

3. Веселовский, М.Я. Инновационные стартапы в России: состояние и направление развития / М.Я. Веселовский // Инновационное развитие экономики. - 2016. - №1 (31). - С.19-27

4. Евдокимова, С.С. Современные модели финансирования стартапов / С.С. Евдокимова // Финансы и кредит. - 2017. - №6 (726). - С. 341-352

5. Кредиты для бизнеса в Краснодаре [Электронный источник] - Режим доступа: <https://kredity-v-krasnodare.ru/kredit-dlya-biznesa/> (дата обращения 30.03.2020)

6. Лобов, А.В. Анализ кредитной поддержки малого и среднего бизнеса на территории Краснодарского края / А.В. Лобов [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2015/04/7902/> (дата обращения 31.03.2020)

7. Рейтинг банков на февраль 2020 года по размеру активов – 1000 банков.ру [Электронный источник] - Режим доступа: <https://1000bankov.ru/rating/> (дата обращения 30.03.2020)

8. Рындина, И.В. Роль инноваций в модернизации современных кредитных банковских продуктов и технологий / И.В. Рындина, Е.А. Соболева // Экономика устойчивого развития. – 2019. - №3(39). – С. 139-142.

УДК 339.187.62

**Горшуква К.М.,  
Альмов С.А.,  
Иванов С.В.**

*Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т.Трубилина*

## НАПРАВЛЕНИЯ И ИНСТРУМЕНТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МОДЕРНИЗАЦИИ ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ БАЗЫ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА ОСНОВЕ ЛИЗИНГА

**Gorshukova K.M.,  
Alymov S.A.,  
Ivanov S.V.**

*Kuban State Agrarian University named after I.T.Trubilina*

## DIRECTIONS AND INSTRUMENTS OF STATE SUPPORT OF MODERNIZATION OF A TECHNICAL AND TECHNOLOGICAL BASIS OF AGRICULTURE ON THE BASIS OF LEASING

### **Аннотация**

*Одна из важнейших задач развития отрасли АПК на сегодняшний день обеспечение продовольственной безопасности страны. Развитие отрасли невозможно без обеспечения сельского хозяйства современными материально-техническими ресурсами. Актуальность темы исследования обусловлена острой необходимостью произвести ускоренными темпами перевооружение основных фондов предприятий сельского хозяйства, и использование лизинга как эффективного финансового инструмента для обновления материально-технической базы.*

### **Abstract**

*One of the most important tasks in the development of the agricultural sector today is to ensure the food security of the country. The development of the industry is impossible without providing agriculture with modern material and technical resources. The relevance of the research topic is due to the urgent need to re-equip the fixed assets of agricultural enterprises, and the use of leasing as an effective financial tool for updating the material and technical base.*

**Ключевые слова:** *сельское хозяйство, лизинг, риски, государственная поддержка, субсидии, растениеводство, животноводство*

**Keywords:** *agriculture, leasing, risks, state support, subsidies, crop production, animal husbandry*

В последние годы правительство разработало новую модель «реинвестирования» государственной системной поддержки различных отраслей посредством льготных механизмов аренды. В сегменте машин и оборудования для нужд сельского хозяйства государственная поддержка будет сосредоточена в Росагролизинге, который выступает институтом развития сельскохозяйственной отрасли в России. Единственным способом реализации этого проекта был механизм рекапитализации компании из бюджета более 24 миллиардов рублей в течение следующих двух лет [3].

ОАО «Росагролизинг» было создано в 2001 году для аренды капитальных товаров российским сельскохозяйственным предприятиям. 100% акций компании принадлежит государству через Феде-

ральное агентство по управлению недвижимостью. В рейтинге «Эксперт РА» за 2018 год Росагролизинг занял 15-е место в России по объему нового бизнеса на 15,7 млрд рублей, 11-е место по лизинговому портфелю - 49 млрд рублей [1].

Сегодня в стране существует огромная потребность в новой сельскохозяйственной технике, в ближайшие три года объем необходимых закупок оценивается в 33,8 тысячи единиц различной техники на сумму 139 миллиардов рублей. При дополнительной капитализации в 8 миллиардов рублей в год, а также субсидировании дефицита станет возможным поставлять около 32 миллиардов рублей. - 37 млрд руб. льготная аренда в год. Кроме того, ставка на эти аренды не будет превышать 3%. Этот показатель ниже инфляции и ниже ключевой

ставки Центрального банка Российской Федерации (с учетом последнего снижения 17 июня он составляет 7,5%). Это делает сельскохозяйственную технику доступной для малого и среднего бизнеса, который сегодня составляет 85% клиентов Росагролизинга.

Объявленная в 2020–2021 годах рекапитализация позволит Росагролизингу увеличить свой капитал и одновременно достичь равновесия. А через три года можно будет просто поддерживать основной курс без дополнительной капитализации, порядка 40 млрд руб. в год во все регионы [2].

Но возможны и проблемы при реализации такой политики сельского хозяйства. Есть опасения, что в связи со сменой вектора госполитики по поддержке АПК в сторону льготного лизинга, будет отменено постановление правительства №1432, определяющего порядок предоставления прямых субсидий машиностроителям в размере от 15% до 30% от стоимости каждой единицы техники. Эти опасения подтвердились, когда в прессу попал протокол совещания у вице-премьеров Дмитрия Козака и Алексея Гордеева от 7 мая, где прямо прозвучало предложение прекратить прямые субсидии производителям со следующего года.

По данным ассоциации «Росспецмаш», направившей в середине июня обращение премьер-министру РФ Дмитрию Медведеву с просьбой сохранить действующий механизм субсидий, сейчас более 90% сельхозтехники приобретает аграриями со скидкой по этой программе. Отмена «Программы 1432» может привести к снижению продаж сельхозтехники уже в следующем году, а за этим может последовать рост цен на технику для конечных покупателей [2].

В правительстве разрабатывают различные варианты изменения механизмов субсидирования промышленности, признавая субсидирование лизинговой ставки одним из самых прозрачных и современных инструментов господдержки нуждающихся отраслей [3].

С 2020 года государство изменило порядок предоставления субсидий не только сельхозпроизводителям, но и другим отраслям, в частности автомобильной промышленности. При распределении субсидий правительство предлагает ввести определенный «конкурентный» принцип для своих бенефициаров: чем выше вероятность предоставления финансовой поддержки со стороны государства, тем больше планируется предоставить оборудование с меньшим объемом запрашиваемой субсидии. Однако эти новые механизмы еще не были официально одобрены правительством и проходят фазу межведомственных обсуждений.

Таким образом, в сегменте сельскохозяйственной техники и оборудования для агропромышленного комплекса правительство намерено сосредоточить государственную поддержку именно на льготном лизинге, который будет осуществляться с использованием Росагролизинга в качестве института общественного развития. Между тем, такие крупные бюджетные вложения в

капитал другой корпорации Stown вызвали обоснованные сомнения у представителей финансовых властей. [1].

В мае 2019 года Дмитрий Медведев одобрил и утвердил постановление о государственном вкладе в капитал лизинговой компании в размере 3 миллиардов рублей, из Резервного фонда Российской Федерации и по вопросам рекапитализации было рекомендовано, чтобы Министерство сельского хозяйства попросило прокомментировать «как распорядителя бюджетных средств» в этой области.

Следует отметить, что инициатива министерства ставит целью не финансовую помощь предприятию, а максимальное расширение государственной поддержки агропромышленного комплекса в целом.

На сегодняшний день льготный лизинг является наиболее эффективным инструментом такой поддержки, и уже проведенные раунды рекапитализации компании дают ощутимые результаты. В конце 2018 года министерство предложило докапитализацию ОАО «Росагролизинг» на 4 млрд рублей. После этого компания за несколько месяцев поставила фермерам 1116 единиц новой сельскохозяйственной техники. В мае 2019 года правительство России издало распоряжение о выделении дополнительных 3 миллиардов рублей для дополнительной капитализации ОАО «Росагролизинг», в связи с чем будет дополнительно доставлено 374 единицы сельскохозяйственной техники.

В настоящее время правительство при участии, в том числе Министерства сельского хозяйства, разрабатывает базовые принципы механизма систематической поддержки арендной платы «как единая модель реинвестирования» и государственной поддержки, аренда сельскохозяйственного оборудования должна быть частью этого механизма. Последние раунды рекапитализации «Росагролизинга» - «это всего лишь «первый раунд» инвестиций, потому что компания вновь направляет все средства, полученные от арендаторов, на обеспечение технической и технологической модернизации аграрного сектора» подчеркивает Министерство сельского хозяйства.

Такая «модель реинвестирования» показывает свою эффективность сейчас и в долгосрочной перспективе.

Поставки сельхозтехники будут осуществляться по льготному лизинговому механизму, аналогов которому в стране нет: повышение цены от 3 до 3,5%, нулевой авансовый платеж и отсрочка первого платежа 6 месяцев по ключевой программе - «ОПТ» («Обновление автопарка»), отсутствие гарантийных и региональных квот.

Такой преференциальный механизм не позволяет привлекать коммерческое финансирование даже в системно значимых банках, поскольку стоимость коммерческого финансирования выше, чем приемлемое повышение цен, то есть механизм выбранная государственная поддержка оправдывается дополнительной капитализацией, которая позволит нам оценить деятельность компании и

обеспечить неудовлетворенный спрос на сельскохозяйственную технику [3].

В соответствии с утвержденной стратегией развития Росагролизинга до 2024 года предусматривается переход к сбалансированной экономической модели, что также предполагает постепенное исчерпание потребности в дополнительной капитализации. Предусматривается не только переход к точке безубыточности, но и реинвестирование с целью расширения масштабов реализуемых лизинговых программ. В рамках той же стратегии планируется увеличить новый бизнес более чем в 2,5 раза, раз достичь годового уровня в 40 млрд руб. против 15,5 млрд руб. в 2018 году. До 2025 года «Росагролизинг» планирует предоставить оборудование потребителям на 250 миллиардов рублей, что эквивалентно результатам работы компании за период ее работы с 2001 года.

Отмечу также, что контроль министерства над бюджетными расходами и текущей деятельностью Росагролизинга должен усилиться, поскольку министерство сельского хозяйства уже предложило передать ему права акционера компании от имени Российской Федерации. (Росимущество сейчас осуществляет эти полномочия). Реорганизация управления должна повысить эффективность государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, согласно проекту постановления правительства, подготовленного Министерством сельского хозяйства, но

УДК 330

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т.Трубилина»,

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т.Трубилина»,

прежде должно пройти через стадию общественных дебатов.

#### Литература:

1. Грибушенкова В. А. Лизинг как эффективный механизм государственной поддержки отрасли АПК // ЭТАП. 2016. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/lizing-kak-effektivnyy-mehanizm-gosudarstvennoy-podderzhki-otrasli-apk> (дата обращения: 25.03.2020).

2. Четверикова К.В., Артемова Е.И. Эффективность лизинга как инструмента инвестирования. В сборнике: В сборнике: Экономика и управление в условиях современной России Материалы II всероссийской научно-практической конференции. 2019. С. 370-374.

3. Четверикова К.В., Артемова Е.И. Развитие лизинга как инструмента инвестирования обновления технико-технологической базы сельского хозяйства. В сборнике: Экономика и управление - актуальные вопросы теории и практики. Материалы научно-практической конференции, 2015. – С. 295-300.

4. Четверикова К.В. Лизинг как инструмент государственного регулирования развития АПК. В сборнике: НАУЧНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА Сборник статей по материалам X Всероссийской конференции молодых ученых, посвященной 120-летию И. С. Косенко. Отв. за вып. А. Г. Кощаев. 2017. С. 1752-1753.

**Шибанихин Е.А.**

*Кандидат экономических наук, доцент,  
Краснодар, Россия*

**Казимир А.Н.**

*Студентка 4 курса,  
Краснодар, Россия*

## ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ

**Shibanikhin E.A.**

*doctor of economic sciences, professor, Kuban State Agrarian University,  
Krasnodar, Russia*

**Kazimir A.N.**

*4 year student, Kuban State Agrarian University,  
Krasnodar, Russia*

## PROSPECTS FOR INVESTMENT ACTIVITY DEVELOPMENT IN RUSSIA

### Аннотация

*В статье рассмотрены проблемы инвестирования и формирования инвестиционной привлекательности российской экономики в настоящее время. Отражена динамика потоков ПИИ в России. А также определены меры, направленные на решение проблем привлечения прямых иностранных инвестиций в РФ.*

### Abstract

*The article deals with the problems of investment and formation of investment attractiveness of the Russian economy at the present time. The dynamics of FDI flows in Russia is reflected. It also defines measures aimed at solving the problems of attracting foreign direct investment in the Russian Federation.*

**Ключевые слова:** инвестиции, инвестиционный климат, прямые иностранные инвестиции, инвестиционная деятельность.

**Keywords:** investment, investment climate, foreign direct investment, investment activity.

В настоящее время существует несколько причин, препятствующих потоку инвестиций в Россию: первая и самая важная из них - внутренняя нестабильность. Иностранные инвесторы сегодня опасаются дезорганизации и коррупции государственного механизма, который стал конгломератом групп и людей, преследующих свои собственные корыстные цели. Кроме того, существует местный произвол в отношении налогов, бюрократическая диктатура деловых людей, сложность и длительность процедур одобрения при принятии важных решений или реализации коммерческих проектов. Нестабильность проявляется в частых изменениях законов, нормативных актов, касающихся инвестиционной деятельности в стране. Нет четкой и единой правовой базы, не разработаны контрактные процедуры [1].

Другая не менее важная национальная проблема - криминализация общества и экономики. Это проявляется главным образом в области кредитования и финансов, в реализации крупных государственных инвестиционных программ и проектов, в проникновении криминальных структур в ключевые сектора экономики, к примеру, такие как топливно-энергетический комплекс.

В последние годы Россия потеряла существенное количество реальных иностранных инвесторов, которые имели желание инвестировать в российские компании, однако были вынуждены отказаться от этого. Причинами отказа были: высокая стоимость и, как следствие, отсутствие конкурентоспособности производства в России; сложные методы учета и регистрации инвестиций в российских компаниях; недостаточная подготовка лидеров российского бизнеса к конкретным действиям и сотрудничеству с иностранными инвесторами, низкий уровень менеджмента [3].

Долгосрочный проект и прогноз рынка на несколько лет необходимы для успешной реализации крупного инвестиционного проекта. Как известно, прямые иностранные инвестиции являются одним из ключевых каналов импорта технологий, немаловажную роль играет правильность их использования, поскольку «иностранный инвестор может поделиться передовой технологией с отечественными предприятиями либо, наоборот, постараться эти отечественные предприятия вытеснить, он может инвестировать ее. От этого и зависит эффективность прямых иностранных инвестиций. Поэтому правительство должно заботиться о соблюдении необходимых условий эффективности». По нашему мнению, также следует подумать о том, что заставляет отечественных производителей полагаться исключительно на зарубежные технологии и усложняет создание своих. Здесь, в первую очередь, следует остановиться на системных проблемах образования и науки, которые в большей степени предопределены неэффективностью государственной политики, проводимой в последние

двадцать лет в данной области. Достаточно взглянуть на статистику числа отечественных ученых, уехавших на Запад: согласно предоставленным данным «Росстат» - 100 тыс. человек, Фонд Карнеги - 300 тыс. человек, российский профсоюз научных работников - 1 млн., чтобы понять, что, государству не удалось создать спрос на высококвалифицированные научные кадры [2].

В концепции социально-экономического развития России, особое внимание уделяется инновациям, задается вектор инновационного пути развития отечественной экономики. Интересно отметить, что «особенность перехода к инновационному типу социально ориентированного экономического развития заключается в том, что России приходится решать задачи догоняющего и опережающего развития одновременно». Безусловно, российская наука должна сыграть решающую роль в этом процессе, вложение которого, очевидно необходимо. Со стороны государства требуется поддержка в финансировании НИОКР и образовательных программ, включая международные обмены. Инициатива государства создать институты развития, включая бизнес-инкубаторы, технопарки, а также институты и инновационные центры, полностью оправдана, поскольку при их создании государство вкладывает инвестиции не только в научную сферу и технологии, но и в человеческий капитал, гарантируя экономическое развитие страны на долгие годы. Несмотря на возникающие финансовые трудности, важно продолжать работу в этом направлении. Одной из примечательных идей, направленных на процветание российской экономике является идея создания центров трансфера технологий, которые призваны выводить на рынок новые технологии, передавать их от владельца к потребителю. Такие центры уже функционируют с весьма большой успешностью в некоторых регионах РФ (Пермь, Архангельск, Саратов).

Регулирование таможенного режима в России стало чрезвычайно острой проблемой. Сегодня большинство иностранных компаний, устанавливают такие тарифы на сырье, комплектующие и готовую продукцию, что делает нецелесообразным производство в России.

Правовая база является наиболее значимым элементом инвестиционного климата. Согласно суждению правоведов она не в полной мере стабильна, противоречива и в какой-то степени запутана, что усложняется отсутствием согласованности между процедурами применения закона на федеральном и местном уровнях [5].

Слабость институтов являются главным фактором, отрицательно влияющим на кредитоспособность компаний и препятствующим диверсификации экономики и притоку инвестиционных средств в Россию. Слабость судебной системы, отсутствие прозрачности в регулировании приводят

к недостаточной защите прав собственника, значительным рискам в сфере регулирования и налогообложения, а также препятствуют развитию открытости российских компаний и диверсификации экономики. В контексте развивающейся бизнес-культуры и регулирования процесс принятия решений, зависит, в большей мере, от отдельных лиц, чем от институтов с четко определенными целями.

Личные или политические мотивы могут иметь приоритет над экономической целесообразностью, приводя к необъективным деловым решениям. Авторитаризм привел к активному вмешательству правительства в экономическую систему страны, увеличению бюрократических препятствий и росту коррупционных факторов. По мере роста авторитарной бюрократии деловые решения и государственные меры становятся менее предсказуемыми.

Страхование инвестиций от некоммерческих рисков должно сыграть особую роль в улучшении инвестиционной активности. Наиболее значимым первичным решением в данной сфере было принято вступление России в МИГА. Важной предпосылкой для частных инвестиционных вложений является постоянный и хорошо известный набор правил, которые составлены таким образом, чтобы потенциальные инвесторы могли понять и предсказать, что именно эти правила будут применяться к их деятельности. Как известно, Россия находится в состоянии непрерывного реформирования, вследствие чего правовой режим не постоянен. Ежегодная потребность в иностранных инвестициях для нашей страны составляет от 10 до 12 млрд. долл. Все же для уверенности в том, что иностранные инвестиции будут поступать в нашу страну, необходимы фундаментальные изменения в инвестиционном климате. Так, в ближайшем будущем правовая база для функционирования иностранных инвестиций усовершенствуется, а именно будет издан ряд новых законов, таких как: Закон «Об инвестициях», Закон «О концессиях» и Закон «О свободных экономических зонах» [1].

Для поддержания инвестиционной активности в экономике необходимо, в первую очередь, юридически установить возможность признания затрат инвесторов на строительство или финансирование транспортной, социальной и коммунальной инфраструктуры, а также инженерных сетей обслуживания государственных или муниципальных нужд, чтобы рассчитать налог на прибыль организаций, также не менее важной будет считаться

разработка мер налогового стимулирования в области повышения энергоэффективности производства [4].

Чтобы стабилизировать экономику и улучшить инвестиционный климат, необходимо принять кардинальные меры, направленные на решение проблем, касающихся привлечения иностранных инвестиций. А именно:

- национальное согласие между различными структурами власти, социальными группами и другими общественными организациями;

- улучшение работы Государственной думы над уголовным законодательством и ГКРФ, с целью формирования в стране некриминального рынка;

- ускоренное решение борьбы с преступностью;

- принятие Думой нового закона «Об иностранных инвестициях» в России;

- пересмотреть законодательство налоговой сферы, сделать его более упрощенным и стимулировать производство;

- создание системы получения иностранного капитала, включая конкурентоспособную сеть государственных учреждений, коммерческих банков и страховых компаний, которые будут направлены на страхование поступающих капиталовложений от возможных, как политических, так и коммерческих рисков;

- торможение инфляции всеми возможными в мировой практике способами;

- принятие законов о концессиях и свободных экономических зонах;

- запуск предусмотренного законодательством механизма банкротства;

- создание в кратчайшие сроки Национальной системы мониторинга инвестиционного климата в России;

- разработка и принятие программы по укреплению курса рубля и перехода на полную конвертируемость [3].

В первых двух кварталах 2018 года была зафиксирована позитивная динамика притока прямых иностранных инвестиций, их суммарный уровень был выше 10,18 млрд. долл. Тем не менее, второе полугодие ознаменовалось оттоком ПИИ, что стало следствием снижения входящих в Россию инвестиций до 8,82 млрд. долл. (рис. 1). В то же время объем прямых иностранных инвестиций из России оставался на том же высоком уровне и превышал объем входящих ПИИ более чем в 3,6 раза.

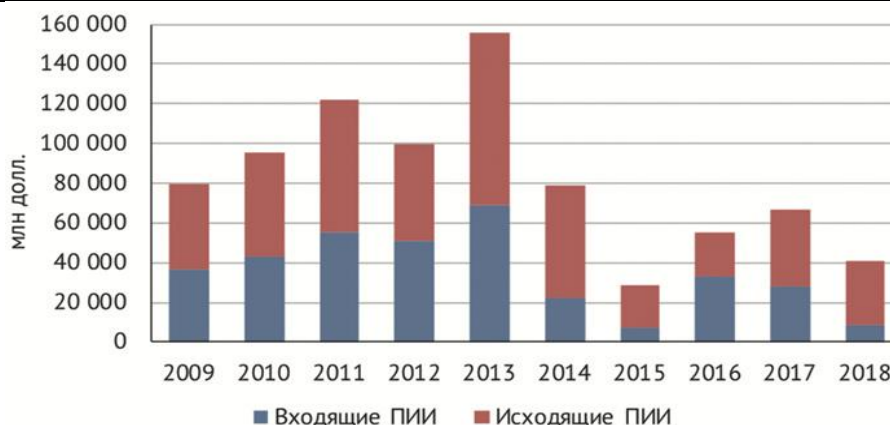


Рис. 1 Поток прямых иностранных инвестиций в России в 2009–2018 гг. [6]

Важным источником прямых иностранных инвестиций в 2018 году стало реинвестирование прибыли иностранных предприятий в Россию (более 16,7 млрд. долларов США). Это свидетельствует об интересе иностранных компаний, уже работающих на российском рынке.

Привлечение инвестиций является приоритетом для всех уровней управления. Рост инвестиций способствует созданию новых рабочих мест и инфраструктур, которые напрямую влияют на уровень и качество жизни граждан. Считается, что с помощью привлеченных капиталовложений можно будет вывести экономику на новый уровень. Тем не менее, некоторые проекты все еще должны быть завершены или критически пересмотрены.

#### Список использованной литературы:

1. Киселева, Н.В. Инвестиционная деятельность / Н.В. Киселева, Т.В. Боровикова, Г.В. Захарова, и др.. - М.: КноРус, 2015. - 432 с.

2. Кочкаева Д.О. Экономическая эффективность инвестиционной деятельности / Д.О. Кочкаева // «Научно-практический журнал Аллея Науки». – 2019. — №3(30). – С. 1-4.

3. Прокудин, А. А. Государственное регулирование деятельности инвестиционных фондов / А.А. Прокудин. - М.: Юриспруденция, 2015. - 160с.

4. Пахомов, А. А. Инвестиционная деятельность российских компании за рубежом. Тенденции развития / А.А. Пахомов. - М.: Издательский дом "Дело" РАНХиГС, 2015. - 448 с.

5. Николаев, М. А. Инвестиционная деятельность / М.А. Николаев. - М.: Финансы и статистика, Инфра-М, 2016. - 336 с.

6. Целовальникова И.Ю. Правовое регулирование инвестиционной деятельности: Монография. М.: Юридический институт МИИТа, 2019. // СПС КонсультантПлюс. – С. 3.

УДК 339.5

*Карелина Е.А.*

*Московский государственный технологический университет «СТАНКИН»*

## НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА КИТАЯ

*Karelina Ekaterina*

*Moscow State University of Technology «STANKIN»*

### SOME FEATURES OF FORMATION OF CHINESE ECONOMIC GROWTH STRATEGY

#### **Аннотация**

*В статье проанализированы особенности экономической стратегии Китая, усиление либерализации в экономической деятельности. Уделено внимание анализу роли руководства Китая в формировании стратегии экономического роста.*

#### **Abstract**

*The article analyzes the features of Chinese economic strategy. Attention is paid to the analysis of the role of the Chinese leadership in shaping the strategy of economic growth and also to the process of strengthening liberalization in economic activity.*

**Ключевые слова:** Стратегия экономического роста, Китайская народная республика, мировая экономика.

**Key words:** Стратегия экономического роста, Китайская народная республика, мировая экономика.

Идея о проведении реформ и открытой политики, о приоритете экономического строительства была сформирована им еще в 50-е гг. [1]. 1975г. принято считать началом формирования и проверки на практике основных идей Дэн Сяопина. В декабре 1978 г. в Пекине состоялся третий пленум ЦК КПК 11-го созыва. Пленум выработал установку на проведение «четырех модернизаций».

Экономическая реформа, согласно теории Дэн Сяопина, невозможна без реформы политической системы. Политико-идеологическая надстройка характеризуется в его теории как диктатура пролетариата под руководством Компартии Китая. Политическая жизнь страны строится в соответствии с выдвинутыми Дэн Сяопином «четырьмя основными принципами»: следовать социалистическому пути, придерживаться диктатуры пролетариата, руководства КПК и марксизма - ленинизма, идей Мао Цзедуня ради обеспечения главного внутреннего условия нормального хода реформ - политической стабильности. Никакие отклонения от этой линии в сторону политико-идеологической либерализации не допускались [2].

Особое значение и в проведении реформы политической системы, и в целом в процессе модернизации, придается правящей партии как гаранту обеспечения социально-политической стабильности, без которой невозможно успешное проведение курса на модернизацию, поэтому вопросы партийного строительства, укрепления партийной дисциплины и усиления внутривнутрипартийного контроля постоянно находятся в центре внимания руководства КПК [3].

Процесс модернизации обеспечивает сильная государственная власть, отказ от одномоментной всеохватывающей либерализации цен и быстрой приватизации государственного сектора экономики.

На XV съезде КПК в 1997 г. в Устав партии было включено положение о руководящей роли «теории Дэн Сяопина» на начальной стадии социализма. Она рассматривается в качестве нового этапа развития марксизма в Китае, второго теоретического достижения в Китае после «идей Мао Цзедуня» научной системы строительства социализма с китайской спецификой [4].

В 2000 году ВВП Китая составлял уже 1192,8 млрд. долларов. В 2017 году экономика Китая произвела товаров и услуг почти на 12 трлн. долл. Валовый внутренний продукт Китая за последние 30 лет вырос в 15 раз и стал вторым в мире по номинальному ВВП, уступая только США [5].

Строительство рыночной экономики в Китае осуществлялось под руководством Коммунистической партии на основе пятилетних планов, почти как в Советском Союзе в период его расцвета. Как и СССР, Китай добился впечатляющих результатов. Сегодня Китай является ведущей экономической державой с огромным научно-техническим потенциалом, а также ядерным оружием и армией, крупнейшей в мире по численности военнослужащих. К 2007 году в Китае было построено более

130 автомобильных компаний, которые производят в общей сложности более 90 брендов и 260 моделей автомобилей.

В условиях либерализации внешнеэкономической деятельности, трансформация модели инвестиционного сотрудничества Китая с зарубежными странами оказывают существенное влияние на эволюцию и состояние торгово-экономического сотрудничества России и Китая [6].

Правительство страны обращает пристальное внимание на развитие технологий и отраслей промышленности, поддерживающих достижения в области энергоэффективности, охраны окружающей среды, телекоммуникациях нового поколения, биотехнологий, альтернативной энергетике, новейших материалах и пр. [7].

Кроме того, ЦК КПК предложил внести теоретические положения Си Цзиньпина о новой эпохе развития социализма с китайской спецификой в конституцию страны. Предлагается внести в текст конституции страны и положение о том, что «руководство Коммунистической партии Китая является отличительной чертой социализма с китайской спецификой». Также среди поправок есть формулировка «строительство для человечества сообщества с единой судьбой» и положение о намерении следовать пути мирного развития с взаимовыгодными и открытыми стратегиями [8].

Перед лицом новых требований, предъявляемых новой эпохой и новыми задачами, создание партийных и государственных органов и распределение их функций пока не полностью соответствуют требованиям внедрения на основе единого планирования общей схемы пятиединого строительства (экономического, политического, культурного, социального и экоцивилизационного) и согласованного осуществления четырехаспектной стратегической концепции (всестороннее построение среднезажиточного общества, всестороннее углубление реформ, всестороннее обеспечение верховенства закона в государственном управлении и всестороннее устроение внутривнутрипартийного управления), требованиям осуществления модернизации системы государственного управления и потенциала управления.

На состоявшемся 14 июня 2018 г. заседании Госсовета КНР были определены меры по расширению импорта, которые будут способствовать перестройке индустриальной структуры и сбалансированному развитию внешней торговли, а также позволят принести больше благ населению страны [9].

Китайское правительство уделяет серьезное внимание расширению импорта. Выступая с докладом о работе правительства премьер Госсовета КНР Ли Кэцян заявил, что Китай будет активно увеличивать импорт и снижать ввозные пошлины на автомобили, на часть потребительских товаров для бытовых нужд и другие товары. «Мы готовы придать большую открытость китайскому рынку, чтобы стимулировать модернизацию производств, обеспечить сбалансированное развитие торговли, и тем самым дать потребителям больше возможностей выбора,» - подчеркнул он в выступлении.

В 2014 г. Правительством КНР было провозглашено несколько инициатив, которые способствовали интенсификации зарубежных инвестиций Китая в отраслях инфраструктуры, в частности «Экономический пояс Великого шелкового пути» ('One Belt - One Road' - OBOR), а также основание Азиатского банка инфраструктурных инвестиций (АБИИ). Как представляется, эти программы способствуют продвижению инвестиций Китая в зарубежную инфраструктуру в ближайшие десять лет [10].

В период кризиса были созданы дополнительные возможности для повышения активности китайских инвесторов за рубежом. При покупке активов в зарубежных странах экономическая политика преимущественно была ориентирована на получение быстрого доступа к источникам сырья, а также контроля над зарубежными высокотехнологичными предприятиями разных отраслей, оказавшихся в сложном финансовом положении. Кроме того, важной целью политики должно было явиться укрепление позиций предприятий Китая на тех зарубежных рынках товаров и услуг, которые имели для них принципиальное значение [11].

Что касается регулирования внешнеэкономических связей, то под влиянием глобального финансового кризиса Министерством коммерции в 2000 г. были разработаны «Правила управления зарубежными инвестициями», которые были пересмотрены в 2014 г. и поощряют экспорт капитала и осуществление трансграничных поглощений отечественными компаниями. Китаем реализуется стратегия выхода на зарубежные рынки, которая заключается в «продвижении зарубежных инвестиций и содействии сотрудничеству с компаниями китайского происхождения за пределами Китая». Около 8,5 тыс. компаний-инвесторов из Китая опираются на реальную поддержку со стороны государства, которое не только выделяет крупные средства для стимулирования инвестиционной экспансии на внешние рынки государственных корпораций, но также последовательно либерализует условия вывоза капитала.

В ходе реформ правительством проводилась политика масштабной поддержки крестьян, которая была направлена на улучшение уровня их жизни. Так, крестьяне были полностью освобождены от уплаты налога на забой скота, сельскохозяйственного налога, налога на особую продукцию. Крестьянам было разрешено самостоятельно реализовывать часть произведенной сельскохозяйственной продукции. Были определены специальные субсидии, например, для фермеров, субсидии на покупку сельскохозяйственного оборудования. Увеличились дотации производителям зерна. Введена политика закупочных (минимальных) цен на основные зерновые. В некоторых районах сформированы системы государственного заказа, предполагающие гарантированную закупку урожая по гарантированным ценам. Существенно была упрощена выдача крестьянам кредитов и механизмы безвозмездной помощи. Сельское хозяйство в стране становится все более ориентированной отраслью и в соответствии с планами Правительства

страна должна стать ведущей в мире силой в области сельскохозяйственной науки, даже несмотря на дефицит природных ресурсов и изменение климата. Именно сфокусированность на реализации научно-технической политики в аграрном секторе позволила увеличить вклад инноваций в экономический рост отрасли с 27% на начало реформ до 55% в настоящее время.

Выводы. В долгосрочной перспективе акцент в трансформации стратегии социально-экономического развития Китая будет сделан на достижении среднемирового уровня урбанизации, завершении строительства социалистической экономики с китайской спецификой»; создании зрелых экономических институтов; достижении уровня развитых стран мира по уровню технологического развития. В формировании и реализации стратегии экологического развития Китая главная роль принадлежит Правительству КНР и КПК.

#### Список литературы.

1. World Development Indicators Gross Domestic Product // [gtmarket.ru](http://gtmarket.ru) URL:<https://gtmarket.ru/ratings/rating-countries-gdp/rating-countries-gdp-info> (дата обращения: 05.04.2020).
2. Карелина Е.А. Особенности социально-экономического развития - кнр в хх веке // Вестник Института экономики Российской академии наук. - 2015. - № 2. - С. 162-166.
3. Карелина Е.А. Модернизация стратегии экономического развития Китая в условиях нестабильности мировой экономики: дис. канд. экон. наук: 08.00.14. - Москва, 2016. - 166 с.
4. Карелина Е.А. Ретроспективные тенденции развития экономики китайской народной республики в ХХ в. как основополагающая база макроэкономического роста страны // Вопросы экономики и права. - 2015. - №79. - С. 55-57.
5. Карелина Е.А. Экономика КНР в системе мирохозяйственных связей современности в свете перспектив развития китайско-российских экономических отношений // Экономика и предпринимательство. - 2015. - №3-2 (56). - С. 41-43.
6. Карелина Е.А. Перспективные направления в развитии внешнеторговых связей России и Китая // Казанская наука. - 2011. - №4. - С. 59-61.
7. Карелина Е.А., Чанин Е.В. Особенности развития экономики Китая в начале XXI века // Казанская наука. - 2014. - №3. - С. 98-103.
8. Карелина Е.А. Социально-экономическое развитие Китая: прогнозы и перспективы // Экономические науки. - 2015. - №123. - С. 97-101.
9. Карелина Е.А. Изменение роли Китая в международной торговле товарами и услугами // Вестник университета. - 2017. - №7-8. - С. 108-113.
10. Карелина Е.А. Современное состояние социально-экономического развития китайской народной республики // Экономика и предпринимательство. - 2015. - №4-1 (57). - С. 119-128.
11. Карелина Е.А. Современное состояние социально-экономического развития китайской народной республики // Экономика и предпринимательство. - 2015. - №4-1 (57). - С. 119-128.

## ПРОМЫШЛЕННАЯ СЕТЬ И ЕЕ РОЛЬ В РАЗВИТИИ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Nguyen Xuan Tien

2nd year student, Tula State University

## INDUSTRIAL NETWORK AND ITS ROLE IN THE DEVELOPMENT OF DIGITAL ECONOMY

**Аннотация**

Данная статья посвящена вопросу промышленной сети и ее отличия от других сетей в настоящее время. Обсуждаются основные достоинства промышленной сети в развитии цифровой экономики.

**Abstract**

This article is devoted to the issue of the industrial network and its differences from other networks at present. The main advantages of the industrial network in the development of the digital economy are discussed.

**Ключевые слова:** промышленная сеть, телекоммуникационная сеть, интернет, цифровая экономика.  
**Keywords:** industrial network, telecommunications network, internet, digital economy.

Промышленная сеть имеет долгую историю становления и развития с 1968 года, когда компания «Modicon» впервые разработала концепцию программируемого логического контроллера.

В 1970-е годы был предложен протокол Xerox PARC Ethernet – объединение метафизического эфира (ether) с сетью (network) – который через десятилетие стал международным стандартом практически для всего компьютерного оборудования.

World Wide Web - WWW (далее - «всемирная паутина») была предложена Европейским институтом ядерных исследований (CERN, Женева) в 1989 г. изначально для обмена информацией между рабочими группами, находящимися в различных странах.

В 1996 компания Schneider Electric начала развивать промышленный Ethernet для объединения бизнес-системы и технологической системы с помощью программируемых логических контроллеров и разработала концепцию Transparent Ready, основанную на дополнении существующих стандартных элементов Ethernet промышленным инструментарием и специальными протоколами, включающими Modbus [1, с. 110-114].

Как известно, процесс обмена информацией (данных) между устройствами, входящими в состав автоматизированной системы (компьютерами; контроллерами; датчиками и исполнительными устройствами), происходит в общем случае через промышленную сеть.

Промышленной сетью является комплекс оборудования и программного обеспечения, которые обеспечивают процесс обмена информацией (данных) между несколькими устройствами. Промышленная сеть считается основой для построения распределенных систем сбора данных и управления.

На технической основе промышленная сеть и системы телекоммуникационных сетей имеют много общего, но есть и следующие различия:

– телекоммуникационная сеть имеет гораздо больший географический охват и количество участников, поэтому технические требования (структура

сети, скорость связи, функции, реальное время и др.) очень разные, а также методы связи (широкополосная - основная полоса, модуляция, мультиплексирование, коммутация и т. д.) часто намного сложнее, чем промышленные сети;

– объект телекоммуникационной сети включает в себя как людей, так и техническое оборудование, в котором люди играют главную роль, следовательно, типы информации для обмена включают голоса, изображения, текст и данные. Объектом промышленной сети является промышленное оборудование, поэтому единственная информация, которая представляет интерес, это данные. Методы и технологии, используемые в телекоммуникационных сетях, широко распространены, в то время как методы передачи данных следуют последовательному битовому режиму промышленной сети.

Промышленная сеть представляет собой особый тип компьютерных сетей, которую можно сравнить с обычными компьютерными сетями по следующим сходствам и различиям [3, с. 49]:

– цифровые технологии или методы передачи данных являются общей чертой обеих сетей;

– во многих случаях компьютерные сети в промышленности, считаются частью децентрализованной модели промышленных сетей;

– в промышленной среде требования к функциям реального времени, надежности и совместимости промышленной сети связи выше, чем в обычной компьютерной сети, тогда как обычные компьютерные сети требуют высоких больше о безопасности;

– компьютерные сети имеют очень разный диапазон распространения, возможно, такой же небольшой, как локальная сеть для некоторых компьютеров, или очень большим, например как, Интернет [4, с. 409]. Во многих случаях компьютерные сети косвенно используют услуги передачи данных телекоммуникационных сетей. Между тем, до сих пор промышленные сетевые системы часто имеют

независимую природу, а область действия относительно узка.

На основе вышеуказанного мы полагаем, что использование промышленной сети приносит следующие преимущества (достоинства):

*Во-первых*, с помощи промышленной сети создана одиночная линия передачи: это упрощает топологию между промышленными устройствами. Большое количество устройств разных типов соединены вместе через одну линию передачи;

*Во-вторых*, сохранение электропроводки и дизайна, установка системы: благодаря простой структуре, проектирование системы становится намного проще. Большое количество кабелей передачи заменяется одной линией, что значительно снижает стоимость материалов и монтажа;

*В-третьих*, повышение надежности и точности информации: при использовании классического метода аналоговой передачи, воздействие шума легко изменяет содержание информации, которую устройство не может распознать. Благодаря технологии цифровой связи не только передаваемая информация становится более сложной, но и сетевые устройства также способны обнаруживать ошибки и диагностировать ошибки, если таковые имеются;

*В-четвертых*, повышение гибкости и открытости системы: международная стандартизированная сетевая система облегчает использование оборудования многих различных брендов. Гораздо проще заменить оборудование, модернизировать и расширить функциональные возможности системы. Функциональная совместимость между компонентами (аппаратным и программным обеспечением) улучшена стандартными интерфейсами;

*В-пятых*, упрощение параметризации, диагностики, локализации неисправностей и поломки устройств: с одиночной линией передачи, устройства не только могут обмениваться данными процесса, но и можно отправлять друг другу данные параметров, данные о состоянии, данные о тревогах и диагностические данные. Конфигурирование си-

стемы, программирование, параметризация, калибровка оборудования и ввод в эксплуатацию могут быть выполнены удаленно через центральную техническую станцию;

В шестых, открытие многих новых функций и применимости системы: использование промышленной сети для применения новых архитектур управления, таких как распределенное управление, распределенное управление с полевыми устройствами, управление удаленного мониторинга или диагностика ошибок через Интернет, интеграция информации системы управления и мониторинга с информацией управления производством и компанией [2, с. 84].

Таким образом, в промышленной автоматизации использование промышленной сети повышает гибкость создаваемых систем, позволяя им полностью отвечать требованиям при создании и модернизации промышленных установок, технологических линий и предприятий в целом.

#### **Список литературы:**

1. Гусев С. Краткий экскурс в историю промышленных сетей // Компоненты и Технологии. 2001. №12. - С. 110-114. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kratkiy-ekskurs-v-istoriyu-promyshlennyh-setey> (дата обращения: 18.04.2020).

2. Мичурина О.Ю. Методы экономического обоснования управленческих решений по формированию промышленных сетей в судостроении: Монография / О.Ю. Мичурина. - Москва : ИНФРА-М, 2011. - 157 с.

3. Сергеева И.И. Информатика: Учебник / И.И. Сергеева, А.А. Музалевская, Н.В. Тарасова. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва : ИД ФОРУМ: ИНФРА-М, 2011. - 384 с.

4. Федотова Е.Л. Информатика: Курс лекций. Учебное пособие / Е.Л. Федотова, А.А. Федотов. - Москва : ИД ФОРУМ: ИНФРА-М, 2011. - 480 с.

Colloquium-journal №10(62), 2020

Część 7

(Warszawa, Polska)

ISSN 2520-6990

ISSN 2520-2480

Czasopismo jest zarejestrowany i wydany w Polsce. Czasopismo publikuje artykuły ze wszystkich dziedzin naukowych. Magazyn jest wydawany w języku angielskim, polskim i rosyjskim.

Częstotliwość: co tydzień

Wszystkie artykuły są recenzowane.

Bezpłatny dostęp do elektronicznej wersji magazynu.

Przesyłając artykuł do redakcji, autor potwierdza jego wyjątkowość i jest w pełni odpowiedzialny za wszelkie konsekwencje naruszenia praw autorskich.

Opinia redakcyjna może nie pokrywać się z opinią autorów materiałów.

Przed ponownym wydrukowaniem wymagany jest link do czasopisma.

Materiały są publikowane w oryginalnym wydaniu.

Czasopismo jest publikowane i indeksowane na portalu eLIBRARY.RU,

Umowa z RSCI nr 118-03 / 2017 z dnia 14.03.2017.

Redaktor naczelny - **Paweł Nowak, Ewa Kowalczyk**

«Colloquium-journal»

Wydrukowano w «Chocimska 24, 00-001 Warszawa, Poland»

Format 60 × 90/8. Nakład 500 egzemplarzy.

E-mail: [info@colloquium-journal.org](mailto:info@colloquium-journal.org)

<http://www.colloquium-journal.org/>